

Resumen de Prensa

Del 14 al 21 de noviembre de 2019

NOTICIAS DEL SECTOR ENERGÉTICO



desde 1977,
manteniendo
nuestra esencia

Empresa, Empleo, Trabajo, Personas,...
Igualdad, Solidaridad, Conciliación,...
Formación, Competencias, Desarrollo,...
Salud, Seguridad, Protección,...
Negociación Colectiva, Pensiones,...
Problemas, Propuestas, Soluciones,...
Alternativas, Garantías,... FUTURO

Sindicato *Independiente* de la Energía

UNIDOS

Somos más

FUERTES

El Gobierno retrasa el decreto sobre la retribución a las renovables

LA LEY INCLUIRÁ TAMBIÉN CAMBIOS EN LOS CRITERIOS DE ACCESO A LAS SUBASTAS

elperiodico.com
14/11/2019

El Gobierno en funciones ha **retrasado una semana la aprobación** del real decreto ley sobre la **nueva retribución a las instalaciones de energía renovable, cogeneración y residuos** para el periodo 2020-2025, que también incluirá cambios en los criterios de acceso a las subastas.



Fuentes parlamentarias han señalado que este real decreto ley, que previsiblemente iba a ser aprobado por el Consejo de Ministros de este viernes, ha sido aplazado a la próxima semana y, además, **incluirá otros puntos vinculados al plan de descarbonización** para el mantenimiento del empleo y a los criterios de las subastas para adjudicar potencia para el desarrollo de nuevas instalaciones de energía renovable. La norma tiene como objetivo avanzar en la Estrategia de Transición energética Justa y en el abaratamiento de la factura de la luz con el impulso a las energías limpias.

Reutilización de plantas

El documento contempla tres puntos, el primero se enmarca dentro del plan de descarbonización y propone que las conexiones a la red de las plantas de carbón que han sido cerradas puedan ser utilizadas para energías renovables. El segundo punto del decreto ley es el referido a mantener la **retribución financiera hasta 2031** a los titulares de instalaciones renovables que se vieron afectados por el recorte que aprobó el Gobierno del PP en el 2013 en un 7,503 % (la vigente en la actualidad), con el fin de evitar nuevas reclamaciones ante tribunales y cortes arbitrales.

Esa medida ya se fijaba en un anteproyecto de ley que el Gobierno aprobó en diciembre del año pasado, cuya tramitación se vio interrumpida por la disolución de las Cortes con motivo de la convocatoria electoral de abril de 2019.

El objetivo es poner fin a los litigios ya existentes en cortes arbitrales internacionales y otras instancias por parte de los perjudicados por el recorte, por lo que para acogerse a esa medida se debe renunciar a proseguir con ellos.

La filial de renovables de ACS se venderá a finales de este año o principios de 2020

FUENTES CERCANAS A LA EMPRESA HAN CONFIRMADO A PV MAGAZINE QUE, SI BIEN HAY FONDOS Y UTILITIES INTERESADOS EN LA COMPRA, NO SE HA DESCARTADO LA SALIDA A BOLSA DE ZERO-E, SU FILIAL DE RENOVABLES. TAMBIÉN SE CONSIDERA OFERTAR POR ALGUNOS DE LOS NEGOCIOS –CONSTRUIDOS Y EN DESARROLLO– O REGIONES –ESPAÑA Y LATAM– EN LOS QUE SE DIVIDE LA EMPRESA.

pv-magazine.es
14/11/2019

ACS **lanzó en abril Zero-E, su nueva filial renovable** que pretendía alcanzar los 4.500 MW construidos en 2022. Meses después, cuando la compañía estaba organizando la salida a bolsa de la filial, se publicó que **había recibido ofertas de varios Private Equity para comprar una participación del 49% en la compañía** por valor de 1.000 millones de euros.



ACS confirmó a mediados de octubre en un hecho relevante remitido a la CNMV que “en el posible proceso de venta, en todo o en parte, de la filial de energías renovables, Zero-E, o de sus activos, se han recibido ofertas no vinculantes”.

Dichas ofertas habría llevado a considerar la venta de la mayoría de la filial a un fondo o a una *utility*, según han confirmado a **pv magazine** fuentes cercanas a la empresa.

“No es cierto lo que se ha publicado en muchos medios, la salida a bolsa no está descartada aún”. Las valoraciones estimadas del fondo rondan los 2.000 millones de euros. Entre las empresas y fondos que han manifestado interés por Zero-E estarían Endesa, Galp, fondos canadienses y “un importante fondo chino”. Sea cual sea la opción, el objetivo actual es “maximizar el valor de Zero-E y continuar invirtiendo en renovables”, ha añadido.

De consolidarse la venta, ACS prevé cerrarla entre finales de este año o principios de 2020. “No se ha decidido si se venderá toda la cartera o solos los proyectos en desarrollo; o los activos de España, por un lado, y los de Latinoamérica por otro”.

La compañía ha fijado la próxima semana como plazo límite para recibir las ofertas vinculantes por su filial o por alguna de las partes del negocio.

En lo que va de año, ACS ha destinado al negocio de renovables 850 millones de euros, y cuenta con 1.481 MW en explotación y construcción en el marco del desarrollo de su cartera de proyectos de 8.200 MW (entre ellos, los 1.550 MW que se adjudicó en las últimas subastas en España).

El 43% de esta cartera de proyectos en desarrollo se encuentra en España, el 29% en Norteamérica, y el 26% en América Latina.

Red Eléctrica dice que si desaparecen las centrales térmicas hay que asegurar el suministro eléctrico

IBERDROLA Y ENDESA PIERDEN LA BATALLA EUROPEA PARA AHORRARSE 300 MILLONES DE EUROS AL AÑO

elperiodicodelaenergia.com
15/11/2019



El delegado de Red Eléctrica en Galicia, Carlos González Patiño, ha afirmado que, ante la desaparición de las centrales térmicas, “todos los programas que se desarrollen en función de la energía que haya tienen que garantizar el suministro”.

Sindicato *Independiente* de la Energía

UNIDOS

Somos más

FUERTES

A preguntas de los periodistas este mediodía en la inauguración de una exposición en A Coruña, González Patiño ha señalado que “a día de hoy” aún no saben “los plazos” pero ha asegurado que “cualquier plan que se haga por parte de Red Eléctrica y por parte del Ministerio tiene que garantizar ese consumo, esa garantía de suministro”.

En cuanto a una posible sustitución por energía eólica, ha indicado que “el cierre de las térmicas en sustitución por eólicas es una decisión que tienen que tomar las propias compañías en función de las normas europeas que existen a respecto de contaminación, de CO2”.

