

Resumen de Prensa

Sector Energético



Sindicato
Independiente
de la Energía

Nos importan
las PERSONAS

Creemos en la
NEGOCIACIÓN

Trabajamos para
construir un
FUTURO mejor

Galán acelera en la reducción de costes con Iberdrola en la rampa de salida

merca2.es, 15 de octubre de 2020



El 4 de junio de 2009, uno de los medios económicos más prestigiosos del mundo pedía “**disculpas**” por escribir mal el nombre del que era consejero delegado de Iberdrola, **Ignacio Sánchez Galán**. Por aquel entonces, su nombre era todavía poco conocido. Algo más de una década después, ya como presidente, Galán no solo se ha ganado una fama merecida en el sector de la energía, sino que **también ha logrado el favor de analistas, inversores y accionistas**. La (arriesgada) apuesta del salmantino por las renovables no ha podido funcionar mejor. Pero ahora el reto es todavía mayor.

Iberdrola, de la mano de Galán, aspira a convertirse en el gigante energético más grande del mundo. **El nuevo, mejorado y ‘verde’ ExxonMobil**.

En un plano pragmático, ese deseo, el de ser el mejor, lo comparten infinidad de directivos y empresas en sus respectivos campos, pero en el plano real muy pocos pueden aspirar a tanto. **La firma española se ha ganado el derecho hacerlo**, aunque para ello necesitará de un nuevo empujón de cara a los próximos años. Ese paso adelante llegará en menos de un mes con **el nuevo Plan Estratégico**.

Un punto importante dentro de la hoja de ruta será el de **la contención del gasto**. Sin ir más lejos, Iberdrola dio un fuerte golpe en la mesa en los primeros compases de la negociación colectiva del nuevo convenio con los trabajadores en España. En concreto, la firma presentó a los sindicatos **un ERE que supone la salida de hasta 1.450 empleados**. “La propuesta inicial siempre parte de máximos (...) **se trata de un mensaje que manda al mercado**”, apuntan fuentes cercanas a la compañía. Aunque matizan que “lo más probable” es que también se ajuste **a través de “recortes en los salarios brutos”**.

EL PLAN ESTRATÉGICO DE IBERDROLA SE ADELANTA DOS AÑOS

En menos de un mes, el propio Galán y su equipo darán a conocer la nueva hoja de ruta de la compañía. Un plan maestro que deberá convertir a la actual Iberdrola en un gigante todavía más aterrador. Al fin y al cabo, el sector renovable todavía está muy atomizado. Un esquema futuro que, sin embargo, **llega dos años antes de lo previsto**. De hecho, las 1.450 salidas que quiere acometer la compañía todavía **se circunscriben al que se inició en 2018 y tenía como fecha final 2022**.

Entonces, los planes de la firma contenían un plan de ahorro en el que se incluía la prejubilación de **unos 3.000 empleados**. A día de hoy, ese número **asciende solo a 1.580 trabajadores**, la mitad del trabajo en la mitad del tiempo, el problema es que al acelerarse todo esto también debe acometerse antes. **Por ello, el número ha crecido considerablemente en los primeros compases de 2020 y también**, por esta misma razón, Iberdrola ha preferido ir al choque en la primera toma de contacto con los sindicatos.

Así, la reducción de costes será un elemento vital de la nueva Iberdrola. Aunque todavía más lo será **su posicionamiento a nivel global como líder en renovables**. Hace una década, la compañía española ya era el primer operador de molinos eólicos del mundo. Ahora, es también uno de las mayores constructores del mundo **en eólica marina**. La próxima hoja de ruta debe reforzar dicha posición y a la vez presentar un ambicioso plan en el tercer elemento (y a priori) más importante: **la fotovoltaica**. La solidez financiera será clave en este apartado no solo para desarrollar infraestructuras, sino también para comerse a un sector que ahora está muy atomizado.

EL HACHAZO SILENCIOSO DE GALÁN

Las necesidades de inversión y las prisas han **acrecentado la obsesión de Galán por la contención de costes**. De hecho, la propia compañía señala en sus cuentas semestrales que había logrado **reducir los costes de personal en el segmento de Generación y Clientes en un 11% gracias a “los planes de eficiencia puestos en marcha en 2019”**. Un esquema de ahorro que se sostiene sobre dos pilares principalmente. “Todos los que se prejubilaban con sueldos muy altos **son reemplazados por jóvenes con sueldos más bajos**”, señalan fuentes sindicales.

Al fin y al cabo, Iberdrola mantiene importantes bonificaciones por antigüedad que van desde los 10 a los 30 años. El segundo es que otros muchos puestos han preferido no cubrirse, de tal manera, que se amortiza el ahorro entero por cada vacante. Las dos políticas ejecutadas por la firma han permitido que reduzca el número de trabajadores en España considerablemente. En concreto, **a 30 de junio contaba con unos 8.780 trabajadores frente a los 9.600 que mantenía aproximadamente a finales de 2019**. En otras palabras, el plan de eficiencia de Galán ha limado la plantilla en España entre un 15 y un 20%.

Aun así, la empresa también quiere meter mano a otro tipo de compensaciones. En los primeros meses de 2020, Iberdrola señala que **logró un importante “ahorro de costes” gracias a “la suspensión de viajes y otros recortes en gastos operativos no básicos”**. Pero no será suficiente. El otro punto conflictivo son los servicios de luz y electricidad gratuitos para sus empleados. Un apartado que será más fácil de defender, ya que las 1.450 salidas no son nuevas, sino que vienen de atrás y son la llave para el nuevo Plan Estratégico.

Red Eléctrica lanza Elewit para impulsar la transición energética y la conectividad

Elconfidencial.com, 15 de octubre de 2020

Su programa de 'venture-client' se aleja del tradicional asesoramiento de las aceleradoras de 'startups' y adopta un modelo que pone el foco en la exploración del negocio



La eclosión de las nuevas tecnologías ha provocado que, en la última década, haya industrias sometidas a un incesante ritmo de cambios a los que no es fácil adaptarse. Es por ello que muchas grandes empresas lanzan vehículos o plataformas internas que, trabajando de manera más autónoma, permitan a la compañía entera adentrarse en nuevos focos con agilidad.

En este contexto, el Grupo Red Eléctrica acaba de dar el impulso a su nueva marca, **Elewit**, su filial tecnológica que echó a andar en 2019 y con la que la compañía española se adentra en los nuevos modelos de negocio relacionados con su industria a través de su relación con el ecosistema. Todo ello con un objetivo primordial: potenciar el desarrollo de la transición energética y la conectividad.

