

Resumen de Prensa

Del 20 al 27 de febrero de 2020

NOTICIAS DEL SECTOR ENERGÉTICO



desde 1977,
manteniendo
nuestra esencia

Empresa, Empleo, Trabajo, Personas,...
Igualdad, Solidaridad, Conciliación,...
Formación, Competencias, Desarrollo,...
Salud, Seguridad, Protección,...
Negociación Colectiva, Pensiones,...
Problemas, Propuestas, Soluciones,...
Alternativas, Garantías,... FUTURO

Sindicato *Independiente* de la Energía

UNIDOS

Somos más

FUERTES

ACS 'saca petróleo' con las renovables y acumula una cartera de hasta 6.200 MW

DE JAPÓN A MÉXICO, PASANDO POR BRASIL Y TAIWAN, FLORENTINO PÉREZ TIENE LA MIRADA PUESTA A PARTES CASI IGUALES ENTRE LA FOTOVOLTAICA Y LA EÓLICA.

lainformacion.com
20/02/2020

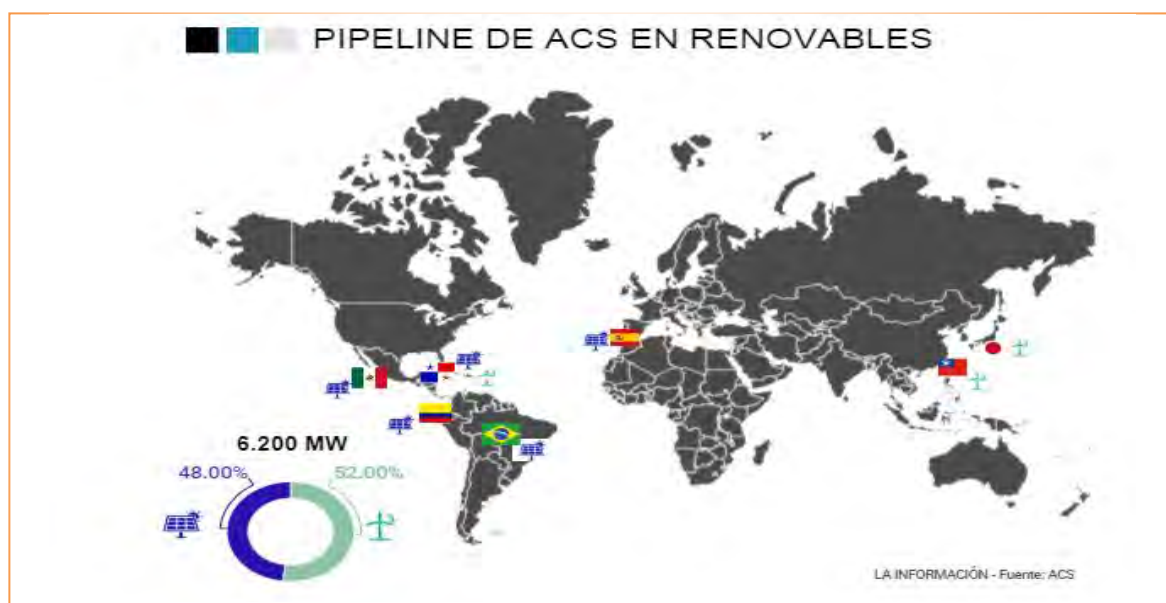
ACS sigue con el foco puesto en **las renovables** para vender activos fuera de España. Para tal fin, ha identificado hasta **6.200 MW** en proyectos de renovables alrededor de todo el mundo y los ha colocado en su cartera, tal y como la propia compañía reconoció en su presentación a inversores de las cuentas de 2019 que ha tenido lugar este miércoles.

El crecimiento del portfolio en renovables de la constructora de **Florentino Pérez** es una forma de aumentar el músculo de la compañía. Esta estrategia ya pudo constatar en los **resultados del primer semestre de 2019**, presentados en julio, cuando la deuda de la compañía creció hasta los **725 millones** por, entre otras cosas, el desembolso en proyectos de energías renovables por importe superior a 600 millones.



Ahora, y a cierre del ejercicio, la compañía sigue con importantes proyectos en este sentido y ha señalado algunos de ellos, tanto de **energía fotovoltaica como de eólica**. En concreto, ha puesto en el mapa varias ubicaciones en América Latina, como **México, Colombia o Brasil**, en las que habría 'echado el ojo' a varios de ellos, todos relacionados con la generación de energía solar de la que prevé conseguir unos 3.230 MW.

En casos como **Panamá**, además de las propias fotovoltaicas, **ACS** también se ha fijado en proyectos eólicos. De hecho, de este tipo de energía verde se encuentran en el 'pipeline' **2.970 MW**, de acuerdo con la información que facilita la propia compañía. Estos, más allá de esta ubicación, también son interesantes para la constructora en otras partes del mundo como **Japón o Taiwán**.



Así, entre ambas espera conseguir un total de 6.200 MW, con un **52% en fotovoltaica y un 48% en eólica**. La compañía asegura que la apuesta es de tal envergadura que el **desarrollo de renovables en España**, unido a los proyectos de grandes plantas industriales, compensarían la terminación de importantes contratos a finales de 2018 en Oriente Medio, iniciativas que auparon la división de Servicios Industriales.

ACS desveló hace apenas unas semanas el nombre del comprador de sus activos fotovoltaicos en España, la petrolera **Galp Energía**. Esta compañía se quedará con todas las plantas y proyectos de energía solar en nuestro país que agrupaba en su filial **Zero-E** y que suman una potencia de 2.930 megavatios, con un valor de la compañía de 2.200 millones de euros.

Los beneficios de esta operación, **330 millones de los que incluirá en las cuentas de 2019 un total 250 millones**, consiguieron 'maquillar' el balance de cierre de ejercicio que se presentó este mismo martes. La sociedad ha cerrado el año con **962 millones de beneficios**, tras las provisiones acometidas para cubrir el agujero de **BICC**, compañía asociada a Cimic, la filial australiana. Las ventas de la constructora han seguido al alza llegando a los 39.049 millones, un aumento del 6,5%.

Las energéticas frente al PNIEC: claman por reformar la tarifa de la luz mientras Endesa advierte de una burbuja de renovables y plantea alargar la vida de las nucleares

businessinsider.es

20/02/2020



El consejero delegado de Endesa, José Bogas, pone sobre la mesa alargar el cierre de las nucleares. "Creemos que bajo ciertas circunstancias económicas **tiene sentido que estas centrales que alargasen su vida si no se dan las hipótesis previstas en el plan**", sostuvo Bogas. El ejecutivo considera que el **Plan Nacional Integrado de Energía y Clima (PNIEC)** se basa en la hipótesis de que el desarrollo de las baterías de almacenamiento energético y la estabilidad de la red harían posible el cierre progresivo de las nucleares hasta 2035. Aun así, dejó claro que estas centrales están en condiciones para poder seguir operando unos años más.

El pacto alcanzado por Gobierno y las nucleares hace algo más de un año contempla **el cierre progresivo de las plantas de Almaraz I, Almaraz II, Ascó I y Cofrentes entre 2025 y 2030** y, hasta el año 2035, las de Asco II, Vandellós II Trillo.

Bogas, igual que **lo hizo en su momento el ex presidente de Red Eléctrica, Jordi Sevilla**, puso el ojo en la estabilidad del sistema eléctrico y advierte de que será más difícil de gestionar con el sorpasso a las renovables y la dependencia de estas fuentes de energía más intermitentes.

"Estoy de acuerdo con lo que dice Red Eléctrica", introdujo el consejero delegado de Endesa en el marco del 17º Encuentro del sector Energético organizado por Iese y Deloitte. "Es un punto no resuelto, la **fotovoltaica es asíncrona, no tiene capacidad de reacción. No reacciona con los cambios de frecuencia**".

El proyecto de Endesa, explicó Bogas, para dar más estabilidad es introducir fotovoltaica en el sistema en condiciones de estabilidad razonables. "Lo importante no es ir cerrando nucleares o no, sino ese objetivo". Y, en este sentido apostillo, **"habrá que cerrar lo que haya que cerrar y mantener lo que haya que mantener porque lo importante es la estabilidad"**, dejó caer Bogas.

En esta línea, **Bogas considera que existe una burbuja en torno a las renovables debido a las subastas. "Yo no haría subastas"**, afirmó. Y apoyó su argumento apuntando que hay peticiones de puntos de conexión para más de 150.000 MW frente al objetivo que establece el PNIEC de alcanzar 60.000 MW nuevos de renovables. Esas conexiones se venden desde 60.000 euros hasta 300.000 euros.

"Hay empresas muy serias que los han comprado por 270.000 euros, lo cual me parece un disparate", señaló el ejecutivo que hizo hincapié, "hay muchos factores a tener en cuenta a la hora de diseñar esas subastas pero hay que pensar cómo debe ser y qué consecuencias puede tener y cuáles no debe tener".

Por su parte, la consejera delegada de Iberdrola España, Ángeles Santamaría, se tildó de "noticia excelente" las ambiciones del PNIEC, y **reclamó que se agilicen los procesos de la administración para que se produzcan a tiempo las inversiones en renovables.**

En su intervención recordó: **"llevamos años reclamando planificación y visibilidad a largo plazo.** Me parece que la ley da cobertura a todo el desarrollo normativo aunque podamos divergir en determinados puntos", apuntó la directiva.