“A día de hoy, las centrales térmicas de As Pontes y Meirama no están funcionando y el sistema sigue funcionando, en su lugar están funcionando los ciclos combinados de Sabón y de As Pontes”, ha explicado el delegado, que ha sostenido que la función de Red Eléctrica es “conseguir que no se vaya la luz” y no “decidir qué generación va a entrar”.

En cuanto a la previsión de que entren en funcionamiento numerosos parques eólicos en Galicia a final de este año, ha apuntado que desconoce cuántos entrarán pero que están “preparados” para que “los que están previstos” puedan conectarse a la red.

“Tenemos que tener la red a su disposición y para lo previsto a finales de año la red eléctrica va a estar a su disposición”, ha sentenciado.

La ofensiva de Endesa para ganar clientes: de oficinas de Correos a un 'road show' con camiones

La eléctrica que dirige José Bogas trabaja en un plan para vender a nuevos clientes sus ofertas de luz y gas.

elespanol.com
15/11/2019



Las **eléctricas** se están batiendo el cobre para tratar de ganar clientes. Si EDP da la mano a MediaMarkt o Repsol a El Corte Inglés, el caso de **Endesa** es paradigmático; la eléctrica está dando la mano no solo a operadores de *retail*, sino a estaciones de tren u oficinas de Correos.

El objetivo de la compañía que dirige **José Bogas** es arañar clientes en un momento en el que **la competencia es cada vez más fuerte**, y en el que las **comercializadoras independientes** van sumando adeptos.

En este sentido, según los datos que maneja la Comisión Nacional de los Mercados de la Competencia (CNMC), en el último trimestre de 2018 las comercializadoras independientes **se llevaron a uno de cada cuatro clientes** que cambiaron de compañía eléctrica.

Así las cosas, el pasado mes de octubre Endesa anunciaba un acuerdo con **Correos** para ofrecer luz y gas **en todas sus oficinas**. Con él, la eléctrica se felicitaba por eliminar barreras para llegar con sus ofertas a la llamada España Vacía; no en vano, las 2.396 oficinas de la compañía de mensajería ofrecen sus servicios.

En el 'súper' y con camiones

No obstante, en los últimos tiempos Endesa ha suscrito acuerdos para **vender luz y gas** con operadores de *retail* como Alcampo, Leroy Merlin, las tiendas Yoigo, Tien 21 o Phonehouse. También ha entrado en los supermercados DialPrix y Supersol con sus diferentes córneres, y ha instalado *stands* en centros comerciales.

A ello se suman los *stands* en **estaciones de tren Adif**: dos en Madrid (en las estaciones de Atocha y Chamartín) y dos *stands* en Valencia (en las estaciones Norte y Sorolla).

Y aún más: la eléctrica **prepara una especie de roadshow**: tiene previsto poner en marcha **dos camiones itinerantes** que estarán en más de 30 localidades de Madrid y Valencia dando a conocer sus promociones.

Todo un despliegue con una meta clara: "Tratamos de acercar la energía dónde estén los clientes. Llevamos tiempo desarrollando nuevos canales y es ahora cuando empezamos a **expandir el modelo**", explica a este periódico **Marta Aner**, directora de ventas de residencial y pequeño negocio de Endesa.

Parte "sustancial" del negocio

Unos acuerdos que, lejos de tratarse de un experimento, tienen como objetivo convertirse en una **"parte sustancial" de la actividad de Endesa en 2020**. "Potenciamos estos acuerdos para desarrollar **nuevas formas de venta**. Vamos por muy buen camino a pesar de que estos acuerdos son muy recientes y de la complejidad de la compañía", asegura Aner.

¿Miedo a la creciente competencia? Endesa reconoce que el "enorme aumento" del número de pequeñas comercializadoras ha hecho "evolucionar" a la compañía hasta convertirla "en lo que somos hoy, una empresa con gran experiencia y capacidad, pero con una **gran agilidad para cerrar acuerdos** y lanzar productos", insiste Aner. En este sentido, buscan a las empresas líderes en su sector para tratar de **arañar clientes por esa vía**.

Según los últimos datos registrados por la CNMC hasta el primer trimestre de 2019, Endesa se dejó en el primer trimestre de este año 39.734 clientes de electricidad. Con más de **10 millones de clientes**, la compañía energética tratará de engrosar esta cifra con su nuevo plan.

La generación con carbón cae a mínimos a pesar del aumento del consumo por el frío

LA PRODUCCIÓN ELÉCTRICA CON ESTE COMBUSTIBLE FÓSIL DESCENDE UN 66,5% EN LO QUE VA DE AÑO POR EL AVANCE DEL GAS EN EL MIX ENERGÉTICO

elcomercio.es
16/11/2019

El peso del **carbón** en el mix energético -combinación de fuentes que utiliza un territorio para abastecerse- se ha convertido en algo casi **residual**. En la jornada de ayer solo supuso el 3,1% del total, mientras que un año atrás su aportación ascendía al 23%, según los datos recopilados por **Red Eléctrica de España**. Este combustible fósil fue el tercer recurso más utilizado en 2018 para producir energía en el país -solo por detrás de la nuclear y la eólica-, pese al **anunciado fin de la minería** y a la cercana fecha de **defunción de buena parte de las térmicas**. Pero la tendencia a lo largo de este año es muy distinta, influenciada por la deriva del mercado. Por un lado, **los derechos de emisión de CO2 se han disparado**, con un precio medio anual de 24,8 euros frente a los 15,88 del ejercicio anterior.

Esta circunstancia se une a la bajada del precio del gas, lo que ha provocado que los ciclos combinados - que producen energía con esta fuente- ganen un mayor peso en el mix. Mientras que en 2018 representaba el 10,1% de la generación, en lo que va de año ha crecido hasta el 21,5%. De modo que la notable caída de la producción con carbón -del 66,5% y a pesar del aumento del consumo por la llegada del frío-, se explica, al menos en parte, por este auge del gas. De hecho, basta con analizar las estadísticas de Red Eléctrica para comprobar que **el descenso de la generación con este combustible fósil no supone un impulso para las renovables**. Es más, su aportación al mix cae del 40,7% al 37,3% en la comparativa interanual. No obstante, en la primera mitad de noviembre, **la eólica es la fuente energética más utilizada** con gran diferencia respecto al resto. En concreto, la energía eléctrica generada gracias al viento supone un 38,9% (en octubre fue un 19,8%).

Esto se debe a las **fuertes rachas registradas en estas dos semanas**, que han permitido que se dispare la producción y, por tanto, se abarate el precio. Los ciclos combinados ocupan el segundo puesto, con un 16,2%; seguidos a escasa distancia de la nuclear, cuya aportación suma el 15,6%.

