

Resumen de Prensa

Sector Energético



Sindicato
Independiente
de la Energía

Nos importan
las **PERSONAS**

Creemos en la
NEGOCIACIÓN

Trabajamos para
construir un
FUTURO mejor

1.- La compra de Emiratos en Naturgy daría vía libre a Critería para superar el 30% sin lanzar una opa.

Epe.es, 19 de abril de 2024

La legislación obliga a Taqa a lanzar una opa sobre Naturgy por el 100% del capital si compra a los fondos CVC y GIP el 41% que controlan en la energética, pero la CNMV podría eximir a Critería de tener que lanzar su propia opa si su participación es inferior a la de la energética abudabí.

El pasado miércoles, **Taqa**, la empresa energética controlada por Emiratos Árabes Unidos, anunció que mantenía **conversaciones con los fondos CVC y GIP para comprar la participación** de estos, del 20% cada uno, en Naturgy. En el comunicado, la empresa abudabí reconocía que, si se llegase a un acuerdo, el cual todavía no se ha alcanzado, debería formular una oferta pública de adquisición (opa) por la totalidad del capital de la energética española. El accionariado de **Naturgy está controlado mayoritariamente por Critería**, el brazo inversor de Fundación La Caixa, que suma el 26,7% de las acciones, títulos que Taqa no está interesado en adquirir. Entre los partícipes, también está presente IFM, que protagonizó una opa en 2021, cuyo resultado no fue el esperado, pero que le permitió, junto con las acciones que ha ido comprando directamente en el mercado, alcanzar el 15%.



Sin pistas exactas sobre los movimientos concretos de cada uno de los fondos implicados, ya que la operación está en una fase inicial, aunque ya avanzada, si Taqa llega a un acuerdo GIP y CVC para adquirir sus participaciones, se alzaría con el 41%. Esta posición, según el Real Decreto 1066/2007, de 27 de julio, sobre el régimen de las ofertas públicas de adquisición de valores, se considera "participación de control", al ser superior al 30%, que le obliga a la empresa estatal abudabí **a formular una opa por la totalidad de las acciones** y dirigida a todos sus titulares. Esto supondría fijar un precio e iniciar los trámites habituales en una operación como esta: redactar un folleto, que deberá ser admitido por el Gobierno y la Comisión Nacional del Mercado de Valores.

Posibilidad para Critería de crecer en el accionariado

En este escenario, **Critería podría seguir ampliando su participación por encima del 30%** sin necesidad de lanzar una opa. El artículo cuarto del mencionado Real Decreto-Ley permite a la CNMV eliminar la obligación de formular una opa si existe (en este caso sería Taqa) otro inversor que tenga un porcentaje de voto superior al 30%. Sin embargo, según fuentes del regulador bursátil, esto sería una "excepción", no la "norma". En una situación normal, se obligaría a Critería a lanzar su propia oferta iniciando una 'guerra de opas'.

La dispensa a la que puede acogerse Critería solo puede darse si no existe concierto entre el principal accionista que lanza la opa, en este caso Taqa, y el inversor que está superando el 30%. En este caso, si uno tiene en marcha la opa y el otro amplía su posición, el regulador podría entender que hay un acuerdo entre ambos para hacerse con el control de Naturgy. Si esto ocurriese, la CNMV obligaría a ambos a formular una opa conjunta por la totalidad de las acciones.

Fuentes de mercado consultadas creen que la opción más plausible es que en el momento en el que el grupo de energías verdes de Abu Dabi cierre un acuerdo para absorber el 41% en manos de CVC y GIP, que lance una opa por el 100% de la compañía. Dependiendo el resultado de la operación y la aceptación por parte de minoritarios, **Taqa buscaría equilibrar su peso en el accionariado de Naturgy con el de CriteríaCaixa**, colocando parte de su paquete accionarial en bolsa.

Además de ser visto con buenos ojos por parte del Gobierno, al verse reducido el poder de intereses extranjeros en la empresa, esto **reforzaría el free float de la compañía**, el número de acciones que se compran y se venden en el mercado, que es solamente del 13% del capital social. Este bajo *free float* ha provocado que los títulos hayan sido excluidos de algunos índices, como los de MSCI (Morgan Stanley Capital International). La CNMV llegó a enviar una carta a la energética española para recomendarle que tome medidas para elevar su liquidez bursátil: entre sus consejos se incluyó realizar una ampliación de capital o la venta de títulos por parte de los cuatro mayores partícipes.

El Gobierno, primer escollo

El principal escollo en toda esta operación, que estaría negociándose a cuatro bandas, entre Taqa, Critería, CVC (de la mano de Banca March) y GIP, siendo excluido IFM, el principal escollo es el Gobierno. La llave de que todo esto salga adelante depende de él. En primer lugar, el Ejecutivo dispone del conocido popularmente como '**escudo antiopas**', regulado en el Real Decreto 571/2023, para autorizar o denegar la entrada de cualquier inversor extranjero que **quiera alcanzar el 10% del capital de una empresa "estratégica"**. Es decir, aunque llegue a un acuerdo para comprar las acciones de CVC o GIP, estará supeditado al visto bueno del Gobierno.

En segundo lugar, si Taqa superase el 30%, estaría obligado a lanzar la opa. Esta operación, según la misma regulación, requeriría **otra autorización por parte del Consejo de Ministros**. Esto no es nuevo, ya que en un caso similar, como la compra de Talgo por parte de la húngara Magyar Vagon, la continuidad de la operación depende de Moncloa.

2.- Taqa, Mubadala, Qatar... Las energéticas encuentran en Oriente Medio el dinero que necesitan para ser 'verdes'.

Vozpopuli.com, 20 de abril de 2024.

La posibilidad de que una nueva empresa de Abu Dabi se convierta en accionista de referencia de Naturgy continúa con la tendencia vivida en la última década en el sector.

- Los fondos soberanos paran los pies a Pedro Sánchez en la COP28: "Le han dado un baño de realidad"
- De Singapur a Qatar: los fondos soberanos 'se forran' con las energéticas españolas



La solución para el lío accionarial de Naturgy está en Abu Dabi. Una de sus principales compañías energéticas negocia estos días con Critería Caixa, máximo accionista de Naturgy, para compartir el control del mayor dueño de contratos de gas de España. De nuevo, las grandes energéticas españolas encuentran en las grandes fortunas petroleras de Oriente Medio el capital que necesitan para financiar su transición 'verde'.

Uno de los casos es Iberdrola, la mayor inversión en España del fondo soberano del emirato, la Autoridad de Inversiones de Qatar (QIA por sus siglas en inglés). El fondo controla un 8,7% de la compañía que preside Ignacio Sánchez Galán.

Una participación que afloró en 2011 con un 6,1% y aumentó hasta el porcentaje actual en enero de 2020. La participación del máximo accionista de Iberdrola está valorada en 5.900 millones de euros.

Iberdrola tiene otro socio de Oriente Medio como es Masdar, la empresa que gestiona el negocio de energías renovables de Abu Dabi. Masdar compró en 2023 a la energética española el 49% del parque eólico marino alemán Baltic Eagle situado en el Mar Báltico por cerca de 800 millones de euros. Además, ambos cerraron en la COP28 un acuerdo estratégico para invertir conjuntamente hasta 15.000 millones de euros en eólica marina e hidrógeno verde.

Esta empresa de renovables estrenó una oficina en 2023 en Madrid, como informó Vozpópuli. “Masdar está abierto a nuevas oportunidades”, explicaban entonces desde la compañía. Un ejemplo de ello puede ser Endesa. Masdar lidera la carrera por comprar una participación minoritaria en los 1,2 gigavatios de energía renovable que Endesa tiene en el mercado. Una operación que podría alcanzar los 1.000 millones de euros y que permitiría a Abu Dabi ser socio de una nueva energética en España.



Unos movimientos muy relacionados con Taqa, ya que es el máximo accionista de Masdar con el 43% del capital. El futuro accionista de referencia de Naturgy pertenece al grupo Abu Dhabi National Energy, dedicado a la generación de energía, la producción y el almacenamiento de petróleo y gas.

Taqa, además de su actividad con Masdar, quiere seguir creciendo en Europa y en las ‘energías limpias’, por eso Naturgy se convierte ahora en su gran apuesta. La compañía emiratí es uno de los grandes vehículos de Abu Dabi para crecer en energías limpias y un activo cada vez más escaso, también en España, como es el agua.



Aunque Naturgy ya cuenta con otras sociedades con inversores de la región. Global Power Generation (GPG) es su filial dedicada a la generación de energía internacional y que en 2018 vendió un 25% a Kuwait Investment Authority (KIA), el fondo soberano del país.

Qatar, Emiratos y otros socios

Mubadala es el accionista mayoritario de Cepsa con el 63% de la petrolera. Mubadala Investment Company es un fondo soberano que gestiona una cartera global, con el objetivo de generar rendimientos financieros sostenibles para su accionista que, al igual que Taqa, es el Gobierno de Abu Dabi.

Como accionista mayoritario, Mubadala es el gran respaldo de Cepsa para su inversión de hasta 8.000 millones de euros para su transformación verde. La cartera de inversiones de este fondo soberano se eleva hasta los 229.000 millones de dólares.

El fondo soberano del emirato participa también desde 2020 en el capital de Enagás, donde irrumpió en 2020 y mantiene cerca de un 3% del capital. La única excepción en el sector de las grandes energéticas son Acciona o Repsol que cuentan con otros socios de referencia de otras regiones como BlackRock o el fondo soberano noruego.



3.- Precio de la luz hoy 21 de abril por horas: cuándo es más barata y cuándo más cara.

Eleconomista.es, 21 de abril de 2024.

Para este viernes 21 de abril, el precio medio del megavatio hora en el 'pool eléctrico' será de 100,9 euros/MWh. A ello habría que sumarle 0 euros/MWh por la compensación a las gasistas, que deberá ser abonada (en este caso, restada) por los consumidores beneficiarios de la medida, los consumidores de la tarifa regulada (PVPC) o los que, a pesar de estar en el mercado libre, tienen una tarifa indexada. Así, el precio medio final será de **100,9 euros** por megavatio hora (MWh).

Esta cifra es un **6,8 % inferior** respecto a la de este jueves, cuando el precio medio final fue de 108,28 euros.

¿A qué hora es más barata la luz?

Según datos de la OMIE y sin contar la compensación a las gasistas, la hora más barata de la luz será por

la tarde. En concreto, **entre las 16.00 y las 17.00 horas**, cuando la electricidad valdrá 25 euros/MWh.

¿A qué horas es más cara la luz?

La hora más cara para encender la luz será por la mañana, **entre las 08.00 y las 09.00 horas**, cuando costará 145,9 euros/MWh.

¿Cuánto cuesta la luz cada hora?

- De 00 a 01 horas: 122.5 euros/MWh.
- De 01 a 02 horas: 112.39 euros/MWh.
- De 02 a 03 horas: 117.6 euros/MWh.
- De 03 a 04 horas: 119.84 euros/MWh.
- De 04 a 05 horas: 115.01 euros/MWh.
- De 05 a 06 horas: 115 euros/MWh.
- De 06 a 07 horas: 127.5 euros/MWh.
- De 07 a 08 horas: 141.54 euros/MWh.
- De 08 a 09 horas: 145.99 euros/MWh.
- De 09 a 10 horas: 120.18 euros/MWh.
- De 10 a 11 horas: 128.13 euros/MWh.
- De 11 a 12 horas: 109.29 euros/MWh.
- De 12 a 13 horas: 95.49 euros/MWh.
- De 13 a 14 horas: 55.44 euros/MWh.
- De 14 a 15 horas: 40.1 euros/MWh.
- De 15 a 16 horas: 29.11 euros/MWh.
- De 16 a 17 horas: 25 euros/MWh.
- De 17 a 18 horas: 29.61 euros/MWh.
- De 18 a 19 horas: 49.31 euros/MWh.
- De 19 a 20 horas: 95.49 euros/MWh.
- De 20 a 21 horas: 134.71 euros/MWh.
- De 21 a 22 horas: 135.51 euros/MWh.
- De 22 a 23 horas: 133.71 euros/MWh.
- De 23 a 24 horas: 123.1 euros/MWh.