Sin embargo, parece que Antonio Basolas, director corporativo de Estrategia y Desarrollo corporativo de Naturgy no comparte la visión de Santamaría e instó al Gobierno a establecer un debate sobre qué mix energético **"queremos en 2030. Primero fijemos cuál es el objetivo y luego fijemos los medios"**.

Revisión de la tarifa de la luz

Bogas y Santamaría coinciden con otros directivos del sector en la necesidad de modificar la tarifa eléctrica. **"Hay una dificultad tremenda en el sector eléctrico: la fiscalidad"**, introdujo Bogas. "En números redondos el 50% de la tarifa eléctrica no tiene que ver con el suministro sino con políticas energéticas, con primas con déficit...".

Una idea que complementó la directiva de Iberdrola al solicitar una reforma fiscal de la tarifa de la luz: **"si queremos incentivar uno de los vectores energéticos tenemos que reformar la tarifa de la luz", sostuvo.**

Tuvo también palabras Bogas para el coche eléctrico. **Su pronóstico baraja que este cambio en el modelo de movilidad podría producirse antes del 2040, como está previsto.** Así es que llamo a tomar medidas que ayuden a cambiar y liderar este cambio. "Mi apuesta es que esta transición del coche de gasoil al eléctrico será antes", aseveró el directivo de Endesa.

El Gobierno elige a Beatriz Corredor para presidir Red Eléctrica de España

LA EXMINISTRA DE VIVIENDA, QUE SUSTITUYE AL DIMITIDO JORDI SEVILLA, SERÁ VOTADA POR EL CONSEJO DE LA COMPAÑÍA EL PRÓXIMO MARTES

elpais.com
21/02/2020

Beatriz Corredor será la próxima presidenta de Red Eléctrica de España (REE). La exministra de Vivienda con Zapatero se incorporará al consejo de la compañía el próximo martes y, ese mismo día, la Comisión de Nombramientos y Retribuciones del consejo de administración de la empresa la propondrá como presidenta no ejecutiva de la compañía, cargo en el que sustituirá al también exministro Jordi Sevilla, que presentó la dimisión el pasado 27 de enero.



El nombramiento de Corredor debe seguir una serie de trámites hasta que se haga realidad. Además de su propuesta al consejo de administración para que apruebe su idoneidad para ser presidenta, tendrá que ser ratificada por la junta general de accionistas y, finalmente, recibir el visto bueno de la SEPI, principal accionista de la firma con el 20%. El resto del capital está repartido en muchos paquetes que controlan principalmente fondo de pensiones, que no pueden tener más del 3%, y accionistas minoritarios en Bolsa.

Corredor, que salió elegida diputada del PSOE en la lista de Madrid en las pasadas elecciones, presentó la dimisión del cargo el 13 de enero por "motivos personales". Licenciada en Derecho, en 1993 obtuvo una plaza como registradora de la propiedad. En 2003 se afilió al PSOE, por el que fue concejal del ayuntamiento de Madrid —coincidió entonces con Pedro Sánchez— y fue ministra de Vivienda durante el Gobierno de José Luis Rodríguez Zapatero entre 2008 y 2010.

Desde septiembre de 2018 es presidenta y directora de la Fundación Pablo Iglesias. También ha ocupado los cargos de presidenta de la Entidad Pública Empresarial de Suelo (SEPES) y consejera de la Empresa Municipal de Vivienda y Suelo (EMVS).

En Red Eléctrica, tendrá una retribución estimada superior al medio millón de euros. Será la segunda mujer que presida Red Eléctrica tras Paulina Beato, que estuvo al frente de la empresa tras su creación en la década de los 80.

Corredor sustituirá a Jordi Sevilla que presentó la dimisión el pasado 27 de enero por sus desavenencias con la vicepresidenta y ministra para la Transición Ecológica, Teresa Ribera. Esa circunstancia ha provocado que el nombramiento de su sustituta haya sido muy milimetrado por el Gobierno. Corredor goza de la confianza del presidente, al que arropó cuando este hizo la travesía del desierto antes de su segundo intento de llegar a La Moncloa que deparó con la moción de censura a Mariano Rajoy.

También cuenta con el respaldo de la vicepresidenta Ribera, que ha estado al cabo de la calle de su nombramiento, como lo estuvo con el Sevilla. Corredor, como presidenta de Red Eléctrica, se verá las caras de forma frecuente con la ministra y, sobre todo, con la secretaria de estado de Energía, Sara Aagesen, que asumió el cargo tras la formación de Gobierno.

Red Eléctrica de España es el gestor del transporte de la red eléctrica de alta tensión y como tal también controla los permisos de acceso y conexión. Por esa labor recibe una retribución del sistema que, precisamente, ha sido reducida en la circular aprobada por la Comisión Nacional de los Mercados y la Competencia (CNMC). Este recorte generó la protesta de Jordi Sevilla y formó parte de sus desencuentros con Ribera.

En los últimos años el grupo ha creado una corporación y ha ampliado su radio de acción a países latinoamericanos como Chile y Brasil. Asimismo, ha adquirido la mayoría del capital de Hispasat, con lo que ha entrado en el sector de satélites.

Naturgy se alía con Booking: ofrece descuentos del 10% en viajes para competir con Endesa e Iberdrola

LANZA LA TARIFA ECOEASY, DIGITAL Y VERDE, CON DESCUENTO DE HASTA 170 EUROS

LA OFENSIVA COMERCIAL DE LA COMPAÑÍA LE HA PERMITIDO DUPLICAR EL RITMO DE CONTRATACIÓN

eleconomista.es
21/02/2020

Naturgy mantiene las espadas en alto. A la campaña de ofertas de Repsol, Endesa, Iberdrola, Cepsa o Masmóvil con descuentos de hasta 150 euros o precios de coste de la energía para hacerse con los clientes de electricidad y gas se suma ahora la ofensiva de la empresa que preside Francisco Reynés. La compañía acaba de cerrar un acuerdo con Booking.com para ofrecer **descuentos de hasta el 10% en las reservas** que se hagan a través del área de clientes de la energética española.



Booking mantiene el **mayor inventario global de alojamientos**, desde hoteles y resorts, hasta casas de vacaciones, apartamentos y otros alojamientos únicos. Los clientes de Naturgy tendrán un enlace desde su área "Clientes" a Booking.com y podrán realizar reservas en alojamientos con los reembolsos indicados, siendo además acumulables con otras ofertas vigentes en la plataforma turística.

Pasados unos días (máximo de 64) desde que el cliente realiza el check out del alojamiento, Booking le reembolsará en su tarjeta de crédito o monedero de Booking el importe de descuento de la reserva.

Jose Luis Gil, director de Clientes y Mercados, señala que "tratamos de facilitar, agilizar, simplificar y aportar valor a todos y cada uno de nuestros clientes evolucionando y apostando por un entorno más digital".

"Esta iniciativa demuestra la apuesta de Naturgy por la transformación, la digitalización y la generación de valor para todos nuestros públicos" ha añadido el director de Clientes y Mercados de Naturgy.

Este acuerdo supone un nuevo avance de Naturgy en su proceso de digitalización y orientación al cliente, adaptándose a la evolución de sus necesidades y preferencias de contacto. Este aumento en la comercialización online va en línea al objetivo de ser referentes en posicionamiento digital en el sector, y en cumplir los objetivos de eficiencia del Plan Estratégico. Destacando el crecimiento y relevancia del canal online, cuya evolución comercial en las primeras semanas de 2020 ya supera en objetivos de venta. De esta forma, la compañía ha realizado un total de 6.611 nuevos contratos por el canal online, frente a los casi 3.000 nuevos contratos suscritos por esta vía digital en todo 2019.

Tarifa Ecoeasy...verde y digital

El acuerdo con Booking coincide con el lanzamiento de la tarifa Ecoeasy online y renovable tanto para luz como para gas, donde los usuarios pueden ahorrar más de 170 euros al año.

La compañía ha puesto en marcha también, como ya adelantó elEconomista, un plan para modernizar los 120 puntos de atención al cliente propios e incrementar sus puntos de venta físicos. De hecho, la empresa cuenta con una red de colaboradores autorizados de más de 1.000 puntos entre tiendas de electrodomésticos o inmobiliarias.

La compañía no quiere perder de vista la humanización de la empresa y ha transformado sus puntos de venta y atención para hacerlos más cercanos. En estos puntos es donde además los clientes pueden contratar equipamiento para sus hogares, ya que en los mismos se ha comenzado a vender electrodomésticos y servicios complementarios.

Para ello, prevé crear un entorno en el que sus clientes vivan una experiencia diferencial basada en nuevos espacios funcionales y dinámicos orientados a la venta de productos y servicios, atención y gestión de operaciones con el apoyo de herramientas digitales, así como también un espacio de exposición de una nueva gama de productos Smart Living de equipamiento para el hogar.

