

Resumen de Prensa

Sector Energético



Sindicato
Independiente
de la Energía

Nos importan
las **PERSONAS**

Creemos en la
NEGOCIACIÓN

Trabajamos para
construir un
FUTURO mejor

Unidos somos más fuertes - **MUCHA FUERZA** PARA MI ISLA
BONITA LA PALMA

1.- La escisión de Naturgy siembra dudas en la plantilla en plena negociación del convenio.

economiadigital.es, 16 de febrero de 2022.

Los sindicatos de la energética se reúnen para reclamar más información del proyecto Géminis mientras esperan que se retomen las conversaciones sobre las condiciones laborales.

El proyecto Géminis de Naturgy no ha gustado a los inversores, que ya han castigado a la energética presidida por **Francisco Reynés** con la pérdida del 15% de su valor en bolsa desde su anuncio, y tampoco a la plantilla, que tiene dudas de cómo se desarrollará y si supondrá nuevos recortes. Y todo ello en medio de las negociaciones de un convenio vencido que se han interrumpido de repente.

El presidente de Naturgy, Francisco Reynés.
EFE



El presidente de la compañía participada por La Caixa, GIP, CVC e IFM informó a la plantilla de la escisión de la compañía el mismo día que lo hizo a la prensa y los inversores, el jueves pasado, y, matizan fuentes de la energética, con los delegados sindicales despachó incluso un rato antes y representantes de la empresa lo han vuelto a hacer desde entonces.

La información que Naturgy les transmitió fue exactamente la misma que se hizo pública, añaden, porque es toda la que pueden dar de un proyecto que justo echa a andar y que está por desarrollar. Por ese motivo su aprobación no irá a la junta del 15 de marzo. Previsiblemente, los accionistas le darán el visto bueno en una junta extraordinaria después del verano.

Los representantes de los sindicatos **CCOO, UGT, USO y SIE**, los que están en el comité de empresa, han pedido más información, sobre todo en lo que se refiere al impacto en la plantilla. Reynés les aseguró que no lo habría, pero no se fían, **por precedentes** y porque el hecho de que las dos empresas escindidas inicien caminos distintos abre todas las posibilidades, pues ambas pueden ser opadas y cambiar de manos en un futuro.



También quieren saber qué sociedades del grupo irán a cada una de las empresas, cómo se organizarán, si implicará traslados y subrogación de plantilla y si tendrá otras implicaciones, pues se tratará de dos compañías totalmente independientes en negocios distintos, por lo que no se podrá compatibilizar trabajar en ambas.

Para aclarar todos estos asuntos, las secciones sindicales se reúnen este miércoles con la finalidad de pactar una estrategia conjunta y reclamar nuevas reuniones en las que puedan despejar todas estas incertidumbres. “Hay muchos nervios en la plantilla”, argumentaban fuentes de varios sindicatos a **Economía Digital**.

Géminis ha llegado en plena negociación del convenio y, de hecho, ha provocado que esta semana no se hayan sentado las dos partes a seguir con las mismas. Se reunieron el miércoles pasado y deberían haberse vuelto a encontrar este miércoles, pero Naturgy la suspendió por motivos de agenda, por lo que los representantes de la plantilla han aprovechado este gap en su agenda para poner en común una estrategia.

Los sindicatos creen que la cancelación tiene que ver con la escisión de la energética, pero confían en que se retomen pronto las reuniones, que se venían celebrando semanalmente, e incluso hasta dos veces alguna semana. La compañía desvincula ambos hechos, pues el convenio se negocia desde hace más de año y medio y el proyecto Géminis acaba de arrancar y le queda mucho camino.

El convenio de Naturgy, encallado

Pero con o sin reunión esta semana, el convenio está encallado. Venció en diciembre de 2020, por lo que lleva 13 meses y medio en ultraactividad —es decir, que pese a haber superado el periodo, sigue vigente mientras se aprueba uno nuevo—, pro todavía más negociándose, año y medio. Aun así, apenas ha habido avances y ambas partes están muy alejadas.

