

Resumen de Prensa

Sector Energético



Sindicato
Independiente
de la Energía

Nos importan
las **PERSONAS**

Creemos en la
NEGOCIACIÓN

Trabajamos para
construir un
FUTURO mejor

Unidos somos más fuertes - **MUCHA FUERZA** PARA MI ISLA
BONITA LA PALMA

1.- El sindicato SIE pide a Critería que frene la escisión de Naturgy.

eleconomista.es, 15 de febrero de 2022

Considera que está a tiempo de evitar otra vuelta de tuerca al proceso de jibarización.

El Sindicato Independiente de la Energía (SIE) de Naturgy hizo pública ayer una "reflexión" sobre la decisión de la compañía de escindirse en dos "campeones nacionales". Estos trabajadores piden a Critería que haga un examen "exhaustivo y crítico" de la situación y "apliquemos entre todos los principios básicos de supervivencia de una empresa" que en su opinión "se salta todas las recomendaciones y estándares de la CNMV" con la infrarrepresentación de independientes (apenas el 25%) y de mujeres en el consejo.

El sindicato SIE ironiza con la clásica imagen corporativa de la mariposa y se pregunta qué diría un hijo pequeño si le rompieras las alas en dos partes e insta a cada uno a interpretarlo como considere.

Para SIE Naturgy "estamos a punto de evitar otra vuelta de tuerca de este proceso de jibarización del que fuera uno de los referentes a nivel nacional" y añade que en el sector ha habido dos modelos: el que corresponde a Iberdrola que se ha convertido en un gigante y en un referente internacional o el de Endesa "expoliado por la participación de empresas extranjeras" y sentencia que Naturgy está más en la línea de esta última.



El sindicato SIE recuerda que a lo largo de los últimos cuatro años la plantilla de la compañía se ha reducido a la mitad y carga contra el proceso de "rotación de activos" del que aseguran es una "burda venta de activos para poder dar unos dividendos que superen con creces la generación del resultado".

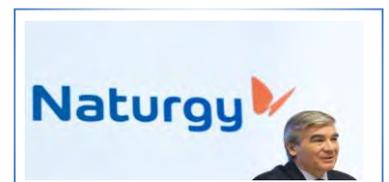
2.- Naturgy estudia un nuevo convenio con contención salarial y sin incrementos ligados al IPC.

theobjective.com, 15 de febrero de 2022

La gasista se encuentra también en plena transformación bajo el proyecto 'Géminis'.

Naturgy y sindicatos arrastran desde finales de 2020 las negociaciones para un nuevo convenio colectivo y todo hace indicar que aún habrá para rato.

Fuentes sindicales trasladan a THE OBJECTIVE que la energética baraja una propuesta de contención salarial y que no se produzcan incrementos ligados al IPC, así como una «mayor flexibilidad funcional y geográfica».



Las mismas denuncian que, aunque en el anterior texto tampoco se incluían subidas conforme al IPC, en la actualidad está en máximos —en el 6%—. Además, indican que la retribución del presidente, **Francisco Reynés**, se ha elevado un 11,8% en cuatro años, mientras que la remuneración media de un empleado ha subido un 0,9%.

En este sentido, los trabajadores instan a la empresa a que haga oficial su planteamiento cuanto antes. **Reynés ganó un 9% más en 2021**, hasta **un total de 4,96 millones de euros**. Cobró 2,22 millones de euros entre sueldo, remuneración fija y otros conceptos, y percibió una aportación de 2,73 millones de euros por su plan de pensiones. Es el único consejero con esta fórmula de remuneración.

Por su parte, **el consejo de administración obtuvo una retribución en metálico de 5,015 millones de euros** —sin incluir la remuneración a largo plazo de Reynés—. La empresa ha aprobado ya la remuneración del consejo para 2022: se mantendrá en los 1,1 millones de euros anuales para Reynés por su condición de presidente, en 175.000 euros para los consejeros y en 30.000 euros para el consejero coordinador.

Subida del 5,6% para los trabajadores

Bajo este contexto, el **Sindicato Independiente de la Energía (SIE)** considera que dichas cifras deben servir «como referencia» en las negociaciones del nuevo convenio y plantea una revisión salarial al alza del 5,6% para los trabajadores, así como un incremento consolidable de hasta el 9% si el grupo consigue mejorar en 2022 los resultados del año pasado, cuando se anotó un **beneficio de 1.214 millones de euros**.

Empresa y sindicatos mantuvieron un encuentro la semana pasada y está previsto que se vuelvan a ver la que viene. Hay que señalar que es el **primer convenio colectivo que se negocia con Reynés como presidente**. Cogió las riendas de la todavía Gas Natural Fenosa en febrero de 2018, cuando ejercía como vicepresidente y consejero delegado de Abertis. **Sustituyó a Isidro Fainé**, ahora presidente de CriteríaCaixa, *holding* industrial de la Fundación La Caixa y máximo accionista de Naturgy.

También cabe recordar que el último cumplió el 31 de diciembre de 2020 y que, desde entonces, se encuentra en **ultraactividad**, periodo de prórroga automática de los convenios colectivos que se abre mientras se negocia un nuevo instrumento de relación laboral entre empresas y trabajadores.

Las reuniones para alcanzar nuevos términos se paralizaron debido al proceso de externalización de Leany y también se vieron afectadas por el plan de bajas voluntarias que Naturgy puso en marcha en España a principios de 2021 para casi 1.000 personas.

Ajuste de plantilla

La energética comenzó hace años una **política de reducción de plantilla que se ha intensificado con Reynés como máximo responsable**. Contaba con una **plantilla en todo el mundo de 19.939 al cierre de 2015** y hasta la fecha ha bajado en 12.573 trabajadores por desinversiones y desvinculaciones acordadas.

Tan solo en 2021 hizo un ajuste de personal del 21,1% a nivel global en comparación con el ejercicio precedente, lo que supone 1.969 trabajadores menos. La empresa hace referencia a la evolución del sector energético (descarbonización, transición energética, mayor competencia...), así como a criterios de eficiencia y digitalización.

La negociación del convenio colectivo, en la que están presentes **USO, UGT, CCOO y SIE**, va aparte del proyecto 'Géminis'. Sin embargo, según publica *La Información*, la escisión pone en peligro la gestión del plan de pensiones del grupo, con más de 507 millones de euros de patrimonio.

Naturgy se dividirá en dos empresas cotizadas distintas, aunque con una misma estructura accionarial. En la actualidad, CriteríaCaixa posee un 27% del capital de la gasista y le siguen los fondos CVC y GIP, con un 21% cada uno. IMF tiene un 12% y la estatal argelina Sonatrach, el 4,1%.

Gigante del Ibex

Tras la división, una sociedad se encargará del negocio liberalizado y la otra de las actividades reguladas. Según Reynés, se situarán **entre las 20 primeras compañías del Ibex 35 por capitalización bursátil**. Aspiran a un valor de mercado conjunto de unos 40.000 millones de euros, sumando la capitalización actual y la deuda a cierre del año pasado de casi 13.000 millones de euros.

El propio Reynés comunicó el plan a la plantilla en el mismo momento que Naturgy lo notificó a la Comisión Nacional del Mercado de Valores (CNMV). Desde los sindicatos mostraron su sorpresa ante que la compañía admitiera que todo está aún en proceso de análisis.

Naturgy prevé dar luz verde definitivamente a la escisión en junta extraordinaria de accionistas en otoño, para concluirlo antes de que termine el año. Reynés ha asegurado que la transformación de la empresa no supondrá ni despidos ni ventas de activos.

3.- Acciona Energía construirá en EEUU su mayor planta fotovoltaica por 407 millones.

eleconomista.es, 9 de febrero de 2022.

Tendrá una capacidad de 350MW, equivalente al suministro de 66.500 hogares.

Acciona Energía continúa creciendo en Estados Unidos con la compra del proyecto fotovoltaico **RedTailed Hawk** de 458MWp a Avondale Solar y Solar Plus Development, promotores a través de su filial AP Solar Holdings. Ubicada cerca de Houston (Texas), será la mayor instalación fotovoltaica de la firma de renovables en todo el mundo y supondrá una inversión estimada de 407 millones de euros.

Tendrá una **capacidad nominal de 350MW** de energía solar fotovoltaica, lo suficiente para suministrar energía a 66.500 hogares en la región. Asimismo, el proyecto generará unos 400 empleos durante la fase de construcción y 15 puestos fijos una vez terminado.

La construcción se iniciará en el tercer trimestre de este año y la planta estará plenamente **operativa a principios de 2024**. Red-Tailed Hawk estará conectada al nudo de red de Houston, con una elevada demanda y capacidad de inyección, al igual que la cercana planta fotovoltaica de Fort Bend que ya está construyendo.

Además, formará parte del **programa de Gestión del Impacto Social** de Acciona, que reinvierte una parte de los ingresos anuales de sus instalaciones para mejorar la formación, el bienestar y la gestión medioambiental de las comunidades donde opera.

Red-Tailed Hawk será su tercer proyecto fotovoltaico de en Estados Unidos, donde ya ha comenzado la construcción de otras dos plantas solares: **Fort Bend (315MWp) en Texas y High Point (125MWp) en Illinois**. "Red-Tailed Hawk es una clara muestra de nuestro compromiso en Estados Unidos y nos acerca un paso más a nuestro objetivo de duplicar nuestra capacidad de energía renovable en el país para 2023", ha señalado Joaquín Castillo, CEO de Acciona Energía Norteamérica.

La compañía es también propietaria y opera diez parques eólicos con más de 1GW de capacidad y la planta termoeléctrica de Nevada Solar One de 64MW. Una vez completadas las plantas de Red-Tailed Hawk, Fort Bend y High Point, **contará con más de 2GW de capacidad fotovoltaica**, termosolar y eólica en Estados Unidos. En total la compañía cuenta con una cartera de proyectos de 4GW.