Venta de calderas

La punta de lanza del equipamiento se sitúa en la línea de calderas de gas. La compañía ha lanzado un primer programa piloto gracias al acuerdo que mantiene con algunos de los principales fabricantes (Baxi, Grupo Vaillant, Ariston y Wolf), para ofrecer a sus clientes una solución de equipamiento con todo incluido (caldera nueva, instalación, puesta en marcha, mantenimiento preventivo y correctivo, piezas y facilidades de pago). Además, junto con la compra del equipo, se ofrece una garantía con una duración de cinco años y el mantenimiento preventivo anual de la misma, así como de las emergencias de la caldera y de las instalaciones y equipamientos a gas natural.

Ante una rotura de la caldera, Naturgy trabaja para que el cliente disponga de un nuevo equipo lo antes posible, comprometiéndose a su instalación en un plazo máximo de 48 horas desde el momento de la venta. El cliente puede financiar la instalación y pagar las cuotas en su factura de energía. Además, este nuevo servicio se ha desarrollado gracias a un grupo de profesionales expertos en energía y a un servicio de atención al cliente a disposición las 24 horas del día.

Con este novedoso modelo más orientado a atraer al cliente, Naturgy pretende llevar a un nuevo público sus tiendas, fomentando la confianza y la fidelidad con la marca, la colaboración con otros socios como servicios de paquetería (lockers), espacios para pop up stores y dinamización de acciones que generarán una mayor afluencia a las tiendas donde se ha llegado a acuerdos ya con Tiendeo y Nespresso.

Tarjeta Oro Naturgy

Naturgy además ha puesto en marcha una nueva estrategia para poder competir con los descuentos adicionales que las petroleras Repsol y Cepsa ofrecen en los carburantes a sus clientes de electricidad y gas mediante el lanzamiento de una Tarjeta Oro Naturgy, con la que se podrán acumular Euros Naturgy.

La tarjeta, de MasterCard, no tendrá comisiones ni mantenimiento, contará con tecnología contactless y firma con PIN y se podrá domiciliar en su cuenta bancaria habitual.

A través de esta tarjeta se obtienen 5 céntimos de Euros Naturgy por cada 10 euros de gasto que se realice en cada compra, más una bonificación de bienvenida.

Con este medio de pago, los clientes podrán beneficiarse de un 10% de bonificación en gasolineras, restaurantes, establecimientos de alimentación y estaciones de servicio Naturgy por repostar gas natural comprimido (GNC), durante los tres primeros meses, disfrutar de descuentos especiales en verano y Navidad y se podrán elegir modalidades de pago aplazado, financiar una compra o aplazar el pago.

Naturgy pone también a disposición del cliente una web donde consultar los movimientos y hacer las gestiones rápidamente, un servicio SMS de alerta antifraude y ofertas para clientes en préstamos personales con condiciones ventajosas y tarjetas adicionales también gratuitas.

Los Euros Naturgy nunca podrán ser canjeados por dinero y no son transferibles ni acumulables de un titular a otro. Se puede solicitar una tarjeta adicional para un familiar y los Euros Naturgy que se generen se acumularán en la cuenta.

Si tiene menos Euros Naturgy de los que marca el precio del producto se puede pagar la parte que falte con dinero o si se prefiere, se puede donar parte o la totalidad de los Euros Naturgy acumulados a proyectos solidarios.

Nueva concentración de trabajadores de la térmica de Meirama para exigir el mantenimiento del empleo

EL REPRESENTANTE DE LOS TRABAJADORES EXPLICÓ QUE EL OBJETIVO DE LA MOVILIZACIÓN ES INSTAR A NATURGY A QUE APUESTE POR UN MODELO PRODUCTIVO «NO QUE SE MANTENGA O EMPREGO DAS EMPRESAS AUXILIARES DA COMARCA»

lavozdeg Galicia.es
22/02/2020

Representantes del comité de empresa de la térmica de Meirama, encabezados por el presidente, Bautista Vega Tato, se volvieron a concentrar ayer para exigir el mantenimiento del empleo a través del plan de transición energética.

El representante de los trabajadores explicó que el objetivo de la movilización es instar a Naturgy a que apueste por un modelo productivo «no que se mantenga o empleo das empresas auxiliares da comarca». También abogó por implantar una planta de biomasa, «como alternativa á térmica [cerrará el 30 de junio] porque permite manter o emprego sen que a empresa teña que asumir un elevado investimento».



Naturgy lanza la mayor inversión exterior de Reynés

EL GRUPO INVERTIRÁ 750 MILLONES EN EL PAÍS. EMPIEZA ASÍ A SACAR A ALGUNAS FILIALES DE LA LISTA DE ACTIVOS EN VENTA, Y AL MISMO TIEMPO HACE EL VACÍO A COLOMBIA.

expansion.com
22/02/2020

Naturgy ha decidido redoblar su apuesta por Panamá y ha aprobado una inversión de más de 750 millones de euros en aquel país para los próximos diez años. Técnicamente, el objetivo principal es mejorar las redes de distribución eléctrica que Naturgy tiene en Panamá. Estratégicamente, sin embargo, el movimiento tiene más lecturas.



Se trata de la primera gran inversión en el extranjero de la etapa de Francisco Reynés como presidente de Naturgy. En octubre del pasado año, Naturgy abordó la compra de un 34% adicional de Medgaz por 445 millones. Aunque el gasoducto Medgaz opera entre Argelia y España, tiene su sede en Almería y se considera un proyecto más español que argelino. Por otra parte, Panamá es un Estado vecino de Colombia. La inversión allí se produce en un momento en el que se mantiene la batalla arbitral de Naturgy contra Colombia por la expropiación de Electricaribe, en 2016.

Mientras Naturgy apuesta por Panamá, legalmente sigue reclamando 1.600 millones de dólares a Colombia por Electricaribe.

Más redes

En Panamá, Naturgy tiene actividad en redes de luz a través de Distribuidora Eléctrica de Metro-Oeste (Edemet) y de Distribuidora Eléctrica de Chiriquí (Edechi), así como en el mercado de generación eléctrica y de comercialización de servicios. Las distribuidoras panameñas del grupo cubren más de 46.000 kilómetros cuadrados y distribuyen energía eléctrica a más de 641.000 clientes en las zonas de Panamá Centro, Oeste, Interior, Chiriquí, y Changuinola.

Naturgy, a cuyo frente está Reynés desde febrero de 2018, invertirá 435 millones de euros en distribución y en paralelo realizará un plan para mejorar la calidad eléctrica por otros 315 millones de euros.

Naturgy responde así al aumento de la demanda de energía que se está experimentando en el país para atender a las necesidades de los clientes y mejorar la calidad del servicio. El pasado año, la demanda creció un 4% respecto al ejercicio anterior, como consecuencia del crecimiento económico y social del país. José García San Leandro, el máximo responsable del área de negocio Infraestructuras Latam Norte, comunicó este despliegue inversor a las principales autoridades reguladoras del país en un encuentro celebrado hace unos días, y que tuvo cierto eco en los medios.

Estrategia

Con la inversión en Panamá, Naturgy empieza a cribar la lista de activos en venta dejando fuera a los que, por ahora, seguirán formando parte del grupo. La estrategia de Reynés desde que llegó a la presidencia es que todo es revisable en cualquier momento. Pero Naturgy ya ha identificado algunos de los negocios que se pueden mantener, al menos a medio plazo. Además de Panamá, fuentes del sector indican que Naturgy va a centrar su esfuerzo inversor exterior en México, Brasil, Chile, Argentina y Australia.

Foco en las renovables

Un foco va a ser las energías renovables. En Brasil, la compañía comenzó a operar el pasado año 80 megavatios (MW) de fotovoltaicas, que se suman a los 60 MW de esta tecnología que entraron en operación en ese mismo mercado en 2017. Naturgy dio sus primeros pasos en las renovables de Brasil con proyectos que arrancaron antes de la llegada de Reynés.

En concreto, las plantas fotovoltaicas de Sobral (30 MW) y Sertao (30 MW) en Piauí, y Guimarania I y II (80 MW) en Minas Gerais, fueron las primeras fotovoltaicas que la compañía construyó fuera de España.

En Chile, en el desierto de Atacama, la compañía se encuentra inmersa en la construcción del parque eólico de Cabo Leones II (204 MW), y está desarrollando el parque solar San Pedro (150 MW).

Y en México, la compañía continuará ampliando la red de gas natural en aquellas zonas donde aún tiene potencial de crecimiento como Nuevo León, Coahuila, el Bajío y la Ciudad de México.

En Argentina, a pesar de la situación del país, la compañía ha mostrado su compromiso de aumentar la penetración del gas, siempre que el regulador mantenga la línea de ajustar al alza las tarifas. Recientemente, además, Naturgy arrancó la construcción de un parque eólico de 180 MW en Australia.

EN ESPAÑA

Hasta ahora, la inversión más notable de Naturgy en la era Reynés había sido la compra de un paquete adicional de Medgaz. Este gasoducto, aunque une Argelia con España, tiene su sede en Almería. Se considera un grupo español.

Leroy Merlin se alía con Iberdrola y Endesa para llevar la energía fotovoltaica a tu casa e Ikea será el siguiente

businessinsider.es
23/02/2020

Leroy Merlin, que facturó el año pasado 34,4 millones con su división de energías renovables, se ha aliado con Iberdrola y Endesa en su apuesta por la energía fotovoltaica.

La Federación Española de Comerciantes de Electrodomésticos (Fece) también pretende llevar la fotovoltaica a los hogares.