“El propósito de Elewit es impulsar la innovación que se realiza dentro del **Grupo Red Eléctrica** y generar nuevas oportunidades y negocio con actores claves del ecosistema”, afirma Silvia Bruno, 'chief' Innovation & Technology Officer de Elewit. “Para ello, ponemos a disposición nuestro conocimiento y experiencia en la gestión de infraestructuras eléctricas y de telecomunicaciones, nuestros activos y nuestras propias herramientas de innovación abierta”.

La compañía acaba de cerrar la convocatoria de su segundo programa en la que ha recibido más de 60 propuestas de 'startups' de 18 países.

Focaliza sus esfuerzos en seis líneas de acción: el ciudadano; la transmisión y accesibilidad de la información; energías renovables y flexibilidad en la operación del sistema eléctrico; la electrificación de la sociedad; el desarrollo y gestión inteligente de activos; y la ciberseguridad como área transversal. Para ello, se centran en el Internet de las Cosas (IoT, por sus siglas en inglés), la industria X.0, las plataformas del futuro, la inteligencia aplicada (inteligencia artificial y análisis avanzado), los satélites y las nuevas tecnologías de las telecomunicaciones y la ciberseguridad.

Desde que inició su actividad hace algo más de un año, Elewit ya ha lanzado con éxito dos retos y dos ediciones de su programa de 'venture-client'. Asimismo, ha realizado inversiones en dos empresas españolas del ámbito de la movilidad sostenible y la ciberseguridad, Zeleros y Countercraft, y en los fondos de 'venture capital' Adara y Cardumen. Además, ha forjado alianzas con más de 20 universidades, centros de investigación, empresas y actores financieros para poner en marcha proyectos de manera conjunta.

Un modelo 'venture-client'

Dentro de su apuesta por la innovación abierta, una de las principales herramientas de Elewit es su programa de 'venture-client', con el que se aleja del tradicional asesoramiento de las aceleradoras de 'startups' y adopta un modelo que pone el foco en la exploración del negocio. "Con este programa nos convertimos en 'partner' de las 'startups', en su cliente, y les ayudamos a desarrollar una prueba de concepto con la que exploramos conjuntamente la posibilidad de incluir su tecnología al grupo. Así, les añadimos valor y aceleramos su negocio generándoles nuevos ingresos", destaca Bruno.

La compañía acaba de cerrar con éxito la convocatoria de su segundo programa de 'venture-client' en la que ha recibido más de 60 propuestas de 'startups' de 18 países, principalmente de España, Estados Unidos, Francia, Israel y Portugal. Las propuestas presentadas abordan soluciones innovadoras que impulsan la transición energética y la conectividad, en concreto a través de los ámbitos de la digitalización de activos de redes eléctricas, la seguridad de los profesionales del mantenimiento de instalaciones, la inspección de las infraestructuras eléctricas y los servicios a través de tecnología satelital. Elewit ya está analizando las propuestas y dará a conocer a los seleccionados en noviembre.

Proyectos en marcha

En la primera edición de este programa participaron las 'startups' Flexidao, Onirix, Neurodigital y Sigma Rail, seleccionadas entre 200 compañías analizadas. Para impulsar su actividad, Elewit invirtió más de 300.000 euros en el desarrollo de seis pilotos con los que están testando sus soluciones tecnológicas en el campo del mantenimiento de líneas eléctricas, la ingeniería de subestaciones, la gestión de la demanda eléctrica y la seguridad laboral. Las pruebas de concepto, que emplean tecnologías como Blockchain, la realidad aumentada y extendida y la visión artificial, finalizarán en los próximos meses.

En el caso de Sigma Rail, que hasta ahora había operado en el sector ferroviario, ha trabajado con los expertos de mantenimiento de líneas para la detección y clasificación de anomalías en líneas eléctricas a



través del tratamiento de imágenes con **visión artificial**. Por su parte, el equipo de Onirix ha empleado realidad aumentada para visualizar el riesgo eléctrico en las instalaciones. Neurodigital, por su parte, está testando su sistema de formación y entrenamiento con realidad virtual para los trabajos con riesgo eléctrico y en altura.

Por último, Flexidao pondrá en marcha en las próximas semanas un proyecto para analizar el potencial de su plataforma de visualización de datos en el caso de inversores de autoconsumo de menos de 1MW.

Naturgy avanza en su apuesta por las renovables en Australia con la luz verde para un parque eólico de 70 MW

elperiodicodelaenergia.com, 16 de octubre de 2020

Naturgy ha recibido el visto bueno para levantar un nuevo parque eólico en el estado de Nueva Galés del Sur (**Australia**) de 70 megavatios (MW), después de que un tribunal del país haya levantado la situación de bloqueo en que se encontraba el proyecto.

En concreto, el Tribunal de Tierras y Medio Ambiente de Nueva Gales del Sur ha decidido revocar una decisión anterior de las autoridades de planificación del Estado australiano que denegaba la aprobación del proyecto por su impacto medioambiental.

El acuerdo supone, eso sí, que el parque eólico, denominado Crookwell 3 y que será desarrollado por Global Power Generation (GPG) -la empresa conjunta de Naturgy con Kuwait Investment Authority (KIA)-, finalmente deberá contar solo con 16 turbinas, frente a los 23 aerogeneradores inicialmente previstos.



De esta manera, el proyecto verá reducida su capacidad instalada prevista en un principio, que era de unos 96 MW, hasta los 70 MW que representarán esos 16 aerogeneradores.

El acuerdo final ha sido fruto del proceso de negociación entre la compañía participada por Naturgy y las autoridades de planificación del estado de Nueva Galés del Sur.

AUSTRALIA, MERCADO ESTRATÉGICO PARA IMPULSAR LAS RENOVABLES

Australia es un mercado estratégico para Naturgy en su apuesta internacional por las energía renovables. De hecho, el grupo, a través de GPG -sociedad en la que la compañía presidida por Francisco Reynés posee un 75%-, se adjudicó el pasado mes de septiembre en el país la construcción de un parque eólico de 107 MW ubicado en el estado de Victoria, denominado Berrybank-Stage2 y que supondrá una inversión total de 215 millones de dólares australianos (equivalentes a 131 millones de euros aproximadamente).

Este último proyecto, la cuarta inversión de Naturgy en Australia, a través de GPG, permitirá al grupo alcanzar una capacidad renovable de aproximadamente 600 MW en la región, contando el parque eólico Crookwell 2 (96 MW), actualmente en operación; Berrybank Stage-1 (180 MW), que estará operativo próximamente; y Ryan Corner (218 MW) adjudicado recientemente por Snowy Hydro.