¿Por qué varía tanto el precio de la luz?

La principal causa de las fluctuaciones de precio es que el precio del gas está experimentado fuertes subidas y su uso es primordial para la producción de energía en las denominadas centrales de ciclo combinado. Así, cualquier impacto en el precio del gas tiene su repercusión casi inmediata en el precio de la luz.

El impacto de la 'excepción ibérica'

La excepción ibérica se ha extendido hasta el próximo 31 de diciembre, tras el acuerdo alcanzado por España y Portugal con la Comisión Europea. Así, se prolonga siete meses, hasta final de este año, y no se excluye que pueda prolongarse más tiempo si dicho marco también se prolonga.

En concreto, el acuerdo no solamente representa una extensión de la excepción ibérica que ya se aplicaba, sino que implica algunos ajustes para acomodarlo, como la referencia de precios, que hasta ahora se incrementaba en cinco euros al mes, y ahora será más suave. En el acuerdo original, el citado precio de referencia para el gas tenía un valor medio de 48,8 euros/MWh: era de 40 euros/MWh durante seis meses, elevándose 5 euros/MWh cada mes a partir de entonces. Ahora, se incrementará un 1,1 euros/MWh desde abril, para concluir en 65 euros/MWh.

Actualmente el mecanismo lleva sin tener efecto sobre los procesos de casación marginal en los mercados mayoristas desde finales de febrero, debido al descenso del precio del gas natural por debajo de los umbrales fijados para su aplicación, pero, en caso necesario, la prórroga permitirá mantener un precio razonable, no tan dependiente de la evolución del gas natural.

4.- La producción eléctrica con renovables sube un 10% y se acerca al 60% del total.

Eleconomista.es, 21 de abril de 2024.

Es la quinta con una mayor aportación por detrás de la eólica, la nuclear, la hidroeléctrica y la fotovoltaica, tras liderar el 'mix' energético en 2022.

España ha producido 47.882 gigavatios hora (GWh) de electricidad con energías renovables en lo que va de 2024, un 10% más que a estas alturas de 2023, con lo que su aportación al 'mix' energético se sitúa en el 59,1%, 6,9 puntos por encima del nivel de hace un año cuando fue del 52,2%.

Según los datos extraídos por Servimedia de las estadísticas de Red Eléctrica, la generación renovable subió básicamente **gracias a las lluvias y la producción con gas se redujo un 24,5%** en comparación con el año anterior y redujo su cuota al 10,8%, 3,2 puntos menos que el 14% registrado en idéntico periodo de 2023.

Esta tecnología ha producido en lo que va de año 8.786 GWh, con lo que se sitúa como **la quinta con una mayor aportación** por detrás de la eólica, la nuclear, la hidroeléctrica y la fotovoltaica, tras liderar el 'mix' energético en 2022.

Entre las renovables, **la energía eólica reduce levemente su cuota hasta el 26,7%**, 0,1 puntos menos que hace un año. Los aerogeneradores han producido 21.609 GWh, un 3,2% menos que el año pasado.

Por su parte, la producción fotovoltaica acumula 9.968 GWh, **un 6,3% más que en 2023**, con lo que su aportación sube 1 punto, hasta el 12,3%.

Entre las renovables, destaca especialmente la **subida de la producción hidráulica**, que registra un ascenso del 53,9%, al producir 14.340 GWh. Con ello, su aportación se eleva hasta el 17,7%, frente al 11,2% de hace un año.

Entre las fuentes convencionales, baja su producción y su aportación **la nuclear, que pasa del 21,4%** el año pasado al 19% en lo que va de 2024, al producir 15.367 GWh, un 13,8% menos.

Otra fuente que reduce su participación es la **cogeneración, que aporta el 5,9%** de la energía generada en lo que va de 2024, 0,8 puntos menos que un año antes. Su producción se sitúa en los 4.747 GWh, un 15,1% menos.

Por último, baja también de forma significativa su aportación la producción de las **centrales térmicas de carbón, pasando del 1,6%** del total a estas alturas de 2023 al 1% este año. Estas plantas han generado apenas 823 GWh, un 36,8% menos que un año antes.

5.- El presidente de Naturgy renuncia a un 'bonus' millonario para tener "independencia" en la OPA que ultiman Criteria y Taqa.

Elmundo.com, 22 de abril de 2024.

Reynés desiste de cobrar un polémico paquete retributivo y regresa a su contrato original.

El presidente de Naturgy, **Francisco Reynés**, ha renunciado a la polémica retribución extra que iba a recibir tras la Oferta Pública de Adquisición de acciones (OPA) que ultiman Criteria Caixa y el grupo emiratí Taqa.

Según un comunicado de la empresa energética a la Comisión Nacional del Mercado de Valores (CNMV), Reynés renuncia al vehículo de Incentivos a Largo Plazo constituido en 2018 que permitía un nuevo bonus millonario en situaciones como la que produce la OPA. Esta decisión le hace perder dinero, pero le permite no tener que inhibirse y poder pronunciarse en la previsible OPA sobre la compañía. Fuentes conocedoras aseguran a EL MUNDO que el presidente de Critería Caixa, **Isidro Fainé**, esperaba este gesto de Reynés tras respaldar en el pasado su paquete retributivo frente al criterio de otros accionistas como el fondo australiano IFM.



Con esta iniciativa, Reynés evita tener que inhibirse y apoyar, llegado el caso, a la oferta de Critería y Taqa. De mantener su *bonus*, podría entrar en conflicto de interés por apoyar un movimiento que aumentaba indirectamente su propia retribución personal.

Según el comunicado, "el Presidente ejecutivo, con el objetivo de poder seguir actuando **con absoluta independencia y neutralidad ante cualquier potencial oferta**, y así seguir defendiendo el interés de la compañía y de todos los accionistas, evitando cualquier posible conflicto de interés ligado al resultado de cualquier potencial oferta, ha propuesto a la Comisión de nombramientos y retribuciones retornar su esquema de remuneración al modelo inicial previsto en su contrato de febrero 2018 y en la Política de remuneraciones aprobada por la Junta General de Accionistas de junio de 2018".

"El Consejo de Administración por unanimidad y a propuesta de la Comisión de nombramientos y retribuciones, ha acordado dicha modificación al amparo de la vigente Política de remuneraciones aprobada por la Junta General de marzo de 2022. **Ello significa que el Presidente ejecutivo deja de participar de los beneficios económicos** de cualquier posible liquidación del vehículo ILP por causa de cualquier potencial oferta actual o futura o por cualquier otra causa".

Naturgy no detalla la cuantía a la que renuncia Reynés, pero en el último informe de remuneraciones de la compañía se dice que el incentivo se podría cobrar "si se hubiese superado el umbral mínimo de rentabilidad prefijado que implica **una cotización de la acción de 19,15 euros** en el momento de vencimiento del ILP y asumiendo que se reparten todos los dividendos previstos en el plan estratégico". **Este lunes la cotización de Naturgy cerró a 23,3 euros** tras una nueva revalorización del 1,48%. El valor está en ascenso ante la **previsible OPA que Critería Caixa y el grupo emiratí negocian con los fondos accionistas** y que, según fuentes conocedoras, contendrá una prima sobre el valor actual de modo que podría superar los 27 euros por acción. El Gobierno no está mostrando la misma inquietud que exhibió el pasado septiembre con la incursión de la saudí STC en Telefónica.

6.- El Supremo dicta sentencia sobre el teletrabajo. Las empresas no podrán quitar a los trabajadores la subvención de comida.

3djuegos.com, 22 de abril de 2024.

El trabajo en remoto no puede modificar las condiciones previamente aceptadas. El Supremo ratifica lo que ya dictó el Tribunal Superior de Justicia de Cataluña.

A raíz de la pandemia, una compañía de Barcelona eliminó la subvención por comida de **4,17 euros al día** que daba a sus trabajadores. Alegaba que, si habían saltado a una modalidad de **teletrabajo**, ya no necesitaban ese ingreso por dietas y, como era de esperar, el comité de empresa llevó a juicio a la compañía. Ahora el **Tribunal Supremo** ratifica lo que ya sentenció el Tribunal Superior de Justicia de Cataluña, la empresa deberá abonar la subvención no sólo de ahora en adelante, sino también con carácter retroactivo, entregando todo lo que debe a sus trabajadores desde que dejó de hacerlo el pasado 14 de marzo de 2020,

cuando estalló la pandemia y empezaron a trabajar en remoto. La clave está en que era un derecho adquirido.

El teletrabajo no puede comportar una modificación de las condiciones



El sistema se instauró antes de la pandemia como un suplemento que se entregaba por día efectivo trabajado y los empleados que se beneficiaban de este sistema, pese a haber saltado a una modalidad de teletrabajo, en realidad seguían cumpliendo con el **requisito pactado** para poder beneficiarse de ese bonus: trabajar.

El Supremo recoge que el cambio supone "una modificación sustancial de condiciones de trabajo" y, al realizarse el cambio sin negociarlo con sus trabajadores y de forma unilateral pese a afectar a más de un tercio de su plantilla, "la medida ha de ser declarada nula".

Aunque el Estatuto de los Trabajadores lo refleja en su artículo 41, la decisión supone un alivio para quienes, tras el teletrabajo o un cambio en su forma de trabajar, se encuentren en una situación similar respecto a bonos previamente adquiridos y quieran pelear por sus derechos.

7.- La 'tómbola' de Galán en la junta de Iberdrola: sorteo de bicis, dinero por ir y la polémica con Repsol de fondo.

Elindependiente.com, 23 de abril de 2024.

Ignacio Galán prepara toda su artillería en la próxima junta general de accionistas que se celebrará a mediados del próximo mes. El día 17 de mayo los poseedores de títulos de la compañía eléctrica están llamados a aprobar los diferentes puntos acordados previamente en el consejo de administración que corresponde al ejercicio de 2023.

El **presidente de Iberdrola**, además, quiere contar con el amplio apoyo de todos sus accionistas y para ello volverá a ofrecer grandes incentivos a todos aquellos que ejerzan su derecho a voto en la junta de accionistas anteriormente mencionada. Así, y como ya viene siendo tradición, la compañía eléctrica dará un dividendo adicional por acudir a la junta y sorteará regalos.



En concreto, **la eléctrica vasca repartirá hasta 30 bicicletas eléctricas** entre sus accionistas. "Este año sorteamos 30 bicicletas eléctricas modelo Momabikes Ebike-28 Pro, con ruedas de 28 pulgadas, cuadro y llantas de aluminio 6061, frenos de disco hidráulicos y batería de litio de 48V, 13Ah", indica la empresa en su portal al accionista. El vehículo está valorado **en unos 1.200 euros**.

Para poder optar a una de las bicicletas, aquellos accionistas deberán haber votado en los puntos del orden día vía telefónica o presencialmente. Además, aquella persona que tenga en su cartera de inversión ha de estar registrado en su portal exclusivo de accionistas.

La compañía eléctrica también otorgará este año un regalo a todos aquellos dueños de títulos de **la cotizada del Ibex 35** que acudan a la junta de accionistas del próximo 17 de mayo, que se celebrará en Bilbao. Los accionistas recibirán un bolso-toalla hecho con material reciclado.