Ikea ya ofrece soluciones de paneles solares para consumo doméstico en Holanda, Alemania, Polonia, Bélgica, Italia, Suecia y Suiza y próximamente lo hará en España.



Sindicato *Independiente* de la Energía

UNIDOS

Somos más

FUERTES

Leroy Merlin registró una facturación de 2.653 millones en el mercado español en 2019 según [Expansión](#).

Sin embargo, **su plan de negocio pretende aumentar la cifra por encima de los 4.000 millones en 3 años.**

Además, tienen previsto que una cuarta parte de estos ingresos se genere gracias a la diversificación de su negocio, haciendo énfasis en áreas como la **energía renovable** a través de la biomasa, la geotermia o la aerotermia.

Pero hay un nicho en donde la empresa puede tener todavía más peso: **la fotovoltaica.**

Según [Expansión](#) la compañía **ha aumentado, en tan solo 1 año, su número de referencias relacionadas con la fotovoltaica: de 5.100 a 6.860 concretamente.**

A pesar de esto, su objetivo no está en vender productos sino más bien proyectos. Y, para esto, **se ha aliado con Iberdrola y Endesa.**

"Se trata de un servicio que va desde ir a ver su tejado y analizar tu consumo hasta elegir el número de placas que te hacen falta, montarlas y dejarle todo el sistema funcionando. Estamos hablando con comunidades de vecinos, pero el grueso del negocio se concentra en viviendas unipersonales", comenta Pilar Pérez, jefa de producto de Energías Renovables de Leroy Merlin a [Expansión](#).

Mientras que desde Leroy Merlin se encargarán de realizar la instalación, el trabajo de las eléctricas consistirá en mantener una oferta atractiva.

Su participación permitirá que los consumidores obtengan descuentos en la contratación del suministro y el mantenimiento de la instalación fotovoltaica.

Y es que, según José María Gil, director de Servicios y Grandes Cuentas de Leroy Merlin, **en España existen alrededor de 25 millones de viviendas que, si se les realiza una inversión a partir de los 3.000 euros, podrían reducir su consumo de electricidad a la mitad.**

De hecho, en función del perfil de consumo de una familia, se podrían conseguir ahorros en la factura de hasta el 80%.

Pero la Federación Española de Comerciantes de Electrodomésticos (Fece), **que agrupa a firmas como Milar, Tien21 o Expert, también ha conseguido un acuerdo con Iberdrola y Redexis para llevar la fotovoltaica a los hogares.**

Así que Leroy Merlin no es el único distribuidor que tiene planeado desarrollar esta vía de negocio.

"Nuestro foco está en los 10 millones de chalés que hay en España, ya que apenas 5.000 tienen placas solares en la actualidad. Con una instalación media de entre 6.000 y 7.000 euros, hablamos de un potencial de negocio de 70.000 millones de ingresos", comenta Carlos Moreno-Figueroa, secretario general de Fece a [Expansión](#).

Y, por si fuera poco, **Ikea será el próximo en unirse al negocio de la energía fotovoltaica.**

"Estamos trabajando en ello porque ya estamos ofreciendo soluciones de paneles solares para consumo doméstico en Holanda, Alemania, Polonia, Bélgica, Italia, Suecia y Suiza. En 2019 se alcanzaron los 2.650 contratos firmados", declaran desde el grupo sueco.

Amazon también ofrece placas solares pero apuesta por la venta directa.

Por el contrario, **El Corte Inglés y MediaMarkt ofrecen el servicio a través de su división de Empresas.** Sin embargo, no de forma directa a particulares.

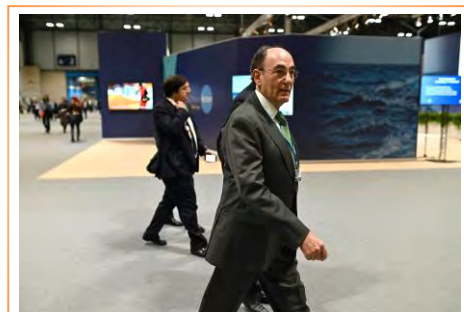
Iberdrola. En máximos históricos y a por los 12,5 euros

IBERDROLA HA MARCADO UNA PAUTA DE SUBIDA MUY ORTODOXA, COMO MÍNIMOS Y MÁXIMOS ASCENDENTES. PODRÍA LLEGAR UNA CONSOLIDACIÓN ANTES DE SEGUIR LA ESCALADA

finanzas.com
23/02/2020

Iberdrola ha tenido un inicio de ejercicio espectacular. Arrancó buscando la consolidación ligeramente por debajo de los 9 euros, en donde los mínimos anuales buscaron el apoyo en la base del actual canal acelerado.

Superaba así los máximos del pasado año por encima de los 9,4 euros para quedar en condición de subida libre. Y en todas las semanas ha marcado **mínimos ascendentes y máximos ascendentes** hasta la fecha, manteniendo la subida libre y buscando finalmente la zona de techos del canal sobre los 11,2 euros.



Se ha quedado cerca de la zona de los 11,5 euros en la siguiente proyección y si acaba superando este nivel, difícil por ahora sin ninguna consolidación previa, se verán los 12,50 euros. Esta es la proyección del techo del canal original.

Aunque para sanear la subida sería interesante una consolidación que, en tanto no cediera de los 10,50-10 euros, mantendría estos objetivos.

Iberdrola se pasó septiembre realizando una consolidación bastante lateral para digerir estos niveles ya que, de forma testimonial, marcó un nuevo máximo histórico sobre los 9,392 euros.

Reacción en la zona de soporte

Pero después realizó una consolidación que le llevó a buscar la zona de anteriores máximos, nivel que actuó como soporte en el entorno de los 8,60 euros, para cimentar el impulso actual y fue el nivel con el que se ajustaba de nuevo la directriz acelerada de avance actual.

"La reacción en soportes ha permitido reconquistar los 9 euros con intención y de forma consistente"

Parecía que la pérdida de los 9 euros podría sumir al valor en una mayor debilidad, pero la reacción en la zona de soporte le permitió recuperar con intención y de forma consistente este nivel y finalizar el ejercicio por encima del mismo.

La pérdida de su canal acelerado de avance dentro del principal se inició en octubre de 2018 con una prueba en la base de este segundo, que había venido respetando desde entonces de forma ortodoxa, realizando mínimos y máximos sucesivos crecientes.

La ruptura fue bastante lateral sin llegar a formar ninguna figura de vuelta que amenazase el movimiento de avance de fondo. Se procedió al reajuste de esta aceleración con los mínimos de diciembre y en los mínimos de estas primeras semanas del ejercicio, se ha vuelto a retestear y ha sido la clave para proyectar este último impulso.

Los 10,5 euros son un soporte débil y ahora el rango entre los 10-9,5 euros se convierten en su primera referencia de soporte, por ser la zona de máximos históricos anteriores testada y superada hacia la que se dirige la proyección de la base del canal actual.

Importante no perder los 8,4 euros

El nivel clave a no perder está en la zona de los 8,4 euros, ya que ceder esta referencia supondría romper la trayectoria de mínimos decrecientes y con ello apuntaría a una necesidad de consolidación mayor en formato de escenario más lateral.

Perder esta referencia le dejaría con opciones de consolidar en un escenario más lateral buscando la zona de los 7,75-7,50 euros para mantener el sesgo positivo dentro del mismo.

Por debajo este nivel y con el sesgo negativo estaría el soporte en los 7,50 euros y dejando la base del escenario lateral en la zona de los 6,6-6,50 euros como última referencia antes de complicar el panorama a medio plazo para el valor.

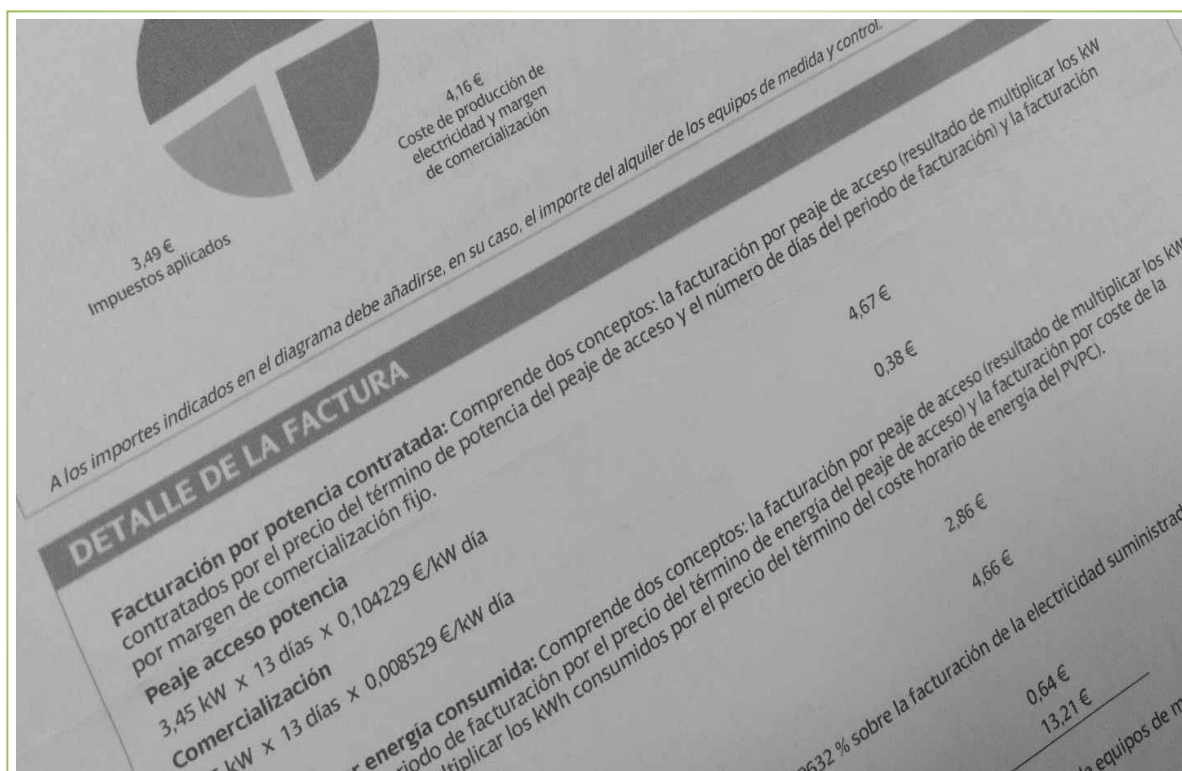
Si los perdiera y fuera a buscar esas referencias volvería a quedar dentro del lateral anterior con el sesgo negativo dentro del mismo si ceden los 6,20 euros.