SER UNO DE LOS PRINCIPALES OPERADORES DEL PAÍS

Además, Naturgy está ultimando los permisos de varios proyectos renovables en Australia, que podrían suponer el desarrollo de más de 400 MW de capacidad adicional, aumentando en más de un 150% su capacidad instalada actual en el país y convirtiéndose en uno de los dos productores independientes de energía eólica más importantes del país.

La compañía tiene una cartera de proyectos de más de 600 MW en el país y aspira a convertirse en uno de los principales operadores renovables de Australia en los próximos tres años, alcanzando una capacidad total de más de 1,3 gigavatios (GW).

Enel firma un préstamo de 1.000 millones ligado a la sostenibilidad

Cincodias.com, 16 de octubre de 2020

La operación está respaldada por un sindicato de seis bancos

Enel ha firmado un acuerdo de préstamo por un importe de 1.000 millones de euros a seis años vinculado a la sostenibilidad, informó la energética italiana, que indicó que la operación ha estado respaldada por un sindicato de seis bancos, que actúan como *lenders and bookrunners* y *mandate lead arrangers*.

Así, el acuerdo está vinculado al logro del objetivo de sostenibilidad de Enel relacionado con el porcentaje de la capacidad instalada renovable consolidada sobre la capacidad instalada total consolidada, de conformidad con el compromiso de alcanzar los objetivos de desarrollo sostenible de las Naciones Unidas.



En concreto, el préstamo está vinculado a que Enel, matriz de la española Endesa, alcance, a 31 de diciembre de 2022, un porcentaje de la capacidad instalada de fuentes renovables en una base consolidada igual o superior al 60% de la capacidad instalada consolidada total -la cifra a 30 de junio de 2020 era del 51,9%.

El grupo indicó que el préstamo tiene por objeto satisfacer sus necesidades de financiación ordinaria del grupo y está en línea con su estrategia financiera, que se caracteriza cada vez más por la financiación sostenible, como se refleja en el objetivo de lograr una participación de las fuentes de financiación sostenibles en la deuda bruta total equivalente al 43% en 2022 y al 77% en 2030.

Aagesen asegura que España está muy bien posicionada para que la transición energética sea un motor de la reactivación económica

Elperiodicodelaenergia.com, 16 de octubre de 2020

La secretaria de Estado de Energía, Sara Aagesen, ha asegurado que España está «muy bien posicionada» para que la transición energética sea «un motor de reactivación de la economía» para abordar la salida provocada por la crisis sanitaria del Covid-19.

En la presentación del 'World Energy Outlook 2020' de la Agencia Internacional de la Energía (AIE) organizada por Enerclub, Aagesen indicó que España posee los recursos, «sol y viento» y las empresas e ingenierías para llevar a cabo esta transformación «de forma rápida».

Así, subrayó que está claro que la recuperación «tiene que ser verde» y que debe haber una respuesta global a la crisis sanitaria y climática, con unos gobiernos trabajando «rápido y con urgencia en los planes de recuperación».



En este sentido, señaló al Plan de Transformación, Recuperación y Resiliencia del Gobierno, del que aproximadamente 27.000 millones de euros (37% del total) tendrán por destino la transición ecológica para dar respuesta a las prioridades fijadas por Europa por medio del «despliegue masivo de renovables y de los puntos de recarga, así como de la rehabilitación energética.

«Es un plan muy completo y necesitamos la ayuda de todos, de la sociedad civil y las empresas, para hacer una base para hoy y para mañana», dijo, llamando a «no dejar pasar esta oportunidad».

Agesen destacó que la próxima década será clave para «de manera urgente transformar la economía y apuntar hacia esa transición energética que es necesaria para alcanzar la neutralidad climática».

«Es imprescindible hacer entender a la sociedad y al mundo empresarial las consecuencias de retrasar alcanzar esos objetivos de transición», añadió.

ZINGONI PIDE QUE EL RESTO DE REGIONES ACOMPAÑEN EN LA DESCARBONIZACIÓN

Por su parte, la presidenta de Enerclub, **María Victoria Zingoni**, llamó a que la apuesta de Europa por la descarbonización «sirva para animar» al resto regiones en el mundo en esa línea, ya que solos no se puede alcanzar el gran reto del cambio climático, «nos necesitamos todos», dijo.

Asimismo, Zingoni destacó que el Pacto Verde y los planes de recuperación sitúan la sostenibilidad «en el centro de las políticas europeas para la reactivación económica y el desarrollo industrial».

¡Boom renovable! España cuenta ya con proyectos por 30.000 millones

Eleconomista.es, 17 de octubre de 2020

El sector defiende que el dinero europeo se destine a las áreas que aporten innovación
Las grandes empresas tienen en sus planes construir 42.100 MW antes del año 2025



España cuenta en estos momentos con compromisos de inversión por cerca de 30.000 millones en energías renovables. Las principales compañías del país tienen anunciados en sus planes estratégicos millonarios despliegues de miles de megavatios a lo largo y ancho de la piel de toro, al tiempo que se preparan para incrementar su ambición verde este próximo mes de noviembre con la actualización de sus planes de negocio.

Según los datos recabados por elEconomista, los proyectos ya incluidos en los planes de inversión de las grandes compañías superan ampliamente los 42.100 MW hasta 2025. Las peticiones de puntos de conexión a Red Eléctrica superan ya los 200.000 MW en un país cuyo consumo diario apenas llega ahora a máximos de 43.000 MW y mantiene una potencia instalada de 104.589 MW, según los datos de Red Eléctrica.

El desembarco de petroleras como Repsol, Total o Galp en el sector renovable, las fuertes inversiones de las eléctricas tradicionales y los pequeños desarrolladores están animando la inversión.

A esta situación se suman las aspiraciones a poder recibir fondos europeos para estos proyectos. El plan Next Generation destinará a España 140.000 millones de euros: 50% en ayudas directas a fondo perdido y el resto en financiación, para proyectos relacionados con el Pacto Verde, la Transición Digital y la Reindustrialización, pero la Comisión Europea ha sido muy clara al pedir que se adopten proyectos de calidad por parte de las empresas para que se produzca una transformación real.

La vicepresidenta y ministra de Transición Ecológica, Teresa Ribera, aseguró en la presentación de dicho Plan que "necesitamos un sistema energético 100% renovable, abierto a la ciudadanía, a las empresas y a las diferentes administraciones, sostenido sobre tres principios fundamentales: la máxima eficiencia, electrificación e integración de renovables".