Asimismo, las centrales de cogeneración contribuyen con un 11,1%. La **energía hidráulica**, por su parte, representa un 9,3% de la generación. La **solar fotovoltaica** (2,6%), el **carbón** (2,3%), el **bombeo hidroeléctrico** (0,9%), la **solar térmica** (0,6%), los **residuos renovables** (0,3%) y **otras renovables** (1,5%) completan el mix este mes. Ante este panorama, de las grandes eléctricas **solo EdP tiene intención de continuar con la generación de carbón en Asturias**, que mantendrá la actividad en su planta de Soto de Ribera -donde tiene un grupo de carbón de 361 MW, al que se suman dos de ciclo combinado- y en Aboño, aunque en este caso solo con uno de los grupos. De hecho, todo apunta a que serán estas centrales, junto a la de Los Barrios (Cádiz), propiedad de Viesgo, las únicas que sigan en activo.

La **térmica gijonesa tiene una potencia instalada conjunta de 952 Mw**, de los cuales 592 corresponden al grupo 2, cuya continuidad hasta 2030 ya ha garantizado EdP con cuantiosas inversiones. Esta central entra habitualmente en el sistema debido a que es multicomcombustible -quema gases de Arcelor- y necesaria para abastecer a la gran industria. Mientras que la de Soto se mantiene activa, sobre todo, gracias a sus ciclos combinados.

Siemens Gamesa, volátil como el viento

LA EMPRESA DE MOLINOS ELÉCTRICOS EXAGERA LOS MOVIMIENTOS EN BOLSA POR ERRAR EN EXPECTATIVAS, AUNQUE APUNTA UN FUTURO SÓLIDO TRAS SUBIR MÁS DEL 25% EN EL AÑO

cincodias.elpais.com
16/11/2019



Ábrego, Cierzo, Galerna, Levante, Poniente, Terral y Tramontana son los principales vientos de España. Con estos vientos y otros tantos, la multinacional Siemens Gamesa consigue hacer su negocio como fabricante de molinos eléctricos o explotando campos de estas gigantescas torres de energía renovable en todo el mundo. Pero el viento cambia con demasiada frecuencia de dirección y las acciones de este gigante de casi 9.200 millones de euros de valor bursátil sufren sus embates con especial virulencia dentro de los valores del selectivo Ibex 35 al que pertenece.

Este mismo mes de noviembre, tras presentar resultados de su año fiscal, la acción de Siemens Gamesa caía el 8,68% en la sesión del pasado día 5 para irse hasta los 11,74 euros, aunque ya está de nuevo por encima de los 13 euros por título. Unos sobresaltos no aptos para inversores tranquilos. Sin embargo, en el año acumula una ganancia de más del 26% y el precio de sus acciones se ha movido entre mínimos y máximos un 54%.

Un dato que da cuenta de la elevada volatilidad de este valor cuando el Ibex 35 en este ejercicio ha tenido una horquilla en su precio del 14%. Su rival en el mundo de la producción de molinos eléctricos, Vestas, ha ofrecido una ganancia en Bolsa similar del 31% que coincide con su diferencia entre mínimos y máximos del ejercicio.

“Preferimos no comentar la evolución de la cotización de la acción, ya que está determinada por el mercado. En cualquier caso, nuestra cotización ha experimentado un nivel de volatilidad similar al de nuestros competidores del sector. Además, la volatilidad del precio de las acciones se ve impulsada en cierta medida por factores y noticias de corto plazo, mientras que nosotros nos centramos en una gestión a largo plazo”, explican desde la compañía en la que la alemana Siemens tiene el 59% del capital e Iberdrola un 8%, siendo los principales accionistas. La española ha llevado a la alemana a los tribunales por su gestión en Siemens Gamesa, una denuncia que se juzgará en las próximas semanas.

Angel Pérez-Llamazares, analista de Renta 4, achaca las fluctuaciones bruscas de Siemens Gamesa a los momentos de presentación de resultados. “En su política de transparencia apuntan expectativas que si no se cumplen afectan a su cotización. La mayor parte de las veces la culpa es ajena pero en otras han hecho mal los cálculos como ha ocurrido con el incremento de costes de sus inversiones en el norte de Europa. También dijeron que no les afectaría la guerra comercial o el Brexit y finalmente sí pasa factura a una compañía que compra aluminio”, explica el experto.

La compañía eólica logró cerrar el ejercicio fiscal (septiembre 2018-septiembre 2019) con un beneficio de 140 millones de euros que duplicaba el del ejercicio anterior y unas ventas de 10.277 millones de euros con un crecimiento del 12%. Sin embargo, apuntaba también una revisión en sus márgenes de ganancia que pasaban a situarse en la banda del 5,5%-7%, frente al 7%-8,5% anterior lo que provocó la brusca caída de su precio en el mercado.

La caída del margen es la clave de este negocio que se enfrenta a una dura competencia y a una regulación de los países que cada vez apuestan más por las subastas en el precio de la electricidad frente a modelos de precio fijo. Un cambio de retribución que se produjo en India y afectó la marcha de la acción en la presentación del pasado julio. Además, son empresas con clientes mucho más poderosos y grandes que ellas.

Asimismo, como explica Pérez-Llamazares, el sector eólico ofrece distintas expectativas. El negocio onshore (molinos en tierra) ofrece una tendencia más plana y constante frente al offshore (molinos en el mar) donde hay mayores posibilidades de crecimiento y márgenes, con vientos más constantes en altamar. Esta misma semana se conoció que Siemens Gamesa será el suministrador preferente de una instalación offshore en Taiwán.

“Es un negocio con gran futuro y con previsibles aumentos de la facturación para los próximos años. La duda está en el margen que saques. Quedarán 3, 4 ó 5 productores importantes y entre ellos estará Siemens Gamesa, que actualmente es la segunda compañía después de Vestas”, apunta. Actualmente, Renta 4 tiene el valor bajo revisión con un precio objetivo que se situará en la banda de los 14-15 euros por título y con recomendación de sobreponderar.

Desde el banco estadounidense Goldman Sachs, reducen su previsión de EBIT (beneficio antes de intereses e impuestos) en un 7% en promedio durante el año fiscal 2020-22. “Nuestro precio objetivo de 12 meses cae a 14,60 euros frente a los 15,3 euros anteriores. Tenemos una calificación de compra en Siemens Gamesa para reflejar la fortaleza de las perspectivas de crecimiento que vemos en la energía eólica marina. Esto debería comenzar a reflejarse en la cartera de pedidos en los próximos años, lo que aumentará las perspectivas de crecimiento del EBIT”.