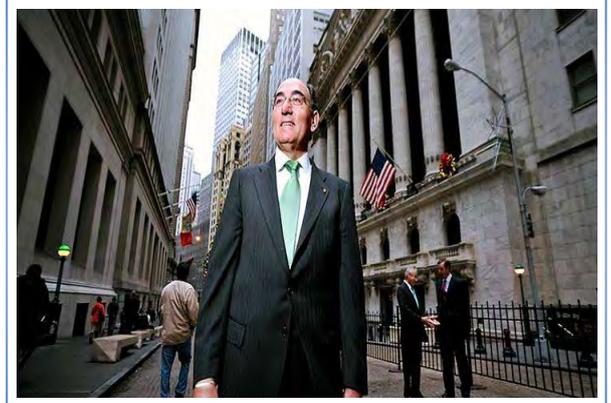
4.- Iberdrola, la única compañía europea presente en la presentación del Plan de Energía Limpia de Joe Biden.

energynews.es, 10 de febrero de 2022.

Iberdrola ha participado en una reunión de alto nivel con el presidente Joe Biden en la Casa Blanca. La española ha sido la única compañía europea invitada al encuentro.

Durante la reunión, a la que han también han acudido la secretaria de Energía, Jennifer Granholm, y la asesora climática de la Casa Blanca, Gina McCarthy, se han debatido las prioridades del **programa de inversiones en infraestructuras eléctricas**.

Según informa la compañía que preside Ignacio Galán en un comunicado, el encuentro se centró en los **créditos fiscales para las energías limpias** y los beneficios a largo plazo que aportarán a los consumidores.



También se abordó la necesidad de construir nuevas infraestructuras de transmisión y almacenamiento para fortalecer el sistema y aumentar exponencialmente la participación de las energías limpias en el *mix* de generación. Sin olvidar la necesidad de apoyar el despliegue de la electrificación del transporte y otros sectores de la economía.

El Plan de Energía Limpia de Biden

El presidente Biden ha puesto de manifiesto que la construcción de **infraestructuras modernas y resistentes al cambio climático** es clave para su plan económico y para un futuro de energía limpia, y que empresas como Iberdrola jugarán un papel clave para construir un futuro sostenible y crear más puestos de trabajo.

La reunión se produce en un momento en el que se busca avanzar en una nueva versión de la llamada **Build Back Better Act**, con un gasto de 550.000 millones de dólares en energía y clima.



En ella se incluyen más de 300.000 millones de dólares en créditos fiscales nuevos para la energía eólica y solar, entre otras tecnologías.

Una española entre las tres compañías renovables más importantes en Estados Unidos

En menos de dos décadas, la compañía presidida por Ignacio Galán no solo ha conseguido cotizar en la bolsa de Nueva York, sino colocarse como **uno de los mayores grupos eléctricos del país**, presente en 25 estados.

«Esto se debe a la importante apuesta que realizamos hace 17 años por las energías limpias en el país, donde ya tiene instalados más de 8.000 MW, cuenta con más de 170.000 kilómetros de líneas eléctricas y gestiona ocho empresas de servicios públicos en Nueva York, Connecticut, Maine y Massachusetts, que dan servicio a una población de casi 10 millones de personas», explica la compañía.

Iberdrola se sitúa como una de las tres mayores compañías de renovables del país, principalmente con sus nuevos **proyectos en eólica marina**, donde es un referente con una cartera de 4.900 MW.

En EEUU invertirá más de 30.000 millones de dólares en el período 2020-2025 en redes de transporte y distribución y renovables, lo que le permitirá prácticamente duplicar su potencia renovable para 2025. Estas inversiones van encaminadas a incrementar su presencia en los sectores de la eólica marina y fotovoltaica, además de fortalecer su liderazgo en eólica terrestre.

La empresa ha sido pionera en el desarrollo del mercado eólico marino estadounidense, con inversiones de más de 10.000 millones solo en los tres parques que ya tiene en marcha. Recientemente ha iniciado la construcción de **Vineyard Wind One** (800 MW), el primer gran parque eólico marino del país.

En diciembre, Avangrid se adjudicó un **contrato para el parque eólico marino Commonwealth Wind**, en Massachusetts. El proyecto de 1.232 megavatios (MW), el mayor proyecto eólico marino de Nueva Inglaterra hasta la fecha, supondrá una inversión de 4.000 millones de dólares y creará 11.000 puestos de trabajo.

La compañía es también propietaria del **área de desarrollo Kitty Hawk** (2.500 MW), en Carolina del Norte; ya ha iniciado el proceso de obtención de permisos BOEM para el proyecto Kitty Hawk North (800 MW), el primer proyecto que se desarrollará en esta zona y gestiona otros parques en una fase anterior de desarrollo.



5.- Estados Unidos adelanta a Argelia como mayor proveedor de gas de España tras el cierre del gasoducto.

epe.es, 10 de febrero de 2022.

El gas estadounidense copa el 35% de las importaciones de España en enero, frente al 25% de las compras a Argelia, según los últimos datos de Enagás.

España recibe por barco ya el 70% de todo el gas que compra. Hasta el cierre de gasoducto del Magreb, a finales de octubre, las importaciones de gas por tubo y con metaneros se repartían a partes iguales.

En plena crisis energética y en medio de la espiral de alzas de los precios energéticos, la **decisión de Argelia de cerrar el mayor de los gasoductos que suministraba gas a España** ha provocado un vuelco en la estructura de las importaciones del país. La clausura del tubo submarino del Estrecho, a finales de octubre, ha obligado a España a disparar el peso de las compras de gas que llegan por barco y ha acabado por desbaratar el ranking de países proveedores.

Argelia ha perdido su posición histórica de mayor suministrador de gas y ha sido desbancado por Estados Unidos. Según los últimos datos publicados por Enagás, el operador del sistema gasista español, **EEUU concentró el mes pasado el 34,6% de las importaciones** de gas del país, (con 13.103 gigavatios hora, GWh), mientras que **Argelia redujo su peso al 25,4%** del total de gas recibido (con 9.620 GWh)

Argelia echó el cierre el 31 de octubre al **gasoducto Magreb-Europa**, que conecta con España a través de Marruecos, como consecuencia del choque diplomático entre Argel y Rabat a cuenta del Sáhara Occidental. Desde entonces, las distancias entre las ventas de gas argelino y el estadounidense se habían ido reduciendo hasta casi igualarse, pero en enero se ha producido un claro *sorpasso* que aún está por ver si será sólo coyuntural o se acaba asentando.

Argelia ha sido tradicionalmente el principal país exportador de gas para España. Lo ha sido durante los últimos años y lo fue también en el conjunto del año pasado, con casi un 43% del total, frente al apenas 14% procedente de Estados Unidos, según los registros combinados de **Enagás y de la Corporación de Reservas Estratégicas (Cores)**. Durante 2020, con la demanda y el comercio condicionados por el parón económico del inicio de la pandemia, se registraron varios meses en que Argelia dejó de ser primer proveedor desbancado por Estados Unidos y por Qatar.

Por otro lado, la preocupación del sector y del Gobierno por el impacto de la tensión militar en la frontera de **Rusia y Ucrania** no es tanto por eventuales problemas de seguridad de suministro, como por el posible impacto que puede tener en el precio del gas natural en los mercados internacionales. Rusia concentró el 8,9% de las importaciones de gas españolas el año pasado, colocándose como cuarto exportador por detrás de Argelia, Estados Unidos y también Nigeria. **En enero, el peso del gas ruso en enero cayó al 5,8%** del total de las importaciones españolas. El sector gasista subraya que podría suplir el suministro de gas ruso fácilmente con compras de otros países proveedores.

EL 70% DEL GAS YA LLEGA EN BARCO

Desde el cierre del mayor de los gasoductos que conectan con Argelia, hace tres meses, las importaciones de gas de España se repartían prácticamente a partes iguales entre las que llegaban a través de tubería y las que se recibían en barco. Pero ese equilibrio se ha roto y la balanza se ha descompensado a favor de las llegadas en metaneros a las plantas regasificadoras españolas.

Ya en noviembre, el primer mes sin uno de los dos gasoductos con Argelia, las importaciones por barco representaron el 65% del total. Y en diciembre y en enero, **el peso de los metaneros ha acabado escalando hasta casi el 69%** de todas las compras, según los datos de Enagás y Cores.

En el conjunto de 2021, España importó un total de 415.569 GWh equivalentes de gas, un 13,8% más que en el año previo, en el que el parón económico por la pandemia provocó una caída de la demanda. Durante todo el ejercicio, el 45,5% llegó por gasoducto desde Argelia y el 54,5% vino por barco en forma de gas natural licuado (GNL) a las seis plantas españolas en que se puede regasificar.

BLINDARSE CON MÁS BARCOS

España ha tomado medidas en los últimos meses para reforzar el suministro de gas en invierno para amortiguar el efecto del cierre del mayor gasoducto con Argelia y con la tensión creciente entre Rusia y las potencias occidentales por Ucrania amenazando con azotar aún más un mercado de gas ya tensionado.

España activó ya antes del cierre del gasoducto un plan de choque para disparar el número de barcos que traerán gas al país y no ha dejado de reforzarlo para blindar el suministro. Enagás ha ido celebrando **subastas extraordinarias de slots** para aumentar la capacidad de descarga en las plantas regasificadoras del país.

Enagás ya ha adjudicado ya **54 slots adicionales a compañías gasistas** para elevar el suministro por barco tras las nuevas subastas de las últimas semanas. Para el periodo invernal -entre noviembre y marzo- la compañía ha adjudicado un total de 145 slots de descarga en las seis plantas regasificadoras del país, una cifra muy superior a los 86 barcos que llegaron el invierno pasado.