Las negociaciones del proyecto Lean y del plan de bajas paralizaron las del convenio, pero cuando se ha retomado tampoco se han acercado posturas. Ni siquiera se ha entrado a hablar de salarios, aunque Naturgy ya avisó que sería un convenio de contención salarial, por lo que los sindicatos tampoco tienen prisa.

Los representantes de la plantilla reclaman subidas salariales, aunque no lleguen al IPC. Uno de los sindicatos, SIE, hizo un comunicado este mismo martes en el que las pedía y ponía como ejemplo la subida de sueldo del presidente. Francisco Reynés cobró cerca de 5 millones de euros en 2021, un 9% más que en el año anterior.

2.- El semáforo del IPC revela que la inflación ya es una plaga y que lo peor está aún por llegar en España.

eleconomista.es, 16 de febrero de 2022.

- **La inflación volverá a subir en febrero en España y tocará máximos de 1990.**
- **El aceite de oliva sube un 30%, la pasta un 20% y el ovino y caprino un 12,6%.**
- **El 26% de la cesta ya muestra tasas de inflación superiores al 5%.**

La inflación ha entrado en nuestras vidas como un elefante en una cacharrería. Tras años sin dar signos de vida, **la tasa de variación del IPC** se ha situado en máximos de casi 30 años en España. Además, si bien es cierto que en un principio la subida de precios se focalizó exclusivamente en la energía, ahora la inflación se ha convertido en una suerte de plaga o pandemia que se está extendiendo por toda la cesta del consumidor. Mientras tanto, el índice de precios al productor (sube a tasas históricas), **el petróleo (sigue imparabile)** y la inflación subyacente dejan entrever que **lo peor aún podría estar por llegar**. La inflación tocará máximos no vistos desde 1990 en febrero y proseguirá con su expansión por cesta de consumo.



Hasta la fecha, el pico inflacionario interanual llegó en diciembre, **cuando el IPC alcanzó el 6,5%**, máximos no vistos desde 1992. El dato de enero se ha situado en el 6,1%, lo que a primera vista podría parecer un cambio de tendencia, pero lo cierto es que **la inflación se ha seguido expandiendo** a lo largo de los bienes y servicios, mientras que los datos entrantes revelan que el cambio de tendencia tendrá que esperar, al menos, hasta marzo.

Desde Funcas advierten en una nota de que "la bajada de la inflación en enero ha sido consecuencia fundamentalmente de **un efecto escalón a la baja** en la electricidad, que ha más que compensado el ascenso de la inflación subyacente. El incremento de esta última se ha concentrado especialmente en los bienes, y, en menor medida, en los alimentos elaborados".

Es más, en febrero la inflación podría recuperar la tendencia al alza con una subida de un punto o más en términos interanuales. La fuerte subida del petróleo ha dejado desfasadas las anteriores proyecciones de Funcas. El crudo cotiza ahora en la zona de los 95 dólares, una cifra que se ha incorporado al escenario central (al menos hasta finales de marzo). "Bajo estas hipótesis, la tasa de inflación **subirá de nuevo en febrero hasta el 7,1%**, y de media anual se situará en el 4,6% (frente a un 3,7% en la previsión anterior)". La media anual de 2021 ha sido del 3%, según Eurostat, por lo que la inflación que tendremos que soportar este año será de media mucho más alta que el año pasado.

La inflación se expande y contagia

Màxim Ventura Bolet, economista de CaixaBank Research, explica en una nota que "el 63% de la cesta ya exhibe tasas de inflación por encima del 2% mientras que un 26% de la cesta ya se encuentra por encima del 5%. De cara a febrero, esperamos un nuevo repunte de la inflación general debido a que ya no habrá el efecto base causado por las subidas del precio de la electricidad de enero 2021".

Acudiendo a los datos desagregados que ofrece el INE resulta curioso ver cómo lo que en un principio fue un fenómeno energético (subida del petróleo, gas y luz) ahora afecta a una gama de productos y servicios muy variopinta. En términos anuales, la pasta y el cuscús se han encarecido un 20%, **el aceite de oliva un 30,1%**, los hoteles y servicios de alojamiento un 18,1% o la carne de ovino y caprino un 12,6%. No obstante, sigue siendo la energía la que más contribuye con subidas superiores al 30%.