La experta de Bankinter, Aránzazu Cortina, vuelve a incidir en la caída de márgenes como clave para los resultados de Siemens Gamesa lo que también les ha llevado a bajar el precio objetivo hasta los 12,76 euros desde los 13,80 anteriores con una recomendación neutral sobre el valor. Eso sí, destaca la fuerte actividad comercial con una subida del 12% en sus pedidos que alcanzan la cifra récord de 25.500 millones de euros, así como una generación de caja de 850 millones de euros.

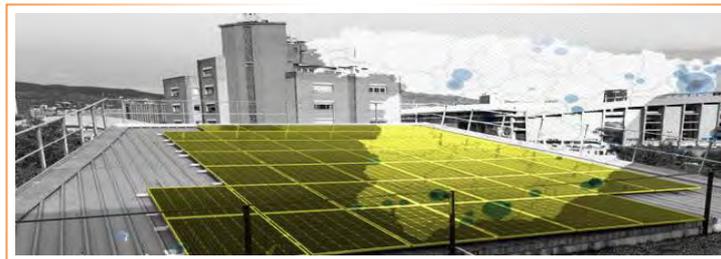
Más pesimistas se muestran los analistas de Banco Sabadell que con los resultados calentitos recomiendan vender las acciones de la eólica y fijan un precio objetivo de 13 euros por título. “Sin tener en cuenta el impacto de la adquisición de Servion (aún pendiente de cierre durante el primer semestre de 2020), el impacto de la nueva previsión supondría una caída del 25% en nuestra estimación de EBIT para 2020 ajustado y un impacto en precio objetivo de al menos un 5% negativo”. Eso sí, destacan la reciente compra de activos de la alemana Servion (en concurso de acreedores) donde Siemens Gamesa invirtió 200 millones de euros.

DEL CETÁCEO A LA PLATAFORMA CONTINENTAL

Los molinos marinos son el último grito en el mundo de la energía eólica. Siemens Gamesa, según apuntan los analistas, ofrece un estupendo mix de productos que le permite adaptarse a las condiciones climáticas, lo que le da una ventaja competitiva. Así, no todos los vientos son iguales y esos molinos que se ven al pasar por las carreteras en lo alto de las montañas deben ajustarse a distintos tipos de aire para ser lo más eficientes posibles en la producción eléctrica.

En la eólica marina no faltan las curiosidades. Se mezcla la geología con el periodo de cría de los cetáceos o la cantidad de plataforma continental y el tipo de suelo marino. España no es un sitio especialmente bueno para instalar un parque marino debido a su escasa plataforma: muy pronto empieza a cubrir y, además, los terrenos suelen ser arenosos cuando los molinos necesitan rocas fuertes para ser instalados. Y, luego, tener en cuenta si es zona de paso o cría de grandes mamíferos marinos para no interferir en sus prácticas amatorias.

El autoconsumo eléctrico despegaba en el sector público con inversiones millonarias de más de un centenar de organismos



eldiario.es
17/11/2019

Más de un centenar de organismos públicos se han lanzado a invertir sumas que ya alcanzan cuantías millonarias para promover el autoconsumo de electricidad. En paralelo al espectacular descenso de costes de la generación fotovoltaica, esta solución energética empieza a despegar con el impulso de las Administraciones de todo signo político. El ritmo se ha acelerado tras la **derogación del famoso ‘impuesto al sol’** hace un año.

Los datos disponibles en diferentes plataformas de contratación y boletines oficiales reflejan que unos 110 organismos públicos han licitado o adjudicado en los últimos años inversiones en autoconsumo por importe de más de 35 millones de euros para poner en marcha más de 200 instalaciones cuya potencia supera los 24,5 megavatios (MW).

Desde que se aprobó el decreto que suprimió el 'impuesto al sol', en octubre de 2018, la inversión se ha disparado hasta unos 22,8 millones en proyectos que suman unos 16 MW de potencia. Las cifras, aproximadas, dan idea del creciente interés del sector público por promover sus propias instalaciones de generación de electricidad.

Por número de procesos de licitación, llevan la delantera las entidades locales (ayuntamientos, diputaciones, cabildos...) con en torno al 70% del total. Destacan especialmente los municipios, que hace un par de años ya lideraron la **apuesta por la contratación de electricidad con garantía de origen renovable**.

Las inversiones de los ayuntamientos en autoconsumo

Cada burbuja es un Ayuntamiento. El tamaño de la burbuja indica el precio de la licitación.



Con apoyo en muchos casos de los fondos europeos FEDER, ayuntamientos de toda España (Catalunya es la región más activa) se han lanzado a poner en marcha pequeñas instalaciones fotovoltaicas en un amplio abanico de edificios públicos: cubiertas de colegios, guarderías e institutos, piscinas municipales, cementerios, polideportivos, bibliotecas, geriátricos, comisarías, centros cívicos, parques de bomberos, estaciones de autobús, aparcamientos, plantas de tratamiento de aguas...

Uno de los más activos es Barcelona, que lleva adjudicados o licitados sobre 1,3 millones. El plan más ambicioso, con un presupuesto de algo más de un millón, salió a concurso **en julio**. Prevé instalar unos 364 kilovatios (kW) fotovoltaicos en ocho centros educativos de la capital catalana.

El despliegue del Estado está siendo más discreto si se atiende al número de iniciativas, pero no al volumen de la inversión, gracias al empuje de Aena, controlada por el Estado (51%). Hasta ahora lleva invertidos unos 16 millones en 11,5 MW en sus aeropuertos en Madrid, Canarias y Baleares. Son proyectos que ha venido desarrollando desde 2016, pero es solo en principio, tras la aprobación, en febrero, de **un ambicioso plan con unos 250 millones de inversión** para situarse como líder mundial aeroportuario por producción de energía renovable en autoconsumo (650 GWh/año).

Enel aprovechará la cumbre del Clima para 'lanzar' una nueva Endesa verde

Los objetivos, muy ambiciosos según admiten fuentes de la empresa, obligarán a instalar 1.000 MW renovables al año durante la próxima década.

lainformacion.com
18/11/2019

En Italia también se hila fino y cada puntada lleva su hilo. El grupo Enel, propiedad en un 23,6% del Estado italiano, va a aprovechar la próxima Cumbre del Clima (COP 25) para amplificar el plan que pretende **convertir a la crisálida contaminante Endesa** en una mariposa renovable y limpia.



La compañía italiana, propietaria del 70% de la eléctrica española, tiene previsto presentar los días 26 y 27 los planes estratégicos de la matriz y de su filial española. Lo hará en vísperas del comienzo en Madrid del encuentro del clima de la ONU y con el anuncio de que Endesa se va a volcar en la **inversión renovable con 1.000 millones anuales hasta 2030**.