Según Ribera, en nuestro país "fabricamos ya el 60% del total de los componentes necesarios para un parque fotovoltaico y el 90% de los de un parque eólico"

Para lograrlo, el Gobierno está tramitando además de la aceleración del llamado **Plan Nacional Integrado de Energía y Clima (PNIEC)**, el proyecto de Ley de Cambio climático cuya ambición podría ser superior y cuyas enmiendas mantiene el PSOE bajo cuatro llaves hasta su publicación en el Boletín Oficial de las Cortes Generales, previsiblemente, la próxima semana.

El PNIEC pretende movilizar inversiones por 241.000 millones hasta 2030. Para el Ejecutivo estas inversiones se podrán lograr con un marco normativo claro, estable y predecible que estimule la inversión privada en el despliegue de las renovables y contribuya a reducir la factura de la electricidad y a desarrollar la cadena industrial. En nuestro país, según Ribera, "fabricamos ya el 60% del total de los componentes necesarios para un parque fotovoltaico y el 90% de los componentes necesarios para un parque eólico". Por ello - indicaba la vicepresidenta- lo necesario ahora es "un fuerte impulso al despliegue de energías renovables mediante un nuevo sistema de subastas y líneas de apoyo para proyectos innovadores, con una clara apuesta por la eólica offshore flotante".

La subastas, anunciadas para este año, siguen manteniendo todavía muchas incertidumbres sobre el sistema que se va a utilizar y su capacidad real para retener la inversión industrial.

Gran parte avanzada

Según el Plan Nacional Integrado de Energía y Clima, hasta 2030 se deberán instalar **unos 30 GW de nueva potencia fotovoltaica** lo que, en términos económicos, supone una inversión del orden de 20.000 millones, y alrededor de 20 GW de eólica, que supondrían unos 15.000 millones. Es decir, que prácticamente con los proyectos que ya tienen en cartera las grandes empresas se logrará una parte muy importante de los objetivos de renovables cinco años antes de lo marcado.

Fruto de esta situación, el mercado de operaciones de compra de desarrollos o incluso de centrales ha sido muy activo en los últimos meses.

Antonio Martínez Mozo, socio de energía en el área de Strategy and Transactions de EY, explica que "las renovables van a favorecer la competitividad de los sectores e industrias intensivos en energía y por tanto contribuir a la reconstrucción. Así, tendrá sentido destinar los fondos europeos, entre otras, a aquellas iniciativas que integren las renovables en los procesos productivos y conlleven la reducción de emisiones de instalaciones ya en el sistema, a aquellas que permitan desplegar soluciones de almacenamiento y doten de mayor flexibilidad al sistema para desarrollar el autoconsumo, las comunidades energéticas, la movilidad eléctrica, etc. También, para apoyar tecnologías como el hidrógeno y los gases renovables, las cuales tendrán un papel relevante en la modernización y competitividad de las empresas y en la apuesta por la descarbonización".



Para Marina Serrano, presidenta de Aelec, "los fondos de recuperación europeos son una oportunidad única para acelerar nuestros objetivos de descarbonización a 2050. La Comisión Europea fija que al menos el 30% de estos fondos vayan destinados a alcanzar estos objetivos. Por tanto, los proyectos elegibles que pueden contribuir a este objetivo son variados; por supuesto la generación renovable debe ocupar un lugar destacado, al igual que el almacenamiento, y no debemos descuidar otras inversiones relevantes en infraestructuras energéticas como la digitalización de las redes, el desarrollo de la infraestructura de recarga para el vehículo eléctrico o la reducción de emisiones en edificios a través de mejoras en la eficiencia como las que aporta la bomba de calor."

El presidente de Repsol, Antonio Brufau, defendió recientemente una recuperación basada en la industria, alertando contra los "cantos de sirena" sobre un nuevo modelo económico "que aspira a nutrirse del Boletín Oficial del Estado".

Los sectores renovables, por contra, salen en defensa de que el dinero europeo no se convertirá en una suerte de segundas primas para tecnologías que ya son rentables.

José Donoso: "El dinero debería ser empleado para fortalecer la capacidad productiva del sector industrial renovable español"

José María González Moya, director general de la Asociación de Empresas de Energías Renovables, sostiene que "tenemos que ser conscientes del estado de madurez de las distintas tecnologías renovables, sabiendo cuáles son competitivas ya y no necesitan apoyos más allá de la I+D+i; e identificando aquellas tecnologías y procesos cuya curva de aprendizaje debemos acelerar. Con estas premisas, debemos crear los escenarios que más empleo y riqueza generen, dada la situación actual de nuestra economía".

Por su parte, José Donoso, director general de la Unión Española de Energía Fotovoltaica, asegura que "desde Unef no consideramos que se deba financiar con el dinero de los fondos europeos las instalaciones de producción de energía eléctrica convencional. El dinero debería ser empleado para fortalecer la capacidad productiva del sector industrial renovable español, los proyectos innovadores, fomentar el I+D, el almacenamiento y el autoconsumo".

En la misma línea se pronuncia Juan Virgilio Márquez, director general de AEE. "La inversión en eólica supone una gran oportunidad para que España reactive la economía, aprovechando el potencial de la industria eólica ubicada en nuestro país para revitalizar la economía en todos los territorios a través del despliegue y desarrollo de sus proyectos. El sector eólico ofrece múltiples beneficios subyacentes para la sociedad y la economía del país a corto plazo, siendo un vector industrial y tecnológico para avanzar en la reconstrucción económica dentro de la senda de la transición energética de forma eficaz, con un enfoque tractor para otras actividades sectoriales. Un aspecto crítico es trabajar en los instrumentos adecuados para hacer posible que las inversiones se puedan ejecutar. Para ello es clave exprimir al máximo los instrumentos existentes pero también diseñar nuevos instrumentos que permitan vehiculizar la inversión hacia sectores industriales estratégicos de tamaño tractor para la economía. Tal como se recoge en las propuestas presentadas por AEE, con el apoyo de los fondos de reconstrucción aplicados a proyectos eólicos se pueden activar inversiones privadas por más de 12.000 millones de euros y crear más de 30.000 empleos. Además de dar trabajo a las fábricas eólicas en España, con las nuevas instalaciones se generarían 17,32 TWh de electricidad eólica autóctona (equivalente al consumo de casi cinco millones de hogares) y se podrían reducir las emisiones de CO₂ en más de 7,6 M Toneladas de CO₂/año".

Según un informe de WindEurope presentado este viernes, invertir en energía eólica ayudará a la recuperación. Cada nueva turbina instalada en Europa genera una media de 10 millones de euros de actividad económica. Esto se reparte entre las 248 fábricas de Europa que producen turbinas y componentes, y todas ellas participan en la planificación, la construcción, la logística y la I+D. La expansión de la energía eólica también ayudará a Europa a fortalecer su liderazgo mundial en materia de energía eólica. Cinco de los diez principales fabricantes de turbinas del mundo son europeos - y en conjunto tienen una cuota de mercado global del 42%.