Planta de regasificación en la zona de inflamables del puerto de Barcelona. /JOAN PUIG



6.- Endesa dice que subastas obligatorias no solucionan el problema de precios.

es.investing.com, 10 de febrero de 2022



El director general de Relaciones Institucionales y Regulación de Endesa (MC: [ELE](#)), José Casas, ha dicho que la obligación de que las grandes compañías subasten obligatoriamente electricidad para pequeñas comercializadoras y la gran industria no arreglan el problema de los altos precios ni fomentan la contratación a plazo.

Casas, que ha intervenido este jueves en una mesa redonda del 19 Encuentro de Energía, organizado por IESE y Deloitte, ha señalado que la energía nuclear se vende con dos años de antelación y la hidráulica con uno o dos.

Ha indicado que 120 teravatios hora (TWh) de los 250 TWh que se producen en un año se venden a plazo y no ven el precio del mercado mayorista, actualmente por encima de los 200 (MWh).

Casas ha dicho que Endesa tenía el 88 % de la producción de 2022 vendida a plazo a 30 de septiembre de 2021 y solo le quedaban libres 4 TWh, y la cifra que la compañía vende a precio fijo es superior a la que vende a precio de mercado.

Por eso, cree que esa subasta, en la que los grupos empresariales dominantes (Endesa, Iberdrola, Naturgy (MC: [NTGY](#)) y EDP (LS: [EDP](#))) están obligadas a ofertar energía para industriales y comercializadoras, no fomenta la contratación a plazo.

Según ha explicado, lo único que ocurrirá es que 120 TWh "pasarán de unas manos a otras", es decir de clientes actuales con contratos a plazo de esas compañías a los que se adjudiquen contratación de energía en esas subastas.

Además, ha dicho que si les quitan energía para esas subastas, no les quedará más remedio que romper el contrato con clientes a los que ya tienen vendida energía a plazo.

En su opinión, la forma de fomentar los mercados de contratación a plazo de electricidad pasa por revisar los incentivos que hay para ir a esos mercados a plazo.

Ha explicado que las tecnologías que perciben retribución del régimen de Renovables, Cogeneración y Residuos (Recore) están obligadas a vender en el mercado mayorista diariamente para asegurar su tasa de rentabilidad.

Según ha indicado, las tecnologías que perciben la retribución del Recore podrían aportar de 80 a 83 TWh a la contratación a plazo, pero deberían percibir incentivos.

Entre los problemas que afectan a los precios eléctricos en España, Casas ha indicado que, por ejemplo, sin la tasa nuclear ni las autonómicas que pagan en España las centrales nucleares, el precio de ésta se vendería a precios equiparables a los de otros países europeos y no a 60-65 ocurre.

Otro de los problemas que ha dicho que tiene el mercado eléctrico es que hay más demanda de contratación de electricidad a precio fijo que lo que se oferta.

Además, ha afirmado que el desorbitado crecimiento de los precios eléctricos le ha pillado a España con un problema añadido, como que la tarifa regulada o PVPC, la que tienen entre otros los perceptores del bono social, que expone a esos clientes a las variaciones del mercado, mientras en otros países eso no ocurre.

Ha señalado que fuera de eso un 80-85 % de la electricidad generada en España está vendida a plazo y los que tienen contratos a plazo no han sufrido ese encarecimiento.

Asimismo, ha aclarado que la mayoría de los productores de electricidad no han percibido ni perciben esos altos precios que se están fijando en el mercado porque la mayoría de la energía la tienen vendida a plazo a precios más razonables.

El director general de Gestión de Energía y Redes de Naturgy, Pedro Larrea, ha coincidido en que hay mucha energía contratada a plazo, pero hay un desincentivo, y ha señalado que ellos no pretenden que se fuerce a los perceptores de retribución del Recore a vender a plazo, sino que se eliminen los obstáculos para que su energía pueda también contratarse bajo esa fórmula.

Larrea ha dicho también que no es verdad que la energía se esté vendiendo a 200 forma mayoritaria, pues la mayoría de la de ellos no está vendida en el mercado diario ni a esos precios que se publican.

La presidenta del Operador del Mercado Eléctrico Español (OMEL), Carmen Becerril, ha advertido que la volatilidad va a ser desde ahora uno de los elementos presentes en la determinación de precios, por lo que la cobertura a plazo será una estrategia cada vez más necesaria.

7.- Siemens Gamesa reconoce que se precipitó al lanzar su 'mega' modelo 5.X y con expectativas demasiado altas.

headtopics.com, 10 de febrero 2022.

Siemens Gamesa reconoce que se precipitó al lanzar su 'mega' modelo 5.X y con expectativas demasiado altas.

Siemens Gamesa reconoce que se precipitó al lanzar su 'mega' modelo 5.X y con expectativas demasiado altas

En plena crisis y con la sombra de una opa de exclusión de su matriz, Siemens Energy, el fabricante eólico ahora confiesa sus errores de cálculo.

Un lanzamiento de ventas anticipado del producto 5.X, sin seguir su PLM (Product Lifecycle Management)".

Además, se ha introducido al mercado con "volúmenes significativos antes de la validación del diseño", y con" falta de análisis de riesgo vs. beneficio". Este reconocimiento de errores se suma a. Todo ello hace una difícil situación financiera del fabricante eólico hispano-alemán que en su primer trimestre fiscal (octubre y diciembre de 2021) disparaba sus pérdidas a 403 millones de euros. También analizan "¿Por qué estamos dónde estamos?", y señalan al aumento de costes como principal causa. Pero en el caso del modelo 5.X, además, "un coste inicial del producto basado en un estado de diseño inmaduro y suposiciones demasiado optimistas", un "producto aún en estado de prototipo, con la validación de diseño en curso", y que debería haber esperado para estar listo en preserie en "marzo de 2022".
headtopics.com

El 'mega' modelo 5.X. Este aerogenerador, el mayor del mercado para la eólica terrestre, tiene dos modelos: uno de 155 metros de rotor, el SG 5.8-155; y otro de 170 metros, el SG 5.8-170. El primero incrementa el área de barrido en un 14% en comparación con modelos anteriores, y la producción anual de energía en un 20% (a velocidades de viento de 8 m/s).

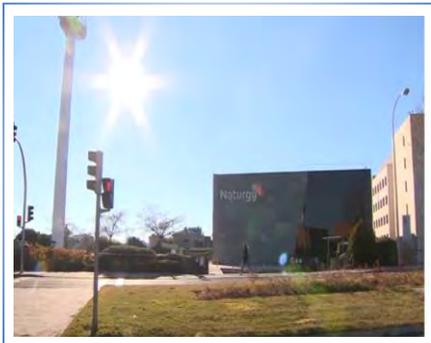
Respecto a la SG 5.8-170, estas mejoras son del 37% para el área de barrido y del 32% para la producción anual de energía (a 7 m/s) en comparación con la SG 4.5-145. El objetivo de los dos modelos era incorporar algunas de las tecnologías diferenciales de Siemens Gamesa tales como el generador de doble alimentación, un convertidor parcial y un tren de potencia compacto con una multiplicadora de tres etapas. Futuro de SGRE La situación financiera de Siemens Gamesa ha dado lugar a todo tipo de especulaciones sobre su futuro.



8.- Naturgy se desploma un 10% tras anunciar su división en dos cotizadas.

elcomercio.es, 11 de febrero de 2022.

La energética segregará su negocio regulado, de distribución y redes, del liberalizado, con comercialización y generación.



Los inversores están respondiendo al anuncio de Naturgy por el que tiene previsto segregar su negocio en dos cotizadas distintas con importantes retrocesos en el mercado bursátil. A estas horas, los títulos de la energética caen casi un 10% y su valor se sitúa en el entorno de los 25,70 euros por acción. Ayer, antes de anunciar la división, cotizaba por encima de los 28,40 euros por título al revalorizarse un 1,7%.

La compañía tiene previsto escindirse en dos cotizadas que englobarán los negocios regulados (infraestructuras de gas y electricidad) y liberalizados (generación y comercialización), bajo el denominado proyecto Géminis.

El presidente de Naturgy, Francisco Reynés, consideró que este proyecto tendrá «unas consecuencias espectaculares para España, ya que se crean dos campeones nacionales, en tamaño y capitalización, por encima de la mitad de las compañías del Ibex 35».

La actual Naturgy tiene un valor de empresa de unos 40.000 millones de euros, sumando su capitalización hoy en día de unos 27.000 millones de euros y la deuda a cierre del año pasado de casi 13.000 millones de euros, a repartir entre las dos nuevas compañías.

Desde Renta 4 consideran que «pese a que el efecto de esta operación consideramos que podría ser positivo, seguimos pensando que la cotización actual está en unos niveles realmente exigentes por lo que reiteramos nuestra recomendación de infraponderar» las acciones, con un precio objetivo de 24,7 euros, un euro por debajo de la actual cotización. Por su parte, Aranzazu Bueno, analista de Bankinter, considera que el objetivo que busca Naturgy con esta escisión es que «cada una de las dos compañías se focalicen en sus actividades respectivas y optimizar la estructura del grupo». «Al estar acotados los riesgos y negocios de cada grupo, permitirá focalizarse mejor en la búsqueda de oportunidades y de financiación», indica.

En cualquier caso, el valor final tras el proceso de cada una de ellas dependerá de la asignación final de la deuda para que cada compañía mantenga sus objetivos crediticios de 'investment grade', señaló Reynés. Así, el ejecutivo de la energética indicó que se crean «dos hermanos gemelos» con esta escisión del grupo, con el objetivo de que cada una de las dos compañías se «focalicen» en sus actividades respectivas.

De esta manera, el proyecto supondrá la separación de estos negocios de Naturgy en esos dos grandes grupos cotizados, que mantendrán la composición accionarial actual y se situarían entre las primeras veinte compañías del Ibex por capitalización bursátil.