Ventura Bolet reconoce que "**se mantiene la tendencia de contagio de los últimos meses**". Actualizando los datos, ya el 63% de la cesta de consumo muestra tasas de inflación igual o superiores al 2% (frente al 55% del mes pasado y el 30% en septiembre). Un 37% de la cesta de consumo muestra tasas de inflación entre el 2% y el 5% (frente al 32% del mes pasado y el 18% en septiembre) mientras que un 26% de la cesta de consumo ya muestra tasas de inflación mayores al 5% (frente al 23% del mes pasado y el 12% en septiembre).

Retrocediendo aún más en el tiempo, en enero de 2017 el 92,4% de la cesta mostraba tasas de inflación inferiores al 2%, mientras que solo el 7,6% presentaba una inflación superior al 2%. **El giro de la inflación tras la pandemia** es más que notable y cada vez está alcanzando a un mayor número de bienes y servicios que son muy importantes en la típica cesta del consumidor español.

¿Por qué sucede esto?

Este es un fenómeno que **afecta prácticamente a toda Europa** y, por supuesto, a **EEUU, donde la inflación está aún más extendida** que en España y la zona euro. Las primeras piedras de este fenómeno inflacionario se colocaron a principios de 2020, cuando la pandemia del COVID obligó a cerrar las economías, destrozando las previsiones de ventas de las empresas y paralizando su inversión (tanto reposición como obviamente nueva capacidad).

Al principio, con los confinamientos, la demanda cayó incluso más que la oferta, **lo que generó un breve periodo deflacionista**. Sin embargo, unos estímulos públicos históricos, la mejora de la situación sanitaria y la reapertura de las economías devolvieron la fortaleza a la demanda casi de la noche a la mañana, cogiendo a contrapié a la oferta (había congelado sus inversiones).

El **ahorro acumulado** y **unos tipos de interés en mínimos** han llevado a que se produzca un desequilibrio que fue primero patente en la energía y **los chips**, pero que ha llegado a muchos otros bienes después. Además, esa primera oleada que golpeó sobre todo a la energía es la que se está extendiendo ahora al resto de la cesta, convirtiendo una inflación transitoria en una inflación algo más duradera. La energía no solo es más cara para los hogares, también lo es para las fábricas o el transporte de mercancías. El último límite son los salarios. Si la inflación se traduce en subidas de sueldos notables y duraderas, **entonces el fenómeno será considerado como permanente**.

"La respuesta política mundial de estímulos fiscales y monetarios durante el COVID no tiene precedentes, tanto en términos de velocidad como de escala... Aunque hay muchas razones para pensar que la alta inflación es temporal... el estímulo fiscal y el grado de acomodación monetaria pueden haber puesto en juego una inflación de base más amplia impulsada por la demanda", aseguran los economistas del Institute International Finance (IIF).

Por ejemplo, el aumento de la inflación estadounidense tiene una base tan amplia (ha llegado a tantos bienes y servicios) que no tiene parangón en la historia reciente, según estos expertos. "Aunque esto no es algo definitivo para calcular cuán persistente será la alta inflación, sí favorece la teoría de que esto es **una inflación amplia impulsada por la demanda**. Para nuestra sorpresa, pese a las elevadas brechas negativas de producción en la Eurozona, **la inflación también es muy generalizada**, liderada por el sobrecalentamiento en Alemania", culminan los expertos del IIF.

3.- Red Eléctrica percibirá 72 millones anuales de retribución por la central de bombeo Chira-Soria.

elperiodicodelaenergia.com, 16 de febrero de 2022.

Red Eléctrica de España (REE), como operador del sistema eléctrico, y propietaria de la central de bombeo Chira-Soria en la isla de Gran Canaria percibirá una retribución de 72 millones de euros anuales por distintos conceptos.