La energía eólica paga 5.000 millones de euros en impuestos en toda Europa cada año, a menudo directamente a los municipios rurales más desfavorecidos. Muchos parques eólicos también realizan pagos directos a las comunidades y organizaciones locales, ofrecen beneficios en especie y, en muchos casos, las comunidades participan en la propiedad del parque eólico local.

Según la Estrategia Industrial para la Fotovoltaica, el sector en su conjunto tiene un considerable impacto en la economía nacional, con una contribución al PIB nacional de más de 7.700 millones de euros en 2019 y empleando a 38.000 personas (entre empleo directo e indirecto) antes del comienzo de la crisis por Covid-19. El sector es un exportador neto, contribuyendo con 1.600 millones a la balanza comercial y más de 120 empresas presentes en 60 países.

Por otro lado, el Gobierno prometió por enésima vez la aprobación del estatuto para consumidores electro intensivos en el mes de octubre y esta medida sigue, de momento, en un cajón.

Engie necesita el 'cash' de Suez para el gas americano

Eleconomista.es, 17 de octubre de 2020

La firma francesa ha aceptado vender el 29% que posee en Suez a Veolia

Su beneficio operativo será muy similar al obtenido en 2019

El inversor puede comprar los beneficios de Engie de 2021 a un PER de 10 veces



A tenor de las previsiones de beneficio, Engie apenas notará el año de la pandemia. Con unas ganancias crecientes y una deuda baja en comparación con sus rivales, la compañía francesa está a diez años de devolverle al inversor su dinero.

Todo sobre el fondo asesorado por elEconomista, Tressis Cartera Eco30.

El Cuerno de Oro es un estuario a la entrada del Bósforo que divide Estambul: un brazo de mar que protegió Constantinopla de sus invasores, famoso por la cadena tensada que se extendía hasta la Torre de Gálata y cerraba el paso a los barcos enemigos. Hasta que un día el ingenio y los asaltos del sultán otomano Mehmet II conquistó Bizancio.

A pesar de su final, fue una gran estrategia defensiva, como la que utiliza Engie, la antigua Gas de France-Suez, para subsistir en un mercado competitivo al que se suman rivales en el terreno de las energías renovables.

La globalización ha llevado la compañía francesa a expandirse por 70 países. Sin embargo, la *aldea global* presenta un *trilema* político, según el turco Dani Rodrik, Premio Princesa de Asturias de Ciencias Sociales 2020: "No podemos perseguir de forma simultánea la democracia, la autodeterminación nacional y la globalización económica".

Parece que Engie apenas notará la pandemia. Su beneficio bruto (ebitda) disminuirá un 0,5% este año con respecto a 2019, con lo que ganará 9.249 millones de euros -datos del consenso de analistas que recoge FactSet-, aunque también es cierto que es un 11% menos de lo que se preveía en enero para 2020.

"El bajo endeudamiento de Veolia y Engie frente a Suez y EDF les da espacio para acelerar el crecimiento", subrayan desde Bloomberg

De todos modos, se espera un crecimiento del beneficio bruto del 20% entre 2019 y 2023, año este último en que se podrían sobrepasar los 11.000 millones -niveles de 2013-. Por otro lado, el beneficio neto será de 1.679 millones de euros, el doble del año anterior (fue un ejercicio extraordinario) pero un 40% menos de lo que se pronosticaba en enero.

En cuanto a las ganancias, el beneficio de 2021 cotiza en las 10,9 veces a precios actuales, con lo que quien compre acciones de la firma gala lo hace con un descuento de casi el 60% frente a la media del sector de las empresas de servicios de gas y electricidad (25,1 veces), aquellas con un valor en bolsa superior a los 20.000 millones de euros, como NextEra, Iberdrola o Enel. Si se tiene en cuenta la deuda, el multiplicador (ev/ebitda) baja a las 5,3 veces en el caso de Engie.



La empresa francesa dio el gran salto al mercado turco cuando adquirió Izgaz en 2008 (entonces, el tercer mayor distribuidor de gas natural del país) y el descubrimiento de una reserva de gas de 320.000 millones de metros cúbicos en la costa turca del Mar Negro podría ser una gran oportunidad de crecimiento.

Sin embargo, estos días se habla más de Engie por la venta a Veolia del 29% que poseía en Suez; pero el Tribunal Judicial de París ordenó el 9 de octubre la suspensión de los efectos de la adquisición. El Gobierno francés, accionista de Engie, ha reconocido que la operación no es una opa, pero es un primer paso, y cree que aún se pueden evitar las hostilidades.

"El bajo endeudamiento de Veolia y Engie frente a Suez y EDF les da espacio para acelerar el crecimiento", subrayan desde Bloomberg. "Veolia y Engie podrían levantar fondos adicionales con la venta de negocios maduros y no esenciales y reinvertirlo en activos de altas rentabilidades", explican. Por ejemplo, en los planes de Engie en gas y renovables en Latinoamérica.

Iberdrola, Endesa y Red Eléctrica: una magnífica opción para lo que resta de año

Bolsamania.com, 18 de octubre de 2020

El Ibex sigue estancado por debajo de los 7.000 puntos

Señales inequívocas de fortaleza en las eléctricas del Ibex que se postulan como una magnífica opción de compra en estos últimos compases del año.



Iberdrola ha conseguido poner fin a la corrección de los últimos dos meses y medido tras conseguir dibujar unos nuevos máximos históricos en los 11,515 euros. La compañía del Ibex 35 ha conseguido superar la directriz bajista proyectada desde los máximos históricos del mes de julio además de conseguir superar la resistencia clave del corto plazo que presentaba en los 11,17 euros. La compañía se lanza a por los 11,515 euros, precios que creemos que podría terminar superando en las próximas jornadas. De ser así se metería en subida libre lo que le despejaría el camino para acabar viendo una extensión de las ganancias hasta el nivel de los 13 euros, precios que no descartamos que pueda acabar alcanzando antes de que termine 2020.

Deja que te aconsejemos en tus inversiones. Prueba Trader Watch gratuitamente 7 días. En el último año acumulamos una revalorización del 292,75 %.



Buena reacción de **Endesa** tras acercarse a la media de 200 sesiones. Por las inmediaciones de los 22 euros hemos vuelto a ver la aparición de las compras lo que la ha llevado, al igual que Iberdrola, a superar la directriz bajista proyectada desde los máximos del mes de julio. Parece que para las próximas jornadas podríamos acabar viendo una extensión de las ganancias hasta el nivel de los 25,36 euros, máximos históricos. Esto dejaría a la compañía en subida libre lo que nos haría pensar en una extensión de las ganancias hasta el nivel de los 30 euros.



