

Resumen de Prensa

Sector Energético



Sindicato
Independiente
de la Energía

Nos importan
las **PERSONAS**

Creemos en la
NEGOCIACIÓN

Trabajamos para
construir un
FUTURO mejor

Endesa impulsa el empleo entre más de 150 familias en grave riesgo de exclusión en Aragón.

Europaespres.es, 15 de julio de 2021

Endesa impulsa el empleo entre más de 150 familias en grave riesgo de exclusión en Aragón

Endesa, mediante una aportación de 760.000 euros, ha posibilitado el acompañamiento en su acceso al empleo a 753 unidades familiares en grave riesgo de exclusión social, de las cuales 155 pertenecen a la comunidad de Aragón. Esto ha sido posible gracias al proyecto '#EmergenciaPorElEmpleo', una iniciativa que se puso en marcha en junio de 2020 para amortiguar los efectos sociales de la COVID-19. Para hacer balance del primer año de andadura de esta iniciativa, el presidente de la Funda ...

Leer más: <https://www.europapress.es/aragon/noticia-endesa-impulsa-empleo-mas-150-familias-grave-riesgo-exclusion-aragon-20210715150219.html>

Naturgy cierra el plan de bajas con más salidas de las previstas.

Economiadigital.es, 15 de julio de 2021

Al menos 790 empleados de la energética se apuntan al programa de salidas, de los que unos 450 ya han dejado la empresa.



Éxito del programa de bajas de Naturgy. La energética cierra este jueves 15 de julio el plan y lo hará con **más salidas de las 700 previstas**, según los últimos datos que la compañía barajaba este martes. Además, más de la mitad han cruzado ya la puerta de salida.

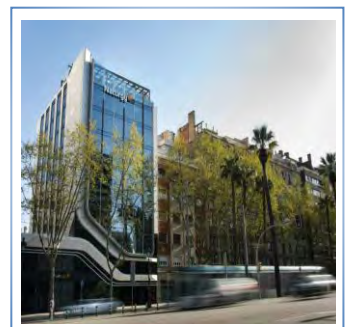
La compañía que preside Francisco Reynés presentó un plan para prescindir de 1.000 empleados, como adelantó **Economía Digital**. Es decir, el 18% de los 5.400 trabajadores que tenía en España a finales de marzo, cuando planteó las salidas a los representantes de la plantilla.

En la negociación de las condiciones con los sindicatos, **se acordó rebajar a 700 la cifra de salidas**, si bien al ser voluntarias, el número final quedaba a expensas de los trabajadores que se apuntaran al plan. El plazo se abrió hace un mes, durante el cual los empleados han podido pedir información acerca de la indemnización que les tocaría y se han apuntado o no al plan.

Según la información facilitada por los sindicatos, **hasta este martes se habían apuntado 790 personas**, casi cien más de las previstas. Este miércoles se cierra y la cifra final puede ser incluso superior, si bien las fuentes consultadas estiman que los que querían apuntarse, probablemente ya lo hayan hecho.

Nueva sede de Naturgy en Barcelona

También explican que, pese a que se haya superado la cifra acordada entre la compañía controlada por **Critería Caixa, GIP y CVC**, se dará salida a todos aquellos que lo deseen. Cabe recordar que los excedentes que planteó inicialmente la cotizada era de un millar.



De hecho, **unos 450 ya han abandonado la compañía a medida que se han ido apuntando**. La primera fase de salidas, que debía completarse este jueves, preveía 420 bajas, por lo que se ha cubierto sin dificultades. Naturgy ha rechazado dar cifras a la espera del cierre del plan.

El resto de las salidas están previstas para lo que queda de año, si bien las fuentes sindicales aseguran que la gran mayoría tendrán lugar este mes y solo quedarán algunos empleados que necesitan sustitución y no cuentan con ella, y solo hasta que la compañía encuentre un relevo para ellos.

Leer más: [Pedro Sánchez deja la opa de IFM sobre Naturgy para el último Consejo de Ministros de julio.](#)

Los sindicatos atribuyen el éxito del plan a dos razones: a que la oferta era atractiva y a la supuesta incertidumbre existente entre parte de la plantilla por el futuro de Naturgy. Con el nuevo plan estratégico de Reynés pendiente –se presenta el 28 de julio–, la opa de IFM a punto de ser aprobada por el Gobierno y los recortes sufridos en los últimos años, muchos habrían sido los que han preferido buscar otras opciones para su futuro profesional.

En algunas áreas de la compañía, como la corporativa y la de electricidad, las peticiones para acogerse al plan de salidas incentivadas han superado por mucho a las plazas previstas, llegándose en algún caso a duplicar, según las fuentes de la plantilla consultadas.

El plan estratégico de Naturgy y la opa, al caer

Este julio será un mes importante para la compañía controlada por La Caixa y los fondos GIP y Rioja (CVC y la familia March). Tras cerrar estas más de 790 salidas, el día 27 el consejo de administración que preside Francisco Reynés aprobará los resultados del primer semestre y el plan estratégico, con casi un año de retraso. El 28 lo dará a conocer.

Leer más: [Naturgy presentará al fin su plan estratégico a finales de julio](#)

Y el mismo 27, el Consejo de Ministros podría aprobar la opa del fondo australiano IFM sobre el 22,7% de Naturgy. Aun así, previsiblemente la CNMV no le daría luz verde hasta septiembre, por lo que no se resolvería hasta principios de octubre.

Mientras tanto, La Caixa sigue creciendo en el accionariado de Naturgy. Como anunció, no solo no venderá, lo que le garantiza seguir siendo primer accionista, sino que está comprando: se ha puesto un tope, no llegar al 30% que le obligaría a presentar una opa. Está ya en el 25,8%.

La CNMC exige que REE cambie su relación con Reintel en plena venta de la fibra óptica.

Cincodias.com, 16 de julio de 2021

Competencia determina que ambas compañías tendrán que incluir cláusulas de garantía en sus acuerdos.



La Comisión Nacional de los Mercados y la Competencia (CNMC) exige que Red Eléctrica cambie su relación con su filial de fibra óptica, Reintel. El regulador reclama que cambie los contratos que las vinculan y blinde el servicio eléctrico y que no se trasladen costes adicionales al consumidor. Esta decisión se enmarca en el plan de la compañía que preside Beatriz Corredor para vender una participación minoritaria, de hasta el 49%, en esta red de fibra. “REE y REINTEL deberán adaptar determinadas cláusulas contractuales de forma que el uso de la fibra óptica necesaria para operar la red de transporte y la prioridad del servicio eléctrico, estén garantizados”, dice la institución que preside Cani Fernandez.

En concreto, la CNMC pide introducir determinadas cláusulas que blinden la operación de la red de transporte y la prioridad del servicio eléctrico. También reclama que la transacción no tenga efectos sobre la retribución de las redes de transporte.

Aunque los trazados de fibra óptica no están regulados en puridad por la CNMC, el regulador entiende que este es un caso especial, dado que transcurren de manera paralela a las redes de transporte de energía. Los considera un servicio complementario a este. La resolución de la CNMC deja claro, eso sí, que la decisión no afecta al excedente de fibra que Red Eléctrica cede a Reintel para que esta preste servicios a terceros.

Red Eléctrica había incluido la búsqueda de un socio financiero para su red de fibra óptica como un punto clave de su último plan estratégico. Había fichado a Barclays y UBS para coordinar el proceso y había recibido ya muestras de interés de grandes fondos de inversión internacionales, como Macquarie y Brookfield.

Pero la CNMC ha decidido intervenir en el proceso para tratar de dilucidar su papel, tal y como publicó Cinco Días el 15 de julio. Trasladó la cuestión a la Sala de Supervisión Regulatoria, que pilota Ángel Torres, vicepresidente de la CNMC.

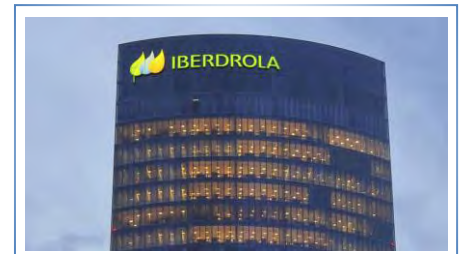
Esto complicó el proceso, si bien no se llegó a lanzar oficialmente. Ahora, una vez que la CNMC se ha pronunciado al respecto, Red Eléctrica tiene vía libre.