8.- Iberdrola y Endesa se niegan a pagar al Gobierno “los costes extraordinarios” de sus cementerios nucleares.

Vozpopuli.com, 23 de abril de 2024.

El Foro Nuclear, la patronal que lideran las dos grandes eléctricas, se opone de nuevo a la propuesta del Ejecutivo de aumentar en un 30% la tasa Enresa.

- **Un aviso para el Gobierno: Nueva York mató su central nuclear en 2021 y ahora contamina un 47% más.**
- **Ribera dispara un 56% los impuestos a las nucleares desde que acordó su cierre.**

No existe negociación para que las centrales nucleares operen más allá de 2035 en España. El único debate entre sus dueños y el Gobierno es cómo se pagan los cementerios nucleares. El Foro Nuclear, la patronal que lideran Iberdrola y Endesa, se niega a pagar los cerca de 2.000 millones de “costes extraordinarios” de la nueva propuesta del Ejecutivo.



“No es cierta la idea que se está intentando trasladar de que el sector no quiere pagar. De hecho, **el parque nuclear español aporta cada año 450 millones de euros al Fondo Enresa para la gestión de los residuos radiactivos y el desmantelamiento de las centrales nucleares.** Lo que no estamos dispuestos es a asumir costes extraordinarios que no son imputables al funcionamiento del parque nuclear, sino que se derivan de cambios en el plan para la gestión de los residuos o a la falta de consenso institucional”, asevera Ignacio Araluze, presidente de la patronal.

Teresa Ribera actualizó su propuesta a principios de mes de la denominada ‘tasa Enresa’. Se pretende que este impuesto, que se aplica a la producción de energía nuclear para financiar la gestión de los residuos radiactivos, siga subiendo pero no tanto como se propuso en febrero.

La ministra para la Transición Ecológica ofrece una tasa de 10,36 euros por cada megavatio hora (MWh) que se produzca de energía nuclear. Una cifra que supone un 30% más que los 7,98 euros/MWh actuales, pero que modera los 11,14 euros megavatio hora de su oferta de enero, que aumentaba en un 40% **la tasa Enresa.**

El equipo de Ribera detalla en la memoria de esta nueva propuesta que estos 10,36 euros/MWh tiene un “valor real del IPC en 2023”, que ha sido inferior al que estimaron en enero. No obstante, **incluye el valor del Fondo a 31 de diciembre de 2023, recogido en las cuentas de Enresa del ejercicio 2023, que en este caso es superior al estimado.**

La patronal que lideran Iberdrola y Endesa ha reclamado al Gobierno el informe financiero que justifique esta subida. **Su idea es presentar alegaciones para intentar frenar una subida que lastra, una vez más, el negocio de las centrales nucleares hasta que finalmente finalice su actividad.**

España “se está quedando sola”

El Foro señala que la continuidad de la operación de los reactores existentes es una práctica habitual en un mundo en el que hay 413 reactores en funcionamiento y 59 en construcción. **“España no puede ir en sentido contrario. Se está quedando sola”,** afirma el presidente de Foro Nuclear, Ignacio Araluze, quien considera “necesario replantear el futuro de nuestras centrales, así como las condiciones que garanticen su viabilidad”.

Tal y como refleja el informe **Resultados nucleares de 2023 y perspectivas de futuro** que ha presentado este martes, los siete reactores en operación en España han generado de forma competitiva el 20,34% de la producción eléctrica, representando más del 27% de la electricidad libre de emisiones, con unos excelentes indicadores de funcionamiento cercanos al 90%.

Un año más, “**estos datos reafirman a la energía nuclear como una tecnología clave para alcanzar los objetivos de la transición energética en España**”, indica el presidente de la patronal que representa a empresas como Iberdrola, Endesa, Naturgy o EDP.

El Foro destaca que la energía nuclear vive “una marea” que, con **413 reactores en funcionamiento y 59 en construcción**, se está apostando por la operación a largo plazo de sus reactores y la construcción de nuevas centrales. En este desarrollo participa la industria nuclear española y sus profesionales que, con sus capacidades, competitividad, experiencia y tecnología de vanguardia, están presentes en más de 40 países.

9.- La central de energía renovable con la que España venderá energía a Europa: 60.000 MWh anuales que revientan el mercado.

Ecoticias.com, 23 de abril de 2024.

En medio de la transición energética por la que transita la humanidad, una central de **energía renovable de España** venderá energía a **Europa**. Hablar de energías renovables es hablar del presente. Gracias a ellas, estamos encontrando vías alternativas a los contaminantes combustibles fósiles. Así es cómo están llegando al centro de la escena iniciativas como la de la planta más grande del mundo.



Hablamos de energías inagotables que nos brinda la naturaleza directamente y con las que podemos paliar los efectos del cambio climático, al mismo tiempo que protegemos el medio ambiente. Su punto fuerte es que, como su propio nombre indica, se renuevan. A diferencia de otras formas de obtención de energía, son inagotables, minimizando el riesgo de que generaciones futuras se quedan sin recursos energéticos.

Asimismo, son una importante herramienta contra el cambio climático, ya que no emiten gases nocivos de efecto invernadero durante su producción. Precisamente por esta razón, podemos hablar de ellas como energías limpias, libres de emisiones de CO₂, con las que se disminuyen los efectos del cambio climático de cara al futuro.

España venderá energía renovable a Europa gracias a un importante acuerdo

España jugará un papel fundamental en el campo de la **energía renovable** tras la firma de un acuerdo de suministro de energía de **Cisco** con la española **Ignis** desde un nuevo parque solar en **Teruel**. **Cisco** comprará cerca de 60.000 MWh anuales de energía solar del proveedor español de energía renovable **Ignis** durante 15 años.

Una energía que provendrá de una nueva planta construida en **Teruel** y que permitirá satisfacer las necesidades anuales de electricidad de las operaciones europeas de la empresa tecnológica. A través de un comunicado, **Cisco** detalló que el proyecto versa sobre una nueva planta solar de nueva construcción de 37 MWac.

Esta iniciativa puede pasar del papel a la práctica gracias a un Acuerdo de Compra de Energía Virtual (VPPA por sus siglas en inglés). El pronóstico es que produzca alrededor de 80.000 MWh de electricidad al año, de los que 60.000 MWh están asignados a la compañía de **Estados Unidos (Cisco)**.

Durante el proceso de construcción de la planta, se crearon cientos de puestos de trabajo, que se agregan al equipo permanente que tiene **Ignis** en la comunidad aragonesa. Además, la empresa tecnológica informa que este proyecto (ya en marcha) impulsará el trabajo mediante la operación y mantenimiento del parque, produciendo ingresos locales y fomentando la actividad en esta zona del país denominada ‘**España vaciada**’.

Pronóstico de la nueva planta de energía renovable nacional

Se espera que este espacio genere energía solar suficiente para satisfacer el 100% de las necesidades anuales de electricidad de las operaciones europeas de **Cisco** de los próximos 15 años. Un pronóstico que deja fuera a **Reino Unido, Polonia, Rumanía y Bulgaria**, países que no forman parte de la **Asociación de Organismos Emisores (AIB)**.

Cisco defiende que este anuncio afianza su “compromiso con la transformación digital” de nuestro país por medio de proyectos destinados al impulso de la innovación y construcción de una infraestructura digital.

España obtiene un lugar privilegiado en el sector de la energía renovable con este acuerdo

“El acuerdo añadirá nueva energía renovable a la red pública española y ha ayudado a generar crecimiento económico en la comunidad local, que ha apoyado el proyecto desde el inicio”, recalca la compañía.

Asimismo, la insignia afirma que un punto clave de su estrategia de sostenible recae en la aceleración de la implementación de la energía limpia. De esta manera, se aleja de los combustibles fósiles hacia la energía eólica, solar y otras fuentes de energía renovables. Es más, enfatiza que en los últimos años se han cerrado varios contratos de energía renovable a largo plazo como PPA, ubicados cerca de sus instalaciones.

Queda claro que esta central de **energía renovable** con la que **España** venderá energía a **Europa** es un antes y un después en nuestro presente energético, ya marcado por proyectos tan revolucionarios como el tejado verde que produce **energía renovable**.

10.- Ignacio Araluce (Foro Nuclear): “No damos por perdida la central de Almaraz, la mayor empresa de Extremadura”.

Hispanidad.com, 23 de abril de 2024.



Ignacio Araluce, presidente de Foro Nuclear (asociación que agrupa a la industria nuclear española), aún tiene esperanza sobre el futuro de esta energía, pese al calendario de cierres en el que insiste la vicepresidenta ecológica, Teresa Ribera. “No damos por perdida la central de Almaraz, la mayor empresa de Extremadura”, ha señalado en la rueda de prensa donde se han dado a conocer los resultados definitivos de las nucleares españolas correspondientes a 2023, en una línea similar a la de los provisionales anunciados hace tres meses.

Araluce tiene cierta predilección por la central extremeña, que se compone de dos reactores -ambos propiedad de Iberdrola (53%), Endesa (36%) y Naturgy (11%)-, y es normal, pues no sólo fue quien la puso en marcha, sino que trabajó allí durante 21 años: primero como jefe de operación, después de producción y más tarde, de director entre 1988 y 2022. Se trata de la central que más energía ha aportado al sistema eléctrico nacional en 2023, en concreto 16.928 GWh brutos, que suponen el 7% de la luz consumida en España, según refirió su director, Rafael Campos, a principios de este mes.

“La decisión sobre Almaraz se tendría que tomar “a finales de este año o principios de 2025 para que el cierre pudiera ser reversible”, según Araluce”.

Los cierres de los dos reactores de Almaraz están previstos para el 1 de noviembre de 2027 y el 31 de octubre de 2028, respectivamente, si no se altera el calendario previsto. Desde Foro Nuclear, no la dan por perdida, pese a que la semana pasada José Bogas, CEO de Endesa, insistió en que se alargue la vida de las nucleares y apuntó que para Almaraz no hay tiempo. Y es que algo queda, porque la decisión se tendría que tomar “a finales de este año o principios de 2025 para que el cierre pudiera ser reversible”, según Araluce, y además el “punto de no retorno” está fijado en el primer trimestre del año que viene, como ya refirió Campos.



El presidente de Foro Nuclear ha subrayado que se les puede tachar de aburridos porque su producción es más o menos similar cada año: 54.276,12 GWh netos en 2023, lo que supone el **20,34% del total** y el equivalente al **consumo de 15 millones de hogares**, y representa el 27,46% de la electricidad libre de emisiones. Así se situó en segunda posición, tras la eólica (23,46%), y sumó 12 años consecutivos produciendo más del 20% de la electricidad en España. Eso sí, es mucho más loable que lo haya hecho con sólo 7.117 megavatios (MW), es decir, con sólo **el 5,69% de la potencia instalada**; y que haya funcionado 7.626 horas (el 87,06% del total), muchísimas más que la eólica (2.040 horas) y la fotovoltaica (1.515 horas). Todo esto

refleja que “para producir lo mismo que la nuclear hay que tener más de cuatro veces de potencia eólica y algo más fotovoltaica”, ha explicado Araluce. De hecho, la eólica, con una potencia de 30.760 MW (24,57% del total), “ha producido sólo un poco más que la nuclear” (el 23,46% frente al 20,34%); y la fotovoltaica, con una potencia de 27.430 MW, “necesitaría aún mucho más para igualar a la nuclear”, pues ha generado el 13,99% de la electricidad.