Y ya por debajo si fuera a buscar el rango de soporte entre los 6-5,5 euros habría perdido la directriz ajustada de avance que ahora está ya sobre los 7 euros, y podría suponer el inicio de una fase correctiva a medio plazo.

Pero por el momento este escenario con la estructura técnica actual está descartado y sólo tocaría extremar precauciones con un retroceso que se dirigiera de forma muy brusca a la zona de los 8,40 euros.

La CNMC pone bajo sospecha miles de cambios de compañía de luz y de gas

elindependiente.com
24/02/2020



La Comisión Nacional de los Mercados y la Competencia (CNMC) ha advertido de que siguen registrándose casos en los que las empresas de electricidad y gas no pudieron acreditar el consentimiento de algunos clientes al cambio de compañía, incidiendo además en que hubo clientes que perdieron su derecho al bono social eléctrico a raíz de un cambio de compañía.

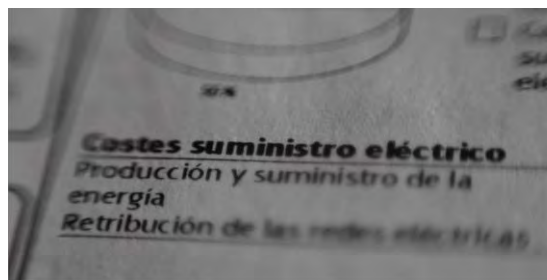
En un informe sobre la supervisión del efectivo consentimiento del consumidor al cambio de comercializador, el regulador muestra sus dudas sobre el consentimiento en el 3,9% de los cambios en el sector eléctrico y en el 6,6% en el gasista.

Para la elaboración de este informe, la CNMC ha seleccionado un periodo de estudio que abarca desde julio de 2017 a junio de 2018, periodo en el que se realizaron 2,83 millones de cambios de comercializador en el sector eléctrico y 0,74 millones de cambios en el gasista.

EMPRESAS

Fuga masiva de clientes a la tarifa nocturna de luz: 3,3 millones se cambian en un año

El recibo de la luz se prepara para una auténtica revolución. Será muy a finales de 2020 o ya a principios de 2021, cuando entrará en vigor la nueva estructura [...]



En concreto, a partir de varias muestras estadísticas, solicitó la documentación para acreditar el consentimiento al cambio por parte del consumidor. En total, se requirió a las diversas compañías que acreditasen el consentimiento de los clientes en 4.020 cambios realizados.

La CNMC llevó a cabo un análisis posterior en dos fases: en una primera, partiendo de todos los cambios de comercializador que tuvieron lugar en el periodo de estudio, trabajó sobre una muestra de 1.560 cambios en el sector eléctrico y 1.610 en el gasista. Así, en el sector eléctrico, en un 3,9% de los casos existieron dudas sobre la acreditación, mientras que en el sector gasista el porcentaje se elevó a un 6,6% de los casos.

La segunda fase del análisis se centró en los casos que registraron cambios atípicos y con contrataciones sin consentimiento o con engaño. En estos casos se obtuvieron cambios no acreditados superiores a los de la primera fase, medidos sobre una muestra total de 800 contrataciones, señala el organismo.

Así, en el sector eléctrico, el 0,7% de los cambios no fueron acreditados. La tasa de cambios dudosos fue muy superior, con el 37%, siendo muy significativos los casos detectados en usuarios con derecho a bono social y que perdieron esta prestación al cambiar de compañía (59 casos).

Por su parte, en el sector gasista, en el 1,5% de los cambios de compañía no se acreditó el consentimiento, mientras que la tasa de cambios dudosos fue del 3,5%.

Perder el bono social por un cambio de compañía

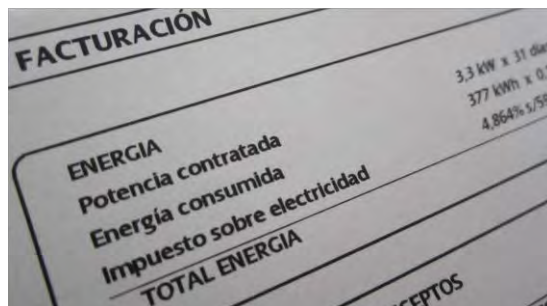
Como consecuencia del análisis realizado para elaborar el informe, se detectaron 59 casos de consumidores que perdieron el Bono Social a raíz de un cambio de comercializador, y que en meses posteriores lo recuperaron.

Según la CNMC, en la documentación aportada no se estaría cumpliendo con las obligaciones de información a consumidores vulnerables dispuestas en artículo 5.5 del RD 897/2017.

EMPRESAS

La CNMC manda 'espías' a las eléctricas para vigilar cómo venden sus tarifas a los clientes

La Comisión Nacional de los Mercados y de la Competencia (CNMC) vigila de cerca las prácticas comerciales de las eléctricas para captar clientes. El supervisor lleva tiempo alertando de las [...]



El organismo presidido por José María Marín Quemada está llevando a cabo las actuaciones correspondientes dentro del ámbito de sus competencias, en relación a las distintas casuísticas identificadas.

287 expedientes en dos años

De esta manera, durante los años 2017 y 2018, se han tramitado 130 y 157 expedientes informativos respectivamente, derivados de denuncias de consumidores por cambios de comercializador sin consentimiento.

A este respecto, la CNMC insiste en que las comercializadoras de electricidad y gas natural deben cumplir los requisitos fijados por la Ley cuando formalizan sus contratos y, muy especialmente, cuando se trata de consumidores vulnerables.

Endesa ganó 171 millones en 2019, un 88% menos, por cerrar sus plantas de carbón

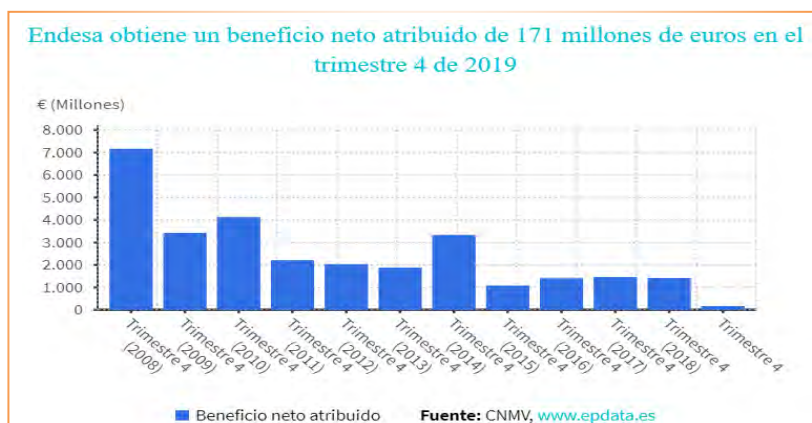
SUFRE DETERIOROS CONTABLES DE ACTIVOS DE CARBÓN Y NO PENINSULARES DE 1.873 MILLONES. SUBIRÁ BENEFICIO Y DIVIDENDO UN 7% EN 2020, A 1.700 MILLONES Y 1,6 EUROS POR TÍTULO. CUENTA YA CON UNA CARTERA DE RENOVABLES DE 20.000 MW.

eleconomista.es
24/02/2020

Endesa ganó 171 millones de euros en 2019, un 88% menos que en 2018, tras anotarse una devaluación contable de activos por 1.873 millones. Sin éste y otros efectos extraordinarios, la eléctrica, que **subirá el dividendo un 3%**, hasta 1,475 euros por título, ganó 1.562 millones, un 3% más. **Con vistas a 2020, augura un aumento del beneficio y del dividendo del 7%**, hasta los 1.600 millones y los 1,6 euros por acción.