Aunque no ha conseguido definirse como Iberdrola y Endesa, **Red Eléctrica** se encuentra en nuestro punto de mira. La compañía lleva varias semanas sujetándose en las inmediaciones de la media de 200 sesiones. Por estos precios parece muy probable que acabemos viendo la vuelta de las compras. No obstante deberíamos permanecer al margen mientras que no pueda superar la resistencia de los 16,55 euros. Esto nos confirmaría el final de la corrección iniciada a mediados de mes de julio. Si consigue superar los 16,55 euros es muy probable que podamos acabar viendo los 18 euros antes de que termine el año.

Enel desembarca en la banca digital y abre la puerta a la entrada de Endesa

Eleconomista.es, 19 de octubre de 2020

**Lanza hoy su aplicación de pago 'Enel X Pay' para llegar a 70 millones de clientes
Prueba ahora en Italia y Colombia, pero aún no hay fecha de la llegada a España**



Enel se convertirá hoy en la primera gran eléctrica mundial en adentrarse con fuerza en el sector financiero. La compañía italiana tiene previsto poner en marcha una nueva aplicación 'Enel X Pay' que sigue los pasos dados por Amazon, Orange o Repsol para ampliar los servicios a sus clientes, así como el nivel de digitalización.

Para lanzarlo, el consejero delegado de Enel X, **Francesco Venturini**, impulsó la constitución de Enel X Financial Services como un instituto de dinero electrónico (IMEL) autorizado por la Banca d'Italia en diciembre de 2018 y un organismo regulado registrado ante la Autoridad Bancaria Europea.

La eléctrica dará ahora un paso más y pondrá a disposición de sus clientes, en un primer momento italianos, una cuenta de banca digital con su propio Iban y tarjeta que espera ir ampliando poco a poco a los 70 millones de clientes que tiene en el mundo, incluidos los de Endesa.

Enel X Pay es una cuenta digital nativa (con IBAN italiano) que permite realizar distintos tipos de transacciones como el pago de facturas, impuestos y tasas de las administraciones públicas pertenecientes al circuito pagoPA, transferencias SEPA, transferencias de dinero entre personas sin comisiones y donaciones solidarias.

Los usuarios pueden gestionar la cuenta corriente de Enel X Pay directamente desde la aplicación y mediante una tarjeta tanto digital como física, fabricada con bioplástico con base vegetal y vinculada a Mastercard (la red de pago internacional de referencia que cuenta con más de 52 millones de puntos de pago en los que se acepta esta tarjeta en todo el mundo).

Además, gracias a la opción Family de Enel X Pay, se puede activar una cuenta diseñada para niños de entre 11 y 18 años, con la que recibirán una tarjeta prepago que les permitirá realizar transferencias entre personas, retirar dinero de cajeros automáticos y pagar en sitios de comercio electrónico. Los padres pueden confiar en una herramienta útil que, por un lado, ofrece a los niños la libertad de gestionar su propio dinero y, por otro, permite a los padres tener bajo control el saldo y las transacciones, establecer límites de gasto y fijar la cantidad de recargas automáticas de la tarjeta prepago. Enel X Pay está disponible en Google Play Store para Android y en los próximos días en Apple App Store.

Fuentes de la eléctrica española indicaron que, por el momento, no se espera que este lanzamiento llegue antes de 2022 a nuestro país.

Tecnología de SIA

Enel X Financial Services, la empresa dedicada al desarrollo de estos servicios financieros, firmó a principios de octubre una acuerdo con SIA, una empresa europea líder en alta tecnología para el sector de los servicios e infraestructuras de pago para el diseño y la realización de nuevas soluciones de banca móvil. Gracias a la plataforma tecnológica de SIA, los clientes de Enel X podrán realizar pagos móviles, incluso por smartphone, de forma fácil, rápida y segura.

Uno de los servicios que se ofrecerá a través de Enel X permitirá gestionar muchos tipos de transacciones, empezando por las realizadas para recargar coches eléctricos en el circuito Hubject, la empresa conjunta de e-movilidad en la que participan el Grupo BMW, Bosch, EnBW, Enel X, Innogy, Mercedes Benz AG, Siemens y el Grupo Volkswagen y que cuenta con más de 750 socios comerciales y 250.000 estaciones de recarga interoperables en todo el mundo.

Gracias a este acuerdo, Enel X Financial Services refuerza su presencia en el mercado de los pagos digitales, al que accedió en 2019 con la compra de PayTipper, con el objetivo de proporcionar estos servicios, basados en cuentas de pago, a particulares y empresas, como por ejemplo la opción de pagar facturas, realizar transferencias bancarias y débitos directos, así como realizar transacciones sin contacto utilizando el circuito de MasterCard.

La asociación con SIA forma parte de un programa más amplio lanzado por Enel X para competir en el mercado de los pagos digitales y los servicios financieros a través de colaboraciones con los principales actores de las TIC y Fintech.

Giulio Carone, consejero delegado de Enel X Financial Services, indicó que "Gracias a esta asociación estratégica, podremos desarrollar y ofrecer a nuestros clientes nuevos servicios de pago y gestión de flujos financieros, comenzando por las operaciones de recarga de coches eléctricos".

Nicola Cordone, consejero delegado de SIA, añade que "El acuerdo estratégico con Enel X Financial Services adquiere especial importancia ya que involucra a dos excelencias italianas, en sus respectivos sectores clave, que están contribuyendo de manera significativa al proceso de digitalización de pagos y se centran en fortalecer aún más su posición en el mercado internacional".

Uso de la plataforma Tink

Otra de las alianzas firmadas para este lanzamiento se cerró con Tink. Esta plataforma, fundada en 2012, ayuda a las empresas a competir a la hora de captar clientes aprovechando las regulaciones de banca abierta que permiten agregar cuentas y utilizar los datos, con el objetivo de ofrecer servicios de gestión financiera más sencillos y eficientes. Tink permite a bancos, empresas de tecnología y de nueva creación desarrollar servicios financieros basados en datos.

A través de una API, la empresa permite a los clientes acceder a los servicios financieros agregados de datos, iniciar pagos, enriquecer las transacciones y crear herramientas de gestión de finanzas personales. Tink conecta a más de 2.500 bancos que llegan a más de 250 millones de clientes en toda Europa y ha trabajado con importantes empresas como PayPal, Nordea y ABN Amro.