- Araluce (Foro Nuclear) pide que se reconozca que la nuclear no emite CO2 y advierte a Ribera: “Los viejos rockeros nunca mueren”

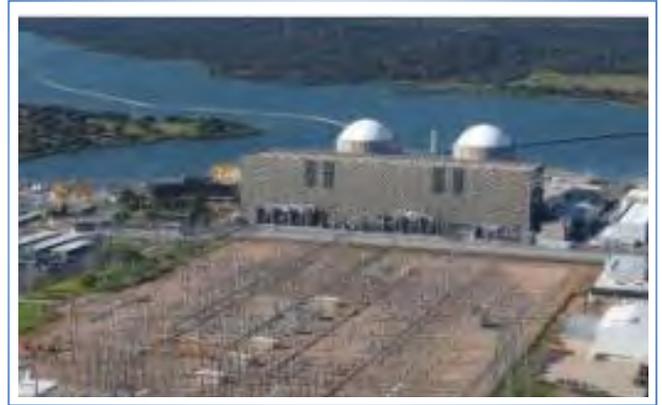
Como en más de una ocasión se ha señalado en Hispanidad, se necesitarán casi 30.000 MW de eólica o bien más de 40.000 MW de fotovoltaica para sustituir la nuclear, pero Araluce ha subrayado que “no son sustituibles unas por otras” porque las primeras funcionan muchas menos horas y tendrían que producir mucha energía, además se generaría sobreproducción unas horas y faltaría producción otras, y es ahí donde entraría el **almacenamiento**, pero va retrasadísimo, tanto en baterías como en centrales hidráulicas reversible. Asimismo, ha advertido que la demanda no está aumentado no sólo por la cuestión de la eficiencia energética sino por un menor consumo industrial y el retraso de la electromovilidad. Ante este panorama, cree que “se necesita una **energía estable** a medio y largo plazo, una potencia firme que produce sin sobresaltos y en plena transición energética es deseable que **no emita CO2**, que tenga un precio competitivo y nos dé autonomía energética”. Es más, “independientemente de ideologías, con datos, la energía que tiene todas esas cualidades es la nuclear”, ha remarcado.

“Recuerda que en España la nuclear “está muy penalizada por los impuestos”: 17-18 euros son impuestos nacionales, autonómicos, locales y tasas (incluidas la de prestación del servicio de la Guardia Civil y la de los servicios prestados por el Consejo de Seguridad Nuclear), y luego se suma la famosa tasa Enresa (8 euros) que Ribera quiere subir sí o sí”

Sin embargo, en España “está muy penalizada por los impuestos”, pero podría ser más barata, si estos bajaran, como ya refirió Araluce en su entrevista con Hispanidad. De hecho, actualmente, ya paga 25 euros/MWh, lo que supone el 35-40% de sus ingresos totales: de estos, 17-18 euros son impuestos nacionales, autonómicos, locales y tasas (incluidas la de prestación del servicio de la Guardia Civil y la de los servicios prestados por el Consejo de Seguridad Nuclear), suponiendo “una barrera para la competitividad”, y luego se suma la famosa tasa Enresa (8 euros) que Ribera quiere subir sí o sí (pasando de 7,98 euros/MWh a 10,32). Respecto a los residuos radioactivos, Araluce ha subrayado que “somos prácticamente el único sector que cumple el axioma ese de que el que contamina paga”, pues los **450 millones de euros anuales** que hasta ahora pagan en Tasa Enresa van al **fondo Enresa**, destinado a pagar el desmantelamiento de todas las centrales y todos sus residuos. Además, entre los muchos y redundantes impuestos de la energía nuclear en nuestro país, hay uno sobre la producción de combustible nuclear gastado (unos 5 euros/MWh, que suponen unos 270 millones... y van a contribuir a reducir el elevado **déficit de tarifa** que crearon las generosísimas primas a las renovables de **Zapatero**) y hay otro impuesto sobre instalaciones que inciden en el medio ambiente por ejemplo en **Extremadura** y en **Cataluña** (unos 80 millones.... que se destinan a financiación autonómica).

- Ribera insiste en el error de asfixiar a la nuclear: quiere subir la tasa Enresa sí o sí. Por ahora propone un 30%

Respecto al acuerdo entre el Gobierno y las propietarias de las centrales nucleares (Iberdrola, Endesa, Naturgy y EDP) firmado en 2019, Araluce ha referido que se acordaron “más años de funcionamiento y el cierre de la primera en 2027”, pero desde entonces varias cosas han cambiado el panorama: la pandemia, la guerra de Ucrania y que se van agravando conflictos en otras zonas que ponen al mundo en estrés energético. En su opinión, “Europa ha tomado cartas en el asunto”, pues la mayoría de los países que tenían nuclear la están prorrogando y construirán nuevas centrales, y los países que no tenían harán centrales, salvo Alemania, Luxemburgo, Austria y España (por ahora). De hecho, nuestro país es el único que no ha trastocado su plan, el cual Bogas ve imposible de cumplir y mucho menos si se cierran las nucleares, a pesar de que en la última Cumbre del Clima (la COP28) 24 países acordaron triplicar su potencia nuclear para 2050. “Queremos que continúen las nucleares y es absolutamente necesario para el sistema”, ha señalado el presidente de Foro Nuclear, y además se trata de una energía que “no está en competencia con las renovables, sino que con estas forma un mix adecuado para el sistema” y “estamos en una marea nuclear que está inundando todo el mundo”.



“Estamos en una marea nuclear que está inundando todo el mundo”

Al hilo de todo esto no hay que olvidar que la industria nuclear española está capacitada y a la vanguardia tecnológica, cuenta con prestigio internacional y está presente en más de 40 países. Asimismo, se invierten unos 200 millones anuales solo en mantener al día los siete reactores operativos de nuestro país, por lo que “no es verdad que las centrales estén amortizadas”, pero “hay que asegurar su competitividad”, algo que pasar por replantear su cierre, así como revisar y reducir su **elevada carga fiscal que alcanza los 900-1.000 millones anuales**. Claro que la petición formal de reducción fiscal corresponde que las hagan las propietarias de las centrales, no Foro Nuclear, que sí presentó alegaciones contra el proyecto decreto ley que quería subir la tasa Enresa un 40% y hará lo mismo con el nuevo que propone un incremento del 30%. Además, ha recurrido ante la Sala de lo contencioso-administrativo del Tribunal Supremo el **séptimo Plan General de Residuos Radiactivos (PGRR)** que eleva su coste en 2.000 millones sobre lo pactado con los titulares de las centrales.

11.- Las eléctricas aceleran para 'acordar' con la CNMC una reforma de la retribución.

Lainformación.com, 23 de abril de 2024.

El sector trabaja en propuestas metodológicas y no está pidiendo un valor concreto de la tasa de retribución financiera, aunque es consciente de que puede quedarse por debajo de otros países como Francia (en el 7%).

- **El Supremo abre la veda a compensaciones millonarias a las eléctricas por las redes.**
- **Las eléctricas piden a la CNMC que valore más su inversión tecnológica en las redes.**

Las distribuidoras eléctricas trabajan a destajo para llevar ante la **Comisión Nacional de los Mercados y la Competencia (CNMC)** una reforma del mecanismo retributivo que otorgue al sector estabilidad y credibilidad regulatoria en el tiempo. Las compañías están desarrollando propuestas metodológicas y no se están centrado, por ahora, en un valor concreto de la tasa de retribución financiera (TFR), si bien son

conscientes de que para el próximo periodo regulatorio (2026-2031) puede quedarse por debajo de otros países europeos (algunos en el 7%) ante la normalización de los tipos de interés.

“Hace falta una reforma total del mecanismo retributivo y la regulación de la **red de distribución**, de forma urgente, que retribuya adecuadamente a los distribuidores y le dé al sector estabilidad y credibilidad regulatoria, con el objetivo de proceder al desarrollo acelerado de la red de distribución. La red tiene que estar disponible para los nuevos suministros, almacenamiento y nueva generación renovable. Si no es así, el proceso de electrificación y con ello toda la transición energética, no será posible”, señalan a La Información fuentes del sector.

Las mismas fuentes indican que no se han producido reuniones recientes con Competencia para abordar este asunto, aunque sí afirman que en su día las empresas le trasladaron al regulador lo que se hace en otros países europeos. Actualmente en España existe una **tasa de retribución financiera del 5,58%** y se espera que antes de verano la CNMC lance una consulta pública previa sobre los elementos que deberían contemplarse en el cálculo de la tasa para el tercer periodo regulatorio, que abarcará de 2026 a 2031.

Más protagonismo para el uso eficiente

El propio organismo que preside **Cani Fernández** ya reconoce que se deben tener en cuenta aspectos tales como la incentivación al uso eficiente de las redes eléctricas existentes, la consideración de nuevas figuras y funciones de las empresas distribuidoras, etc. En sus propias palabras, todo ello para alcanzar los retos de la transición energética y el proceso de transición limpia, en la que se encuentra actualmente inmerso el sector energético. "Con vistas a su publicación, el sector ya está trabajando en determinados aspectos, como puede ser el reconocimiento de una revisión de los valores unitarios, una mayor certidumbre tanto en el reconocimiento como en el posterior pago de las inversiones. Además, y por si fuera poco, aspectos que todavía están pendientes, como es el cálculo de la tasa de retribución financiera para el siguiente periodo retributivo", subraya en conversación con este medio **Cristina Olivera, 'manager' en Arthur D. Little**.

Olivera pone de relieve que los **valores unitarios** de los que dependen los ingresos de la actividad no han sido actualizados desde su establecimiento con la IET 2660/2015, así como que la futura tasa de retribución financiera se establecerá con datos de 2018-2023 para su aplicación entre 2026 y 2031. "Aunque la metodología aplicada puede resultar correcta, como ya se comentaba en un informe de Arthur D. Little, se corre el riesgo de que para el próximo periodo regulatorio se utilicen parámetros no adecuados. En el citado informe se realizaba una corrección sobre la prima de riesgo, hablándose de una TRF que podría llegar casi al 7%. Esta TRF sería similar a las que actualmente maneja el sector Recore, cuya metodología retributiva es similar", argumenta.

La digitalización como eje central

Por otro lado, otro de los temores del sector es que el tercer periodo regulatorio no se adapte a las necesidades de digitalización e innovación que requieren las redes de distribución y no se les reconozca dentro de sus inversiones los activos más intangibles. En este sentido, el rún rún no cesa ante la incertidumbre que genera la retribución para el tercer periodo regulatorio y las fuentes hacen hincapié en que la digitalización es un elemento clave para integrar a los nuevos agentes del sector, principalmente a la demanda.



Un estudio de la patronal europea **Eurelectric** apunta que aproximadamente el 16% de inversiones de los Operadores de Sistemas de Distribución (DSOs) deberán ser en digitalización hasta 2030. Así, aunque la Circular

6/2019 ya incluyó el reconocimiento de inversiones en este campo y también automatización (tipo 2 y proyectos piloto), piden una mayor ambición para seguir avanzando y también que se divulguen el tipo de inversiones que se vayan a requerir, siempre de la mano de los agentes colaboradores para que Competencia sepa 'ex-ante' a lo que se enfrenta.

12.- La nuclear pide mantener las centrales: "España va a la contra y el almacenamiento, retrasadísimo".

Larazon.com, 23 de abril de 2024.

"Somos casi el único sector que cumple con quien contamina, paga. Pagamos hasta a los guardias civiles de las centrales", afirma Ignacio Araluce, presidente del Foro Nuclear.

La energía nuclear ha generado algo **más del 20% de la energía eléctrica en España en 2023, unos 54,2 teravatios hora**, consolidándose como segunda fuente de generación de España, solo sobrepasada por la eólica y por delante de los ciclos combinados de gas. En número de horas, la nuclear **ha sido la que más horas ha operado, el 87%**, pese a que la eólica supone una cuarta parte de la potencia instalada.