Así se recoge en la **información remitida a la Comisión Nacional del Mercado de Valores** (CNMV), donde la compañía también ha anunciado que se anota un deterioro, de 404 millones, por su actividad en los territorios no peninsulares -Baleares, Canarias, Ceuta y Melilla-, donde opera la generación convencional en régimen de monopolio regulado.

Este nuevo ajuste se suma al de las plantas de generación con carbón de importación. En septiembre anunció que era de unos 1.300 millones, pero finalmente ha ascendido a 1.469 millones.



En todo caso, Endesa ha cerrado el ejercicio 2019 por encima de los objetivos anunciados al mercado: preveía un resultado bruto operativo ordinario (*ebitda*) de unos 3.700 millones y ha acabado con un crecimiento del 6% y 3.841 millones; un beneficio neto ordinario un 3% más elevado, hasta los 1.562 millones, un flujo de caja libre de 1.267 millones (un 39% más alto) y una deuda neta de 6.377 millones, un 11% superior, con unas inversiones netas de 1.887 millones, un 48% superiores.

La compañía lo achaca a la buena gestión del mercado liberalizado, donde la venta de electricidad y gas es el factor clave, junto con la estabilidad del mercado regulado y el aumento de las eficiencias operativas y la contención de costes, a pesar de que se produjo una reducción de la demanda energética del 2,7% en términos ajustados.

La empresa dirigida por José Bogas recuerda que se ha producido una gran subida del precio de los derechos de emisión del CO₂ -ahora ronda los 25 euros por título- y una caída del precio del gas, que han mermado la competitividad de las centrales de carbón. Por ello, en diciembre solicitó el cierre de todo su parque térmico de carbón. A esto se suma la citada reducción de ingresos de las centrales de los territorios extrapeninsulares.

En conjunto, como consecuencia de todo lo anterior, Endesa ha presentado un deterioro contable de sus activos que ha ascendido a 1.873 millones de euros (1.469 millones de euros de las centrales de carbón y 404 millones de las centrales extrapeninsulares), con un impacto en el resultado neto de 1.409 millones de euros.

Este deterioro contable no tiene impacto en el beneficio neto ordinario de la compañía, y, por consiguiente, tampoco en la retribución a los accionistas a través del dividendo.

El 70% de la inversión a renovables

A su vez, la mencionada situación del mercado está provocando la aceleración del proceso de descarbonización del parque de generación eléctrica en España. En este contexto, Endesa ha incrementado sustancialmente sus inversiones en 2019 en energías renovables (+211%), y se ha convertido en la primera empresa en incorporar al sistema toda la potencia que se le adjudicó en las subastas organizadas por el Gobierno en 2017 (879 MW).

Alrededor de un 70% de las inversiones de desarrollo de Endesa el ejercicio pasado han ido a parar a proyectos de generación renovable, lo que ha permitido que el 73% de la generación peninsular y el 59% conjunto de la generación total de Endesa en 2019 ya esté libre de emisiones de CO₂.

El consejero delegado de Endesa, José Bogas, ha afirmado que "Endesa va a liderar la transición energética en España, para lo que estamos haciendo un enorme esfuerzo inversor en energías renovables y en digitalización, clave para continuar ofreciendo buenos resultados en un mercado cada vez más complejo. Nuestra cartera de nuevos proyectos renovables asciende ya a unos 20.000 MW en estos momentos, de los que 5.700 MW ya tienen adjudicados puntos de conexión".

Objetivos hasta 2022

Con vistas al trienio 2020-2022, la empresa augura un crecimiento del 4% interanual en el *ebitda*, hasta alcanzar los 4.300 millones en 2022, un incremento del beneficio neto ordinario del 7%, hasta los 1.900 millones ese año, mientras que el dividendo -tal y como se había anunciado- se ralentizará, hasta los 1,3 euros por título (el 70% del beneficio), para aumentar las inversiones, que llegarán a los 2.200 millones.

Teniendo en cuenta el dividendo abonado en 2019 con cargo a los resultados de 2018 y la revalorización del precio de la acción ese año, el retorno para los accionistas ha sido de un 25,3%.

Competencia debate nuevas sanciones a las eléctricas por alteración de contratos

LA CNMC INVESTIGA LA DENUNCIA DE PRESUNTAS IRREGULARIDADES EN TORNO A VARIOS CONTRATOS DE UN ÚNICO ABONADO EN BARCELONA.

El recibo de la luz inicia el año parcheado y sin cambios en 11 millones de hogares

lainformacion.com
25/02/2020

A las grandes compañías energéticas les pasa como a los grandes barcos, que pueden cambiar de rumbo, pero que necesitan su tiempo para hacerlo. Los informes oficiales de la Comisión Nacional de los Mercados y de la Competencia (CNMC) sobre las prácticas irregulares en la contratación de clientes así lo muestran.



El supervisor de los mercados tiene abierto un debate interno sobre las sanciones a aplicar en caso de irregularidades graves, que en muchos casos son irrisorias. **El último caso afecta a la eléctrica Endesa** por una serie de contratos, presuntamente alterados, de un cliente de Barcelona ya fallecido y cuyos herederos han denunciado el caso.

La existencia de irregularidades en la contratación de suministros de electricidad y de gas no es una novedad. Sí lo es su permanencia en el tiempo. El último **Informe de Supervisión del Mercado Minorista de Electricidad (2018)** explica cómo a pesar de que el Real Decreto-Ley 15/2018 **prohibió la contratación de servicios "puerta a puerta"** para evitar abusos, esa práctica se mantiene. El documento precisa al respecto que "a pesar de ello, esta Comisión ha detectado algunos casos en los que los comerciales continúan realizando visitas en el domicilio del consumidor, recabando posteriormente del consumidor la solicitud de recibir información en la vivienda".

Esas prácticas **propician la picaresca y acaban en polémica**. El último caso conocido afecta a una de las grandes compañías del sector, Endesa, por la **aparición de varios contratos, supuestamente alterados**, denunciados por los herederos de un cliente de la compañía en Barcelona. El debate sobre el carácter de las irregularidades detectadas y la cuantía de la sanción del expediente sancionador se ha prolongado durante meses. En el proceso, la propuesta de sanciones ha ido disminuyendo.

Propuesta y escarmiento

La primera propuesta de escarmiento fue relativamente elevada, de en torno a dos millones de euros, pero en el proceso de debate, las posibles sanciones han caído poco a poco, hasta situarse en cifras de en torno a los 100.000 euros. Para algunos analistas y expertos, esas **sanciones son muy escasas** y en ningún caso disuaden a los posibles infractores.

El eurodiputado de Ciudadanos, Luis Garicano, criticó con dureza la actuación de la CNMC en los expedientes a las grandes compañías en un **artículo publicado en El País** el pasado año referido a casos similares. "La CNMC" escribió Garicano "ha acreditado que **Endesa engaña a sus consumidores y les cambia de contrato** sin su permiso para subirles la factura de la luz. La multa, 30.000 euros en cada uno de los cuatro casos implicados, es tan irrisoria que incita a seguir engañando a los clientes". "Si se hubiera multado a Endesa por abuso de posición de dominio (que es lo que estaba haciendo)" concluyó "podría haber tenido que pagar el 10% de su cifra de negocio".

La polémica se mantiene por una lista de sanciones a las energéticas tan larga como escasa en su cuantía. En 2018 y 2019 la CNMC impuso un rosario de pequeñas multas a las compañías comercializadoras de gas y de electricidad, **-hasta 10 para Endesa, Iberdrola y Naturgy-**, por asuntos varios –y feos-, **como cambiar de suministrador sin consentimiento de los usuarios** o por recomendar a los clientes cambiar de tarifa de gas sin informarles de que la que proponen es más cara. En conjunto, ese rosario de sanciones apenas si alcanzó los dos millones de euros.

Residuos del sistema

Es poco dinero, pero es el residuo de un sistema cuyas piezas rozan y rechinan desde hace tiempo. Por eso los expertos en energía abogan por una refundación completa del mercado. Entre otras cosas, porque la realidad tecnológica de 2018 nada tiene que ver con la situación que dio lugar a la **ley de 1997**. **Hay nuevas tecnologías para generar electricidad**, más baratas que las tradicionales. Y lo que antes era todo un legado que aseguraba ventajas en el mercado ahora es una carga. Basta con examinar el pacto alcanzado por las grandes eléctricas y Enresa para cerrar las instalaciones nucleares.

Los cambios son muy rápidos. La **digitalización y aplicación de la inteligencia artificial** a toda la cadena de valor del sector eléctrico ya afecta profundamente la organización y la actividad de las empresas tradicionales. También la relación con los clientes que **tendrán cada día más control sobre su consumo** de electricidad y más posibilidades para cubrir sus necesidades energéticas de forma autónoma.

Enresa renuncia al proyecto de construcción del almacén nuclear de Villar de Cañas

LA EMPRESA PÚBLICA CIERRA EL CONCURSO DE LA OBRA PRINCIPAL DEL ATC QUE ABRIÓ EL PP EN 2014

elpais.com
25/02/2020



Enresa, la empresa pública encargada de **los residuos nucleares**, ha decidido poner punto final al concurso que abrió en 2014 para construir el denominado **Almacén Temporal Centralizado (ATC) en Villar de Cañas (Cuenca)**. Esta empresa lanzó ese concurso para la ejecución de la obra civil principal de aquel silo —que estaba ideado para guardar los residuos de alta intensidad de todas las centrales nucleares de España—. Pero la adjudicación de la obra, **que ascendía a más de 217 millones**, nunca se llegó a realizar, debido a las dudas sobre los terrenos elegidos para levantar el almacén y, luego, **al cambio de Gobierno central**.