En lo que respecta al calendario, Naturgy espera finalizar el análisis de la operación en los próximos meses, con el objetivo de ejecutar la escisión a lo largo de este año, después de someterlo a la aprobación definitiva por parte de la junta general de accionistas.

9.- Iberdrola, Enel, Repsol y Cepsa también preparan sus propios 'spin offs'.

eleconomista.es, 11 de febrero de 2022.

- **La abundante liquidez del mercado incentiva estas operaciones.**
- **Los gestores ven una oportunidad para acelerar el crecimiento.**

El gran volumen de liquidez que manejan los grandes fondos de inversión mundiales está animando a las compañías industriales a plantear escisiones de sus negocios para tratar de acelerar su crecimiento y mejorar su valoración. Son muchos los ejemplos en los que se ha demostrado que la separación de las unidades de negocio permite una mayor eficiencia de la gestión de los negocios, pero también los hay de lo contrario.

Tras el anuncio realizado ayer por Naturgy de su plan Géminis para dividir la compañía en dos partes y poder centralizar el crecimiento de cada una de las áreas (regulado y liberalizado) hay otros grandes grupos energéticos que están analizando operaciones similares.

Iberdrola, por ejemplo, **estudia una posible operación de salida a bolsa de su negocio de eólica marina**. La compañía ha logrado crear a lo largo de los últimos años una gigantesca cartera de proyectos y podría afrontar la colocación de este negocio valorado en más de 25.000 millones de euros.

Ante este logro, la compañía que preside Ignacio Galán está dispuesta a acudir al mercado para poder financiar el crecimiento de este negocio en los próximos años que requerirá una fuerte aportación de capital.

En la misma línea, la mayor compañía eléctrica europea, Enel, **ha decidido trocear su filial Enel X** para crear dos divisiones. Por un lado, lanza un negocio exclusivo con la recarga de vehículos eléctricos (Global E-mobility) y por otro mantendrá el resto de las áreas en la que trabajaba esta compañía.

Además, la eléctrica italiana realiza también otra segregación del área de Global Infraestructura & Networks para crear Gridspertise.

El consejero delegado de la compañía italiana, Francesco Starace, ha asegurado que su intención es incorporar a un socio financiero este año al capital de la nueva Gridspertise con la intención de poder sacarlas a bolsa en el año 2023.

La intención de Enel es continuar siendo el accionista mayoritario de ambas compañías, pero facilitar así un mayor crecimiento mediante la entrada de capital.

Gridspertise empezará a funcionar este año como una compañía independiente para mejorar y poner los servicios a disposición de todos los clientes, aunque oficialmente el lanzamiento se realizó el pasado mes de septiembre.

La compañía se dirigirá principalmente a los mercados de Europa y América Latina, donde el Grupo Enel ya tiene una fuerte presencia, y tratará de expandirse en América del Norte y la región de Asia- Pacífico, donde las inversiones en redes inteligentes impulsarán proyectos de mejora de las infraestructuras.



Otro de los ejemplos, lo podemos encontrar en Repsol. La petrolera española tiene en marcha un proceso para buscar un socio para su negocio de renovables. La compañía que preside Antonio Brufau se plantea en un primer paso **incorporar a un accionista para luego poder afrontar una posible OPV** que permita que el área de energía limpia alcance los objetivos previstos de rentabilidad.

La petrolera, al igual que Cepsa, intentó también vender el negocio de estaciones de servicio, pero ambas operaciones quedaron aparcadas el año pasado.

Cepsa, por su parte, ha llevado a cabo ya la **segregación del negocio de química y ha iniciado un proceso de venta** para encontrar un comprador para esta compañía. La petrolera se espera que pueda comenzar a recibir ofertas en las próximas semanas, pero ya existen un buen número de fondos y de inversores industriales interesados en esta área de negocio, uno de los líderes mundiales en productos de detergencia.

Estos movimientos no se producen únicamente en España. La petrolera austriaca OMV está también desprendiéndose de su negocio químico y ENI, por ejemplo, **prepara la OPV de su negocio de renovables y comercialización Plenitude**.

10.- GBCe lanza la hoja de ruta para la descarbonización del sector de la edificación para acelerar su transición ecológica.

elperiodicodelaenergia.co, 11 de febrero de 2022.



Green Building Council España (GBCe) ha **presentado la hoja de ruta para la descarbonización total de la edificación en España, un documento enmarcado en el proyecto #BuildingLife que tiene la finalidad de acelerar la transición ecológica de este sector y hacer compatible la economía con los** objetivos de reducción de gases de efecto invernadero a 2030 y 2050.

Actualmente, el sector de la edificación es responsable a nivel estatal del 30,1% del consumo de energía final y el 25,1% de las emisiones, de las cuales el 8,2% son emisiones directas asociadas al consumo de combustible en el sector residencial, comercial e institucional.

En esta línea, más de 230 entidades han tomado conciencia de ello para revertir esta situación, realizando un gran esfuerzo durante el último año, con el objetivo de recoger un conjunto de hitos y acciones claves para alcanzar las cero emisiones netas.

Según las conclusiones del documento, se extrae que la descarbonización es, ante todo, una oportunidad, puesto que la transición hacia un sector descarbonizado implica múltiples cambios sistémicos en la forma de trabajar y organizarse. Al mismo tiempo, se destaca que hay que aprovechar la inversión de carbono ya realizada en el parque existente, ya que las nuevas viviendas que se construyan supondrán un tercio de las emisiones acumuladas hasta 2050, pese a representar en ese año solo el 11% del parque de viviendas principales.

En definitiva, esta hoja de ruta propone como principal objetivo la transformación progresiva del sector para alcanzar la completa descarbonización de la edificación en 2050. Para ello, es imprescindible la responsabilidad de todos los implicados para que todas las organizaciones, públicas y privadas, incorporen la sostenibilidad como eje fundamental de su actividad.

Además, el documento sirve como herramienta para motivar y convencer a las empresas para que sean conscientes de que la inversión en este ámbito es esencial para convertirse en referencia en su sector, añade el GBCe.

La presentación de esta hoja de ruta ha contado con la participación de destacados portavoces del sector. «El carbono embebido supone más del 50% de las emisiones acumuladas por el sector durante los próximos 30 años. Por este motivo, es clave limitarlo para reducir la huella de carbono y solo podremos conseguirlo si actuamos en todo el ciclo de vida de los edificios», ha explicado la directora general de GBCe, **Dolores Huerta**.

De hecho, cabe destacar que, teniendo en cuenta tanto la senda de crecimiento de nueva construcción como las intervenciones de rehabilitación y cambio de instalaciones previstas, el escenario tendencial de emisiones de gases de efecto invernadero globales del sector residencial en España para los próximos años sigue creciendo en gran medida por el carbono embebido, aquel emitido en la **producción de materiales, construcción, rehabilitación y demolición del edificio**.

Durante el evento de presentación, también se han desarrollado dos mesas redondas con dos temáticas diferentes, en las que se ha contado con embajadores #BuildingLife y con expertos en el sector de la edificación y en la reducción de emisiones de carbono. En primer lugar, se ha tratado la descarbonización y seguidamente los impactos de este proceso en la sociedad y la economía.

«Agradezco la gran labor que está realizando GBCe para la **descarbonización del sector**. Esta hoja de ruta ayudará a que todo el sector se mentalice de que 2030 y 2050 son fechas clave que están más cerca de lo que parecen. En esta línea, desde el Ministerio tenemos muy claro que debe haber un proceso de transformación y diálogo con el sector, para que de aquí a unos años podamos hablar de una construcción industrializada y los objetivos se hayan cumplido», ha afirmado Iñiqui Carnicero, director general de Agenda Urbana y Arquitectura.

«Animo a todos los agentes del sector a que apoyen la hoja de ruta, se involucren y se pongan en marcha para alcanzar los objetivos que nos hemos marcado. Mediante #BuildingLife se definirán acciones concretas, con objetivos y fechas, para todos ellos. Además, urge contar una metodología y datos armonizados para poder implementar la visión de ciclo de vida, así como aprovechar la oportunidad que se presenta con los Fondos Europeos», concluye Huerta.

11.-Naturgy quiere crecer en renovables con una inversión de 9.900 millones.

eleconomista.es, 12 de febrero de 2022.

Goldman Sachs ve una probabilidad de hasta el 50% de que se produzca una opa. La compañía regulada contará con un mayor nivel de deuda y menor capacidad de inversión.

Naturgy prepara su escisión en dos compañías. La compañía que preside Francisco Reynés modificará su estructura para enfocar sus planes de crecimiento e incrementar su valoración bursátil, pero lo cierto es que las dos compañías resultantes de esta división **no serán para nada parecidas**.

La compañía Géminis 1 (Naturgy Networks) estará formada por los negocios dedicados a la **gestión de infraestructuras reguladas de distribución y transporte de energía**.



Con una base de activos que cuenta con más de 155.000 km de redes de electricidad, 135.000 km de redes de gas y 16 millones de puntos de conexión, presente en seis países, esta compañía puede estar valorada **en cerca de 30.000 millones**.

Esta compañía se espera que a lo largo de los próximos años registre **un crecimiento más discreto**. De hecho, los planes de Naturgy ahora mismo son reducir su ritmo inversor desde los 830 millones anuales a los 820 millones con la intención de destinar dentro del actual plan de negocios un total de 4.100 millones de euros.

Por otro lado, la que podríamos llamar Géminis 2 (Naturgy MarketsCo) se ocupará de los **negocios liberalizados** que comprenden: el desarrollo de las renovables, la cartera de clientes de energía y servicios asociados, el parque de generación convencional que asegura el suministro energético, y la gestión de los mercados mayoristas de energía. Con unos objetivos a 2025 de más de 25 GW de capacidad de generación eléctrica instalada (14 GW en generación renovable y 11 GW de generación convencional), 11 millones de clientes, y una cartera diversificada de aproximadamente 290 TWh de aprovisionamientos de gas. Esta última compañía será la que tenga que afrontar una mayor capacidad de inversión y **estaría valorada en cerca de 15.000 millones**.