Enel quiere una Endesa con piel nueva. La eléctrica sigue estando en lo más alto del ranking de empresas contaminantes, según el Observatorio de la Sostenibilidad. Y eso ya no es negocio. En 2018, Endesa **llegó a emitir un 9,2% de todas las emisiones del país**. En total, 30 millones de toneladas equivalentes de CO2. **Ahora se impone un giro en la estrategia**. Manda lo verde y se analizan oportunidades entre activos que están en venta, **como la división renovable de ACS, Zero-E**.

El **consejero delegado de Endesa, José Bogas**, pilota el cambio. Quiere que Endesa desarrolle hasta un 15% de los objetivos de energías limpias esbozados en el **Plan Nacional Integrado de Energía y Clima (PNIEC)**. Es un objetivo muy ambicioso, admiten fuentes de la empresa y **obligará a instalar 1.000 MW renovables** al año durante la próxima década. Más de 10.000 millones de inversión para mudar de piel.

Compromiso ante inversores

Enel empuja. La compañía italiana **se ha comprometido ante los inversores**, en folleto público, a que el porcentaje de su capacidad instalada en fuentes renovables será **igual o superior al 55%** para el 31 de diciembre de 2021. En los planes, que concretará en **vísperas de la conferencia de Madrid**, España y Endesa tienen un papel determinante. Viento, agua y parque nuclear mientras dure. Esa es la vía elegida para el negocio en la península ibérica.

A la espera del nuevo plan estratégico 2020-2023, Endesa ha dado los primeros **pasos en la reconversión hacia lo verde**. La compañía ha adelantado los planes de cierre de su parque de generación más contaminante. Los ha extendido a las centrales que **no sólo queman carbón nacional (Compostilla y Andorra, en León y Teruel** respectivamente) sino también carbón importado. Las centrales de As Pontes (A Coruña) y Litoral (Almería) tienen los días contados.

Endesa ya había presentado en diciembre pasado la **solicitud formal de cierre de las centrales de carbón de Andorra (Teruel) y Compostilla (León)**. Consideró entonces que las actuales circunstancias regulatorias y de mercado hacían imposible abordar las inversiones necesarias para que las centrales cumplieran con los nuevos **límites de emisiones** establecidos por la Unión Europea, que **entrarán en vigor el 30 de junio** de 2020.

Escollo en el camino

El camino está trazado, pero hay escollos. El más importante e inmediato, el **conflicto abierto en la empresa por la falta de convenio**. **Dos años de negociaciones**, manifestaciones, recursos, demandas y encierros no han sido suficientes para que sindicatos y empresa acuerden un nuevo convenio.

En el último pulso, los representantes de los sindicatos UGT -mayoritario-, CC OO y SIE mantuvieron un encierro de semanas en la sede madrileña de la compañía. **El frente se ha roto**. UGT y la dirección de la empresa **han acordado recurrir al arbitraje para resolver las diferencias** que, entre otras cosas, amenazan los beneficios sociales -tarifa de empleados- de **26.000 jubilados y empleados de la compañía**.

Más de 10.000.000 de personas pasan frío en España y llevan la etiqueta de la pobreza energética



Son 5 las compañías eléctricas, que suman ganancias de 3.400 millones, y se les premia con subvenciones, que salen de los bolsillos del contribuyente, para mayor gloria del oligopolio. En enero arranca las obras de 300 MW solares en Andalucía y Extremadura

columnacero.com
18/11/2019

Mientras se suceden las imágenes de todas las localidades donde nieva en España y el manto blanco cubre carreteras y paisajes, más de 5000.000 familias subsisten en la precariedad eléctrica extrema o sin electricidad, por no poder hacer frente al pago del suministro. Son una parte de los **más de 10 millones de ciudadanos** que en este país padecen la pobreza energética (**4.6 millones, incapaces** de mantener su vivienda a una temperatura adecuada en invierno; 5,4 millones en pobreza energética escondida y 900.000 con retrasos en el pago de la factura mensual); **más del 20%** de los 50 millones que se estima hay en Europa. Una Europa que va a imponer, a este país, normas reguladoras que acaben con el oligopolio de los 5, que suman beneficios anuales (2018) de 3.400 millones, a la par que reciben subvenciones gubernamentales, que salen del bolsillo de todos.

La portona giratoria

Las 5 compañías eléctricas son: Endesa, Iberdrola, Naturgy, EDP España y Viesgo, dueñas del 95% de un mercado que se comen las 3 primeras. Detrás de esas marcas están quienes dictan el precio de la luz y las normas, amparadas en la privatización concedida por José María Aznar (1996) y una legislación hecha a su medida, para estafar a sus clientes, a la sazón, los que les mantienen el millonario negocio, en el que **han estado a sueldo sus grandes benefactores**: Aznar (PP), Pedro Solbes (PSOE), Elena Salgado (PSOE), Ángel Aceves (PP), Josep Borrell (PSOE), y Felipe González (PSOE), entre el medio centenar de políticos electos, a los que han tenido y tienen en nómina.

El escándalo

En España hay unas 300 distribuidoras eléctricas, de las que 5 pertenecen a las 5 compañías citadas; Endesa e Iberdrola suman 22 millones de clientes, de los 29 que hay, a los que les han subido el recibo de la luz, desde 2009, un 60%. El escándalo del sobreprecio sobrepasa las fronteras nacionales y, por ejemplo, **Portugal muestra sus sospechas de manipulación** de los precios, de este mercado que comparte con España; inquietud que puso de manifiesto a la Agencia Europea para la Cooperación de los Reguladores de Energía (ACER); un escándalo mayúsculo que, a la vez que Mariano Rajoy firmaba una **reforma laboral sangrienta** (que dejó a millones de trabajadores en el paro), aprobaba una **subida de la luz** del 7% (en abril) y del 4% (en mayo), en 2012, que se añadían al 70% de subidas acumuladas entre 2006 y 2011.

Los primeros

España es el quinto país con la electricidad más cara, detrás de Dinamarca, Alemania, Bélgica e Irlanda; y el primero en el recibo del gas; un liderazgo que también ostentó, en 2018, entre las subidas europeas de la luz: de una media de 21,8 € por cada 100 kWh, a 24,8 €, (+ 13,8%), en datos de Aura energía.