Iberdrola recurre el sobreseimiento de la querrela contra Del Olmo.

Cincodias.com, 16 de julio de 2021

La compañía entiende que se ha vulnerado la tutela judicial.

Iberdrola ha presentado un recurso de apelación donde pide a la Sala de lo Penal de la Audiencia Nacional que mantenga viva la querrela presentada contra el ex director de Control de Funciones Corporativas José Antonio del Olmo, al considerar que la decisión del juez de archivar este asunto se ha producido con una "flagrante" vulneración de su derecho a la tutela judicial efectiva, en el marco de las pesquisas sobre los presuntos encargos de la empresa energética al comisario José Manuel Villarejo.



Iberdrola se querelló contra Del Olmo en 2020 en un juzgado de instrucción de Bilbao, aunque el asunto fue absorbido por la Audiencia Nacional, acusándole de elaborar y difundir un informe falso donde el exdirectivo --que defiende la veracidad del contenido del mismo-- reflejaría una presunta práctica por la cual el ex director de Seguridad Antonio Asenjo pagaría a un tercero, que podría ser Villarejo, a través de una sociedad intermediaria. Además, apuntaría a la existencia de una denuncia interna que no se habría investigado.

En un auto del pasado 9 de julio, el titular del Juzgado de Instrucción Número 6 de la Audiencia Nacional, Manuel García-Castellón, decidió archivar la querrela sin entrar en el fondo del asunto al entender que los hechos denunciados ya habrían prescrito. Además, en esa misma resolución tomó otra decisión: imputar a Iberdrola Renovables por el proyecto 'Wind' --uno de los supuestos encargos a Villarejo-- por estimar que se hizo en nombre y beneficio de la empresa.

En un escrito, al que ha tenido acceso Europa Press, Iberdrola ha solicitado a la Sala de lo Penal que revoque este auto centrandolo todo su alegato en que ha sufrido una "flagrante" vulneración de su derecho a la tutela judicial efectiva porque el juez ha acordado archivar sin responder a las peticiones realizadas hasta ahora por la mercantil, recriminándole que no le haya comunicado sus resoluciones en tiempo y forma, y argumentando que, en todo caso, los delitos no han caducado.

"Nuestra mandante no ha sido en ningún caso notificada ni informada de ninguna resolución judicial relacionada con la denuncia y/o querrela interpuesta", se han quejado el letrado y procurador de Iberdrola en el recurso.

"Ante la pasividad del Juzgado Central de Instrucción Número 6, durante diez meses", ha subrayado la empresa, el pasado 27 de mayo solicitó al instructor que le comunicase las resoluciones pendientes, así como que ampliase la querrela a un delito de uso de documento falso.

"Sin embargo, estas peticiones han tenido como única respuesta el silencio judicial", razón por la cual --ha expuesto-- el 29 de junio Iberdrola pidió la nulidad de las actuaciones, algo sobre lo que tampoco ha obtenido respuesta, según expone.

Iberdrola ha acusado a García-Castellón de mantener una actitud "pertinaz" al seguir sin resolver las cuestiones planteadas, pese a lo cual --ha criticado-- "no ha tenido reparos" en pronunciarse para dar carpetazo al asunto.

Por todo ello, la empresa energética entiende que ha sufrido "indefensión" y cree que el "único remedio" posible a estas alturas del procedimiento judicial es revocar el auto del 9 de julio.

Por otro lado, ha defendido que, en contra de lo que interpreta García-Castellón, los hechos denunciados en la querrela no están prescritos y, para ello, tiene en cuenta no solo el delito de falsedad en documento privado sino también el imputable por usar ese material falsificado.

El juez solo tuvo en cuenta el único delito señalado en la querrela original, el de falsedad en documento privado, concluyendo que la eventual responsabilidad penal habría expirado porque este ilícito solo es perseguible durante cinco años y el informe de Del Olmo está fechado el 1 de diciembre de 2004.

Iberdrola replica que, dado que el 'dossier' estuvo guardado 15 años en una notaría, donde habría permanecido "oculto e inaccesible" a terceros, el plazo de prescripción debería empezar a contarse desde que salió a la luz.

Y, en este sentido, se ha referido al segundo delito por el que interesó ampliar la querrela, el que pena el uso del documento falso, recordando que el informe de Del Olmo se filtró a la prensa en 2019.

Este asunto se enmarca en una investigación mucho más amplia donde García-Castellón indaga en los encargos ilícitos que Iberdrola habría hecho a Villarejo a lo largo de los años. El presidente de la mercantil, Ignacio Sánchez Galán, está imputado por presuntos delitos de cohecho activo, contra la intimidad y falsedad en documento mercantil.

Iberdrola y Shell se alían para pujar por los primeros proyectos eólicos marinos flotantes en Reino Unido.

Energia21.com, 16 de julio de 2021



Iberdrola, a través de su filial **ScottishPower**, y **Shell** han sumado **capacidades y experiencia para poner en marcha los primeros parques eólicos marinos flotantes del mundo a gran escala, en el Reino Unido**. Las dos compañías pujan por múltiples propuestas para desarrollar estas instalaciones pioneras al noreste de Escocia, dentro del **programa ScotWind Leasing** convocado por Crown State Scotland, cuyo plazo de presentación se ha cerrado hoy.

ScotWind Leasing es la primera ronda de subasta de fondos marinos para el desarrollo de energía eólica en aguas escocesas en más de una década y concederá derechos de propiedad para el desarrollo de nuevos proyectos eólicos marinos a gran escala, incluida, por primera vez, la eólica flotante. Se espera que Crown Estate Scotland anuncie los resultados de esta nueva ronda a principios de 2022.

Con décadas de experiencia trabajando en alta mar, una importante presencia en Escocia y un amplio historial en la realización de algunos de los proyectos de infraestructuras energéticas más complejos e innovadores del mundo, **la filial británica de Iberdrola y Shell forman el equipo óptimo para hacer realidad estos nuevos proyectos.**

La energía eólica marina flotante -una tecnología relativamente nueva y todavía en desarrollo- es especialmente adecuada para las zonas de aguas más profundas, en las que no es posible instalar cimentaciones fijas. Esto la convierte en la solución ideal para el desarrollo de proyectos eólicos marinos flotantes en aguas escocesas, que irá cobrando cada vez más importancia dentro del *mix* energético del Reino Unido, a medida que se incorpore a la red más y más energía renovable para cumplir los objetivos Net Zero.

El CEO de ScottishPower, Keith Anderson, ha explicado que "la unión de los conocimientos, la experiencia y saber hacer de ScottishPower y Shell sitúa a la alianza en una posición óptima para liderar el desarrollo de parques eólicos flotantes en alta mar a gran escala, crear una nueva industria verde con enorme potencial para exportar habilidades y experiencia a nivel mundial y ayudar al Reino Unido a descarbonizar su generación de energía".

"A pocos meses de la cumbre de Naciones Unidas sobre Cambio Climático COP26 en Glasgow, **ScotWind ayudará a crear una nueva industria de la eólica flotante, que desempeñará un papel crucial para encaminar al país hacia un futuro más limpio y sostenible**", ha añadido Anderson.

El presidente de Shell UK, David Bunch, ha afirmado: "si nuestra candidatura tiene éxito, Shell y ScottishPower se comprometen a trabajar con las comunidades y empresas escocesas para ayudar a desarrollar las cadenas de suministro y la experiencia, que podrían convertir a Escocia en un líder mundial en materia de energía eólica flotante. En Shell seguimos aumentando nuestra capacidad para generar, comercializar y suministrar energía más limpia a nuestros clientes y para desempeñar nuestro papel en el suministro de energía en el Reino Unido hacia la neutralidad climática".

Hacia el liderazgo eólico, también en el mar

Iberdrola opera ya más de 1.300 MW eólicos marinos, distribuidos en el mar Báltico alemán (**Wikinger**) y en el Reino Unido (**East Anglia One** y West of Duddon Sands). Esta capacidad se duplicará en los próximos años con los proyectos que desarrolla en Alemania (**Baltic Eagle**), Francia (**Saint Brieuc**) y la costa norteamericana de Massachusetts (**Vineyard Wind**).