Según los planes de Naturgy, el área liberalizada tendrá que invertir **9.900 millones hasta el año 2025 para lograr un ebitda de 2.200 millones**, lo que hará necesario que cuente con un menor nivel de deuda para poder instalar la generación prevista.

La medida anunciada por Naturgy tiene en este momento dos grandes incógnitas que se centran, principalmente, en la **capacidad de generación de caja de cada uno de los negocios por separado** y el **volumen de deuda que se aplicará a cada compañía**, aunque se espera que cerca del 70% esté en el negocio regulado y el 30% en el liberalizado.

Con este nuevo escenario, no resulta sorprendente que Goldman Sachs situase ayer a Naturgy entre las empresas con **un mayor potencial de convertirse en el objetivo de una opa (entre 30% y 50%)** y ha elevado su precio objetivo desde los 19 euros a los 25 euros por acción para los próximos doce meses. El banco de inversión estadounidense ha elevado desde un nivel de riesgo 3 al 1 su valoración en el llamado ranking de M&A tras el anuncio de dividir sus negocios.

Apenas tres meses después de finalizarse la opa parcial del fondo australiano IFM, los tambores de opa vuelven a sonar en el cuartel general de la gasista, pero con el foco puesto en **el negocio regulado**.

La decisión de escindir en dos grupos puede incrementar el valor de las partes, pero a su vez facilita la llegada de **ofertas por el menor volumen del ticket** a la hora de plantear una adquisición o por los diferentes perfiles de empresa para los fondos. Una compañía de sectores regulados suele contar, principalmente, con fondos de pensiones.

Según Goldman Sachs algunas empresas integradas cotizan actualmente con un importante descuento respecto a la suma de sus partes, por lo que cualquier ruptura podría crear valor.

En los últimos meses, el banco también ha adoptado cambios en las clasificaciones de fusiones y adquisiciones en las empresas con calificación de compra como SSE (sobre la que el fondo Elliot también ha pedido que se trocee), RWE y EDP, ya que cotizan por debajo de su valor para fusiones y adquisiciones.

Para la entidad, el sector presenta **una perspectiva atractiva en términos de crecimiento orgánico** por las valoraciones muy descontadas y los precios de la energía, tipos de interés aún negativos, y alta fragmentación. Por ello, concluyen que "creemos que esta combinación de elementos puede sugerir una mayor consolidación en el horizonte".

Goldman Sachs además ha decidido aumentar su estimación de beneficio por acción en un **6% anual de media**, gracias a los mayores beneficios del GNL, la gestión de la energía y las energías renovables, que compensan en mayor medida las menores redes de la empresa en Latinoamérica.

Ambas Géminis pueden hacer desinversiones

Las dos nuevas sociedades en las que se desgajará Naturgy tienen a su vez la opción de poder realizar desinversiones. Por un lado, en el negocio de Naturgy Networks la compañía podría **seguir reduciendo su presencia en Latinoamérica**, como ya hizo en Chile.

Por otro lado, la empresa de renovables puede reducir también el **peso en generación con ciclos combinados de gas**. De hecho, la empresa ya ha colocado en una sociedad los activos nucleares y de CCGT que podría ser la antesala de una venta de dichas plantas en un futuro.

12.- Hyundai y Endesa X ofrecen un 'todo incluido' gratuito a clientes de eléctricos y PHEV.

elconfidencial.com, 13 de Febrero de 2022.

CARGADOR EN CASA Y TARIFAS REDUCIDAS.

Hyundai y Endesa X han alcanzado un acuerdo para ofrecer a los compradores de un PHEV o un eléctrico un equipo de recarga con instalación en el domicilio y tarifas reducidas de carga.

La apuesta de Hyundai por la movilidad eléctrica sigue acelerándose, y en la hoja de ruta de la firma coreana hay varias fechas marcadas, como **2035**, año en el que todos los vehículos comercializados en Europa serán cero emisiones, o **2045**, cuando la compañía tiene previsto alcanzar la neutralidad de carbono en todos los mercados donde esté presente. En esta línea, y para avanzar en ese camino, Hyundai acaba de firmar un **acuerdo de colaboración con Endesa X** para facilitar el acceso a la movilidad eléctrica de los usuarios de sus vehículos enchufables en nuestro país.

Ambas compañías han diseñado en conjunto un 'todo incluido' para que los clientes que se decidan a dar el salto a la movilidad eléctrica con Hyundai puedan elegir primero entre un vehículo 100% eléctrico (la oferta incluye ahora el **Ioniq 5**, el Kona eléctrico y el Ioniq eléctrico) o un híbrido enchufable (como el **Tucson híbrido enchufable** o variantes con esa misma tecnología del Ioniq y el Santa Fe), pero también puedan salir del concesionario con una solución de recarga completa que **no supondrá un coste adicional**, aunque desde la firma coreana se aclara que el **cargador trifásico y el balanceo de potencia no están incluidos en el pack**, y sí supondrían un coste extra para el cliente que elija esos dispositivos.

Leopoldo Satrústegui (derecha) y Davide Ciciliato, junto al Ioniq 5. (Hyundai)



El Kona EV y el Ioniq 5 son dos de los modelos eléctricos ofrecidos actualmente por Hyundai.

"Este acuerdo entre dos compañías líderes en la sostenibilidad refleja nuestro compromiso con los clientes y, por tanto, con la sociedad, de facilitar el acceso a las tecnologías más limpias", explica **Leopoldo Satrústegui, director general de Hyundai Motor España**. En palabras de **Davide Ciciliato, director general de Endesa X**, "necesitamos como país **transitar hacia una movilidad más sostenible** y es algo que no podemos hacer solos. Contar con un socio como Hyundai es todo un orgullo y nos ayuda a democratizar el vehículo eléctrico, a hacerlo cada vez más accesible y fácil. El vehículo y su recarga es un tándem inseparable, por eso trabajamos para facilitar al cliente su salto a una movilidad más sostenible".



Carga en casa a 'coste cero'

En cuanto al pack sostenible que han diseñado, el cargador que incorpora es el **nuevo JuiceBox, con instalación en el domicilio**, y con el que se accede a una experiencia de carga conectada, con todas las características de seguridad propias de ello, y que debe ayudar a que la recarga sea una experiencia sencilla. Y es que el cliente dispone con esto de una mayor conectividad, pues el JuiceBox está conectado a la **app de recarga de Endesa X (JuicePass)**, por lo que los usuarios podrán gestionar las recargas de su vehículo desde su propio teléfono móvil, o en su defecto con la tarjeta RFID de Endesa X, y usando la misma aplicación para las recargas que se realicen en el hogar y en las que hagamos en la red pública de Endesa X.

Además, el cargador está disponible en **versión monofásica o trifásica** (está en opción) para adaptarse a las necesidades del cliente y de la instalación eléctrica de la vivienda. También está preparado para optimizar la recarga del vehículo, ya que se puede programar la hora que sea mejor para cargar, o cuando sea más eficiente para la vivienda teniendo en cuenta el resto de los consumos eléctricos; ya que puede llegar a cargar con una **potencia de hasta 7,4 kW (capaz de añadir unos 100 kilómetros de autonomía en dos horas)** y tiene el cable integrado para una mayor comodidad.

Para completar el pack y ofrecer aún más ventajas a los usuarios, Hyundai y Endesa X facilitan a los clientes el acceso a **tarifas realmente competitivas** para recargar, tanto dentro de su domicilio como fuera. En casa los clientes pueden contratar la **tarifa Tempo Zero Vehículo Eléctrico** para su hogar, con la que podrán cargar por la noche (de 1 a 7 de la madrugada) a **coste cero unos 10.000 kilómetros al año**, además de disfrutar de un certificado de origen renovable que demuestra que la energía empleada es limpia. Fuera de casa, el pack incluye además a los clientes de Hyundai unos **2.000 kilómetros de recargas gratuitas en la infraestructura pública de Endesa X**, a consumir durante un año en sus más de 2.800 cargadores de acceso público en toda España a través de JuicePass.

Por último, los clientes que opten por esta nueva solución también contarán con otras ventajas, como **tres años de garantía** en su equipo de recarga doméstico y en la instalación, y un servicio de atención telefónica 24/7 y multilingüe.

13.- La alemana DZ Bank exige a Siemens una opa sobre Gamesa, disparado en el Ibex.

expansion.com, 14 de febrero de 2022.

Unión Investment reclamará tomar el control total en la junta prevista el 24 de febrero. Siemens Gamesa reacciona con subidas destacadas en el Ibex.

Unión Investment Group, el brazo inversor de **DZ Bank**, la segunda mayor entidad financiera de Alemania, exige a **Siemens Energy** que tome el "**control total**" de su filial **Siemens Gamesa**.

En la práctica, está exigiendo a Siemens Energy, a su vez filial de Siemens, que lance **una opa sobre el 33% del capital** que no controla de Siemens Gamesa y la **excluya de Bolsa**. Se intensifica así la **presión** sobre Siemens para despejar el futuro de Siemens Gamesa. Este grupo, con sede en España, es uno de los mayores fabricantes de aerogeneradores del mundo, pero atraviesa una **delicada situación económica**, al no conseguir abandonar los números rojos después de tres años. A comienzos de este mes, **Siemens Gamesa nombró un nuevo primer ejecutivo**, que se incorporará a partir del 1 de marzo.

Jochen Eickholt será nuevo consejero delegado desde marzo.



Andreas Nauen, que asumió el cargo del primer ejecutivo de Siemens Gamesa en julio de 2020 para intentar salvar al grupo de los números rojos, fue cesado de forma fulminante tras los malos resultados de la empresa. Su sustituto será **Jochen Eickholt**.