El parche del bono social

Incapaces de ejecutar una regulación de los precios de las distribuidoras y comercializadoras, se creó el bono social de la luz (José Luis Rodríguez Zapatero, 2009), tan mal planificado que, 8 años más tarde, el Tribunal Supremo anuló "el mecanismo de financiación del bono social de la tarifa eléctrica", y obligó al Gobierno a cambiar la ley, y pagar 500 millones a las eléctricas (2016) y 200 millones hace 2 años (2017). Entonces, esta ayuda creada para rebajar un 25% -40% de la factura a las familias más vulnerables, no estaba vinculada a la renta del solicitante, por lo que se beneficiaron muchos sin necesitarlo y quedaron fuera muchos con necesidades perentorias. Los aprovechados fueron 2.500.000 ciudadanos, con un coste de 200 millones de euros. Con sentencia firme de la más alta instancia, llegó **José Manuel Soria (PP) y la lío más aún** si cabe: volvió a favorecer a las eléctricas y restableció que su obligación de amparar a sus clientes con el bono social, lo pagara el Estado y no ellas, como habían asumido en su compromiso con Miguel Sebastián (PSOE), ministro que rubricó el bono, a cambio de no devolver los millones que habían cobrado por derechos de emisiones de CO2.

Un poco de orden

Con tales desaguisados organizados por los gestores del dinero público, en septiembre de 2018 (Pedro Sánchez, PSOE), entró en vigor una [reforma del bono](#) en la que sí se tiene en cuenta la renta familiar, se amplía hasta 4 meses el tiempo de impago, para evitar el corte de la luz, y en los casos de mayor necesidad, contar con el suministro gratuito. Todo, con el compromiso de asumir el 50% de la factura, por parte de la administración competente. [Y, ahora](#) ¿quién paga el coste del bono social de la luz? Pues, esos 200 millones de euros estimados, en teoría, las 5 grandes eléctricas, en un 92,8%; en la práctica, todos sus clientes, a los que les repercuten ese coste, al viejo estilo de la banca. El bono social es **un parche que poco arregla**, cuando el problema central está en la escasez de dinero de las familias, encarceladas en salarios de 900 euros; un SMI que debían aplicarse los pésimos gobernantes que se llevan sus 12 o 15.000 euros todos los meses, por hablar en los parlamentos de clases de costura, por ejemplo.

El precio de producción de la electricidad en España se mantendrá entre 45 y 55 euros por Mwh hasta 2022, según Moody's

servimedia.es
19/11/2019

La agencia de calificación Moody's estima que los precios mayoristas de la electricidad en España se mantendrán dentro del rango de entre 45 y 55 euros por megavatio hora (MWh) hasta el año 2022, aunque no descarta que puedan bajar.

Así lo refleja un informe publicado este martes por Moody's sobre el mercado de la electricidad en España y Portugal.

Además, el estudio concluye que ambos países están bien posicionados para cumplir con sus objetivos de descarbonización obligatorios y no obligatorios, dado que el paso hacia la descarbonización presenta diversas oportunidades.

En esta línea, apunta que la reducción de los costes de las energías renovables permite que las subastas de nueva capacidad constituyen una gran oportunidad para las empresas del sector.

En concreto, señala que los principales beneficiarios de esta coyuntura serán Iberdrola, Endesa y la portuguesa EDP, compañías que ya poseen una cartera de proyectos en energías renovables que generan economías de escala y acceso a grandes bases de clientes.

España alcanza la mayor potencia eléctrica de su historia por el boom de renovables

El sistema eléctrico bate su máximo histórico de potencia instalada al alcanzar los 106.760 megavatios, tras sumar 3.000 MW de energías verdes en lo que va de año.

elindependiente.com
20/11/2019

España empieza a dar los primeros pasos hacia lo que será un auténtico boom de nuevas energías renovables. Tras años de parón, sólo en lo que va de 2019 han empezado a funcionar algo más de 3.000 nuevos megavatios de energías limpias. Es sólo una primera parte de la gran ola de energías verdes que se avecina, pero el sector ya empieza a marcar nuevos hitos.

España ha alcanzado ya la mayor potencia eléctrica instalada de toda su historia. Nunca antes hubo tanta capacidad eléctrica operativa en el país. Al cierre de octubre, España alcanzó los 106.764 megavatios (MW) de potencia instalada gracias a las nuevas renovables, con lo que supera el anterior récord histórico de 105.830 MW que se alcanzó en 2013, según los últimos datos de Red Eléctrica de España (REE).



Desde entonces, durante estos seis años, el sistema eléctrico español ha desenchufado potencia nuclear (la central de Garoña), algunas centrales de carbón, también plantas de ciclo combinado (de gas natural) y algo de cogeneración, pero sobre todo ha sumado este año más renovables. Muchas renovables. Entre enero y octubre el sector eléctrico español ha incorporado 1.188 MW de nuevos parques eólicos y 1.830 MW de nuevas plantas fotovoltaicas. El resultado, un nuevo máximo histórico.

Esa capacidad total del sistema eléctrico nacional es muy superior al pico máximo de demanda registrado nunca por el país. El máximo histórico del sistema eléctrico español de demanda simultánea se alcanzó justo antes de que arrancara la crisis económica y en pleno invierno, cuando hay un mayor consumo. Fue en diciembre de 2007 y se registró un récord de demanda simultánea de 45.450 megavatios. Menos de la mitad de la potencia instalada total.

Sin embargo, el sistema eléctrico sigue necesitando la potencia de respaldo (segura, que pueda ponerse en marcha a voluntad) que proporciona la energía nuclear, el gas natural y, cada vez en menor medida, el carbón. Hasta que se desarrollen lo suficiente las tecnologías de almacenamiento de electricidad –baterías de grandísima capacidad-, las energías renovables van a seguir necesitando el resto de tipos de generación.

España marca un nuevo máximo de potencia en su historia al calor de las nuevas renovables instaladas muy fundamentalmente como resultado de las subastas de 2017. El Gobierno de Mariano Rajoy impulsó **dos megasubastas** que se saldaron con la adjudicación de algo más de 8.100 megavatios (MW) de nueva potencia renovable, más o menos repartidos a partes iguales entre eólica (4.108 MW) y fotovoltaica (4.009 MW). A los ganadores se les garantizaba un precio suelo de la electricidad durante 25 años.

Esa nueva potencia renovable adjudicada debería estar en marcha antes de que terminara este año. Pero una parte no va a estar a tiempo. Entre noviembre y diciembre no se van a sumar al sistema eléctrico los más de 5.000 MW que faltan. Y es que las estimaciones que manejan las compañías del sector anticipan que entre 2.400 y 2.650 megavatios del total adjudicado pueden acabar no cumpliendo los plazos, casi un tercio del total.

El crecimiento de este año es sólo apenas un ensayo de lo que vendrá en los próximos años. España vivirá un auténtico boom renovable en la próxima década con la instalación de nuevas plantas de energías limpias. El plan del Gobierno de Pedro Sánchez para reducir las emisiones de efecto invernadero contempla la construcción de unos 55.000 megavatios (MW) de nuevas renovables hasta 2030, desde los más de 33.000 MW actuales (al cierre de octubre, casi 24.700 MW de eólica, 6.540 MW de fotovoltaica, 2.300 MW de termosolar y 900 MW de otras renovables).