La importante expansión de la cartera de proyectos eólicos marinos de Iberdrola en los últimos doce meses -20.000 MW a finales del primer trimestre de 2021-, reforzada por nuevas plataformas de crecimiento, como Japón, Polonia, Suecia e Irlanda, permitirá al grupo tener 12.000 MW eólicos marinos en operación en 2030.

De esta cartera, cerca de la mitad está lista para iniciar su construcción: Kitty Hawk (Carolina del Norte, 2.500 MW); Zone 522 (Massachusetts, 3.400 MW); East Anglia Hub (mar del Norte, 3.100 MW) y Windanker (mar Báltico, 300 MW). La compañía tiene, además, más de 10.000 MW en desarrollo en Suecia (3,6 GW), Japón (2,7GW), Polonia (2-3 GW) e Irlanda (3 GW).

Iberdrola se encuentra, así, en una posición óptima para participar en las subastas y licitaciones previstas en los próximos meses en sus nuevas plataformas de crecimiento: Estados Unidos, que sacará a subasta 3.200 MW; Reino Unido (hasta 12.000 MW), Japón (3.000 MW), Alemania (900 MW), Francia (hasta 2.250 MW), y Dinamarca (hasta 2.200 MW). Y ahora también Escocia.

Inversiones verdes para promover la recuperación económica y el empleo

Iberdrola lleva dos décadas liderando la transición energética y actuando como agente tractor clave en la transformación del tejido industrial y la recuperación verde de la economía y el empleo. La compañía ha lanzado un **plan de inversión histórico** de 150.000 millones de euros en la próxima década -75.000 millones de euros para 2025-, con los que triplicar la capacidad renovable y duplicar los activos de redes y aprovechar las oportunidades de la revolución energética que afrontan las principales economías del mundo.

Tras inversiones de 120.000 millones de euros en los últimos veinte años, Iberdrola es líder en energía renovable con más de 35.000 MW instalados; un volumen que convierte a su parque de generación en uno de los más limpios del sector energético.

Con unas emisiones de 28 grCO₂/kWh, que son ya diez veces inferiores a las de sus pares, la estrategia de inversión en energía limpia y redes llevará a Iberdrola a ser una compañía “neutra en carbono” en Europa en 2030.

Naturgy blindo su estrategia con España y Argelia en medio del debate por la opa.

Lainformacion.com, 18 de julio de 2021

Reynés viajó a Argelia con una misión clara: asegurar el suministro de gas del país y contrarrestar así la escalada de precios que está sufriendo esta materia prima en los mercados internacionales.

Reynés pide que la transición que planea el Gobierno sea justa para las empresas.

Hay momentos en los que una empresa se convierte en la mejor herramienta de política exterior de un Estado. Esta circunstancia es la que se produjo el pasado lunes, cuando **Francisco Reynés viajaba a Argel** con una misión clara: asegurar el suministro de gas procedente de Argelia y contrarrestar así la escalada de precios que está sufriendo esta materia prima en los mercados internacionales **como consecuencia de la radical disminución de gas ruso en Europa.**

Con la vista puesta en este problema, el viaje del máximo directivo de la energética buscaba ampliar la **capacidad de suministro del gasoducto que une España con Argelia en un 25%**, prevista para el cuarto trimestre de este año.



Desde un punto de vista técnico, el acuerdo permitirá ampliar en 2 bcm (kilómetros cúbico de gas) la capacidad del gasoducto, gracias a la instalación de un nuevo turbocompresor para aumentar su volumen total por encima de los 10 bcm al año. España, y en menor medida Europa, **contarán con una alternativa al gas ruso** y esto, en principio, podría redundar en un abaratamiento de la materia prima para el cuarto trimestre, cuando el gas históricamente se encarece debido **al aumento de demanda consecuencia de la entrada del invierno.**

Pero además de su cariz económico, el viaje de Reynés permitía reforzar “la seguridad del suministro de gas natural a nuestro país, como un elemento esencial para aportar garantía y estabilidad al proceso de transición ecológica y descarbonización. Tras una década ininterrumpida de operaciones, Medgaz es un éxito en cuanto a operación y en cuanto a nuestra colaboración con un socio estratégico como Sonatrach”.

Marruecos convidado de piedra

La atípica situación diplomática que se está viviendo en el triángulo Marruecos - Argelia - España **ha saltado las alarmas en todos los sectores económicos.** El energético es, probablemente, el más importante en las relaciones entre ambas orillas del Mediterráneo.

La **firma del acuerdo entre Naturgy y Sonatrach** se produce apenas unos meses antes de que expire la concesión del otro gasoducto que une España con África: el gasoducto Magreb - Europa. Este ‘tubo’ une los yacimientos argelinos de Hassi R'Mel con España, pero lo hace pasando por Marruecos, a través del Estrecho de Gibraltar, y desembocando directamente en Córdoba.

Diversificar **la ruta de abastecimiento de gas a España ha sido un 'must'** para la geopolítica española con todos y cada uno de los gobiernos democráticos.

La fortuna ha hecho que el acuerdo que **permite la circulación de gas por el territorio alauita finalice el próximo 31 de octubre**. Un momento no especialmente propicio para la negociación, teniendo en cuenta las continuas tensiones que se viven en la zona desde que Marruecos 'lanzara' a 10.000 de sus nacionales, entre ellos varios miles de niños, al mar de Ceuta, enrareciendo el clima de amistad que tradicionalmente se ha vivido entre Madrid y Rabat y que está en el origen del cese de la anterior titular de Exteriores y del nombramiento de **José Manuel Albares al frente de la cartera de la diplomacia española**.

La ausencia de contactos y la demora por parte de las autoridades marroquíes para **renovar la concesión es una realidad que preocupa**, cada vez más, tanto a las empresas involucradas como a los gobiernos de Argelia y España. EMPL, quien se encarga de la explotación comercial del transporte de gas en el tramo marroquí, cuenta entre sus accionistas con Naturgy y Galp Energía y con la **Oficina Nacional de Hidrocarburos y Minas, Agua y Medioambiente del Reino de Marruecos**. Por su parte, Metragaz es la empresa encargada de la actividad de operación y mantenimiento de las instalaciones. Tanto una como otra están **"tuteladas por el Ministerio de Energía, Minas, Agua y Medioambiente del Reino de Marruecos"**, como se refleja en la página web de la compañía.

Esta dependencia es la que provoca que el gasoducto se pueda llegar a convertir **en un arma diplomática más**. La paciencia de argelinos y españoles parece estar llegando a su fin, en especial, tras más de dos años de intentos para tratar de desbloquear la situación.

Argelia, a través del director general de Sonatrach, Toufik Hakkar, ya advirtió hace una semana de que aún no se había tomado ninguna decisión al respecto de la renovación o no de la concesión y señaló que "cualquiera que sea la decisión que se tome con respecto a esta concesión, no tendrá ningún **impacto en las exportaciones de Sonatrach**". Era la respuesta oficial de Argelia ante las continuas evasivas por parte de las autoridades marroquíes cada vez que se les preguntaba por el estado de las negociaciones. Los argelinos no han tardado **ni siete días en despachar este asunto y asegurarse la salida de gas con destino a España**.

Lo cierto es que con este nuevo acuerdo entre Naturgy y Sonatrach, la funcionalidad del gasoducto del Magreb **está en entredicho**. En primer lugar, por su escasa operatividad en los últimos años. En 2020 la entrada de gas a España desde el gasoducto Magreb - Europa se redujo en un 36%, probablemente como consecuencia del descenso de demanda de gas consecuencia de la pandemia, pero que refleja una tendencia ya aparecida en 2019. **Tras los acuerdos de reducción de gas asignados a Naturgy y la ampliación del gasoducto entre España y Argelia**, la práctica totalidad del gas adquirido a los argelinos se podrá operar a través de Medgaz, por lo que la importancia económica del tramo que transcurre por territorio marroquí se ve aún más comprometida, suponiendo una baza en la negociación para España siempre que Marruecos tenga a bien sentarse a negociar la renovación de la concesión.

La opa de IFM como telón de fondo

Los movimientos se producen en un momento en que el ejecutivo tiene que dirimir si autoriza o no la Opa de los australianos de IFM sobre la española. El carácter estratégico de **la compañía se ve reforzado con actuaciones de este tipo en las que la acción privada redundaría en el interés público**. Este es precisamente el argumento esgrimido por el sector del gobierno contrario a que una entrada de los australianos pudiera suponer una pérdida de la 'españolidad' de una empresa que tiene el control del gas que entra a España y **que es clave en la transición energética**.