La petición de Unión Investment, uno de los cinco mayores accionistas de Siemens Energy, con algo más del 1%, es la primera de este tipo que hace un gran inversor del grupo.

La reacción de los inversores no se hace esperar, y las acciones de Siemens Gamesa despuntan hoy en el Ibex con una **revalorización superior por momentos al 5%**.

Siemens Gamesa emitió el mes pasado su **enésima revisión a la baja de resultados** (profit warning). El grupo atribuye la caída de resultados al impacto de la crisis del COVID, los problemas de la cadena de suministro y el retraso en la puesta en marcha de la próxima generación de turbinas eólicas terrestres.

Siemens Energy tiene el 67% de Siemens Gamesa, que cotiza en Bolsa en Madrid. La idea de que Siemens tome el control total de Gamesa y lance una opa de exclusión no es nueva. Lleva en el mercado desde hace más de un año. Pero es ahora, a raíz de sus crecientes problemas de resultados y su caída en Bolsa, cuando rebrota.

Integración total

"Siemens Energy finalmente debe hacerse cargo e integrar Siemens Gamesa por completo", dijo Unión Investment en un comunicado de cara a la junta general anual de Siemens Energy el 24 de febrero.

"Esto **aseguraré el control total que se necesita con urgencia** y, al mismo tiempo, aumentará la participación en las ventas de energías renovables, lo que significa matar dos pájaros de un tiro", dijo **Vera Diehl, gerente de cartera de Unión Investment**.

"Siemens Gamesa es un caso de reestructuración y necesita un directivo con experiencia al frente para esa reestructuración", dijo Diehl, y agregó que Unión Investment le **daría a Eickholt** y su equipo el **tiempo necesario** para el cambio. "Pero exigimos un plan de reestructuración detallado que incluya hitos y resultados"

14.- Iberdrola: "Empezaremos a producir hidrógeno verde a nivel industrial en Puertollano el próximo mes de marzo".

elespanol.com, 14 de febrero de 2022.

La energética descarta que, por el momento, pueda haber un 'spinoff' de su negocio de renovables, porque "existen muchas sinergias dentro de la compañía".

Confirmado. La planta de producción de hidrógeno verde de Iberdrola en Puertollano (Ciudad Real) comenzará a generar a nivel industrial este próximo mes de marzo. Así lo ha confirmado **Julio Castro, CEO de Iberdrola Renovables Energía**, en el **I Foro Económico Castilla-La Mancha: logros y desafíos**, que organizan EL ESPAÑOL, Invertia y El Digital de Castilla-La Mancha.

"En Castilla-La Mancha se abren grandes oportunidades con el desarrollo de las renovables. Es la región con más posibilidades por varios factores, el primero por el recurso eólico y solar, que es muy bueno, y segundo, porque es un territorio muy grande, y que es compatible con la industria agroganadera".

Por último, "está muy bien comunicada, así que podemos decir que Castilla-La Mancha está en el sitio adecuado". De hecho, Castro ha señalado que Iberdrola ya tiene instalados unos 1.800 MW renovables en la región. "Sobre todo en Guadalajara, Cuenca y Albacete".



"Y en año y medio hemos puesto en marcha tres parques fotovoltaicos de 50 MW cada uno en la provincia de Toledo, además de la planta solar en Puertollano que servirá para abastecer de energía verde al mayor electrolizador que se ha hecho en el mundo con 20.000 MW".

Hidrógeno verde industrial, en marzo

La **planta de hidrógeno verde** de Iberdrola dará servicio a Fertiberia y comenzará su **producción en marzo**. "Podemos decir que ya se han hecho las primeras pruebas, ya se han generado las primeras moléculas de hidrógeno en pruebas".

El hidrógeno verde producido permitirá a Fertiberia reducir en más de un 10 % sus necesidades de gas natural y convertirse en la primera compañía europea del sector que desarrolla una experiencia a gran escala de generación de amoníaco verde.

"Es una tecnología que parece de 'StarWars' por su alto nivel tecnológico y su alta efectividad".

Acelerar la transición energética

A las preguntas de qué podemos hacer con los precios energéticos tan altos, el máximo responsable de Iberdrola Renovables ha señalado que "estamos viendo lo que cuesta el gas que se quema en los ciclos combinados para generar electricidad, pero las renovables que se están instalando en los últimos 3-4 años no tienen ayudas".

Además, "un estudio realizado con la Universidad de Castilla la Mancha ha descubierto que lo que se crea en torno a un parque fotovoltaico es un biotipo nuevo, con más cefalópodos, más lagartijas, conejos, rapaces...", un hábitat donde los animales se encuentran más cómodos para vivir.



Pero hay un legado renovable que está recibiendo todavía ayudas y que "están en el ojo del regulador". Se refiere a **la Ley que se está tramitando en el Congreso de los Diputados para aprobar el Fondo Nacional para la Sostenibilidad del Sistema Eléctrico (FNSEE)**, que "trasladará los costes hacia quienes inducen a la generación energética", entendida en todo su espectro.

Por último, Castro ha resaltado la gran cantidad de fábricas que están contratando **PPAs** con energía renovable, compraventa de energía verde a largo plazo y a precios competitivos. "No solo se abarata muchísimo el coste energético también se mejora la huella de carbono".

Hibridación, el futuro de las renovables



Otro de los asuntos que más ha destacado el responsable de Iberdrola ha sido el gran futuro de la **hibridación de parques renovables**. "**Es la estrella en Castilla-La Mancha**". Y ha puesto como ejemplo el número de horas que se aprovecha el viento para generar con parques eólicos, "entre 2.500 y 3.000 horas al año".

"Hasta las 8.000 horas que se necesita generar en un año, el resto debe ser suministrado por otra tecnología, y esa es la fotovoltaica, que puede alcanzar las 4.000 horas al año". Si los parques eólicos y solares utilizan la misma conexión eléctrica y la misma subestación, se está dando una eficiencia muy alta.

De hecho, "en Iberdrola tenemos 900 MW de campos solares asociados a proyectos de hibridación, incluso, tenemos la primera hibridación hidroeléctrica de España en el Tajo".

Como conclusión, y ante el reciente anuncio de Naturgy de realizar un spinoff de su compañía, Julio Castro ha respondido que en Iberdrola "no hay ninguna necesidad de separar nuestro negocio de renovables, de hecho, se crean muchas sinergias con otras divisiones".

15.- Arcelor, Enagás, Fertiberia y DH2 formarán en España el mayor hub de hidrógeno renovable del mundo.

prensamadridsur.es, 15 de febrero de 2022.



HyDeal España, programa desarrollado por ArcelorMittal, Enagás, Grupo Fertiberia y DH2 Energy, será el mayor proyecto de hidrógeno que se podrá restaurar a escala mundial, según un estándar marcado por la Agencia Internacional de Energías Renovables (Irena).

Lo que representa la primera implementación industrial de la plataforma HyDeal Ambition, se lanzó oficialmente como una asociación industrial en noviembre de 2021 después de un estudio de factibilidad de un año, y ahora brindará una oportunidad para el desarrollo, financiamiento y construcción de un conjunto completo de infraestructura de producción y transporte de hidrógeno verde en España.

La primera fase del proyecto proporcionará un gran complejo industrial ubicado en Asturias, proporcionando hidrógeno renovable a través de la electrólisis y a un precio competitivo frente a otros combustibles fósiles gracias a plantas solares ubicadas en diferentes puntos de la mitad norte de España.

El inicio de la producción está programado para 2025 y se espera que tenga una capacidad instalada total de 9,5 GW que suministre 7,4 GW de capacidad de electrólisis para 2030.

ArcelorMittal y Grupo Fertiberia, junto con otras empresas que se sumarán a HyDeal España, serán grandes compradores de esta energía limpia, con un plan para conseguir 6,6 millones de toneladas de hidrógeno renovable en los próximos 20 años, lo que supondrá evitar el 4% del CO2 actual emisiones en España.

De esta forma, las empresas de aprovisionamiento desarrollarán la producción de metal verde, verde amoníaco, abono verde y otros productos industriales con energía baja en carbono, posicionándose como líderes europeos en sus mercados.

HyDeal España agradecerá sinceramente el desarrollo del modelo destructivo industrial y financiero, centrado en la integración de cadenas de valor, la captación solar, la instalación industrial de electrolizadores, el despliegue de gasoductos singulares para el transporte de hidrógeno y la acumulación de necesidades energéticas., según los desarrolladores del proyecto.

De esta forma, se trazará un vínculo directo entre la producción de hidrógeno renovable y su uso a largo plazo, y la formación de un sistema sostenible.

Gracias a este proyecto, el hidrógeno de energía renovable sustituirá a los combustibles fósiles en la industria, la energía y la movilidad, proporcionando una alternativa de producción de energía segura, competitiva y libre de carbono.

La contribución de la independencia energética será otro gran beneficio de esta iniciativa, ya que HyDeal tiene previsto suministrar alrededor del 5% del gas natural importado por España.

Así, esta plataforma se suma a la transición energética en España, y ofrece nuevas oportunidades industriales y puestos de trabajo sostenibles en colaboración con las distintas comunidades del lugar donde se ubicará.

Además, los objetivos del proyecto están en línea con el compromiso institucional de convertir al país en un pionero mundial en la producción de energía limpia, en línea con el Acuerdo Verde Europeo y 'Fit for 55' para reducir las emisiones de gases de efecto invernadero en un 55 por ciento.

Thierry Lepercq, presidente del foro y portavoz de HyDeal Ambition, destaca que HyDeal España es la primera implantación efectiva de la estructura de hidrógeno verde a un coste de 1,5 euros el kilogramo anunciado en febrero de 2021. “Estamos lanzando un mensaje histórico para todas las energías. El hidrógeno verde no se trata solo de proyectos pequeños, domésticos y de alto costo. Ahora es un producto completo, capaz de competir con el carbón, el petróleo y el gas natural en términos de costo y volumen de aire y aumento de los precios de la energía”, subrayó.