Sin embargo, las solicitudes de conexión superan ya con mucho esas magnitudes. Red Eléctrica ha concedido el permiso de acceso preliminar a proyectos con 91.300 MW y aún tiene estudio el permiso de otros 43.400 MW. Entre los autorizados y los que aún se evalúa la autorización suman proyectos de 134.700 MW, mucho más del doble de toda la nueva potencia verde prevista por el Gobierno para 2030.

Y eso después de que Red Eléctrica de España se haya lanzado a pinchar la burbuja en el sector de las renovables. El grupo, encargado de gestionar las solicitudes para conectarse a la red de alta tensión, ha puesto en marcha una auténtica criba masiva de proyectos de nuevas renovables en un momento en que el aluvión de peticiones de enganche a la red desbordaba ya todas las previsiones.

REE ha denegado ya la solicitud de acceso a la red de proyectos que acumulan una potencia de 46.200 megavatios (MW), según los datos hasta final de septiembre. El proceso de depuración de los proyectos se ha disparado en los últimos meses: sólo en septiembre la compañía tumbó 8.400 MW y desde junio ha rechazado permisos solicitados de 27.600 MW.

Desde Red Eléctrica se subraya que las razones para denegar estas autorizaciones son técnicas, y las causas que se esgrimen ante los solicitantes para justificar los rechazos son mayoritariamente que “no haya capacidad en el nudo solicitado” o que “se solicita acceso en una subestación no incluida en la planificación vinculante”. En el sector energético se da por hecho, no obstante, que REE se ha lanzado a hacer una depuración para frenar la burbuja que se avecinaba.

El gran problema -aunque desde REE se evita utilizar públicamente ese término para describir la situación del sector renovable- es que una parte sustancial de las solicitudes no cuentan con un proyecto real para construir una planta energética. La Comisión Nacional de los Mercados y de la Competencia (CNMC) estima también que una “proporción significativa” de las peticiones de enganche no cuentan con proyectos viables reales que los respalden (su cálculo es que por cada proyecto viable se han solicitado dos o tres permisos que no lo son) y que hasta dos terceras partes de ellos renunciarán a continuar con la tramitación del permiso de acceso a la red.

En este contexto, en el sector de las energías limpias está proliferando la especulación. Conseguir una conexión a la red eléctrica sufre una preocupante situación de cuello de botella y los permisos para hacerlo –pese a que Red Eléctrica los reparte gratuitamente- se han convertido ya en un activo con los que las empresas hacen negocio y por los que se pagan cantidades disparatadas en la reventa.

De hecho, **se están revendiendo por entre 100.000 y 200.000 euros por megavatio** de potencia del proyecto, en función del grado del proceso de solicitud. Un fenómeno que está atrayendo a actores que sólo buscan especular con los permisos o simplemente con las solicitudes de acceso. El sector renovable está a la espera de que salga adelante la nueva regulación de acceso y conexión a la red, empantanada por el choque entre la CNMC y el Gobierno.

La CNMC rebaja al 5,58 % la retribución a Red Eléctrica de España

La medida que entrará en vigor el 1 de enero implicará una rebaja en la factura

lavanguardia.com
20/11/2019

El consejo de la Comisión Nacional de los Mercados y de la Competencia (CNMC) ha comunicado este miércoles la aprobación definitiva y su publicación en el BOE de la modificación de la retribución en la distribución y transporte de gas y electricidad. La medida que entrará en vigor el 1 de enero **implicará una rebaja en la factura.**



Es la primera ocasión en que la CNMC establecen las tarifas. El método de cálculo ha generado una fuerte discusión en el sector.

Según una nota del organismo regulador, para el transporte y distribución de energía eléctrica se establece una tasa de retribución financiera del 5,58% que aplicará desde el 1 de enero de 2020 al 31 de diciembre de 2025.

Para la regasificación y transporte de gas natural se establece una tasa de retribución financiera del 5,44% (5,83% para la distribución de gas) que aplicará desde el 1 de enero de 2021 al 31 de diciembre de 2026.

Novedades

Cálculo de la tasa de retribución financiera

La principal novedad de la Circular consiste en establecer una metodología explícita para el cálculo de la tasa de retribución financiera, basada en el WACC (Weighted Average Cost of Capital o Coste Medio Ponderado de Capital). Se trata de una metodología consistente, reproducible y ampliamente utilizada entre los reguladores europeos para el cálculo de la tasa de retribución de las **actividades reguladas del sector eléctrico y del sector del gas natural**.

Iberdrola se expone a la desinversión de su tercer máximo accionista por el caso Villarejo

Norges Bank, dueño del 3% del capital social de la eléctrica, advierte de que el fondo no puede invertir en compañías cuya conducta contribuya a la violación de normas éticas fundamentales



elconfidencial.com
20/11/2019

El escándalo de espionaje que salpica a **Iberdrola** por las presuntas maniobras de la eléctrica con el comisario en prisión **José Manuel Villarejo** puede tener **consecuencias significativas a nivel accionarial**.

Su tercer máximo accionista es **el gigante internacional Norges Bank Investment Management (NBIM)**, el fondo soberano de Noruega, que debe atenerse a una exigente política de inversión.

Este fondo ya ha demostrado en los últimos años que no le tiembla la mano si tiene que desprenderse de participaciones en compañías **por motivos de corrupción o falta de ética**, incluidos casos en los que unas escuchas revelaban presuntos actos delictivos por parte de una empresa. La propia Iberdrola ya advirtió hace pocos días de que si acaban demostrándose irregularidades, esto tendrá **"impacto reputacional"** para la compañía.

La cuestión no es menor. NBIM cuenta con el **3,057% del capital social** de la eléctrica y solo es superado por **BlackRock**, que cuenta con un 5,073% de la 'utility', y el fondo soberano de **Qatar**, máximo accionista con el **6,162% del accionariado**, según los datos aportados a la **CNMV**.

El fondo noruego, uno de los mayores inversores en cotizadas a nivel mundial, señala que "la **inversión responsable** es una parte integral de la estrategia de inversión del fondo". En este sentido, advierte de que su "objetivo es reducir la exposición a riesgos inaceptables".

En línea con esto, NBIM debe tener en cuenta las opiniones del **Consejo de Ética independiente** establecido por el Ministerio de Finanzas del país, que se encarga de realizar evaluaciones éticas de las empresas. A esto añade que el fondo "no debe invertirse en empresas que a través de su conducta contribuyan a infracciones de normas éticas fundamentales".

La justificación de esta política de inversión es que "la corrupción en las empresas y sus agentes, en los mercados de capitales, **socava la eficiencia económica y pone en desventaja a las empresas que cumplen y va en detrimento del valor de los accionistas**", apunta en su página web.