El proceso ha permanecido paralizado desde febrero de 2015. Ahora la actual dirección de Enresa ha decidido enterrarlo definitivamente y renunciar a un concurso en el que ni siquiera se llegaron a abrir los sobres con las ofertas, según informan fuentes del sector.

Esta decisión se interpreta como un nuevo paso hacia el fin del ATC en Villar de Cañas, un proyecto en el que Enresa se ha gastado unos 90 millones de euros pero que el Ejecutivo de Pedro Sánchez decidió frenar cuando llegó al poder en 2018 ante las polémicas y **la fuerte oposición del Gobierno de Castilla-La Mancha**. Aunque se decidiera seguir adelante con el silo en ese municipio de Cuenca, se necesitaría un nuevo concurso porque los informes que el Consejo de Seguridad Nuclear (CSN) ha emitido en este último lustro imponen importantes modificaciones, señalan fuentes conocedoras de todo el proceso.

Decisión final

En todo caso, la decisión final sobre el proyecto y el ATC no depende de Enresa, que este lunes rechazó facilitar información sobre el cierre del concurso. El Ministerio para la Transición Ecológica es el que debe decidir si se construyen uno o varios ATC y su emplazamiento. **En una reciente entrevista con EL PAÍS, la vicepresidenta Teresa Ribera** criticó la gestión del proyecto de Villar de Cañas y señaló que no ve “fácil que sea recuperable en ninguna circunstancia”. También señaló que se debe “abrir el debate” sobre los residuos nucleares y decidir si “hay que instalar uno, dos o tres emplazamientos y si hay que hacerlo por regiones”.

Al margen de que el emplazamiento de Villar de Cañas sea rechazado definitivamente, el Gobierno es consciente de que España debe resolver el problema de los residuos nucleares, que ahora principalmente guarda cada central en sus instalaciones. Está previsto que, en breve, Enresa presente al Gobierno su propuesta de plan de residuos nucleares y en ese momento se abrirá el debate sobre la solución que se le da.

El concurso que ahora ha cerrado Enresa estuvo rodeado de polémica desde el principio y **el empecinamiento por sacarlo adelante** le costó en 2015 el puesto como presidente de esa empresa pública a Francisco Gil-Ortega. Pese a las dudas técnicas que entonces ya había sobre los suelos y a que el Consejo de Seguridad Nuclear no había concluido su informe sobre la idoneidad del emplazamiento, el equipo de Gil-Ortega insistió en seguir adelante con la adjudicación. Finalmente, **el Gobierno del PP decidió paralizar el proceso de adjudicación** ahora cerrado y **Gil-Ortega dimitió**.

Iberdrola y Naturgy sacan provecho de la prórroga de las nucleares con 124 millones extra en sus cuentas

elindependiente.com
26/02/2020



El calendario de cierre de las centrales nucleares está teniendo impactos directos en las cuentas de las grandes eléctricas españolas. Pero de distinto signo. Mientras Iberdrola -y en menor medida Naturgy- registra inyecciones millonarias en sus cuentas, Endesa ha sufrido ya un pequeño golpe contable que puede acabar siendo mucho peor.

El Gobierno y las grandes eléctricas sellaron un acuerdo para fijar el cierre ordenado de todas las centrales nucleares españolas. Un calendario que de facto suponía ampliar la vida de las plantas por encima de los 40 años de funcionamiento que comúnmente se manejaba como previsión. De media, todos los reactores nucleares del país estarán activos entre 46 y 47 años tras el pacto del Ejecutivo y las compañías.

En el protocolo se establece un calendario de cierres de las centrales que contempla finalmente que Almaraz I cerraría en 2027, Almaraz II en 2028, Ascó I en 2030, Cofrentes en 2030, Ascó II en 2032. Iberdrola ya ha empezado a calcular sus resultados financieros ajustándose a la nueva vida útil prevista para las nucleares. La eléctrica presidida por Ignacio Sánchez Galán venía elaborando sus cuentas con la previsión de que las centrales funcionarían 40 años y con ese plazo repartían el dinero que cada año se destina a la amortización de las plantas. Hasta ahora.

Iberdrola ha cambiado ya la fórmula de cálculo de esas amortizaciones y ya ha empezado a aplicar la vida útil real de 46-47 años que de media funcionarán las nucleares en España. Y como consecuencia del cambio las cuentas de la eléctrica han registrado ya un impacto positivo de 111 millones a modo de menores amortizaciones, según se recoge en el informe de resultados anuales de 2019.

Naturgy, que tiene participaciones muy minoritarias en las centrales y su exposición a la nuclear es mucho menor, también ha modificado el periodo de amortización de las plantas. El grupo comandado por Francisco Reynés ha pasado de los 40 años de vida útil a calcular sus cuentas con entre 44 y 47 años de funcionamiento, con un impacto positivo de 13 millones en sus resultados de 2019.

Endesa ha optado por otra vía. La eléctrica controlada por Enel era la única que ha venido calculando la amortización de sus nucleares con una previsión de funcionamiento de 50 años, con lo que cada ejercicio reducía sustancialmente el dinero destinado a cubrir su amortización. Y pretende seguir haciéndolo con una parte sustancial de sus activos nucleares.

Según se refleja en su memoria anual, Endesa sólo ha rebajado la previsión de funcionamiento de los dos reactores de la central de Almaraz, en la que tiene una participación minoritaria y en la que la parte de Iberdrola es mayor. Endesa ha rebajado la vida útil a 45 años para Almaraz I y a 44 años para Almaraz II, con lo que ha sufrido un golpe en sus resultados de 10 millones por las mayores provisiones.

Sin embargo, la compañía ha optado por ignorar el calendario de apagón nuclear pactado con el Gobierno y mantiene su previsión de que las centrales catalanas (Asco I y II y Vandellós II), en las que sí tiene una posición mayoritaria, funcionarán 50 años. El pacto entre Gobierno y eléctricas establece que los tres reactores ubicados en Cataluña funcionarían entre 47 y 48 años, pero la eléctrica augura que seguirán activos entre dos y tres años más.

El protocolo de cierre nuclear establece que Ascó I cerrará en 2030, Ascó II en 2032 y Vandellós II en 2035. Pero las previsiones que mantiene Endesa en sus cuentas anuales retrasa la clausura hasta 2033, 2035 y 2037, respectivamente. Una maniobra que le sirve para ahorrarse unos 40 millones al año en amortización.

«La hipótesis básica con la que trabajamos es que las centrales nucleares cierren cuando establece el protocolo pactado», ha explicado el consejero delegado de Endesa, José Bogas, en rueda de prensa (la primera de la compañía en 15 años). «El plan establece que la última central cerrará en 2035. En quince años puede pasar muchas cosas. Endesa deja la puerta abierta a todo».

La eléctrica asegura que su intención es mantener la amortización de sus nucleares en 50 años hasta el momento en que esté obligada a pedir la renovación de la licencia de explotación de las plantas por menos de diez años -el estándar legal utilizado hasta ahora- porque el cierre esté previsto para antes de cumplir esa década. Mientras eso no suceda, seguirá con su política de calcular sus cuentas con nucleares con una vida útil de medio siglo.

Red Eléctrica mantiene el ritmo del 7% en el dividendo a pesar de crecer menos en beneficio

RED ELÉCTRICA, EL GRUPO QUE GESTIONA LA ALTA TENSIÓN ELÉCTRICA EN ESPAÑA, ALCANZÓ UN RESULTADO NETO DE 718 MILLONES DE EUROS EN 2019, UN 1,9% MÁS QUE EN 2018.



expansion.com
26/02/2020

A pesar de este aumento modesto, la compañía, que ha vivido recientemente un tormentoso relevo en la presidencia, va a crecer más en dividendo. En concreto, el pasado 7 de enero Red Eléctrica repartió 0,2727 euros por acción en concepto de dividendo a cuenta correspondiente al ejercicio 2019, constituyendo este el primero de los dos desembolsos de los 1,0519 euros que se repartirán con cargo a ese ejercicio, un 7% más que en el ejercicio precedente tal y como lo contemplaba el Plan Estratégico 2014-19, que también se incorporó en el Plan Estratégico 2018-22.

El resultado operativo bruto (ebitda) ha ascendido a 1.582,4 millones de euros, lo que supone un 2,8% más que el obtenido en el ejercicio precedente. El total de inversiones del Grupo Red Eléctrica alcanza los 1.870 millones de euros, unas 3,4 veces lo invertido en 2018.

De estos, 396 millones de euros se han destinado al desarrollo de la red de transporte de España, 225 millones de euros al desarrollo de la actividad internacional y 1.215 millones de euros a la actividad de telecomunicaciones, incluyendo en esta cifra el desembolso por Hispasat.

En febrero, se ha producido el nombramiento de la ex ministra socialista **Beatriz Corredor como presidenta** de Red Eléctrica, en sustitución del también ex ministro socialista Jordi Sevilla, que dejó el grupo por fuertes discrepancias con la vicepresidenta del Gobierno y ministra de Transición Ecológica Teresa Ribera, de la que criticó sus injerencias en la compañía.