Daniel Kjellén, co-fundador y consejero delegado de Tink, añadió: "Al asociarnos con Enel X Financial Services, vamos a lograr con el tiempo que la tecnología de banca abierta de Tink esté disponible para millones de clientes de Enel en todo el mundo. Esperamos apoyar a Enel X en su misión de convertirse en un líder en el dominio de Fintech". La compañía ofrece también tarjetas en Colombia así como varios tipos de seguros.

Espantada de los especuladores en renovables: 20 GW han desistido del punto de acceso en septiembre

Elperiodicodelaenergia.com, 19 de octubre de 2020

El RDL 23/2020 de 24 de junio daba la opción a los titulares de los permisos de plantas de renovables de renunciar a los mismos en un plazo de tres meses desde la entrada en vigor de la norma (24 de junio), procediéndose a la devolución de las garantías económicas presentadas.

Ante la imposibilidad de cumplir los nuevos requisitos en tramitación de las plantas a desarrollar, muchos especuladores que estaban copando buena parte de los puntos de acceso a la red han pegado la espantada. Según los datos de acceso y conexión de Red Eléctrica a 30 de septiembre, un total de 19,8 GW de potencia han desistido de sus puntos de acceso.



Datos nacionales de potencia nominal acumulados y su evolución durante los dos últimos meses

Datos nacionales	GW acumulados a 30/09/2020 (% Variación respecto a 31/08/2020)			
	Generación en servicio (*)	Nueva generación - NO en servicio (**)		
		Generación solicitada con permiso de acceso	Generación solicitada sin permiso de acceso con gestión en curso	Generación solicitada y denegada
Eólica	26,3 (0,8 %)	30,7 (1,3 %)	22,9 (-5,8 %)	17,3 (0,6 %)
Solar fotovoltaica	9,3 (0,0 %)	90,5 (-9,2 %)	27,9 (-21,8 %)	98,2 (-2,1 %)
Total	35,6 (0,6 %)	121,2 (-6,8 %)	50,8 (-15,3 %)	115,5 (-1,7 %)

Datos nacionales	GW acumulados a 31/08/2020 (% Variación respecto a 30/07/2020)			
	Generación en servicio (*)	Nueva generación - NO en servicio (**)		
		Generación solicitada con permiso de acceso	Generación solicitada sin permiso de acceso con gestión en curso	Generación solicitada y denegada
Eólica	26,1 (0,0 %)	30,3 (2,0 %)	24,3 (5,2 %)	17,2 (3,6 %)
Solar fotovoltaica	9,3 (1,1 %)	99,7 (0,8 %)	35,7 (-9,8 %)	100,3 (3,2 %)
Total	35,4 (0,3 %)	130,0 (1,1 %)	60,0 (-4,3 %)	117,5 (3,3 %)

Según estos datos, la gran mayoría de los desistimientos se han producido en energía solar fotovoltaica.

A 31 de agosto, los datos de acceso eran los siguientes: ya tenía concedido el permiso de acceso a nada más y nada menos que 130 GW. De los cuales, 30,3 GW eran de eólica y 99,7 GW de fotovoltaica. A 30 de septiembre, esta circunstancia ha cambiado y ahora son solo 121,2 GW los que tienes acceso concedido, de los cuales 30,7 GW son de eólica, es decir 400 MW más que el mes anterior y 90,5 GW son de fotovoltaica, es decir 9,2 GW menos.

Pero a ello hay que sumar otros casi 10 GW a los que se les ha dado permiso o se le ha rechazado. Los datos de los permisos con la gestión en curso han pasado de los 60 GW a 50,2 GW, una caída que ha sido en su mayoría en fotovoltaica.

Pero es que en el caso de las solicitudes de acceso denegadas, en vez de aumentar, también han bajado, una señal de que hasta los que no habían conseguido el permiso han decidido echar marcha atrás y solicitar la devolución de las garantías.

En total son 20 GW menos, pero es que ha habido 200 MW que se han conectado de eólica en el sistema durante el mes, según los datos facilitados por el operador del sistema, de ahí los 19,8 GW.

Según REE, estos datos no son los datos oficiales del desestimiento por parte de los desarrolladores de llevar a cabo sus proyectos. Los datos oficiales de la devolución de las garantías los está contabilizando el Ministerio para la Transición Ecológica y Reto Demográfico, y que según fuentes del departamento que dirige Teresa Ribera, aún siguen contabilizando y eso que ya han pasado tres semanas desde que finalizara el plazo (25 de septiembre).

Por tanto, estos 20 GW de renovables que los especuladores han declinado llevar a cabo son solo una parte del total de desestimientos. Fuentes del mercado señalan a este diario que probablemente sean un 20% del total por lo que podría haber otros 30 GW más que hubiesen solicitado la devolución de las garantías, pero para eso hay que esperar a que el Ministerio confirme los datos.

Iberdrola destina 3.663,5 millones a adquirir la norteamericana PNM

Eleconomista.es, 21 de octubre de 2020

El valor de los activos de Iberdrola en EEUU crecerá hasta los 33.700 millones

La operación incrementará el beneficio neto del Grupo en unos 120 milloneto de unos 720 millones

La filial norteamericana acometerá una ampliación de capital, pero Iberdrola mantendrá su 81,5%



Iberdrola ha anunciado la compra de la estadounidense **PNM Resources** por 3.663,5 millones de euros en efectivo. PNM es una compañía eléctrica domiciliada en el estado de Nuevo México que desarrolla negocios regulados principalmente de transporte, distribución y generación eléctrica en los estados de Nuevo México y Texas.

Así se recoge en la **documentación remitida por la compañía** a la Comisión Nacional del Mercado de Valores (CNMV) este miércoles. La compañía ha lanzado la información a primera hora de la mañana, pocos minutos antes de presentar también sus **resultados hasta el tercer trimestre** del ejercicio.

La eléctrica presidida por Ignacio Sánchez Galán ha realizado la operación, aprobada por unanimidad por el Consejo de Administración de PNM, por medio de su subsidiaria en EEUU, Avangrid, que se ha comprometido a adquirir el 100% del capital de PNM con un pago en efectivo de 50,3 dólares por título, con una **prima del 10%** sobre el precio registrado ayer.

Como resultado, el precio asciende a 4.317 millones de dólares norteamericanos (unos 3.663,5 millones de euros al tipo de cambio actual), lo que le ha exigido facilitar fondos a la filial para cerrar la operación, aún sujeta a las aprobaciones de la Junta de PNM y de las autoridades de Competencia. Todo el proceso debería concluir en un **plazo de 12 meses**.

En la operación, Evercore actuó como asesor financiero exclusivo y Troutman Pepper como asesor legal de PNM Resources. BNP Paribas fue el asesor financiero exclusivo y Latham & Watkins como asesor legal de Avangrid.