Norges Bank asegura que "no debe invertirse en empresas que a través de su conducta contribuyan a infracciones de normas éticas fundamentales"

Por todo lo anterior, Iberdrola se expone a que NBIM pueda desinvertir en la compañía. Para ello, el fondo soberano noruego debería abrir primero un expediente sobre los hechos revelados por El Confidencial en una investigación conjunta con 'Moncloa.com', y por los que la **Audiencia Nacional** ha decidido **abrir una pieza separada** del **caso Tándem, que investiga los presuntos hechos delictivos del comisario**. Fuentes oficiales del fondo soberano noruego han declinado hacer comentarios.

La última consecuencia ha sido la **dimisión de un consejero de ACS**, que representaba a los Albertos en el consejo de administración de la constructora. Su salida de la empresa presidida por **Florentino Pérez** se produjo tras conocerse que **reveló información sensible** en pleno asalto de ACS al consejo de la eléctrica con sede en Bilbao.

En este sentido, el propio presidente de **ACS y del Real Madrid** se ha personado como acusación particular en la causa que instruye el juzgado número 6 a cargo de Manuel García-Castellón, y en un comunicado apunta a la posible implicación en el escándalo del presidente de Iberdrola, **Ignacio Sánchez Galán**.

En este sentido, el fondo es altamente ejecutivo y coherente con estos principios que difunde. De hecho, tiene una contundente política de **transparencia que también abarca a sus desinversiones**, que han sido frecuentes en los últimos años.

Desinversiones por falta de ética o corrupción

NBIM desinvirtió en **Elbit Systems** por "serias violaciones de normas fundamentales de ética". En 2016, el gigante noruego decidió salir de **San Leon Energy** también por incumplir con normas básicas de ética. En 2016, vendió sus acciones de **Petrobras** y de **ZTE** por "corrupción grave". En 2017, desinvirtió en **PetroChina** y **Leonardo Spa** por la misma razón.

También en 2018 se deshizo de sus títulos de **JBS** por un escándalo. En este caso, la venta se produjo también tras publicarse unas escuchas que apuntaban a actos delictivos en Brasil, como está sucediendo ahora con Villarejo en España.

Además, la desinversión no es la única forma en que NBIM hace saber su descontento con algún aspecto de la compañía. La firma utiliza sus derechos de voto para mostrar su malestar **votando en contra en las juntas de accionistas**, tal y como explica en su página web. Este método es utilizado por otros fondos presentes en el capital de Iberdrola como **Allianz** y otros, que aplican principios activistas.

Por ahora, NBIM no ha realizado ningún movimiento. Antes de excluir a una empresa de su cartera de inversión, suele **colocarla en una lista de observación** para que el Consejo de Ética designado por el Ministerio de Hacienda del país nórdico se pronuncie. Con base en su recomendación, el propio departamento competente es quien adopta la medida de la desinversión del fondo.

En los últimos 10 años, NBIM ha desinvertido en más de 150 compañías por razones de sostenibilidad, entre las que también se encuentran razones de corrupción severa o falta de principios éticos.

Enel y Endesa se lanzan a ofrecer servicios financieros con PayTipper

*Enel X ofrecerá servicios de pago a sus clientes y espera ampliarlo a España
Acaban de cerrar la compra del 55% de PayTipper*



eleconomista.es
21/11/2019

Enel y **Endesa** preparan el lanzamiento de su propio sistema de pagos. A través de la filial Enel X quieren desarrollar y prestar servicios en el sector financiero para lo que han firmado un acuerdo para adquirir, con la aprobación del Banco de Italia, una participación del 55% del capital social de PayTipper, una entidad de pago que tiene un acuerdo con una amplia red de puntos de venta para ofrecer a sus clientes servicios financieros.

"Este acuerdo representa un paso más en la estrategia de crecimiento del mercado de servicios de pago y nos da una presencia generalizada en toda Italia con acceso a la red de tiendas de PayTipper", dijo **Francesco Venturini, consejero delegado de Enel X**. "Nuestro objetivo es ofrecer a las personas una gama completa de soluciones financieras que van desde el pago digital hasta la posibilidad de elegir los puntos de venta más cercanos a sus hogares".

"La entrada de Enel X en la estructura corporativa de nuestra empresa abre nuevos escenarios de crecimiento para PayTipper que nos permitirán ampliar la gama de servicios que ofrecemos al público y a las empresas, de forma innovadora y exclusiva", explica Angelo Grampa, consejero delegado de PayTipper. "La experiencia y los conocimientos en el campo de los servicios de pago, que PayTipper ha acumulado en los últimos años y que son reconocidos por el mercado, contribuirán a hacer de Enel X un actor líder en este sector".

Enel X compaginará el canal digital y el físico, permitiendo la captación de nuevos clientes

Con la compra de una participación mayoritaria en PayTipper, Enel X podrá acceder a una red de puntos de venta compuesta por unas 5.000 tiendas en toda Italia (de las cuales unas 3.000 son directas y 2.000 son tiendas asociadas), ofreciendo un servicio de pago complementario al ofrecido por Enel X Financial Services a través de su plataforma digital.

El objetivo es llegar a los particulares que siguen realizando operaciones en las empresas participantes y que en conjunto representan más del 60% de los pagos en Italia.

Enel X pretende utilizar los dos canales, digital y físico, de forma complementaria para atender mejor las necesidades de sus clientes. El acceso al canal físico y una presencia más amplia en Italia permitirán, por tanto, ampliar la captación de nuevos clientes y promocionar los productos y servicios ofrecidos por las empresas del Grupo Enel.

La adquisición por parte de Enel X de una participación de control del 55% del capital social de PayTipper está sujeta a la condición suspensiva de la autorización del Banco de Italia, tal como exige la ley.

PayTipper es una Institución de Pago autorizada por el Banco de Italia que proporciona soluciones y servicios de pago innovadores, seguros y altamente personalizables para satisfacer las necesidades de particulares, empresas, redes e instituciones.

Enel X es la línea de negocio global de Enel dedicada al desarrollo de productos innovadores y soluciones digitales en sectores en los que la energía presenta el mayor potencial de transformación: ciudades, hogares, industrias y movilidad eléctrica. La compañía es líder mundial en gestión de la demanda con una capacidad de 6 GW.

Nos importan las PERSONAS,
Igualdad, Solidaridad, Conciliación, Salud, Pensiones

Creemos en la NEGOCIACIÓN,
Ideas, Propuestas, Alternativas, Soluciones, Garantías

Trabajamos por un FUTURO mejor.
Empleo, Trabajo, Seguridad, Formación, Desarrollo