"De esta manera tienen que producir un montón para suplir a la nuclear y esto implica una **sobredemanda en las horas que producen**", ha explicado **Ignacio Araluce**, presidente del Foro Nuclear. En este sentido, ha dicho que la fotovoltaica opera 1.500 horas, lo que equivale a dos meses, la eólica supondría tres meses de producción mientras que la nuclear supone más de 7.500 horas. "Por eso es necesario **el almacenamiento, pero va retrasadísimo. Las baterías ni están ni se las espera**. El almacenamiento tendría que estar en centrales hidráulicas reversibles, que también van retrasadas".

Por eso, el mercado está viviendo una volatilidad inmensa, por una **supergeneración eléctrica** que va ligado a que la demanda no aumenta, no solo por una mayor eficiencia energética sino porque la industria y la electromovilidad no tiran de la demanda.

Sin embargo, "seguimos quemando gas pese a la penetración de las renovables", ha indicado Araluce. Hay países como Alemania, que han prescindido de la nuclear, en el que "es paradójico que está quemando más carbón y gas, con las consiguientes emisiones, que nunca".

"La única tecnología que aúna la seguridad de suministro, con un mercado de uranio mucho más estable que el de los combustibles fósiles, sin necesidad de un suministro continuo, es la nuclear", ha añadido.

Residuos

Respecto al tratamiento de los residuos, Araluce ha remarcado que el nuclear es "casi el único sector que cumple el axioma del que contamina paga. Pagamos por eso y por el desmantelamiento de las centrales. Estamos haciendo una hucha con una cantidad ingente para que haya dinero suficiente para desmantelar todas las centrales y tratar todos los residuos. El ciudadano no tendrá que pagar nada. Estamos ingresando al año unos 450 millones de euros en Enresa". "Pagamos hasta por los guardias civiles de las centrales".

El Foro Nuclear, que agrupa a las eléctricas titulares de las centrales nucleares españolas, ha pedido un **mayor plazo para la presentación de alegaciones** sobre la propuesta de Decreto Ley de subida de la 'Tasa Enresa' y ha solicitado al Ministerio para la Transición Ecológica y el Reto Demográfico (MITECO) el envío de la información técnico económica relativa al proyecto.

Así lo ha confirmado el presidente de Foro Nuclear, Ignacio Araluce, en la presentación del informe anual 'Resultados nucleares y perspectivas de futuro' hoy 23 de abril. La primera propuesta del Ejecutivo proponía elevar a 11,14 euros por megavatio hora (MWh), mientras que la actual --del 2 de abril de 2024-- lo sitúa en 10,36 euros/MWh, de ahí que la institución quiera contar con la información técnico económica actualizada.

Apagón

Sobre el calendario de cierre de los 7 reactores operativos, Araluce ha dicho que aunque debe comenzar en 2027, la situación no tiene nada que ver con la de 2019, cuando firmamos ese escenario. "Todo el mundo, salvo Alemania y España van por otro camino. 24 países han decidido triplicar la nuclear hasta mediados de siglo".

A este respecto, ha pedido mantener las centrales operativas más allá del calendario de cierre pactado. "Son necesarias", ha manifestado Araluce.

13.- Enagás se sobrepone al golpe regulatorio y dispara beneficios.

Expansión.com, 23 de abril de 2024.

El gestor de los gasoductos en España tiene su primer crecimiento de resultado operativo (ebitda) desde la entrada en vigor del nuevo marco regulatorio para el periodo 2021-2026.

Enagás, el grupo que gestiona los gasoductos en España, ha alcanzado un beneficio neto de 65,3 millones de euros en los tres primeros meses de este año, un 19,5% más que en el mismo periodo de 2023.



El grupo ha logrado un resultado bruto operativo (ebitda) de **178,3 millones de euros** en los tres primeros meses de este año, un 2,7% más respecto al mismo periodo del año anterior, lo que supone el primer crecimiento de ebitda desde que entró en vigor el nuevo marco regulatorio 2021-2026, que supuso un ajuste para los peajes que cobra el grupo por sus redes.

Según la empresa, en el primer trimestre se avanza "según lo previsto para **alcanzar el objetivo anual**". Enagás ya anticipó en febrero que en 2024 la compañía prevé un beneficio neto de entre 260 y 270 millones de euros, un ebitda del entorno de 750-760 millones de euros y un dividendo de 1 euro por acción.

El dividendo correspondiente al ejercicio 2023 se mantiene como estaba previsto en 1,74 euros por acción y terminará de abonarse en el mes de julio con 1,044 euros por acción, tras el primer pago ya efectuado en diciembre.

A 31 de marzo, la **deuda neta de la compañía se ha situado en los 3.342 millones de euros** —una cifra similar a la de 2023 y con previsión de mantener una deuda estable a final del ejercicio 2024—, y está cubierta a tipo fijo en más de un 80%, lo que permite mitigar el impacto de la volatilidad de los tipos de interés.

El buen comportamiento de los **resultados del primer trimestre está vinculado**, según los directivos de la empresa, "al alto grado de ejecución del plan estratégico 2022-2030 en sus tres ejes de actuación", el plan inversor para contribuir a la descarbonización y seguridad energética de España y Europa, el **control de costes operativos y financieros**", y el calendario de los proyectos de hidrógeno renovable.

14.- Meloni da un golpe en la mesa de Endesa tras ordenar al CEO de Enel endurecer el control.

Huffingtonpost.es, 24 de abril de 2024.

La primera ministra italiana trasladó a Cattaneo que endureciese el control de la gestión de la filial española y estrechar la política de inversiones, según avanza 'ABC'.

Soplan vientos de conflicto desde Italia en materia de política e inversión energética. Según ha avanzado el diario **ABC** este miércoles, la primera ministra italiana, Giorgi Meloni, dio orden al CEO de la compañía eléctrica estatal Enel Enel, Flavio Cattaneo, de endurecer el control de las inversiones en materia de renovables. Cuestión que afecta directamente a la filial italiana de esta en España, Endesa.

Cattaneo fue una de las primeras apuestas de Meloni cuando llegó al poder. Pasaba de ser el máximo responsable de la empresa pública ferroviaria de Italia a ser vicepresidente de Enel -y, por ende, de Endesa,

otra importante baza económica del país de la bota -el Ministerio de Economía italiano tiene el 23% de Enel-, pero también para España -Enel tiene el 70% de la filial española-.

En este sentido, Cattaneo adelantó que, en el marco de la nueva estrategia, "adoptaremos un enfoque más selectivo hacia las inversiones para maximizar la rentabilidad y minimizar los riesgos". En un contexto en el que Italia trata de convertirse en el gran exportador de gas natural procedente de África a Europa -prueba de ello es la renovada alianza con Argelia tras el choque entre Argel y Madrid-, Roma apostará más por las redes -gasoductos y la infraestructura necesaria- que por invertir menos en proyectos de renovables.

La clave: cuanto menos inviertan en Endesa, mayores dividendos recibirá Italia



Así, recoge la citada información, de fondo sobrevuela otra gran clave. La reducción de inversiones en Endesa supondrá una suerte de carambola económica en forma de la llegada de mayores dividendos para Italia. ¿Por qué?

Según el plan estratégico de Endesa, el programa de dividendos le garantiza como mínimo a Enel unos 3.000 millones de euros en el horizonte de 2023-2026. Endesa se comprometió a fijar un suelo de un euro por acción en cada uno de esos años.

De esta forma, Meloni reclamó a Cattaneo "endurecer el control de la gestión de Endesa y estrechar la política de inversiones" además de priorizar "la política energética de Italia frente a la española", según recoge ABC citando a fuentes próximas a la directiva de la eléctrica italiana. Estas directrices habrían llegado a Endesa "muy rápido y fueron claras y directas".

15.- Endesa celebra este miércoles su junta, en la que propondrá elevar su número de consejeros a 14.

Bolsamania.com, 24 de abril de 2024.

Se ratificará el nombramiento como consejero de Flavio Cattaneo, consejero delegado de Enel.

Endesa celebra este miércoles su junta general ordinaria de accionistas, en su sede social en Madrid, en la que propondrá elevar su número de consejeros a 14, desde los 12 actuales, con el nombramiento de tres nuevos miembros del órgano rector y la salida de Alicia Koplowitz.

En concreto, se someterá a votación los nombramientos de Guillermo Alonso Olarra como consejero independiente y de Elisabetta Colacchia y Michela Mossini, ambas como consejeras dominicales.

Alonso Olarra, Licenciado en Derecho, es socio de la firma MA Abogados y ha sido consejero de varias compañías encuadradas en el sector eléctrico, portuario, transporte y consultoría.



Mientras, Elisabetta Colacchia es responsable de Personas y Organización de Enel. Licenciada en Economía y Comercio, durante su carrera ha ocupado cargos de responsabilidad e importancia estratégica en empresas líderes a nivel nacional e internacional en los sectores de energía, infraestructuras, telecomunicaciones y transporte. Por su parte, Michela Mossini, licenciada en Economía y Negocios, pertenece también al equipo directivo de Enel.

También se ratificarán los nombramientos y la reelección de Flavio Cattaneo, vicepresidente de la eléctrica española y consejero delegado de Enel -principal accionista de Endesa con una participación del 70%-, y de Stefano de Angelis, director financiero de la energética italiana.

Igualmente, se ratificará el nombramiento y reelección de Gianni Vitorrio Armani como consejero dominical y se someterá a reelección los puestos de consejeras independientes de Eugenia Bieto Caubet y de Pilar González de Frutos.

Por su parte, Alicia Koplowitz, cuyo nombramiento como consejera independiente vencía el próximo 5 de mayo, ha manifestado su deseo de que el consejo de administración no someta su reelección a la junta general de accionistas, así como su decisión de cesar en este cargo con efectos a partir de ayer martes, por razones personales que le imposibilitarían continuar desempeñando el cargo con el adecuado nivel de dedicación prestado hasta la fecha.

De esta manera, el consejo de administración de Endesa quedará fijado en catorce miembros, frente a los doce con los que cuenta actualmente el órgano rector.

Junto a estos nombramientos, Endesa someterá a sus accionistas la aprobación de las cuentas de 2023 y la propuesta de aplicación del resultado correspondiente al ejercicio anual y de la consiguiente distribución de un dividendo con cargo a dicho resultado y al remanente de ejercicios anteriores.

También se votará por los accionistas la política de remuneraciones de los consejeros 2024-2027 y la aprobación del incentivo estratégico 2024-2026, que incluye el pago en acciones de la sociedad.

CONCENTRACIÓN DE SINDICATOS POR NEGOCIACIÓN DEL SEXTO CONVENIO.

Por otra parte, con motivo de la Asamblea, delegados de CCOO y SIE han convocado una concentración previa a la junta frente a la sede de la eléctrica para denunciar "la nula intención de la dirección de ceder en aspectos claves del sexto convenio" de la empresa, informó el sindicato.

Este convenio está en negociación y pretende, "entre otras cuestiones, revalorizar los salarios y poner freno a la desigualdad económica", así como asegurar la continuidad de un acuerdo de teletrabajo que alcance a toda la plantilla y que permita una mayor conciliación de las personas trabajadoras, añadió CCOO.

16.- Iberdrola dispara un 86 % sus ganancias, hasta 2.760 millones, por las plusvalías históricas en México.

Lavozdegencia.es, 24 de abril de 2024.

La energética repartirá al menos 0,348 euros por acción de dividendo complementario.