El Ministerio para la Transición Ecológica ha publicado Propuesta de Orden por la que se aprueba la metodología de cálculo de la retribución de la instalación hidráulica reversible de 200 MW de Chira Soria en Gran Canaria, titularidad del operador del sistema.

En dicha propuesta, realizada por la propia Red Eléctrica, el valor provisional total de la inversión supera los 409 millones de euros.

La central, denominada Central Hidroeléctrica de Bombeo Chira Soria, tiene 200 MW de potencia nominal en turbinación y 220 MW en bombeo, y estará totalmente construida en caverna subterránea.



En ella se sitúan 6 turbobombas de potencia unitaria 33/36 MW (turbina/bomba), 6 transformadores, convertidores electrónicos de potencia, subestación eléctrica en tecnología GIS para salida de línea de central y los sistemas auxiliares asociados.

Por su parte, la EDAM desaliniza el agua marina mediante tecnología de ósmosis inversa de 7.800 m³/día de capacidad.

Por último, la línea eléctrica de tensión a 220 kV, de doble circuito y denominada "Chira Soria – Santa Águeda", tiene una longitud de línea aérea aproximada de 14,9 kilómetros y una longitud de línea subterránea en galería aproximada de 2,8 kilómetros.

Modelo

Según la memoria de la propuesta, el modelo retributivo propuesto por el operador del sistema para esta instalación toma como referencia los modelos retributivos de otras actividades reguladas, incluyendo entre sus componentes una retribución por inversión, una retribución por operación y mantenimiento fijo y variable y un incentivo.

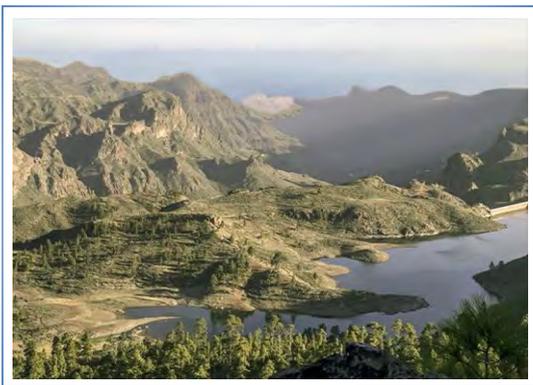
Adicionalmente, propone la inclusión en una retribución anual asociada a la obra en curso, teniendo en consideración la inversión acumulada en el año anterior, y que sólo se percibirá hasta el año de puesta en servicio de la instalación.

De acuerdo con el operador del sistema este mecanismo es una herramienta regulatoria utilizado por muchos reguladores europeos para retribuir inversiones en la red de transporte que tienen un prolongado periodo constructivo.

Los valores

En lo referente a los valores aprobados, y de forma particular para los valores provisionales de inversión por partidas, estos se obtienen a partir de los presentados por el operador del sistema, asignándoles una vida útil regulatoria de 65 años para obra civil, 25 años para equipos, incluyendo la desalinizadora, 20 años para otras partidas, como la ingeniería, y 5 años para la partida de gastos iniciales.

En la partida correspondiente a los trabajos civiles de la central se ha tomado el valor del reformado del proyecto de construcción, modificado segundo, presentado para autorización administrativa, declaración de impacto ambiental y declaración de utilidad pública ante el órgano competente del Gobierno Canario.



La propuesta retributiva presentada ante esta Dirección General por parte del operador del sistema estima esta partida empleando una metodología basada en mediciones de obra y asignación de precios, mientras que en el proyecto presentado ante el Gobierno Canario aparece desagregada en subpartidas. Si bien ambas aproximaciones pueden ser correctas para la valoración de esta partida, se considera que los trabajos civiles de la central a acometer estarían perfectamente definidos desde el proyecto de construcción presentado para autorización, tomándose por tanto la cantidad reflejada en concepto de “obra civil” presentada al Gobierno Canario en el reformado del proyecto para la determinación de los costes de inversión a efectos retributivos.