Por su parte, José Manuel Arias, presidente de ArcelorMittal en España, confirma que HyDeal España es la “alianza estratégica” de ArcelorMittal, que permitirá a la compañía acceder a la cantidad de hidrógeno verde necesaria para avanzar en su mapa hacia las emisiones de carbono. producción.

ESTE SERVICIO COMPETITIVO

“Gracias a la incorporación de todo el grupo de empresas y al impacto de la economía estándar, HyDeal España podrá proporcionar el suministro de hidrógeno obtenido a partir de fuentes de energía renovables, lo que será importante para permitirnos alcanzar nuestro objetivo de reducción. operaciones en España en 2030. Al mismo tiempo, otros sectores de la economía también podrán beneficiarse del potencial del hidrógeno como solución energética limpia y sostenible para ralentizar sus propios procesos”, ha subrayado.

Marcelino Oreja, consejero delegado de Enagás, apunta que la compañía está “totalmente comprometida” con el proceso de extracción de carbono y califica su participación en HyDeal España como un paso importante por sus cualidades de modelo, basado en la inclusión de cadena de valor y estándar.

“Por su amplia experiencia en la gestión de redes energéticas y tecnología del hidrógeno, Enagás jugará un papel clave en este proyecto, junto con sus socios, para construir el mayor hub de hidrógeno renovable del mundo. Actualmente estamos involucrados en más de uno 30 relacionados con el hidrógeno, que está muy extendido en toda España y HyDeal España es uno de los más importantes”, ha dicho.

Por su parte, Javier Goñi, consejero delegado de Grupo Fertiberia, señala que su implicación en esta bienintencionada coalición supone un “nuevo e importante paso” en su mapa hacia la eliminación del carbono.

“Según HyDeal de hidrógeno verde de España, invertiremos en una nueva fábrica de amoníaco de última generación para cubrir las necesidades de nuestra fábrica de fertilizantes en Avilés. Como parte de HyDeal, hemos conseguido que las grandes plantas del Grupo cuatro ya se hayan hundido en proyectos de sustitución del amoníaco ferroso procedente de combustibles fósiles y del amoníaco verde en sus procesos productivos.

Esto, por supuesto, supone un paso más para posicionar al Grupo Fertiberia como una empresa de nutrición vegetal que implanta un proceso de eliminación de dióxido de carbono más rápido y “más diligente, que nos permitirá ofrecer a nuestros clientes la cobertura más ecológica de la industria”, dijo.

Por último, Philippe Esposito, presidente de DH2 Energy, cree que el hidrógeno verde impulsará “cambios controvertidos” para reducir la producción global de aire y conseguir un clima de neutralidad y, al mismo tiempo, mantener en jaque a España y su industria a medio plazo como el respectivo actor. entre las principales naciones productoras de energía del mundo.

“Estamos orgullosos de formar parte de esta iniciativa, que ayudará a mantener a la industria española en un entorno competitivo”, afirmó.

HyDeal Ambition reúne a directores ejecutivos y empresarios visionarios que comparten una resolución para acelerar la transformación energética. El programa integra un ecosistema industrial completo que cubre toda la cadena de valor del hidrógeno verde (producción, transporte, distribución y financiación) y es el resultado de dos años de investigación, análisis y modelado, estudio de viabilidad y diseño de contratos, con el objetivo de suministrar a la fabricación de hidrógeno verde en Europa a precios competitivos.

16.- Iberdrola incrementa en un 9,2% su capacidad renovable mundial en 2021.

energynews.es, 15 de febrero de 2022.

El incremento más destacable se dio en el campo de la fotovoltaica, que creció un 63%, con 1.182 MW de nueva capacidad.

El grupo **Iberdrola** ha anunciado que logró un **incremento en su capacidad renovable en 2021**. En concreto, la compañía registró un crecimiento del 9,2%, superando los 38.000 MW verdes. La compañía ha comunicado a la Comisión Nacional del Mercado de Valores (CNMV) que, durante el año pasado, puso en marcha 3.484 nuevos megavatios.

Por tecnologías, la eólica terrestre creció en un 4,9% hasta alcanzar los 19.376 MW, mientras que la eólica marina se sitúa actualmente en 1.258 MW. Por su parte, la hidráulica registró un incremento del 7,7% con 985 MW nuevos, alcanzando los 13.849 MW en total. **El incremento más destacable se dio en el campo de la fotovoltaica**, que creció un 63%, con 1.182 MW de nueva capacidad y llegando a superar los 3.000 MW a finales de año. Por último, los sistemas de almacenamiento de baterías suman una potencia instalada de 193 MW.



Crecimiento de las renovables en todo el mundo

Por regiones mundiales, **la Península Ibérica se posiciona como la zona en la más capacidad renovable se ha implementado**, alcanzando los 1.800 MW de nueva instalación, una cifra que supone el 56% de toda la capacidad instalada en 2021. Así, se han alcanzado los 19.210 MW verdes.

Este gran crecimiento se ha visto impulsado de gran manera por el proyecto del **complejo Tâmega**, donde la compañía ha puesto en marcha el primer grupo de la central hidroeléctrica de Gouvãe. Del mismo modo, destaca la puesta en marcha de 986 MW fotovoltaicos, con proyectos como la planta fotovoltaica **Francisco Pizarro** (516 MW) y Arenales (150 MW).

Al cierre de 2021, Iberdrola asegura que el 81% de la capacidad instalada del grupo a nivel mundial está libre de emisiones, frente al 79% de 2019. Por su parte, la producción mundial de la compañía alcanzó un 79% libre de emisiones, mientras que, en Europa, la cifra supera el 87%.

Fuera de la Península Ibérica, el crecimiento en renovables también ha sido un dato común en **Reino Unido (+5%), Estados Unidos (+4,1%), Brasil (+13,2%) México (+1%), y resto del mundo (+26%)**.

Las inversiones en energías limpias han impulsado también la **producción renovable** de la compañía, que crece un 8,7%, hasta los 73.719 GWh verdes. En total, la producción de Iberdrola se ha incrementado un 4,8%, hasta los 129.331 GWh.

Descenso de las emisiones contaminantes

Al cierre de 2021, Iberdrola asegura que **el 81% de la capacidad instalada del grupo a nivel mundial estaba libre de emisiones**, frente al 79% de 2019. Por su parte, la producción mundial de la compañía alcanzó un 79% libre de emisiones, mientras que, en Europa, la cifra supera el 87%.

17.- Acciona Energía cierra un programa de financiación sostenible con ING por 50 millones.

energias-renovables.com, 15 de febrero de 2022.

La línea de confirming internacional asciende a 50 millones de euros y vincula el tipo de descuento del anticipo de las facturas al rating ESG (Environmental, Social and Governance) de cada proveedor. Una agencia independiente evaluará y revisará la calificación de cada uno de los proveedores anualmente durante la vigencia del programa. De este modo, los que tengan mejor rating disfrutarán de un mejor coste de financiación. En una primera fase, la financiación está destinada a un número limitado de proveedores de la compañía involucrados en proyectos fotovoltaicos y eólicos en diversos países.

Acciona Energía ha cerrado con el banco online ING su primer programa de financiación sostenible destinado a proveedores. La línea de confirming internacional asciende a 50 millones de euros y vincula el tipo de descuento del anticipo de las facturas al rating ESG (Environmental, Social and Governance) de cada proveedor. Los criterios ESG, que hacen referencia a políticas ambientales, sociales y de gobierno corporativo dentro de una empresa, se han convertido en la referencia de la inversión socialmente responsable, según informa Acciona Energía. La compañía recibió en junio del año pasado la mejor calificación del sector energético mundial en materia ESG en una evaluación intersectorial realizada por S&P Global Ratings.



Por su parte, una agencia independiente evaluará y revisará la calificación de cada uno de los proveedores anualmente durante la vigencia del programa. De este modo, los que tengan mejor rating disfrutarán de un mejor coste de financiación. Con esta financiación, Acciona Energía informa que podrá gestionar proactivamente la sostenibilidad de su cadena de suministro para incentivar la mejora de sus proveedores y, a su vez, incrementar su liquidez y sus propios objetivos de sostenibilidad. En una primera fase, la financiación está destinada a un número limitado de proveedores de la compañía involucrados en proyectos fotovoltaicos y eólicos en diversos países. Está previsto que el programa se extienda a más proveedores en una segunda fase.

Con esta iniciativa, Acciona Energía avanza en su compromiso de sostenibilidad involucrando a sus proveedores de forma proactiva. Este mecanismo de financiación les incentiva para ser más sostenibles a la vez que mejoran su liquidez y reducen sus costes de financiación. Esta línea se suma a otras soluciones de financiación sostenible de Acciona Energía, como los préstamos sindicados vinculados a criterios medioambientales, sociales y de gobierno corporativo (ESG) y la emisión de bonos verdes.

18.- Naturgy cede al 'activismo' mientras se deshoja un 'Smith' para Iberdrola.

headtopics.com, 16 de febrero de 2022.

Naturgy cede al 'activismo' mientras se deshoja un 'Smith' para Iberdrola. Una información de #IbexInsider en EC Exclusivo.

El mundo del dinero encierra claves de poder y de intereses que explican el sentido de muchas operaciones, movimientos y desenlaces. 'Ibex Insider' ofrece pistas para entender a sus protagonistas.

IyAdebayo Ogunlesi, está ahora mismo tejiéndose en la primera gran eléctrica del país. Iberdrola todavía tiene meses por delante para celebrar su cita con los propietarios. Pero esta vez, a tenor de los recientes episodios corporativos (veto del estado de Nuevo México a la compra de PNM Resources) y judiciales (declaración como investigado de su presidente y consejero delegado, Ignacio Sánchez Galán), se antoja complicado que el consejo de administración logre un refrendo tan indiscutido como en la junta celebrada en 2021, con aprobaciones casi unánimes en todos los apartados.