El miércoles, quizá a modo de compensación, el Ministerio de Transición Energética blindaba el acceso por parte de terceros operadores a los **gasoductos Medgaz y Magreb**, permitiendo de esta manera el control a sus actuales accionistas hasta 2031, para el caso de Medgaz, y finales del mes de octubre (coincidiendo con la finalización de la concesión) en el caso del gasoducto del Magreb.

El éxito de la operación en Argelia ha sido bien recibido en Bolsa. El martes, **Naturgy alcanzó los 22,42 euros por acción**, unas décimas por encima de la oferta planteada por los australianos, y en la que ha pesado notablemente tanto el acuerdo en Argelia como **las operaciones de Critería para tomar mayor control sobre Naturgy**.

La presentación del nuevo plan estratégico de la gasista, prevista para el próximo 27 de julio, podría suponer el aldabonazo definitivo para su despegue bursátil, dejando en aguas de borraja la oferta de los australianos y **dando más razones aun para aquellos que, dentro del ejecutivo**.

El giro verde de la UE puede provocar un cambio en las relaciones comerciales con Marruecos y Argelia.

Elespañol.com 18 de julio de 2021

La ambición climática de la Unión Europea pasa por la independencia energética. Las renovables sustituirán las importaciones de fósiles.



El equilibrio geopolítico está cambiando con la transición energética. Los nuevos objetivos de la Unión Europea en reducción de emisiones suponen acelerar el desarrollo de las renovables en el territorio comunitario y, a su vez, **dejar de depender de la importación de combustibles fósiles de terceros países**, como el gas y el petróleo de los **países del Magreb**.

Argelia, Túnez, Marruecos, Libia, Egipto... hasta ahora han tenido como principales clientes de su producción de gas o de petróleo a los viejos países europeos, pero en unos pocos años esto podría cambiar. Una evolución que dañaría profundamente la economía del Magreb, muy dependiente de sus exportaciones fósiles.

Y esto es solo el principio. Después de la UE, otras potencias se han propuesto ser **neutras en emisiones de CO2**. Nuestro continente lo quiere alcanzar en 2050 (reducir sus gases de efecto invernadero un 55% en 2030), China en 2060 y la **Administración Biden, que por el momento se propone un 52% de reducción para 2030**.

"La autodependencia energética no es algo malo en sí mismo, porque durante muchas décadas hemos dependido del gas ruso, del petróleo de Arabia Saudí, y si nos centramos en España, del gas argelino", explica a Invertia **David Henneberger**, director de la oficina de Madrid de la **Fundación Friedrich Naumann**. Esta institución alemana está vinculada al grupo político liberal alemán, que defiende el libre comercio pero con justicia social.

"Pero si no hacemos bien esa transición energética, puede haber implicaciones preocupantes en la zona del Magreb, en nuestros vecinos del norte de África, hay que darles alternativas". Para el experto, "Europa tiene muchas tareas todavía por delante, por ejemplo, una red eléctrica integrada y que pudiera estar interconectada con los países africanos, pero Francia no tiene mucho interés mientras pueda exportar los excedentes de sus centrales nucleares".

España, líder en renovables

El comercio de materias primas, el intercambio de experiencia empresarial y de buenas prácticas en materia de regulación pueden ayudar a fomentar el crecimiento y la seguridad energética en ambos lados del Mediterráneo.

"Los países del norte de África tienen que apurarse para desarrollar las renovables también en sus territorios porque si no, **España podría convertirse en el país líder en exportación de energía limpia no solo hacia Europa, sino también hacia los vecinos africanos**". Para Henneberger "no es inimaginable".

"La demanda local de energía en Marruecos, Argelia, Libia o Túnez seguirá creciendo en los próximos años y la preocupación por la **seguridad energética** también será importante en estos países".

En su opinión, **España cuenta con todos los elementos necesarios**, tecnología, legislación, seguridad jurídica, capacidad industrial y financiera para ocupar el **primer puesto en el ranking de generación con fuentes renovables** de toda el área del Mediterráneo.

"Falta diálogo y negociación al mismo tiempo, sin cierta arrogancia de los europeos hacia los países del Magreb, porque si no las consecuencias pueden no ser muy positivas". Aun así, **Marruecos** es un claro competidor en el desarrollo de las renovables, cuenta con dos cables eléctricos submarinos con España y pronto tendrá un tercero. Es bastante activo en la lucha contra el cambio climático, y tiene suficiente sol y viento como recurso energético.

No es el caso de **Argelia**. Es un país que podría ser uno de los grandes perdedores, porque si deja de exportar gas y petróleo (el 97% de sus exportaciones) no tiene alternativa, y además va muy lento en la transformación de su sistema energético.

Refugiados climáticos

"No creo que haya grandes conflictos por el cambio de paradigma en la exportación de recursos naturales, de hecho, podría ser hasta positivo que al no ambicionarlos bajaría la presión social y, por tanto, los intereses externos", añade.

Sin embargo, lo que preocupa es el efecto del cambio climático en otros sectores productivos de los países cercanos al desierto del Sahara.

"Ya está ocurriendo, la **inmigración o los refugiados climáticos** ya están llegando a las puertas de Europa, a las fronteras españolas o italianas, y lo están sufriendo nuestros vecinos, la zona del Sahel es un caso evidente, también es una zona de tránsito".

Canarias es el reflejo de este efecto. La inmigración en Canarias ha aumentado un 133% en los primeros cuatro meses de 2021 y hace poco más de un mes se vivió la crisis migratoria de Ceuta, donde cerca de unas 10.000 personas habrían cruzado la frontera.

"Hay que reducir las emisiones lo antes posible para evitar que se agudice la inmigración, que lo único que va a generar es el florecimiento de los partidos de ultra derecha en Europa y, sobre todo, en las zonas fronterizas".

La transición, una oportunidad

La transición energética hacia un escenario sin combustibles fósiles es una oportunidad, la innovación y la tecnología no deben estar al servicio de unos pocos, "sino que debe ser equilibrado para evitar conflictos futuros".

"Hay que garantizar que se pueda mantener la calidad de vida de todos pese a que en los países en desarrollo muchas veces la transición energética o el cambio climático no está en el mismo orden de prioridades que en Europa", concluye el responsable de la Fundación Friedrich Naumann.

España tiene que jugar la liga europea, pero también tiene que estar pendiente de lo que ocurre en el norte de África, así como en América Latina.

"Tenemos que hablar de seguridad pura y dura, no solo de seguridad energética en los próximos años", fue la respuesta a Invertia hace unos meses de **Gonzalo Escribano**, director de Programa de Energía y Cambio Climático del **Real Instituto Elcano**.

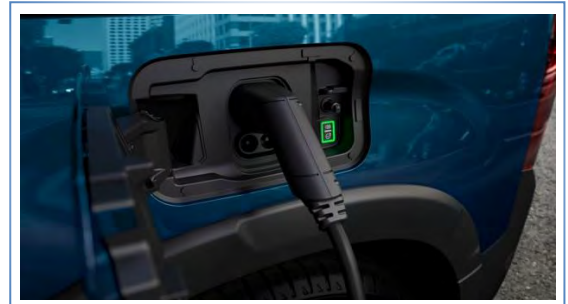
Una afirmación que cobra más importancia a medida que se acelera esta transición hacia las renovables y las nuevas tecnologías limpias en Europa.

Cómo cargar un coche electrificado en casa a través de paneles solares.

Abc.es, 19 de julio de 2021

La combinación de coche electrificado y autoconsumo eléctrico con placas solares es la piedra filosofal de la movilidad sostenible.

Miles de conductores ya se han pasado a un **coche electrificado** en España, y muchos más se están planteando el cambio. Algo similar sucede con muchos usuarios que ya generan, o se plantean generar, su propia energía limpia en casa con placas solares, para que así toda la 'vida' del vehículo sea completamente sostenible. Para ello, desde **Peugeot** nos explican que existen dos tipos de instalaciones fotovoltaicas que podemos colocar en casa: aislada y de autoconsumo.



La primera ópera de forma independiente a la red eléctrica, captando la energía procedente de la luz solar mediante los paneles fotovoltaicos que componen la propia placa y almacenándola en potentes sistemas de baterías. Con esta instalación es muy difícil alimentar un coche eléctrico durante todo el año, pues nos quedaremos sin energía para hacerlo cuando haya una sucesión de días nublados y se gaste toda la energía acumulada en las baterías del hogar.