Iberdrola obtuvo un beneficio neto de 2.760 millones de euros **en el primer trimestre del año**, lo que representa un incremento del 85,8% con respecto a los 1.485 millones de euros del mismo período del 2023, impulsado por las **plusvalías millonarias** registradas con la venta de activos en México, informó la compañía.

En concreto, la operación de **venta de activos en México**, cerrada el pasado 26 de febrero representó una contribución extraordinaria de 1.165 millones de euros en su beneficio neto, mientras que en el 2023 tuvo un impacto positivo de 238 millones de euros por su recuperación del déficit en el negocio comercial del Reino Unido. Excluyendo estas partidas recurrentes, el beneficio neto de la energética creció un 28%.

El resultado bruto de explotación (Ebitda) se situó en los 5.857 millones de euros a cierre de marzo, un 44,1% más que en el mismo período del año pasado. Excluyendo la plusvalía de México y la recuperación del déficit de tarifa del Reino Unido, **el Ebitda crece un 10%**, hasta los 4.140 millones de euros, debido a la mejora de los márgenes y al récord alcanzado de producción renovable en los últimos 10 años en Iberia.

La cifra de negocios del grupo en el período de enero a marzo alcanzó los 12.678,5 millones de euros, lo que representa una caída del 18% frente al primer trimestre de 2023.

Eleva un 36% sus inversiones hasta los 2.382 millones

Las cifras de la eléctrica se vieron impulsadas por unas inversiones brutas que en el trimestre alcanzaron la cifra de 2.382 millones de euros, un 36% más, con un **crecimiento del negocio de redes** del 27%, hasta

los 1.213 millones de euros debido, principalmente, a los nuevos 'rate cases' en Estados Unidos, Reino Unido y Brasil, distribuyéndose la inversión en un 60% en distribución y un 40% en transmisión.

Por su parte, la **inversión en el negocio renovable** se impulsaron más de un 50%, hasta los 994 millones de euros, de los que 366 millones de euros se dirigieron a la eólica marina (+70%).

A lo largo del año la compañía seguirá avanzando en su estrategia en eólica marina con la entrada en servicio de tres proyectos: St. Brieuc, (500 MW, Francia); Vineyard Wind 1 (800 MW, EE.UU) y Baltic Eagle (475 MW, Alemania). Además, la compañía contará con mayor recurso procedente de las renovables gestionables.

La energética cerró el primer trimestre con una **capacidad instalada renovable** de 42.300 MW en todo el mundo. Iberdrola genera energía 100% libre de emisiones en el Reino Unido, Brasil, Francia, Italia, Alemania, Polonia, Portugal, Grecia, Rumanía o Bulgaria. La producción libre de emisiones alcanzó en este primer trimestre el 92% del total en España.

Del total de las inversiones, el 35% tuvo por destino los Estados Unidos, un 20% al Reino Unido, otro 20% España, el 15% a Latinoamérica y el 10% restante a Europa Continental y Australia.

El presidente de la energética, **Ignacio Sánchez Galán**, destacó que estos resultados «muestran la solidez del modelo de Iberdrola y el impacto positivo de las inversiones incluidas en el Plan 2024-2026».

«La buena evolución de nuestros negocios en el primer trimestre, unida al crecimiento de las inversiones ya en curso, nos permiten además mejorar nuestras previsiones para el conjunto del ejercicio 2024», dijo.

Así, Iberdrola vuelve incrementar sus estimaciones de ganancias para el conjunto del ejercicio, hasta situar el crecimiento del beneficio neto en un dígito alto (excluyendo cualquier plusvalía por rotaciones de activos), gracias al fuerte desempeño operativo, la contribución de las inversiones -12.000 millones de euros para este ejercicio- y la aportación de los nuevos marcos regulatorios en el negocio de redes en Estados Unidos, Reino Unido y Brasil.

De esta manera, la energética, que en 2023 obtuvo ya unas ganancias históricas de 4.803 millones de euros, apunta en 2024 a un nuevo beneficio récord de más de 5.000 millones de euros.

En el período de enero a marzo, Iberdrola registró también una importante mejora de la generación de caja, con la entrada de caja en el primer trimestre de, aproximadamente, 5.400 millones de euros procedentes de la transacción de México.

El flujo de caja operativo (FFO) reportado por la compañía creció un 5%, hasta los 3.145 millones de euros, y un 14% si se excluye el impacto del déficit de tarifa de Reino Unido registrado en el primer trimestre de 2023.

Liquidez de 22.400 millones

Además, cuenta con una liquidez de 22.400 millones de euros, lo que le permitiría cubrir 26 meses de necesidades financieras sin recurrir al mercado.

Mientras, la deuda financiera neta ajustada de Iberdrola a cierre de marzo se sitúa en 44.998 millones de euros, disminuyendo un 5,9% respecto a diciembre 2023 gracias al cobro por la venta de México.

Por otra parte, Iberdrola celebra este próximo 17 de mayo su junta general de accionistas en Bilbao, en la que someterá a aprobación el pago de un dividendo complementario de 0,348 euros por acción en julio, que se sumarán a los 0,202 distribuidos en enero.

El dividendo total con cargo al ejercicio fiscal 2023 se incrementará un 10,8% respecto al abonado por los resultados de 2022, hasta alcanzar los 0,55 euros por título. A este importe se añadirán 0,005 euros por acción si el quorum de constitución de la Junta alcanza el 70%.

Subida de dividendos

Iberdrola distribuirá entre sus accionistas, como mínimo, **0,348 euros por acción** en concepto de dividendo complementario con cargo a los resultados de 2023, de acuerdo con los términos de la nueva edición del sistema Iberdrola Retribución Flexible, según informó la compañía a la Comisión Nacional del Mercado de Valores (CNMV).

Este importe se suma a los 0,202 euros brutos por acción ya abonados el pasado mes de enero como dividendo a cuenta, lo que hará que la retribución total al accionista con cargo a 2023 se sitúe en los 0,55 euros brutos por acción, un 10,8% más que en el año anterior.

Los inversores de la energética recibirán además 0,005 euros por acción de dividendo de involucración si el quórum de constitución de la junta general de accionistas, que se celebrará el próximo 17 de mayo en Bilbao, alcanza el 70%

17.- Iberdrola estudia cómo "maximizar" sus capacidades en el negocio de centros de datos.

Europapress.com, 24 de abril de 2024.

En una conferencia con analistas para presentar los resultados del primer trimestre, el presidente de la compañía, Ignacio Sánchez Galán afirmó que el grupo "ya está metido en este campo", tras la firma de un contrato para suministrar electricidad para más de 70 teravatios/hora (TWh) a clientes en Europa y en Estados Unidos.

Así, a preguntas sobre la posibilidad de que la empresa esté buscando socios para una alianza destinada a crear 'data centers', Galán añadió que el objetivo de la compañía pasa por analizar "cómo se puede maximizar no solamente esta demanda creciente de electricidad, sino también en ver cómo se puede maximizar el valor" que la energética puede aportar a través de sus capacidades.



"Ya estamos en este segmento, estamos llevando a cabo negociaciones con mucha gente e intentaremos ayudar, en la medida de lo posible, a todas las empresas que están desarrollando estos centros de datos para proporcionarles nuestra capacidad en lo que se refiere a la electricidad, en energía o lo que sea que les podamos ofrecer para que puedan acelerar el proceso para que se puedan abrir estos centros de datos en los países donde estamos presentes", dijo.

Y es que Galán, una vez alcanzado al 100% los objetivos en rotación de activos que se marcó el grupo en 2022 para el horizonte de 2025, señaló que ahora la intención de Iberdrola pasa por ser "más selectivos" y centrarse "más en las alianzas para poder generar valor y para tener la oportunidad de construir más proyectos".

"A través de estas alianzas podremos compartir riesgos en lo que se refiere a las fases de construcción y algo también que tiene mucha importancia, que es nuestro compromiso para con la descarbonización y que yo creo que nos puede ayudar a acelerar este proceso gracias a nuestros propios recursos o los recursos de nuestros socios", añadió al respecto.

UN RETORNO "SIMILAR" AL DE OTROS PAÍSES PARA LAS REDES.

Por otra parte, Iberdrola mostró su confianza en que el Gobierno coloque el desarrollo de las redes eléctricas "como una de las principales prioridades de la transición energética" y se cuente para esta actividad con un retorno "similar al de otros países".

En este sentido, el consejero delegado de la energética, Armando Martínez, destacó que en las conversaciones con el regulador -la Comisión Nacional de los Mercados y la Competencia (CNMC)- de cara a la retribución para el próximo periodo ya se ha advertido de que será necesaria "una enorme inversión" en redes.

BENEFICIOS DE MÁS DE 5.000 MILLONES EN EL AÑO

En lo que respecta a los resultados del grupo, Galán apuntó que estos resultados de enero a marzo han permitido a Iberdrola empezar 2024 "con un primer trimestre récord en cuanto a resultado de la explotación

en la historia de la compañía", lo que permite elevar las previsiones para el conjunto del ejercicio a un beneficio neto en un dígito alto (excluyendo cualquier rotación de activos)", apuntando a unas ganancias de más de 5.000 millones de euros en el ejercicio.

A este respecto, el presidente de Iberdrola puntualizó que de esta guía para 2024 excluye cualquier tipo de plusvalía en lo que se refiere a rotación de activos y tampoco considera la transacción de México, que aportó 1.165 millones de euros al beneficio.

Asimismo, Galán no dio pistas sobre el destino de esas plusvalías millonarias por la venta de activos en México y señaló al respecto que se destinarán a "elevar al máximo el crecimiento del futuro" de la compañía, que situó su objetivo de deuda neta para final de este ejercicio en unos 47.000 millones de euros.

18.- Naturgy se ata a los países árabes con acuerdos de 30.000 millones.

Expansión.com, 24 de abril de 2024.

Pódcast. La Primera de Expansión sobre Naturgy, Mutua Madrileña, vivienda, Primark y Spotify.

Moncloa abre puertas a Abu Dabi con un pacto recíproco de inversiones.

Reynés renuncia a un megabonus para allanar el camino de una opa sobre Naturgy.

La posible opa del grupo Taqa, de Emiratos, es el colofón a la histórica y multimillonaria relación del grupo español con países del Magreb y del Golfo.

Si **Emiratos Árabes Unidos (EAU)**, a través de la energética estatal **Taqa**, logra sacar adelante una **oferta pública de adquisición (opa) sobre Naturgy**, esta empresa será el grupo español más atado a países árabes de **Oriente Medio y el Magreb**, al sumar acuerdos con **Argelia, Marruecos, Kuwait, Omán, Egipto y Catar**, además de EAU. Las relaciones se remontan a hace tres décadas, pero se han ido estrechando más en los últimos diez años con **contratos multimillonarios y acuerdos accionariales que suman cerca de 30.000 millones de euros**, más que el precio que se baraja para la opa, a **27 euros por acción, que valoraría el 100% de Naturgy en unos 26.000 millones**.



Las relaciones han tenido altibajos que a veces han conducido a **litigios de arbitraje internacionales** por desacuerdos sobrevenidos en los contratos. No obstante, sistemáticamente han terminado en nuevos acuerdos y alianzas, como una pareja que discute pero que termina reconciliándose a sabiendas de que está condenada a entenderse.

Más allá de la propia opa, esta operación **trastoca otras muchas piezas en el tablero de la geopolítica empresarial de Naturgy**.

Tablero geopolítico

Con **Catar**, **Naturgy tiene una relación comercial de aprovisionamiento de gas histórica**. En 2013, el grupo español, entonces **Gas Natural Fenosa**, inició un arbitraje con este país, uno de los mayores exportadores de gas del mundo, por los precios de los suministros de gas. El arbitraje terminó al cabo de meses con acuerdos a largo plazo.