Las plantas térmicas, en proceso de reciclaje

TRAS EL FIN DE LA GENERACIÓN ELÉCTRICA CON CARBÓN, ALGUNAS CENTRALES SE PREPARAN PARA UNA SEGUNDA VIDA RENOVABLE

cincodias.elpais.com
27/02/2020

Elcogas, la antigua central de gasificación de carbón y coque de Puertollano (Ciudad Real), con una potencia instalada de 335 megavatios, se ha convertido hoy en una planta de biomasa. **Ence** Energía y Celulosa adquirió hace tres años este emplazamiento de 65 hectáreas —el monto de la operación no ha sido desvelado por la empresa—, donde operó hasta 2016 esta sociedad entonces participada por Iberdrola, Endesa y EDP, para levantar el proyecto renovable Biollano I, de 50 megavatios, tras una inversión de 100 millones de euros.



Atrás ha quedado “el trauma que fue Elcogas”, como lo definió el presidente de Castilla-La Mancha, Emiliano García-Page, en la inauguración en enero, en referencia a los conflictos laborales (huelgas) derivados de su cierre por “inviabilidad económica” tras el recorte de las ayudas al carbón.

Biomasa, solar fotovoltaica y eólica son las tecnologías de sustitución más utilizadas por sus ventajas competitivas

Hoy, dicha instalación, construida por Sener, y que a su vez subcontractó a Gestamp para la fabricación de la caldera, se alza ahora como ejemplo de transición energética, proclamó en dicho acto el presidente de la empresa, Ignacio Colmenares, al convertir energía sucia en limpia, después de su descontaminación, y mantener el empleo de calidad (25-30 directos, más de 1.000 indirectos, principalmente rurales, y un pico de 500 durante su desmantelamiento y construcción) en una zona con una fuerte tradición industrial (refinerías, metalúrgicas, químicas...) y que tiende a la despoblación.

Pero también se muestra como referente de industria sostenible, de esa necesaria transformación económica hacia otra más verde, que respete el medioambiente y mantenga el empleo, como reclamaron eufóricos García-Page y la alcaldesa de la localidad, Isabel Rodríguez, durante su apertura.

Las empresas aprovechan las sinergias en infraestructuras o materias primas

“Aprovechamos las sinergias que nos ofrece el lugar: la reutilización de algunas infraestructuras, la abundancia de materias primas, de recursos autóctonos de biomasa, y la facilidad para la mecanización del trabajo”, comenta a este diario un directivo. De hecho, cuenta con una subestación de Red Eléctrica (REE) cercana para volcar toda la energía producida a la red.

Biollano, a 20 minutos del centro urbano y que consume unas 238.000 toneladas de orujillo, sarmiento, hojas de olivo y residuos forestales y agrícolas leñosos para producir 325.000 megavatios hora de energía al año, no es la única apuesta de la compañía.

Su intención es construir después otra planta gemela, con la misma capacidad, e impulsar su hibridación con una termosolar aledaña (para que opere cuando no haya sol), también de 50 megavatios, adquirida en 2018 a Iberdrola por 187 millones. Aunque esto último depende del desarrollo de un marco regulatorio y retributivo específico, indican desde la empresa.

Solar y eólica

Endesa es otra firma, ya del propio sector energético, que se suma a la tendencia de reutilización de activos ante el acelerado cese de la actividad térmica y su baja rentabilidad. En diciembre pasado, en la COP25 de Madrid, su consejero delegado, José Bogas, anunció su denominado “proyecto singular” para las centrales de Andorra (Teruel) y Compostilla (León), para las que ha solicitado el cierre, pero que aún está pendiente del visto bueno del Ministerio para la Transición Ecológica.



En el primer caso, el plan es invertir 1.487 millones para colocar una planta solar, “la mayor de Europa”, de 1.585 megavatios; un parque eólico, de 139, y un sistema de almacenamiento, de 159,3 megavatios en las inmediaciones de la planta turolense. Un total de 1.725 megavatios que sustituyen y sobrepasan a los actuales 1.100 térmicos. Con una proyección de crear, además, 700 empleos anuales hasta 2026, gracias al trabajo conjunto de desmantelamiento y levantamiento de obra nueva. Y, posteriormente, en los siguientes 25 años mantendrá 120 en operación y mantenimiento.

Y en el segundo, en el de Compostilla, se prevén 390 megavatios renovables –tecnologías aún sin especificar– tras una inversión de 341 millones. Un proyecto de menor magnitud, “dadas las singularidades geográficas del entorno”, explican. La previsión es crear 1.000 puestos durante su construcción y 30 ya en funcionamiento. “Estos planes de futuro forman parte del proceso de transformación hacia un modelo de generación de energía sin emisiones en 2050, dentro de su compromiso con una transición justa”, justificó entonces Bogas.

El punto crítico

Ence y Endesa son tan solo dos ejemplos de los movimientos que están haciendo las empresas (además de compras o alianzas...) para adaptarse al nuevo tiempo renovable y cumplir con los objetivos que establece el Plan Nacional Integrado de Energía y Clima (PNIEC), cuyo fin último es reducir las emisiones de carbono y atajar, por ende, el impacto del cambio climático.

Pero darle una nueva vida a estos emplazamientos térmicos tiene también otra ventaja, quizá la más relevante en este contexto de transición y de avalancha de solicitudes de enganche a la red: “Poder aprovechar el punto de conexión y la capacidad de evacuación, que se han convertido en el punto crítico del desarrollo de las renovables”, apuntan fuentes del mercado.

El sector espera que facilite también la conexión a la red, la barrera actual

A 31 de enero de este año, 105,5 gigavatios de eólica y solar contaban con permiso de acceso; 28,2 estaban en curso; a 85,4 se les había denegado, y apenas 34,3 gigavatios se encontraban en servicio, recoge la web de REE.

Sin embargo, persiste una duda aún no aclarada por el Gobierno: “Si las empresas que cierran una planta térmica contaminante van a tener o no preferencia a la hora de poder disponer de esa conexión para desarrollar renovables”, exponen las mismas fuentes.

La tendencia a reutilizar plantas de carbón, una vez descontaminadas y desmanteladas aquellas infraestructuras incompatibles, no solo se limita al uso posterior de renovables. Otras empresas como **EDP** sustituyen este combustible fósil por otro menos contaminante, el gas.

Este grupo energético alcanzó el año pasado un acuerdo con **ArcelorMittal** para que su central térmica de Aboño I, en Gijón (Asturias), se dedique ahora a la valorización de los gases excedentarios generados en los procesos productivos de una acería cercana de la compañía siderúrgica. Estos llegan desde la factoría a la planta a través de varios conductos.



El proyecto implica una reforma completa de la central asturiana, aunque la inversión y la fecha de inicio de los trabajos no han sido desveladas todavía por la compañía. “Esperamos dar detalles en los próximos meses”, informan.

Aboño ha utilizado gases siderúrgicos, tanto en la central I como en la II, desde su puesta en funcionamiento –indican desde EDP en un comunicado–, “siendo una de sus singularidades. Y forma parte de la búsqueda de soluciones para reducir las emisiones contaminantes en los países en los que operan”, añaden.

“Este acuerdo, que da continuidad a una relación histórica entre ambas compañías, refuerza el compromiso de ArcelorMittal y EDP con la sociedad asturiana, ya que permitirá continuar con su actividad industrial en la región, en un marco de transición justa y en un entorno en el que, además, la solución para los gases es condición indispensable para garantizar la estabilidad siderúrgica futura en Asturias”, sostienen.

INVERSIONES VERDES FUERA DE LAS INSTALACIONES

Iberdrola. La compañía que preside Ignacio Sánchez Galán, pese a que no reutilizará las instalaciones de sus plantas de Lada (Asturias) y Velilla (Palencia) tras su clausura, analiza inversiones renovables en ambas regiones y garantiza la recolocación del 100% de la plantilla tanto en tareas de desmantelamiento como en otros emplazamientos, informan desde la compañía. Esta transformación en su mix de generación ha supuesto desde 2001 cerca de 100.000 millones de inversión en proyectos renovables, redes inteligentes y plataformas de almacenamiento a gran escala, de los que unos 25.000 millones se han invertido en España.

Naturgy. La firma que dirige Francisco Reynés cuenta ya con una cartera de 2.700 megavatios (MW) de capacidad renovable en España. Y en los territorios en los que operaba con carbón, ante el cierre, busca diferentes alternativas (al igual que en otras ciudades ajenas a este negocio) que ayuden a mantener el desarrollo económico de estas zonas, señalan. Una iniciativa en la que trabajan conjuntamente con la Administración, con quien mantienen conversaciones al respecto, añaden. La intención es alcanzar una capacidad instalada de tecnologías limpias (solar y eólica) de 12.100 megavatios en 2022. En 2019, la inversión ascendió a 2.000 millones.

Nos importan las PERSONAS,
Igualdad, Solidaridad, Conciliación, Salud, Pensiones

Creemos en la NEGOCIACIÓN,
Ideas, Propuestas, Alternativas, Soluciones, Garantías

Trabajamos por un FUTURO mejor.
Empleo, Trabajo, Seguridad, Formación, Desarrollo