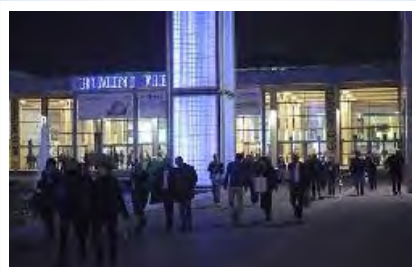
En la segunda, la instalación fotovoltaica sí está conectada a la red eléctrica. Una instalación de autoconsumo puede ser con excedentes y sin compensación (un sistema que no es eficaz para instalaciones residenciales) o con excedentes y compensación. Con esta última, el hogar puede consumir energía de la red o de sus propias placas, 'inyectándose' el excedente a la red eléctrica. Esto se traduce en un ahorro en la factura de luz, pues la empresa comercializadora de la luz nos compensa por nuestro excedente a un precio acordado previamente (alrededor de 0,05€/kWh, más IVA, de media).

Otro punto clave a la hora de instalar un sistema fotovoltaico es **hacer un cálculo de la potencia** que necesitaremos para abastecer tanto el consumo doméstico como la carga de nuestro vehículo electrificado. La potencia necesaria varía en función del consumo de cada hogar y de la capacidad de la batería del vehículo. En cuanto a la energía que es capaz de generar una instalación fotovoltaica, depende de la potencia del panel solar (suelen estar entre 150 y 500W) y la zona geográfica en la que lo instalemos, porque no es lo mismo las horas de luz solar y la incidencia del sol en A Coruña (que tienen 1.170 horas solares pico y una capacidad de generación de 2.047 kWh anuales) que en Almería (que tiene 1.710 horas y una capacidad de 3.052 kWh). En esta página de la Unión Europea se puede hacer un cálculo dependiendo de la ubicación.

Finalmente, cabe destacar que una **instalación fotovoltaica no genera energía por la noche**. Lo ideal sería cargar nuestro vehículo durante el día, es decir, en el periodo de tiempo en el que las placas solares funcionan a pleno rendimiento. No obstante, en una instalación aislada podríamos recargar el coche por la noche con la energía acumulada durante el día en las baterías de nuestro hogar.

Ecomondo y Key Energy, el punto de encuentro de la economía verde euromediterránea.

energetica21.com, 19 de julio de 2021



Un motor para los negocios medioambientales y un acelerador de la transición ecológica: cuatro días de intercambio de negocios y conocimientos técnicos con los mejores expertos de la **Comisión Europea**, innovadores, autoridades internacionales y nacionales, el mundo de la ciencia y la universidad, responsables de la toma de decisiones e inversores. Todos se reunirán del **26 al 29 de octubre** en el Rimini Expo Center de Italia, con motivo de **Ecomondo** (24ª edición) y **Key Energy** (14ª edición).

"Estos dos salones", explica **Corrado Peraboni, CEO de IEG- Italian Exhibition Group**, "son líderes en economía verde y energías renovables en la cuenca euromediterránea. Presentan productos y comparan proyectos para los retos verdes globales que todos los países están llamados a resolver, especialmente los del continente africano y europeo."

Presencia africana en las ferias

Como añade el Green & Technology Division Group Exhibition Manager de IEG, **Alessandra Astolfi**, "las **embajadas africanas de Argelia, Egipto, Marruecos, Túnez, Ruanda y Kenia**, por citar sólo algunas, estarán representadas en las ferias, así como empresas, asociaciones y compradores de los países mencionados y de Europa, para ampliar sus conocimientos, desarrollar la red de contactos y cerrar **acuerdos comerciales**".

Además de la zona de exposición, que ocupará todo el Expo Center y es el núcleo de Ecomondo y Key Energy, los dos salones contarán con 150 seminarios y conferencias -muchos de ellos internacionales y en inglés- oficiados por el profesor **Fabio Fava y Gianni Silvestrini** como responsables de sus respectivos Comités Científico y Técnico. El tema principal, **la cuenca mediterránea**: en el marco de la iniciativa *BlueMed Pilot* y con la participación de la Comisión Europea, **el evento** ilustrará las estrategias de producción y **reciclaje de plásticos** para un mar limpio y para la recuperación de ecosistemas y hábitats degenerados. Otros eventos tratarán el tema de la **bioeconomía circular** propuesta por el **Mission Soil Health and Food Mission Board** para garantizar que el 75% de los suelos sean saludables en 2030, así como **talleres** sobre la transformación de residuos plásticos.

En la feria Key Energy, la conferencia inaugural arrojará luz sobre las oportunidades para Italia relacionadas con el PNRR (Plan Nacional de Recuperación y Resiliencia), sobre las políticas de incentivos para la transición energética y la evaluación de su impacto en el Sistema Nacional. Además, en el evento *África Green Growth*, en colaboración con **ITA, Italian Trade Agency**, participarán representantes institucionales y asociaciones africanas de Kenia y Ruanda, así como empresas italianas en el África subsahariana, y se destacará el futuro papel de la energía eólica en el mix energético del continente africano. Otro tema será el sector eléctrico, en el centro de las acciones europeas para relanzar la economía.

La industria eólica mundial pide al G20 que se tomen más en serio las energías renovables.

energynews.es, 19 de julio de 2021

Los consejeros delegados de las principales industrias se han unido para pedir elevar las ambiciones nacionales.

La **industria eólica mundial** ha pedido al G20 que eleven las ambiciones nacionales en cuestión de emergencia climática. Lo han hecho en representación de la **Coalición Global de Energía Eólica para la COP26** y a través de una carta abierta. Además, les solicitan que establezcan con urgencia planes concretos para aumentar la producción de energía eólica para reemplazar los combustibles fósiles.

En dicha carta reconocen que se han logrado algunos avances en la transición energética. Sin embargo, las promesas netas actuales de cero de los países del G20 aún ponen al mundo en un nivel global de 2.4 grados. Eso es mucho más de lo necesario para evitar los peores efectos del cambio climático.



Mientras tanto, las instalaciones de energía eólica y renovables se están quedando muy por debajo de la trayectoria necesaria para cumplir los objetivos climáticos internacionales. En consecuencia, piensan que se necesita una acción urgente para mejorar las políticas energéticas.

Carta de la industria eólica

Según el consejero delegado de GWEC, **Ben Backwell**:

«Los países miembros del G20 representan más del 80% de las emisiones globales de carbono relacionadas con la energía. Por ello, los líderes de estos países tienen el poder y el deber público de transformar el sistema energético mundial.»

«Estos países necesitan tomarse en serio las energías renovables y, en particular, la energía eólica como la solución de energía limpia con mayor potencial para ayudar al mundo a cumplir los objetivos del Acuerdo de París.»

La carta está firmada por los líderes de las mayores empresas de energía eólica, incluidas: Vestas Wind Systems; Siemens Gamesa Renewable Energy; Orsted; SSE; RWE; y Mainstream Renewable Power. Asimismo, por asociaciones que representan a la industria en geografías clave como el Reino Unido, Brasil, China, México y Sudáfrica.

Para no sobrepasar 1,5° C la temperatura

La industria eólica destaca que la hoja de ruta reciente de la Agencia Internacional de Energía (IEA) muestra que: el **despliegue eólico anual debe cuadruplicarse de 93 GW en 2020 a 390 GW en 2030** para cumplir con un escenario cero neto para 2050.

Tanto **IEA** como **IRENA** están alineadas en la capacidad total de energía eólica requerida para 1,5° C de subida de la temperatura. En esa línea, prevén la necesidad de **8.265 GW y 8.100 GW para 2050**, respectivamente.

La carta alerta: si las tasas de crecimiento actuales de la energía eólica persisten, la capacidad eólica global se reducirá dramáticamente. No llegará a los volúmenes requeridos para la neutralidad de carbono para 2050, con un déficit de instalación de hasta un 57% para entonces.

Rebecca Williams, directora de COP26 en GWEC, ha afirmado:

«Los países del G20 tienen enormes cantidades de potencial de energía eólica sin explotar que pueden satisfacer porciones significativas de la demanda nacional de electricidad. Sin embargo, apenas están rascando la superficie de lo que pueden implementar. Con el ritmo actual de las instalaciones de energía eólica en todo el mundo, los pronósticos muestran que sólo instalará menos de la mitad de la capacidad de energía eólica necesaria para llegar a cero neto en 2050.»