La partida asociada a la línea de 220 kV y la subestación de Santa Águeda ha sido valorada a partir de los valores unitarios de inversión recogidos en la Orden IET/2659/2015, de 11 de diciembre, por la que se aprueban las instalaciones tipo y los valores unitarios de referencia de inversión y de operación y mantenimiento por elemento de inmovilizado que se emplearán en el cálculo de la retribución de las empresas titulares de instalaciones de transporte de energía eléctrica de la actividad de transporte de energía eléctrica.

En relación con los gastos iniciales asociados al llenado inicial de la presa mediante la EDAM se ha considerado como costes de producción un valor de 0,561€/m³, representativo de costes de otras desalinizadoras ubicadas en península.

Adicionalmente, en los gastos iniciales asociados al pago de cánones abonados al Consejo Insular de Aguas de Gran Canaria hasta la puesta en servicio de la instalación, se considera la propuesta presentada por el operador del sistema, pero considerando un canon estable a partir de 2021.

Por otra parte, se establece como valor unitario anual base de operación y mantenimiento variable el propuesto por el operador del sistema, 235,85€/h. El valor expresado en función de las horas de funcionamiento se considera adecuado puesto que, como se ha indicado, el objetivo de la instalación no es tanto la maximización de la producción de energía, sino la maximización de generación renovable y seguridad de suministro, de modo que la instalación estará más orientada a funcionar en las condiciones en las que sea requerida, sin que necesariamente la energía vertida sea el mejor indicador de la misma y, por tanto, de su retribución por operación y mantenimiento variable.

Como valor unitario de la anualidad de retribución por operación y mantenimiento fijo se establece la cantidad de 36.000€/MWh, a la que hay que añadir los valores unitarios correspondientes a la línea de evacuación y posiciones blindadas de la Orden IET/2659/2015, de 11 de diciembre. Este valor unitario se ha fijado teniendo en consideración que la operación y mantenimiento total de la instalación de una empresa eficiente y bien gestionada debería situarse en torno al 22,5% de la retribución total de la instalación.

Este porcentaje resulta representativo del parque generador gestionable en Canarias, siendo destacable que dichos grupos de referencia cuentan con un avanzado estado de amortización de instalaciones, por lo que porcentualmente, su retribución por inversión sería menor que la establecida como referencia para Chira Soria.

Aprovechamiento de terceros

Finalmente, la propuesta de orden define el procedimiento de liquidación que será aplicable a Chira Soria. Se sigue la propuesta del operador del sistema sobre la consideración a precio cero tanto de la energía obtenida en el despacho de producción para el bombeo del agua como de la energía aportada al despacho en fase de turbinación, y se añade idéntica consideración para los servicios de banda de regulación que, en su caso, aporte la instalación.

Asimismo, se ha de considerar dentro del procedimiento de liquidaciones que el aprovechamiento del agua bombeada con fines distintos a los hidroeléctricos no será retribuido conforme a lo establecido en la propuesta. Por ello, se detraerá la parte proporcional de la retribución por operación y mantenimiento variable correspondiente al bombeo de agua que no se destine a fines hidroeléctricos.

Adicionalmente, los ingresos que, en su caso, perciba el operador del sistema por el aprovechamiento de los embalses por terceros, serán detraídos de la retribución a percibir, fijándose como precio de venta mínimo tanto para el embalse superior como para el inferior la cuantía de 0,561€/m3.

4.- Naturgy: habrá dos consejos y dos comités ejecutivos.

expansion.com, 18 de febrero de 2022.

- **Naturgy: escisión exprés para que NetworksCo cotice en diciembre.**
- **Las dudas de los bonistas con el 'proyecto Géminis' de Naturgy.**

La segregación de Naturgy forzará a cambiar su estructura de mando, dando lugar a dos consejos con nombres nuevos, promociones internas y reparto del máximo poder ejecutivo.

La estructura del Gobierno corporativo de **Naturgy** va a ser una de las piezas clave en el proceso de **segregación de Naturgy en dos empresas distintas**, una para los negocios regulados (**NetworksCo**) y otra para los no regulados (**MarketsCo**).