Ampliará el capital de la filial norteamericana

Durante la presentación de resultados, Galán ha anunciado que para financiar la operación, Avangrid emitirá unos 700 millones de deuda, sin que aumenten sus costes totales, y acometerá una ampliación de capital, que Iberdrola suscribirá para mantener su participación en el 81,5% del capital. También considera la emisión de híbridos y otras alternativas.

El presidente ha explicado que se ha optado por el pago en efectivo y no por un canje de acciones -usado en similares operaciones anteriores, como en Reino Unido- para evitar "filtraciones potenciales" y aportar seguridad a los accionistas de PNM. La operación no afectará a la calificación crediticia de Iberdrola, aunque tendrá otros efectos, que se explicarán el próximo 5 de noviembre, en el *Capital Market Day*.

Una nota de prensa de Iberdrola señala que el valor de Avangrid tras la integración de PNM rondará los 8.300 millones de dólares, unos 7.000 millones de euros, considerando una deuda neta más ajustes de unos 4.000 millones de dólares (3.376 millones de euros). Además, tras la fusión, más del 80% de los ingresos de Avangrid serán regulados, mejorando con ello su perfil corporativo.

Beneficio superior a los 700 millones

La compañía resultante de la **fusión de Avangrid y PNM** dará lugar a una empresa con activos superiores a los 40.000 millones de dólares (más de 33.700 millones de euros), presencia en seis estados -Nueva York, Connecticut, Maine, Massachusetts, Nuevo México y Texas-, y obtendrá un beneficio de 850 millones de dólares, unos 717 millones de euros. La matriz, Iberdrola, en palabras de Galán "experimentará un aumento del *ebitda* proforma cercano a los 500 millones y más de 120 millones el beneficio neto".

Galán: "Iberdrola experimentará un aumento del ebitda proforma cercano a los 500 millones y más de 120 millones el beneficio neto"

Una **presentación remitida a la CNMV** detalla la operación: Iberdrola controlará 10 *utilities* reguladas en EEUU, con activos en 24 estados, una capacidad de generación instalada de 10,9 GW -se incluyen las participaciones en dos plantas de carbón y una pequeña participación en la energía nuclear- y más de 168.000 kilómetros en líneas eléctricas de transporte y distribución.

Galán dejó claro que los activos en carbón están en proceso de cierre y que deberían dejar de operar en 2022, el primer ejercicio en el que se consolidarán los activos de PNM, aunque parte de su valor se recuperará posteriormente. La participación nuclear también se venderá.

Iberdrola gana 2.681 millones hasta septiembre, un 4,7% más, y reitera objetivos

Bolsamania.com, 21 de octubre de 2020

Espera un crecimiento del beneficio neto para el cierre de 2020 de un dígito medio/alto



Iberdrola ha alcanzado un beneficio neto en los nueve primeros meses del año de 2.681,0 millones, con un crecimiento del 4,7%. Descontando los factores no recurrentes de euros en el período, tanto en 2019 como en 2020, el beneficio neto ajustado de la compañía se situaría en 2.553,2 millones, un 8,8% más.

La energética ha explicado que los resultados del periodo se han visto afectados por la pandemia del Covid-19, cuyos principales impactos directos en el negocio son la caída de la demanda y la morosidad. El impacto de la pandemia en el EBIT asciende a 308 millones y a 203 millones en el beneficio

neto, por el efecto sobre la demanda y las provisiones por insolvencias. La evolución en el último trimestre muestra una progresiva normalización de la demanda, ha dicho la eléctrica, así como de los precios de energía en España y el Reino Unido, mientras que países como Estados Unidos y Brasil avanzan en la implantación de medidas regulatorias de recuperación.

A septiembre, el **beneficio bruto de explotación (EBITDA)** cayó un **2%**, hasta los **7.345 millones**, afectado negativo por ese impacto del Covid (216 millones) así como por efectos extraordinarios positivos contabilizados el año pasado correspondientes a la cesión de los contratos de suministro a largo plazo de GNL a Pavillon (89 millones) y a los vigentes de fibra óptica a Lyntia (49 millones) y a las reliquidaciones en el negocio de Redes España (33 millones). Excluyendo estos impactos, **el EBITDA ajustado aumenta un 3,2%**. Adicionalmente, la evolución de las divisas resta al EBITDA **236 millones**, fundamentalmente por la depreciación del real brasileño, estando el impacto del tipo de cambio cubierto al 90% a nivel de beneficio neto.

La compañía ha remarcado que **mantiene su ritmo de inversión**, hasta los 6.638 millones de euros, **una cifra que representa un 23% más que en el mismo periodo del año anterior**. Las inversiones en renovables crecen un 52% a septiembre y representan el 54% de esos 6.638 millones invertidos en el período.

En la presentación de los resultados de los nueve primeros meses del año, Ignacio Galán, presidente del grupo, ha explicado que “a pesar de las dificultades del entorno que nos toca vivir, la aceleración de nuestras inversiones nos impulsa a seguir siendo un motor clave de la reactivación económica y la creación de empleo, a la vez que mejoramos nuestros resultados financieros”.

Durante el periodo, la eléctrica registró **una reducción del 1,8% del gasto operativo neto**. Por su parte, la generación de flujo de caja aumentó un 2,3%, hasta los 5.957,5 millones de euros a cierre de septiembre, mejorando las ratios de solvencia. **La liquidez del grupo supera los 13.800 millones de euros**, cubriendo 30 meses de necesidades financieras.

MANTIENE OBJETIVOS

El aumento de las inversiones, la evolución operativa de los negocios y la diversificación del modelo permiten a Iberdrola mantener su previsión de beneficio neto para el cierre de 2020, **con un crecimiento estimado de un dígito medio/alto**.

Iberdrola **mantiene, asimismo, su política de retribución al accionista**, con la puesta en marcha de una nueva edición del programa ‘Iberdrola Retribución Flexible’, con el que distribuirá un dividendo a cuenta de 2020 de al menos 0,168 euros brutos por acción. El importe final será abonado en febrero de 2021.



Sie Sindicato
Independiente
de la Energía

desde 1977,
manteniendo
nuestra esencia

Nos importan las PERSONAS
Igualdad, Solidaridad, Conciliación, Salud, Seguridad, Desarrollo, ...

Creemos en la NEGOCIACIÓN
Formación, Salario, Jornada, Competencias, Propuestas, Alternativas, ...

Trabajamos por UN FUTURO MEJOR
Empleo, Trabajo, Protección, Pensiones, Soluciones, Garantías...



SIE- SINDICATO FUERTE E INDEPENDIENTE DEL SECTOR ENERGETICO