Recomendaciones de la industria eólica

Para alcanzar este nivel necesario de despliegue, la carta abierta pide a las naciones del G20:

- Elevar la ambición por la energía eólica a nivel nacional.

- Implantar políticas y marcos regulatorios efectivos para la adquisición y entrega de energía renovable.
- Comprometerse con la planificación de la infraestructura de energía limpia, incluidas las redes y la transmisión.
- Acordar mecanismos de fijación de precios del carbono eficaces y creíbles.
- Alinear los flujos financieros nacionales y regionales con los puntos de referencia para una ruta neta que cumpla con los 1,5 ° C.
- Desarrollar políticas cohesivas e inclusivas que dediquen recursos públicos al cambio hacia una economía neta cero.

Los beneficios de la eólica

En los últimos 20 años, la energía eólica ha demostrado su capacidad para aumentar la producción de manera exponencial. Mientras, ha conseguido reducir costes, crear millones de empleos calificados y estimular la inversión en infraestructura a gran escala.

Pero la carta señala que lograr la escala y la velocidad de implementación necesarias para aprovechar estos beneficios y lograr ambiciones netas cero es poco realista en las condiciones actuales de «negocios como siempre». Y, además, inalcanzable sin un cambio de política decisivo y urgente en los países del G20.

La carta abierta a los jefes de estado del G20 también se compartió con varios líderes gubernamentales, energéticos, financieros e institucionales. Entre ellos, los líderes de la COP26, la CMNUCC, IRENA, IEA, FMI, WEF y varios bancos multilaterales de desarrollo.

Lista de consejeros delegado signatarios

- **GWEC:** Ben Backwell, consejero delegado
- **RenewableUK:** Dan McGrail, ejecutivo
- **SSE:** Alistair Phillips-Davies, consejero delegado
- **Orsted:** Mads Nipper, consejero delegado
- **Mainstream Renewable Power:** Mary Quaney, consejera delegada de grupo
- **Vestas Wind Systems:** Henrik Andersen, director general de grupo y consejero delegado
- **Siemens Gamesa Renewable Energy:** Andreas Nauen, consejero delegado
- **Bachmann:** Bernhard Zangerl, consejero delegado
- **RES:** Ivor Catto, consejero delegado
- **Aker Offshore Wind:** Tove Roskaft, director de operaciones
- **RWE Renewables GmbH:** Anja-Isabel Dotzenrath, consejero delegado
- **BayWa r.e. AG:** Matthias Taft, consejero delegado
- **Principle Power:** Aaron Smith, director comercial
- **AMDEE (Mexican Wind Energy Association):** Leopoldo Alberto Rodríguez Olivé, director general
- **ABEEólica (Brazil Wind Energy Association):** Elbia Gannoum, consejero delegado
- **SER Colombia (Renewable Energy Association of Colombia):** Germán Corredor Avella, consejero delegado
- **Akselos:** Thomas Leurent, consejero delegado
- **CEA (Argentina Wind Association):** René Vaca Guzmán, director general
- **DNV:** Ditlev Engel, consejero delegado, Energy Systems

- **EDPR:** Miguel Stilwell d'Andrade, consejero delegado, EDP y EDPR
- **Glennmont Partners from Nuveen:** Joost Bergsma, consejero delegado
- **South Africa Wind Energy Association:** Ntombifuthi Ntuli, consejero delegado
- **CWEA (Chinese Wind Energy Association):** Qin Haiyan, secretario general

Iberdrola ganará 600 millones en el trimestre, un 42% menos.

Finanzas.com, 20 de julio de 2021

El consenso estima que Iberdrola logrará un beneficio en el segundo trimestre de 596 millones de euros, un 42 por ciento menos.

Iberdrola ofrecerá al mercado sus cuentas relativas al segundo trimestre y a los seis primeros meses del año este miércoles 21 de junio. La eléctrica cerrará el periodo de abril a junio con un beneficio de 596 millones de euros, según el consenso del mercado.

Esta cifra supondría **un 41,85 por ciento menos que en el primer trimestre** cuando ganó 1.025 millones de euros. A nivel semestral, los beneficios se elevarán, según el panel de expertos de finanzas.com, hasta los 1.621 millones de euros, **un 12,14 por ciento menos que en los seis primeros meses del curso pasado** cuando ganó 1.845 millones de euros

El ebitda semestral se elevaría un 23,37 por ciento, hasta los 6.068 millones de euros desde los 4.918,2 millones de un año antes, **y durante los tres meses del segundo trimestre el incremento sería del 15,65 por ciento**, hasta los 3.254,5 por ciento desde los 2.814 millones anteriores.

Sin contar extraordinarios

Estas cifras que maneja el consenso **dejan a un lado los posible extraordinarios que se pueda computar Iberdrola** y que en el trimestre anterior el beneficio cayó un 19,5 por ciento, hasta los mencionado 1.025 millones, al computarse en 2020 casi 500 millones de euros por la venta del 8,07 por ciento **de su participación en Siemens Gamesa**.

Sin considerar dicho impacto las ganancias hubiesen sido un 12 por ciento superiores, hasta los 1,082 millones de euros. Situación parecida sucedió a cierre de los seis primeros meses de 2020 cuando cerró junio con una subida de las ganancias del 12,2 por ciento, hasta los citados 1.845 millones de euros.

Aquí, la venta de Gamesa a principios de año, fue la responsable de la subida y sin ese extraordinario el aumento habría sido del 5,3 por ciento, lo que quedó reflejado en que durante el segundo trimestre cayeron un 13,6 por ciento por un impacto negativo de la pandemia de 153 millones.

Incremento de la producción e instalación por las renovables

El mercado conoce ya de antemano la producción energética de Iberdrola durante los seis primeros meses y esta fue un 4,6 por ciento superior gracias a las renovables, tal y como informó la eléctrica a la **Comisión Nacional del Mercado de Valores**.

En total, **82.901 gigavatios hora (GWh) donde solo en el segundo trimestre creció un 11 por ciento**, hasta los 39.949 GWh con la renovables creciendo al semestre un 14 por ciento en tasa interanual, hasta los 41.021 GWh, poco menos del 50 por ciento de la producción total de la compañía.

Por otro lado, la potencia instala se elevó un 5,1 por ciento hasta junio, 55.822 megavatios, **gracias al incremento también de las renovables en un 8,7 por ciento**.

Los títulos de Iberdrola llegan a los resultados con un retroceso superior al 13 por ciento en el IBEX 35 afectada por la imputación del presidente, José Ignacio Sánchez Galán, y su filial Iberdrola Renovables en el caso Villarejo.

Los PPAs solares en España, los más baratos de toda Europa a un precio medio de 30,5 €/MWh.

Elperiodicodelaenergia, 20 de julio de 2021



El boom solar en España se hace notar en los precios. La consultora LevelTen Energy, acaba de publicar sus informes de índice de precios de PPA del segundo trimestre de 2021 para América del Norte y Europa y en ellos destaca España como el país europeo con el precio más barato para PPAs solares.