Hasta hace unos meses, Naturgy mantenía dos contratos con Catar que vencían entre este año y en 2025, y que en su momento se valoraron en 2.000 millones de euros.

En **Egipto**, **Naturgy llegó a tener una planta para licuar gas y exportarlo (planta de Damietta)**, que **vendió en 2020 al grupo italiano Eni por casi 600 millones** a cambio de quedarse con **contratos de aprovisionamiento en Egipto y Omán**. Según las cuentas de 2023, los aprovisionamientos de gas de

Naturgy, valorados en 15.000 millones, venían en un 9,6% de Egipto y Omán. Es decir, **en torno a 1.500 millones de euros**.

En **Omán**, Naturgy además, tiene la **planta de licuefacción de Qalhat**. Con **Argelia** la relación es más amplia. Afecta a **suministros de gas y relaciones accionariales**. Todo gira en torno a **Sonatrach**, el monopolio estatal de hidrocarburos de Argelia.

Los contratos en vigor entre Naturgy y Sonatrach fueron firmados hace más de 20 años **con vigencia hasta 2030** para un volumen anual del orden de 5 bcm (5.000 millones de metros cúbicos).

En el mercado **los contratos se valoran en más de 20.000 millones hasta 2030**. Suponen compromisos firmes de volumen, tanto de suministro para Sonatrach, como de retirada obligada de gas para Naturgy.

Estos pactos están sujetos a cláusulas *take or pay* (se pagan aunque no se usen). **En la última renegociación de precios, hace un año, se renegociaron contratos por 10.000 millones**.

Según las cuentas de Naturgy, **de los 15.000 millones de euros de aprovisionamientos en 2023, el 18%, venían de Argelia**. Es decir, **anualmente con Argelia Naturgy se juega 3.000 millones**. Por otra parte, **Sonatrach tiene algo más del 4% del capital de Naturgy**, fruto de un acuerdo en 2011 para cerrar un arbitraje internacional entre ambos grupos, precisamente por desacuerdos en los precios del gas.

A precios actuales, **ese 4% estaría valorado ahora en más de 900 millones de euros**. Junto con los más de 50 millones que va a cobrar Sonatrach este año y el próximo, en forma de dividendos por su participación en Naturgy, según el calendario ya previsto, sumaría una exposición al capital de la gasista española de **más de 1.000 millones de euros**.

Riesgos

La propia Naturgy, en su memoria anual, explica a la hora de exponer sus **riesgos y su exposición internacional** que cuenta con **importantes contratos de suministro de países del Magreb y de Oriente Próximo**, y que la reciente **inestabilidad en la zona del mar Rojo** pueden provocar **"daños en algunos activos" e "incremento de costes" en los suministros**.

Sonatrach, por otra parte, es el primer accionista de Medgaz, el mayor gasoducto que une ahora Argelia con España. Sonatrach tiene el 51% de la sociedad conjunta que controla este activo y **Naturgy, junto con BlackRock**, a través de la sociedad **Medina Partnership**, controla otro 49%.

La última valoración que se hizo de Medgaz, para dar entrada al fondo estadounidense, se elevó a **más de 1.300 millones de euros**. Por otra parte, **Wren House**, sociedad de **Kuwait Investment Authority** (fondo más conocido como **KIO** en España), **el fondo soberano de Kuwait, es socio de Naturgy en renovables. Controla el 25% de Global Power Generation (GPG)** fruto de un acuerdo de inversión de 500 millones de Kuwait en este filial de Naturgy en 2015.

Magreb

GPG tiene 5.000 megavatios de renovables fuera de España que a precios de mercado estarían valorados en 5.000 millones de euros. Con **Marruecos**, se renegocia la relación tras el parón del gasoducto compartido Magreb-Europa, ahora semibloqueado por la pugna entre ese país y Argelia.

19.- Las centrales hidroeléctricas, a rebosar: ya es la segunda fuente de electricidad tras la eólica y seguirá así unas cuantas semanas más.

Elperiodicodelaenergia.com, 24 de abril de 2024.

Lleva generados 3.227 GWh en lo que va de mes y se mantiene como segunda fuente eléctrica por segundo mes consecutivo.

Lo del agua en España es un misterio. Tiene muchas historias detrás. Quién más y quién menos sabe cómo encontrar agua o ha oído algo al respecto. Se han hecho refranes para todo con el agua. Incluso se han

generado muchas fake news con ellas.

No hace mucho se escuchaban o leían auténticas barbaridades sobre la sequía, el uso del agua en el campo o por parte de las eléctricas. Eso de vaciar los embalses ya no se dice. Claro. Pues hete aquí, que es ahora cuando realmente son los embalses hidroeléctricos los que están soltando agua y vaciándose poco a poco.

Y es que están prácticamente llenos a rebosar. Las imágenes lo dicen por sí solas. En muchos embalses la situación es la siguiente: desembalsar agua para todo tipo de usos y aprovechar en algunos casos generar electricidad a coste cero.

Esta situación ha convertido a la energía hidroeléctrica en la segunda fuente del mix eléctrico español durante este mes de abril, únicamente por detrás de la energía eólica.

Segunda fuente del mix eléctrico

Según los datos de Red Eléctrica, la hidroeléctrica lleva generados 3.227 GWh en este mes de abril. Supera con creces a la nuclear con 2.729 GWh y a la solar fotovoltaica con 2.968 GWh. Ya en el mes de marzo la hidráulica se erigió en este segundo puesto.

Llevábamos muchos años sin ver esto en el mix eléctrico, que el agua está expulsando a la nuclear a unas cifras casi ridículas para lo que están acostumbradas las centrales nucleares.

El caso es que esta situación seguirá así durante algunas semanas porque los embalses hidroeléctricos siguen muy llenos, tanto que están a punto de alcanzar la cifra récord de energía disponible en los mismos.

Según los datos del Ministerio a través del Boletín Hidrológico, los embalses hidroeléctricos tienen 17.131 GWh de electricidad almacenada. Son datos provisionales que se tendrán que confirmar en los próximos días.

El récord es del 15 de abril de 2014. Hace 10 años se alcanzaron los 17.167 GWh. Faltan unos 36 GWh para superar el récord. En principio ya es complicado que el agua vaya a más porque la situación de los embalses es que están prácticamente llenos.

Así están los embalses hidroeléctricos en España a día de hoy por cuencas.

El Duero, casi al 94%

La cuenca del Duero es la que posee los embalses más llenos con el 93,8% de su capacidad. Por ejemplo, el embalse de Almendra (en la foto de arriba) tiene 3.404 GWh almacenados cuando posee 3.450 como máximo.

¿Se acuerdan de Ricobayo? El embalse tiene ahora 835 GWh cuando el máximo es 945 y eso que desembalsó 53 hectómetros cúbicos en la última semana.

También las cuencas del norte, del cantábrico y de Galicia superan el 80%. En general, en toda España la capacidad de energía disponible en los embalses se sitúa en el 74% algo que se lleva mucho tiempo sin ver.



ÁMBITOS	GWh ACTUAL	ENERGÍA TOTAL DISPONIBLE % S./Capacidad			
		Año ACTUAL	Año Anterior	Media 5 años	Media 10 años
Cantábrico Oriental	0	0,0	0,0	0,0	0,0
Cantábrico Occidental	142	83,0	71,3	67,3	72,6
Miño - Sil	2.617	88,2	70,6	63,0	70,7
Galicia Costa	208	88,1	80,9	69,6	76,1
Cuencas Internas del País Vasco	0	0,0	0,0	0,0	0,0
Duero	6.120	93,8	63,4	64,0	71,5
Tajo	3.063	65,4	39,8	36,5	41,5
Guadiana	225	28,4	7,7	16,8	41,7
Tinto, Odiel y Piedras	0	0,0	0,0	0,0	0,0
Guadalete-Barbate	23	56,1	39,0	48,3	57,6
Guadalquivir	276	28,8	16,2	27,7	37,7
Vertiente Atlántica	12.674	77,4	52,8	51,6	59,4
Cuenca Mediterránea Andaluza	27	96,4	96,4	96,4	79,6
Segura	46	25,8	38,2	43,3	46,1
Júcar	1.415	68,6	63,7	54,5	52,3
Ebro	2.969	68,0	46,4	66,6	68,4
Cuencas Internas de Cataluña	0	0,0	0,0	0,0	0,0
Vertiente Mediterránea	4.457	67,2	51,8	62,1	62,1
TOTAL PENINSULAR	17.131	74,4	52,5	54,7	60,3

ENERGÍA DISPONIBLE: 74,4 %

Por ejemplo, la media de los últimos 10 años es de poco más del 60% y ahora se le saca 14 puntos porcentuales.

Las peores zonas se encuentran en el Segura, Guadiana y Guadalquivir, donde los pocos embalses hidroeléctricos no superan el 30% de su capacidad.

En definitiva, esta magnífica situación de los embalses permitirá que el precio de la electricidad siga bastante bajo al menos unas semanas más.

20.- El parque mundial de coches eléctricos sigue creciendo con fuerza y, en 2024, las ventas alcanzarán los 17 millones.

Elperiodicodelaenergia.com, 24 de abril de 2024.

A pesar de las dificultades a corto plazo en algunos mercados, uno de cada tres coches que circulen por China en 2030 será eléctrico, y casi uno de cada cinco en Estados Unidos y la Unión Europea.

Se espera que más de uno de cada cinco coches vendidos este año en todo el mundo sea eléctrico, y el aumento de la demanda previsto para la próxima década va a transformar la industria automovilística mundial y reducir significativamente el consumo de petróleo para el transporte por carretera, según la nueva edición del informe anual de la **AIE** *Perspectivas mundiales del vehículo eléctrico*.



El último informe, concluye que las ventas mundiales de coches eléctricos se mantendrán sólidas en 2024, alcanzando los 17 millones a finales de año. En el primer trimestre, las ventas crecieron alrededor de un 25% en comparación con el mismo periodo de 2023, una tasa de crecimiento similar a la registrada en el mismo periodo del año anterior, pero partiendo de una base mayor. El número de coches eléctricos vendidos en todo el mundo en los tres primeros meses de este año equivale aproximadamente al de todo 2020.

En 2024, se prevé que las ventas de coches eléctricos en China asciendan a unos 10 millones, lo que supondrá alrededor del 45% de todas las ventas de coches del país. En Estados Unidos, se prevé que aproximadamente uno de cada

nueve coches vendidos sea eléctrico, mientras que en Europa, a pesar de unas perspectivas generalmente débiles para las ventas de turismos y la eliminación progresiva de las subvenciones en algunos países, los coches eléctricos seguirán representando aproximadamente uno de cada cuatro coches vendidos.

Este crecimiento se basa en el récord alcanzado en 2023. El año pasado, las ventas mundiales de coches eléctricos se dispararon un 35%, hasta casi 14 millones. Aunque la demanda siguió concentrándose en China, Europa y Estados Unidos, el crecimiento también repuntó en algunos mercados emergentes como Vietnam y Tailandia, donde los coches eléctricos representaron el 15% y el 10%, respectivamente, de todos los coches vendidos.