No parece que el primer accionista de Iberdrola sea quien enarbore la bandera del activismo por cuestiones de gobernanza. Qatar entró en 2011 como inversor de referencia de la mano de Sánchez Galán con un 6%, pasando a tener casi un 9% y acumulando una rentabilidad en torno al 15% anual (bolsa y dividendos). Esa responsabilidad está puesta en el segundo accionista de la eléctrica, el fondo estadounidense BlackRock, propietario de un 5%, cuya condición de abanderado de las nuevas prácticas ESG a escala global ha marcado la agenda de los primeros inversores del mundo, algunos presentes en la eléctrica como Norges, Vanguard, Amundi, Fidelity, Axa...
headtopics.com



A diferencia de Endesa o Naturgy, la dimensión bursátil (61.000 millones) alcanzada durante los 20 años de mandato del ingeniero salmantino ha provocado la ausencia de accionistas dominantes, lo que a su vez le ha permitido ejercer un liderazgo (y poder) incuestionable, tanto dentro como fuera de la compañía, con el beneplácito de los inversores internacionales. En términos locales, una vez desaparecida la presencia de las cajas de ahorro (Bancaja, Unicaja, CCM, Caja España-Duero...), solo Kutxabank mantiene presencia con menos del 2%, pero muy lejos del peso que ostentó la caja vizcaína BBK, en el capital de una compañía genuinamente extranjera. La dimensión bursátil alcanzada durante los 20 años de mandato del ingeniero salmantino ha provocado la ausencia de accionistas dominantes.

Estos condicionantes hacen que la próxima junta general de accionistas tenga en alerta a la dirección de Iberdrola. Las cosas han cambiado demasiado en los últimos seis meses. Más que nunca, la posibilidad del nombramiento de un consejero delegado se abre camino como solución intermedia para sacar del foco judicial a la compañía, salpicada por el último gran cambio en la cúpula (octubre) provocó salidas interpretadas en ese sentido, al nombrar vicepresidente segundo al consejero independiente Anthony Gardnery 'jubilar' a su mano derecha, también investigado, Francisco Martínez Córcoles.
headtopics.com

El tira y afloja está presente, aunque no es público. BlackRock (en consonancia con otros fondos) ha trasladado ya a varios interlocutores su preferencia de que Sánchez Galán continúe como presidente, teniendo en cuenta que su mandato expira en la junta de 2023, pero flanqueado por un primer ejecutivo. De esta manera, la división entre presidente y consejero delegado serviría para atenuar las posibles consecuencias judiciales, al tiempo que se avanzaría en la transición del 'management', sin impedir por ello que el salmantino complete su ciclo y pueda despedirse con honores. Un 'win-win' donde no haga falta atizar el avispero del activismo. Galán es consciente de que no habrá sucesor con las mismas competencias, ni tampoco de la misma nacionalidad. Como ya aventuró en una ocasión el propio líder de Iberdrola, su sustituto algún día será un 'Smith', en clara alusión a la dimensión internacional de la eléctrica con sede en Bilbao y también, tal vez, a la ausencia de una figura interna capaz de relevarle, habiendo sido distinguido por Harvard como uno de los mejores consejeros delegados del mundo (2019). Cada vez falta menos. Sus lugartenientes ya han ido saliendo.

Solo aguantan en primera línea el financiero José Sainz Armada, más cerca de jubilarse que de empalmar otro mandato, y el 'banker' Pedro Azagra. Sin contar a los romanos de Endesa, el presente de las otras dos grandes eléctricas aún españolas (centro de decisiones) atraviesa momentos convulsos.
headtopics.com

El más reciente, pero no menos esperado, es el de Naturgy, que ha resuelto con formas gatopardescas la tensión accionarial larvada durante los últimos años con los fondos CVC (20,5%) y GIP (20,5%) y atenuada tras el armisticio forzado por la llegada de IFM (12,5%).

19.- Iberdrola refuerza su liderazgo en eólica marina con una macroinversión de 10.000 millones en EEUU.

expansion.com, 16 de febrero de 2022.

Iberdrola inyecta 1 millón de euros en la firma Aquí tu Reforma.

El presidente de Iberdrola, Ignacio Galán y el gobernador de Massachusetts, Charlie Baker.



Iberdrola continúa reforzando su liderazgo mundial en eólica marina con una macroinversión de más de 10.000 millones de dólares en el desarrollo de tres complejos eólicos marinos en Massachusetts (EEUU).

El presidente de Iberdrola, **Ignacio Galán**, ha presentado esta macroinversión en una reunión mantenida hoy con el **gobernador de Massachusetts, Charlie Baker**, en la que también ha explicado el plan de crecimiento del grupo en Estados Unidos para el periodo 2020-2025, que le permitirá **duplicar la capacidad de generación renovable** e impulsar la descarbonización del país.

"Nuestros proyectos en Massachusetts serán básicos para hacer realidad el objetivo de Estados Unidos de alcanzar **30.000 MW de energía eólica en 2030**, y con ellos generaremos desarrollo industrial y empleo", ha explicado Galán.

Asimismo, ha mantenido un encuentro con **Maura Healey, fiscal general del estado de Massachusetts**, a quien transmitió el compromiso de Iberdrola con la inversión en energías limpias en el estado.

A la cabeza de la eólica marina

La energética española está desarrollando en **Massachusetts 2.800 MW de eólica marina en tres proyectos** distintos y una **línea de interconexión de 1.200 MW** de capacidad para transportar energía hidroeléctrica desde Canadá. Estos proyectos, permitirán en su conjunto cubrir con energía limpia y competitiva el 35% de la demanda eléctrica del estado, a la vez que crearán unos 4.000 puestos de trabajo durante su construcción en los próximos años.

Recientemente, también en el estado de Massachusetts ha iniciado la construcción de **Vineyard Wind One**, el primer gran parque eólico marino del país. El proyecto de 800 megavatios (MW), situado a unos 24 km al sur de la costa de Martha's Vineyard, generará energía eólica suficiente para cubrir la demanda de más de 400.000 hogares. Además, su puesta en marcha evitará también la emisión de más de 1,6 millones de toneladas de dióxido de carbono al año, el equivalente a retirar 325.000 vehículos de las carreteras.

Asimismo, en diciembre, Avangrid se adjudicó un contrato para el **parque eólico marino Commonwealth Wind**, en Massachusetts. El proyecto de 1.232 megavatios (MW), el mayor proyecto eólico marino de **Nueva Inglaterra** hasta la fecha, supondrá una inversión de 4.000 millones de dólares y creará 11.000 puestos de trabajo. Como parte del proyecto, Iberdrola está promoviendo la instalación de una fábrica de cables submarinos en el estado en el antiguo emplazamiento de una central eléctrica de carbón.

También está desarrollando en la misma área **Park City Wind**, un proyecto de 804 MW que suministrará energía limpia a los clientes de **Connecticut**, a la vez que revitalizará el puerto de Bridgeport, sede de la oficina de operación y mantenimiento y almacén de los componentes de cara a la construcción. Se espera que el proyecto esté terminado en 2027.

Además, Iberdrola también es propietaria del área de desarrollo **Kitty Hawk** (2.500 MW), en aguas de **Carolina del Norte y Virginia** y ha iniciado el proceso de obtención de permisos por parte de la Oficina Federal de Gestión de la Energía Marina (BOEM) para el parque Kitty Hawk North (800 MW), el primer proyecto planteado en esta zona.

Activos por 40.000 millones en EEUU

En menos de dos décadas, la compañía presidida por Ignacio Galán no solo ha conseguido **cotizar en la bolsa de Nueva York**, sino colocarse como uno de los mayores grupos eléctricos del país con **activos de 40.000 millones de dólares y presencia en 25 estados**.

Esto se debe a la importante apuesta que realizó hace 17 años por las energías limpias en el país, donde ya tiene instalados cerca de 10.000 MW de energías renovables dando servicio a una población de casi 10 millones de personas a través de 8 compañías de distribución en los estados de Nueva York, Connecticut, Maine y Massachusetts propietarias de una red de 170.000 kilómetros.



Sindicato Independiente de la Energía

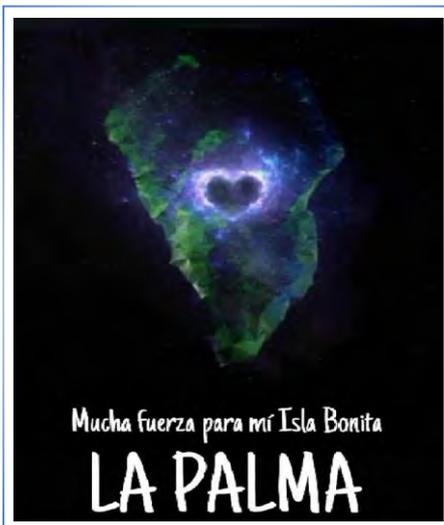
desde 1977, manteniendo nuestra esencia



Nos importan las PERSONAS
Igualdad, Solidaridad, Conciliación, Salud, Seguridad, Desarrollo, ...

Creemos en la NEGOCIACIÓN
Formación, Salario, Jornada, Competencias, Propuestas, Alternativas, ...

Trabajamos por UN FUTURO MEJOR
Empleo, Trabajo, Protección, Pensiones, Soluciones, Garantías...



Unidos somos más fuertes-MUCHA FUERZAPARA MI ISLA BONITA LA PALMA

SIE SINDICATO FUERTE E INDEPENDIENTE DEL SECTOR ENERGETICO SIEMPRE CON LOS TRABAJADORES, EN DEFENSA DE SUS DERECHOS