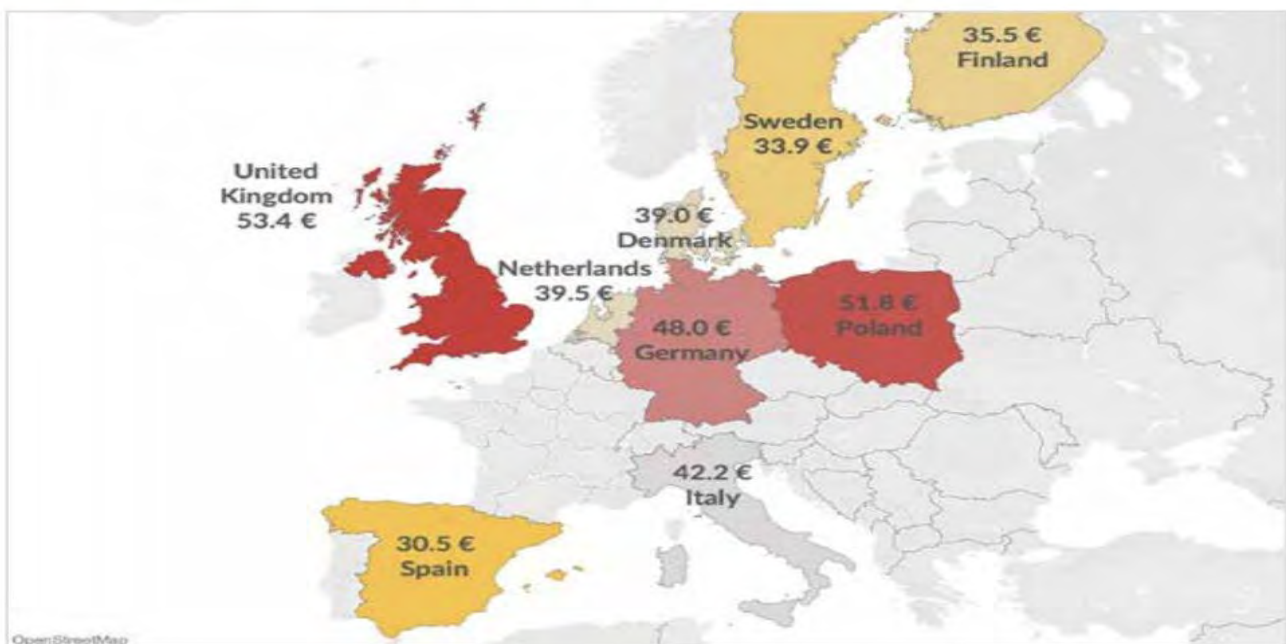
Concretamente, en el segundo trimestre de este año, los PPAs solares registraron un precio medio de 30,5 €/MWh en el mercado español, lo que significa una caída del 10% frente al anterior trimestre, y del 17% respecto a hace un año.

España es de los pocos países que consigue hacer bajar sus precios en Europa. “Durante el segundo trimestre de 2021, España se consolidó como el país más competitivo del mercado solar, y ahora alberga los precios de PPA solares más bajos de toda Europa”, dijo Flemming Sørensen, vicepresidente de Europa en LevelTen Energy.

«Abundante irradiación, un masivo número de proyectos solares y los altos niveles de competencia continúan reduciendo los precios – y aumenta el interés de compradores corporativos – en este mercado solar líquido», aseguró.

Solar PPA Prices by Country

25th Percentile Offer Prices (€/MWh)



Pero esta caída de precios también tiene una parte negativa. LevelTen Energy advierte de que España podría sufrir lo mismo que le sucedió a California: el temido efecto canibalización.

«Los compradores en el mercado solar español están cada vez más preocupados por los riesgos de canibalización de precios a medida que se acelera la acumulación de energía solar en España. Porque los proyectos solares sólo producen durante las horas del día, una cantidad creciente de la generación solar también significa que más proyectos compiten por demanda de electricidad durante el día. En California, este mismo fenómeno, a veces llamado «deflación del valor solar», ha dado lugar a que el precio promedio al por mayor de la energía solar en este estado haya caído un 37% desde 2014», dijo Sørensen.

En el caso de la eólica, los PPAs eólicos en España se sitúan entre los más bajos a un precio medio de 34 €/MWh. Este precio es un poco más caro que los mercados nórdicos de Suecia y Finlandia, pero son 22 €/MWh más baratos que Alemania o Reino Unido.

Wind PPA Prices by Country
25th Percentile Offer Prices (€/MWh)



En el segundo trimestre de 2021, los precios de los PPA renovables europeos se mantuvieron en gran medida estables, continuando la tendencia de los dos trimestres anteriores. El índice Blended P25 para ofertas europeas en el Energy Marketplace de LevelTen aumentó un 0,9% trimestre a trimestre, mientras que los precios de la energía solar P25 aumentaron un 1,9% y los precios de la energía eólica P25 disminuyeron solo un 0,02%.

Mientras, en EEUU el aumento de la demanda de energía renovable de entidades públicas y privadas, combinado con el aumento de los costos de desarrollo y las barreras estructurales para la entrada de nuevos proyectos, ha seguido ejerciendo presión al alza sobre los precios de los PPA. El índice de precios de PPA de tecnología combinada de LevelTen aumentó un 4,3% del primer al segundo trimestre, y un 14,4% interanual.

“Al igual que estamos viendo restricciones de suministro en otras áreas de la economía, los proyectos eólicos y solares más deseables están avanzando rápidamente. La conclusión clave para las organizaciones con objetivos de reducción de emisiones es actuar ahora para capturar un PPA de alto valor”, dijo Rob Collier, vicepresidente de servicios para desarrolladores de LevelTen Energy. «A medida que aumenta la demanda de entidades públicas y privadas, y persisten las barreras para la conexión a la red y los permisos del proyecto, retrasar las adquisiciones solo resultará en menos opciones en el mercado».

El precio de la luz se desboca y marcará mañana un nuevo máximo histórico.

Expansión.com, 20 de julio de 2021



- La bajada del IVA abarata un 5% el recibo de la luz en lo que va de julio
- Vuelve el descontrol eléctrico con los precios de la luz en récord

Se situará en los 106,57 euros por megavatio hora (MWh), por encima del máximo que alcanzó hace casi 20 años.

El precio medio de la luz en el mercado mayorista (pool), que sirve para fijar parte del recibo de electricidad, alcanzará mañana miércoles su **récord histórico**. En concreto, alcanzará los **106,57 euros por megavatio hora (MWh)**, batiendo así los 103,76 euros por MWh de récord que se alcanzó el 11 de enero de 2002, es decir, hace casi dos décadas.

Esta es la primera vez que el récord se alcanza en **pleno verano** y es la segunda vez que en 2021 se bate la barrera de los 100 euros por megavatio hora.

A lo largo del miércoles el precio de la luz alcanzará un **máximo de 110,64 euros/MWh**, mientras que el **mínimo** para la jornada será de **100,83 euros/MWh**.

Estos niveles de precio medio diario, alcanzados en julio en varias ocasiones, superan ampliamente los casi 95 euros por MWh que se registraron el pasado 8 de enero en medio de la tormenta Filomena.

La subida responde a una **combinación de factores**, como son los incrementos de los precios del gas y de los derechos de emisión de CO2. A eso se une la menor contribución estos días de las renovables en el mix, sobre todo por la eólica, al haber menos viento.

La subida de los precios está demostrando la poca efectividad de las medidas adoptadas por el **Gobierno** a finales del pasado mes de junio. El pasado día 24, el Gobierno aprobó un decreto-Ley por urgencia para reducir los impuestos que se aplican al suministro de energía eléctrica y, con ello, la factura de la luz de los hogares, los autónomos, las pymes y el conjunto de las empresas. De esa forma, bajó el IVA de la luz del 21% al 10% hasta finales de este año y suspendió del impuesto del 7% a la generación eléctrica durante tres meses.

En el caso concreto del **IVA**, se aplica una bajada al 10% hasta fin de año para todos los consumidores con potencia contratada hasta 10 kilovatios (kW), siempre que el precio medio mensual del mercado mayorista de la electricidad esté por encima de los 45 euros por MWh, como es el caso ahora.

Mercado libre o mercado regulado (PVPC): ¿cuál es más conveniente con el precio de la luz por las nubes?.

La razón.es, 20 de julio de 2021

Este martes 20 de julio el megavatio hora marca su récord anual y el segundo más caro de la historia. En este contexto, ¿el PVPC sigue siendo más barato, como suelen defender los expertos, o compensa cambiar a una tarifa libre?.



En plena ola de calor y con el precio de la luz por las nubes, una de las principales cuestiones que se plantean los consumidores es, ¿qué me conviene más, el mercado libre o el regulado? La duda es lógica teniendo en cuenta que, aunque los expertos siempre han defendido la tarifa regulada (PVPC) como la alternativa más económica, los precios récord que está alcanzando la luz en estos últimos días marcarán una factura eléctrica de vértigo para hogares y pequeños negocios **acogidos a PVPC, unos 10 millones de consumidores**. En concreto, este martes 20 de julio el megavatio hora **marca su récord anual y el segundo más caro de la historia, con 101,82 euros MWh**. Tras la entrada en vigor de la nueva factura eléctrica y el alza de precios, ¿el PVPC sigue siendo la opción más rentable?