Según indican fuentes empresariales, ese proceso de escisión (*spin off*, en el argot financiero) **necesariamente va a tener que dar lugar a dos consejos, uno por cada compañía**. Aunque al inicio de la segregación los consejos sean réplicas del actual en cuanto a **reparto proporcional de los asientos** (un ejecutivo, 8 dominicales y tres independientes) es más que previsible que **los nombres propuestos para esos puestos no coincidan en su totalidad**. Por ejemplo, los dos independientes de NetworksCo serían distintos de los dos independientes de MarketsCo.



Del mismo modo, **cambiará la estructura directiva al máximo nivel**, lo que dará lugar a **dos comités y movimientos en la actual cúpula ejecutiva**. El presidente, **Francisco Reynés**, es el máximo ejecutivo, pero **no parece probable que siga ejerciendo como tal tanto en una empresa como en la otra**. La segregación también hará que, por la propia separación de negocios, **algunos de los primeros espadas recaigan en un grupo o en otro**.

Fichajes estelares

Hace un año, Naturgy hizo **tres fichajes estelares**, **Pedro Larrea**, **Jorge Barredo** y **Carlos Vecino**, para llevar, respectivamente, las áreas de energía y redes; renovables, innovación y nuevos negocios; y unidad de comercialización minorista. Energía y redes es la base de NetworksCo.

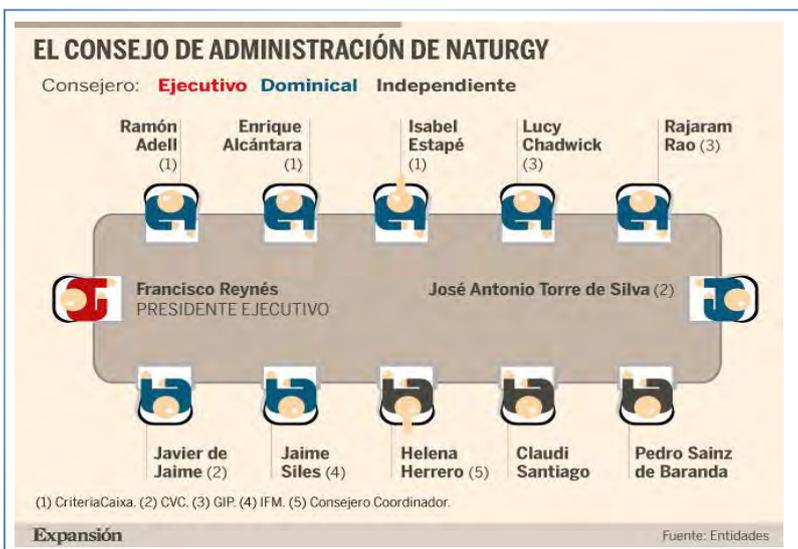
Las otras dos áreas son la base de MarketsCo. De mantenerse cada uno en el puesto para el que fue fichado, **Larrea terminaría en NetworksCo** y **Barredo y Vecino en la otra empresa**. En los tres casos, los tres directivos a su vez arrastrarían a otros ejecutivos y la división provocaría promociones internas.

Movimientos internos

Cada empresa separada debería tener un director financiero y otro jurídico, por mencionar algunos puestos, que está previsto **cubrir con movimientos internos**. Financieramente, la operación está diseñada de manera que **la actual Naturgy sea la que herede el negocio de MarketsCo**.

La compañía escindida será la de NetworksCo. La ventaja de Naturgy es que tiene modelos ya en práctica en los que fijarse, para imitarlos, o para mejorarlos. Los más recientes son el de **Bankinter** y la escisión de sus seguros **Línea Directa**, y el de **Acciona** con **Acciona Energía**.

En ninguno de estos casos, el primer ejecutivo de la empresa original coincide con la escindida. Y en ambos casos, hay consejos equivalentes, pero no totalmente idénticos.



El presidente de Bankinter, **Pedro Guerrero**, no está en el consejo de Línea Directa. La primera ejecutiva de Bankinter, **María Dolores Dancausa**, tampoco está en Línea Directa, cuya consejera delegada es, desde ayer, **Patricia Ayuela**. En la aseguradora, el presidente es **Alfonso Botín Sanz de Santuola**, como dominical por la sociedad Cartival, que tiene el puesto de vicepresidente en Bankinter. Es la única coincidencia de los consejos de Bankinter y Línea Directa, además de **Fernando Masaveu**, que está de consejero en ambos grupos.