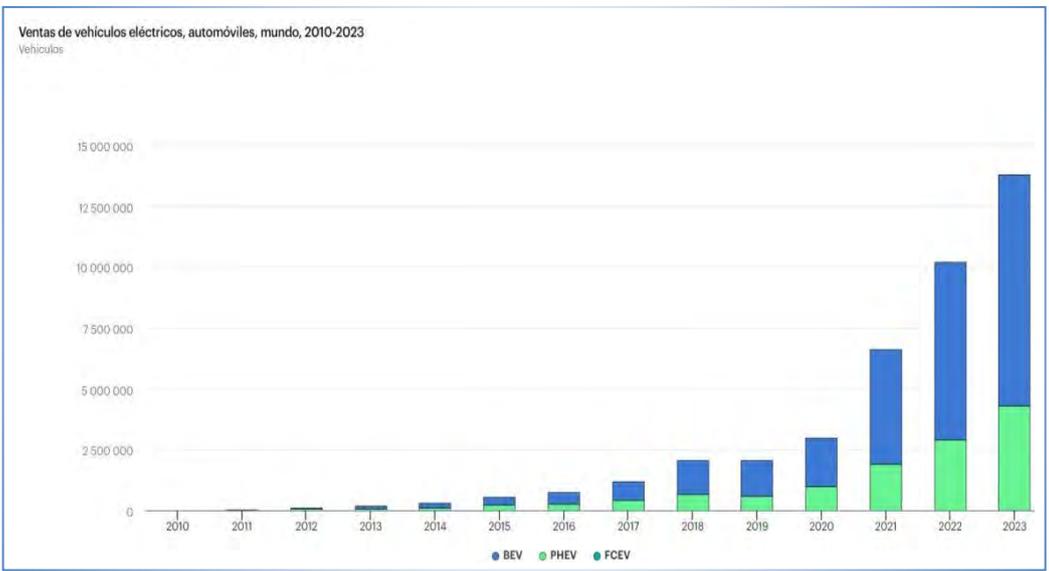
Se espera que la inversión sustancial en la cadena de suministro de vehículos eléctricos, el apoyo político continuo y la disminución del precio de los vehículos eléctricos y sus baterías produzcan cambios aún más significativos en los próximos años. Según el informe, con las políticas actuales, uno de cada dos coches vendidos en el mundo será eléctrico en 2035. Mientras tanto, si los compromisos anunciados por los países en materia de energía y clima se cumplen en su totalidad y a tiempo, dos de cada tres coches vendidos serían eléctricos en 2035. En este escenario, la rápida adopción de vehículos eléctricos -desde coches a furgonetas, camiones, autobuses y vehículos de dos y tres ruedas- evita la necesidad de unos 12 millones

de barriles de petróleo al día, al mismo nivel que la demanda actual del transporte por carretera en China y Europa juntas.

“El impulso continuado de los coches eléctricos queda patente en nuestros datos, aunque es más fuerte en algunos mercados que en otros”, afirmó Fatih Birol, director ejecutivo de la AIE. “En lugar de detenerse, la revolución mundial de los vehículos eléctricos parece estar preparándose para una nueva fase de crecimiento. La oleada de inversiones en la fabricación de baterías sugiere que la cadena de suministro del VE está avanzando para cumplir los ambiciosos planes de expansión de los fabricantes de automóviles. Como resultado, se espera que la cuota de vehículos eléctricos en las carreteras siga aumentando rápidamente. Sólo con las políticas actuales, casi uno de cada tres coches que circulen por China en 2030 será eléctrico, y casi uno de cada cinco tanto en Estados Unidos como en la Unión Europea. Este cambio tendrá importantes ramificaciones tanto para la industria automovilística como para el sector energético”.

Baterías más que suficientes

El informe concluye que los fabricantes han dado pasos importantes para cumplir las ambiciones de los gobiernos de reforzar el VE, entre otras cosas, asumiendo importantes compromisos financieros. Gracias a los elevados niveles de inversión de los últimos cinco años, la capacidad mundial de producción de baterías



para VE está bien posicionada para seguir el ritmo de la demanda, incluso cuando ésta aumente considerablemente durante la próxima década. El informe subraya que el ritmo de la transición a los vehículos eléctricos puede no ser constante y dependerá de la asequibilidad.

En China, más del 60% de los coches eléctricos vendidos en 2023 eran ya más baratos que sus

equivalentes convencionales. Sin embargo, en Europa y Estados Unidos, los precios de compra de los coches con motor de combustión interna seguían siendo más baratos de media, aunque se espera que la intensificación de la competencia en el mercado y la mejora de las tecnologías de baterías reduzcan los precios en los próximos años. Incluso cuando los precios iniciales son altos, los menores costes de funcionamiento de los VE hacen que la inversión inicial se amortice con el tiempo.

Las crecientes exportaciones de coches eléctricos de los fabricantes chinos, que representarán más de la mitad de todas las ventas de coches eléctricos en 2023, podrían aumentar la presión a la baja sobre los precios de compra. Las empresas chinas, que también están estableciendo instalaciones de producción en el extranjero, ya han registrado fuertes ventas de modelos más asequibles lanzados en 2022 y 2023 en mercados extranjeros. Esto pone de manifiesto que la composición de las principales economías productoras de VE está divergiendo considerablemente de la industria automovilística tradicional.

Garantizar que la disponibilidad de puntos de recarga públicos siga el ritmo de las ventas de vehículos eléctricos es crucial para un crecimiento continuo, según el informe. El número de puntos de recarga públicos instalados en todo el mundo aumentó un 40% en 2023 con respecto a 2022, y el crecimiento de los cargadores rápidos superó al de los más lentos. Sin embargo, para alcanzar un nivel de despliegue de vehículos eléctricos acorde con las promesas de los gobiernos, las redes de recarga deben multiplicarse por seis para 2035. Al mismo tiempo, el apoyo político y una planificación cuidadosa son esenciales para garantizar que la mayor demanda de electricidad procedente de la recarga no sobrecargue las redes eléctricas.

21.- Siemens Gamesa planea instalar un aerogenerador de 21 MW, el más potente del mundo.

Elperiodicodelaenergia.com, 24 de abril de 2024.

Una vez en operación, se convertirá en la turbina eólica más potente del mundo con 276 metros de rotor.

El desarrollo tecnológico y la búsqueda de costes de la energía cada vez menores han provocado que en la última década los aerogeneradores hayan crecido mucho tanto en tamaño como en potencia.



Sin embargo, en los últimos tiempos, los fabricantes occidentales parecía que abogaban por **frenar el desarrollo de nuevas turbinas**, alegando la necesidad de rentabilizar el desarrollo de los modelos existentes y reducir los riesgos tecnológicos.

Pero hace unos meses circuló por la prensa un rumor que decía que Siemens Gamesa iba a instalar **el aerogenerador más potente del mundo**. Aquel rumor estaba respaldado por la documentación publicada por la Comisión Europea a través de los Innovation Funds con los que había sido agraciado el proyecto. Esa documentación menciona el proyecto HIPPOW (*Highly*

Innovative Prototype of the most Powerful Offshore Wind turbine generator), haciendo referencia directamente al aerogenerador más potente del mundo.

Pero lo que durante meses había sido un rumor, ahora se confirma. Siemens Gamesa instalará este año un prototipo que, a falta de confirmación oficial y según fuentes del sector, tendrá alrededor de **21 MW de potencia y entre 270 y 280 metros de diámetro de rotor**. Esto supondrá que, salvo que algún fabricante chino se adelante, este prototipo se convierta en el aerogenerador más potente del mundo una vez puesto en operación.

Según desvela Windpowermonthly citando a fuentes de la industria, las palas de esta turbina serían de 135 metros (276 metros de diámetro de rotor contando el buje) y la potencia de 21 MW, siendo el hipotético nombre del nuevo modelo de Siemens Gamesa “**SG 21-276 DD**”. Como comparativa, actualmente el modelo más grande de la compañía es el SG 14-236 DD, con 14 MW de potencia y 236 metros de diámetro de rotor.

Pasar de 14 MW y 236 m a 21 MW y 276m representa un aumento de potencia del 50% y un aumento en el área de barrido de las palas (la circunferencia que forman las palas) de un 37%. Esto supone un aumento de producción para una misma ubicación de entre el 30 y el 35%.

Más secretismo del habitual

La verdad es que Siemens Gamesa **ha mantenido el secreto excepcionalmente bien** teniendo en cuenta que no tiene que ser nada sencillo ocultar el desarrollo de una máquina de estas características. Al final, en el proceso de desarrollo de un prototipo hay que involucrar a muchos proveedores y es habitual que se acabe filtrando información, aún habiendo firmado acuerdos de confidencialidad exigentes.

Eso sí, llegadas las fases finales del proyecto, cuando ya hay que empezar a presentar documentación pública en las administraciones para permisos, etc., **es prácticamente imposible mantener la confidencialidad**.

¿Y cuál es propósito de mantener tanta confidencialidad? A primera vista surgen dos posibles razones:

- La primera, **no crear demasiadas expectativas** en el mercado y en sus clientes (que no quieran pasar a la turbina 21 MW demasiado rápido en sus proyectos en desarrollo). Así, se puede alargar la vida comercial de la SG 14-236 DD.
- La segunda, **sacar ventaja a la competencia**. Muy probablemente tanto Vestas como GE ya sabrían lo que se estaba moviendo. Pero nunca está de más sacar toda la ventaja posible.

En cualquier caso, sería sorprendente que Siemens Gamesa instalase este aerogenerador en algún parque comercial antes de 2030.

¿Y qué está haciendo la competencia?

Ahora tanto Vestas como GE se ven obligados a dar un paso más allá en el desarrollo de producto si quieren seguir el ritmo de SGRE.

En el caso de **Vestas** por el momento no se sabe nada de nuevos desarrollos. La compañía danesa se encuentra ahora mismo en plena industrialización y escalado de la producción de su V236-15MW (236 metros de diámetro de rotor, 15 MW de potencia), que tiene pedidos (sumando los firmados, los condicionales y los preferentes) por valor de más de 14 GWs para los próximos años. Vestas además ha sido bastante activo en los últimos tiempos haciendo campaña a favor de frenar el desarrollo de producto.

El caso de **GE** es quizá más preocupante, ya que recientemente ha anunciado a los accionistas que se centrará en una versión de 15,5 MW de la Haliade X, habiendo paralizado el desarrollo de la versión de 18 MW. Y esto encaja perfectamente con las últimas noticias que hablan de proyectos cancelados en Nueva York debido a que este modelo de 18 MW no estará disponible. Parece que GE confía en hacer de la 15,5 MW un producto rentable y aguantar con ella en el mercado más años de los inicialmente previstos.

En cuanto a los fabricantes chinos, realmente no hay mucho que comentar. A pesar de que desde China suelen llegar noticias de turbinas cada vez más grandes y parece claro que **no pretenden frenar el desarrollo de producto**, sabemos que su incursión en Europa es testimonial en *onshore* e inexistente (salvo un algún caso muy particular) en *offshore*.

El fabricante que más ímpetu está poniendo en la expansión *offshore* internacional, **Mingyang**, sí que presentó hace unos meses una máquina de 22 MW y 310 metros de diámetro de rotor y también sabemos que ya ha fabricado la *nacelle* y al menos una pala de su modelo de 18-20 MW.

En cualquier caso, salvo que se materialicen sus planes de abrir una fábrica en Escocia, no esperaríamos que llegasen al mercado Europeo pronto.

Nos importan las PERSONAS,
Igualdad, Solidaridad, Conciliación, Salud, Pensiones

Creemos en la NEGOCIACIÓN,
Ideas, Propuestas, Alternativas, Soluciones, Garantías

Trabajamos por un FUTURO mejor.
Empleo, Trabajo, Seguridad, Formación, Desarrollo



SIE_Iberdrola + SIE_Endesa + SIE_Naturgy + SIE_REE + SIE_Viesgo + SIE_CNAT + SIE_Engie + SIE_Nuclenor + SIE_Acciona Energía

SIE SINDICATO FUERTE E INDEPENDIENTE DEL SECTOR ENERGETICO
SIEMPRE CON LOS TRABAJADORES, EN DEFENSA DE SUS DERECHOS

 **siempre adelante**