El del PVPC (Precio Voluntario para el Pequeño Consumidor) y el del mercado libre son los dos tipos de contrato a los que el pequeño consumidor puede acogerse. Ambos comparten dos componentes de la factura: los peajes y los impuestos (21% de IVA y 5,11% del impuesto especial sobre la electricidad). **¿En qué se diferencian?**

El contrato PVPC es la oferta eléctrica del mercado regulado, donde el precio de la energía lo fija el mercado mayorista de manera diaria y es supervisado por el Gobierno. Para acceder a esta modalidad, el consumidor debe cumplir con una serie de requisitos estipulados por las comercializadoras de referencia: una potencia contratada igual o inferior a 10 kW, instalación eléctrica de baja tensión y contador digital, explica la Confederación de Asociaciones de Consumidores y Usuarios de Madrid (CECU Madrid). Entre sus principales ventajas están que **no tiene compromiso de permanencia, no exige la contratación de servicios de mantenimiento y da acceso al bono social eléctrico**, un descuento del 25% o del 40% para los consumidores vulnerables que cumplan ciertos requisitos.

El principal inconveniente, sobre todo con las subidas de las últimas semanas, es que el mercado regulado queda a merced de tendencias al alza y a la baja que dependen de la demanda energética y de otros factores externos. Actualmente, los precios récord registrados en el mercado mayorista de la electricidad se deben en gran parte a la fuerte revalorización del gas natural en los mercados internacionales y a la subida del mercado del CO2. Además, **estos causantes han restado efectividad a las rebajas impositivas aprobadas por el Gobierno, que ha bajado el IVA eléctrico del 21% al 10%** para los consumos de hogares hasta final de año y ha congelado un trimestre el impuesto de generación del 7% que pagan las eléctricas y se repercute en el precio final.

Mercado libre

En el mercado libre, es la comercializadora la que ofrece sus propios precios. Los clientes pueden elegir entre los diferentes planes, como puede ser el precio fijo o tarifa plana (para aquellos usuarios que no quieran preocuparse por poner la lavadora de madrugada para evitar sustos en su factura) o tarifas de luz por horas o con discriminación horaria (para los clientes que saben sus franjas de mayor y menor consumo).

Aunque en este caso **los consumidores no pueden acceder al bono social, las compañías eléctricas suelen ofrecer descuentos y promociones**. Sin embargo, este punto positivo se contrarresta con la **obligación de permanencia y de contratar servicios adicionales** que encarecen la factura como servicios de “protección de los electrodomésticos”, “servicio de mantenimiento”, “seguro de pago”, etc., advierte CECU Madrid.

¿Cuál es mejor entonces?

Los consumidores del mercado libre tienen más variedad de servicios y no tienen que estar pendientes de los horarios tras el cambio en la estructura de la factura eléctrica, con los polémicos tramos valle, llano y punta. No obstante, el precio no es más bajo que el del mercado regulado. En momentos puntuales, el PVPC se encarecerá, pero los expertos coinciden en que, a la larga, es más barato.

Para CECU Madrid, **el mercado regulado “sigue siendo más rentable” porque el precio está garantizado por el Gobierno y el consumidor no tiene la obligación de contratar servicios adicionales que encarecerían la factura**, y sin establecerse períodos de permanencia. Este tipo de servicio son, para CECU Madrid, “un gasto que puede multiplicar el coste total de la factura” sin que el consumidor se dé cuenta. Advierte, además, de que **las eléctricas están lanzando ofertas y descuentos ante la confusión que está generando el cambio en el recibo de la luz**.

Una vez aclarado esto, desde CECU Madrid, alientan a los consumidores a **tener en cuenta las ventajas y desventajas de cada modalidad de contrato eléctrico**, y en caso de que una compañía eléctrica les ofrezca sus productos, **preguntar por todos los servicios incluidos en el contrato y sopesar que realmente los necesitan** ya que puede ser que los tenga contratados en el seguro de hogar. Además, aconsejan **contrastar antes de formalizar el contrato en la página web de la eléctrica** sobre el plan y tarifa ofertada, leyendo la letra pequeña que muchas veces a los comerciales telefónicos se les olvida mencionar.

Caso en el que siempre es más barata la tarifa regulada

La elección entre mercado libre o regulado dependerá, por tanto, de sus hábitos de consumo y de la si son las ofertas del mercado libre o la tarifa regulada la que mejor se adapta ellos. Realmente, **el único supuesto en el que la tarifa PVPC siempre va a resultar más barata es si puede beneficiarse del bono social eléctrico**, ya que los usuarios del mercado libre no pueden optar a esta ayuda. Además, si cumple los requisitos para acceder a esta ayuda al encontrarse en una situación de vulnerabilidad económica o en riesgo de exclusión, también le concederán inmediatamente el bono social térmico.

África necesita electricidad de forma urgente para su desarrollo socioeconómico.

energynews.es, 20 de julio de 2021

La demanda de electricidad del continente africano puede satisfacerse con los abundantes recursos renovables del continente

En un artículo publicado por la **Agencia Internacional de las Energías Renovables (IRENA)**, se pone de manifiesto **África necesita desesperadamente electricidad para su desarrollo socioeconómico**. En los últimos 25 años, la demanda ha crecido a una media anual del 3,3%. Para 2040, se espera que la demanda total se triplique a aproximadamente 1600 TWh.

Esta demanda **puede satisfacerse con los abundantes recursos renovables del continente**, que actualmente se encuentran enormemente desaprovechados.



El norte y el sur de África se encuentran entre los lugares más soleados del mundo. Las velocidades del viento son impresionantemente altas en el este, norte y sur de del continente. En términos de volumen de descarga hidroeléctrica, el río Congo ocupa el segundo lugar después del Amazonas. Para desbloquear este potencial, África necesita revisar sus planes regionales que actualmente favorecen los combustibles fósiles a pesar de los enormes avances y reducciones de costes de las tecnologías renovables.

Gran potencial renovable

IRENA identificó **4290 zonas de energía renovable en países incluidos en el Corredor Africano de Energía Limpia** (ACEC), con recursos solares y eólicos que ofrecen un potencial de generación de hasta 7 TW y 2 TW respectivamente, de las cuales **más del 99% aún están sin explotar**. Dicho potencial ofrece una oportunidad para que la región integre la energía renovable en sus planes satisfaga sus necesidades energéticas.

Los planes generales actuales de los fondos comunes de energía de África oriental y meridional prevén **la adición de más de 100 GW de nuevas plantas de carbón para 2040**. IRENA advierte: si no se revisan estos planes, las emisiones anuales de CO2 se triplicarán hasta llegar a 1.200 Mt.

El **despliegue de tecnologías solares fotovoltaicas y eólicas** en las zonas identificadas, combinado con la inversión en infraestructuras de transmisión adecuadas, puede evitar la acumulación de nuevas plantas de carbón de una manera rentable y compatible con el clima.

Dependencia de los combustibles fósiles

The Global Electricity Review publicó un informe el pasado mes de mayo en el que mostraba que la **electricidad generada con combustibles fósiles** sigue siendo dominante a nivel mundial: generaron el 61% de la electricidad mundial en 2020, frente al 66% en 2015 cuando se firmó el Acuerdo de París. África es una de las regiones con mayores índices de dependencia.

A pesar de que el uso de **energías renovables** como fuente generadora de electricidad crece de manera imparable, en 2020 más de la mitad de los kW procedieron de combustibles fósiles. El **carbón** fue la fuente más importante, responsable del 34% de la electricidad mundial en 2020.

La dependencia es desigual y África es unas de las regiones más afectadas. No en vano, el informe encuentra niveles superiores a la media en **Nigeria** (81%) y **Sudáfrica** (89%) en 2020, también en Egipto (90%), Argelia (99%) y **Marruecos** (79%) en 2019.



SIE Sindicato Independiente de la Energía

desde 1977,
manteniendo
nuestra esencia



Nos importan las PERSONAS
Igualdad, Solidaridad, Conciliación, Salud, Seguridad, Desarrollo, ...

Creemos en la NEGOCIACIÓN
Formación, Salario, Jornada, Competencias, Propuestas, Alternativas, ...

Trabajamos por UN FUTURO MEJOR
Empleo, Trabajo, Protección, Pensiones, Soluciones, Garantías...

SIE SINDICATO FUERTE E INDEPENDIENTE DEL SECTOR ENERGETICO
SIEMPRE CON LOS TRABAJADORES, EN DEFENSA DE SUS DERECHOS