En Acciona, el presidente ejecutivo es **José Manuel Entrecanales**, que mantiene el puesto de presidente, pero no ejecutivo, en

la segregada Acciona Energía. En ésta, el cargo de primer ejecutivo lo asumió **Rafael Mateo**. **Juan Ignacio Entrecanales**, que en Acciona es vicepresidente ejecutivo, en Acciona Energía es simplemente consejero.

En Acciona Energía hay consejeros, como **Rosauro Varo**, **Juan Luis López Cardenete** o **Alejandro Mariano Werner**, que no están en Acciona. Y viceversa: **Javier Sendagorta** o **José María Pacheco**, entre otros.

Presidencia ejecutiva o no

Desde que Reynés asumió la presidencia ejecutiva de Naturgy, en 2018, el grupo ha ido adoptando distintas medidas para **reducir al máximo la estructura de la cúpula directiva**, incluido el consejo y sus respectivas comisiones. **Naturgy es una de las empresas del Ibex con un consejo más reducido**, con lo que será fácil duplicar y, llegado el caso, fichar nuevos independientes.

Con todo, **una de las grandes dudas es cómo afecta el cambio a Reynés**. Una opción es que **siga de presidente ejecutivo en una empresa y no ejecutivo en la otra**, con un consejero delegado por debajo (modelo Acciona) o que siga de primer ejecutivo solo en una (modelo Bankinter).

CRITERIA ENCAJA EN UNA FILIAL Y LOS FONDOS EN OTRA

El primer día después de la escisión, el accionariado de las dos empresas en las que se va a dividir Naturgy será idéntico. Pero a partir de ahí se espera que cada accionista se incline más por permanecer en una y vender en la otra, dependiendo de su perfil. Éste estará determinado por sus preferencias en cuanto a inversiones a corto, medio o largo plazo; y el nivel de rentabilidad y dividendos esperados. Las perspectivas de ambos grupos serán muy distintas.

Esa es una de las razones de la escisión. MarketsCo será una empresa con una necesidad de crecer, y tendrá menos recursos para dividendo. Su atractivo será la rentabilidad a futuro, y no tanto la rentabilidad más conservadora, pero asegurada, de un dividendo fijo, como la filial de redes, NetworksCo. Criteria es el primer accionista de Naturgy, con cerca del 27%. CVC, junto a la familia March, tiene algo más del 20%, igual que GIP.

El fondo australiano IFM tiene el 12%. Criteria, holding empresarial de La Caixa, tiene vocación de permanencia y necesita asegurar anualmente los recursos de la Obra Social de la Fundación La Caixa. Necesita un dividendo recurrente y estable, como el que se prevé que podrá dar NetworksCo. CVC y GIP son fondos de inversión, no son fondos de pensiones. Por su propia naturaleza, necesitan inversiones en crecimiento y con altas perspectivas de rentabilidad. Son inversores con más ansiedad por rotar activos. El reloj ya juega en su contra. GIP entró en Naturgy en 2016 a 19 euros por acción. La segregación le permite hacer caja vendiendo la parte del negocio con crecimiento más limitado para concentrarse en MarketsCo. Exactamente lo mismo ocurre con CVC, que entró en Naturgy en 2018.

La duda es IFM, que se ha autodefinido como La Caixa australiana. A priori, se espera que se mantenga el dividendo de Naturgy. El plan 2021-2025 estableció un fijo anual de 1,2 euros por acción hasta 2025, con posibilidad de revisarlo en 2023. Lo que no está definido ahora es qué parte de esos 1,2 euros asumirá NetworksCo y qué parte MarketsCo, si es que de verdad se mantiene el compromiso, sin subidas ni bajadas.

5.- Enagás prepara una amplia reestructuración.

expansion.com, 17 de febrero de 2022.

Enagás tiene previsto nombrar a Arturo Gonzalo como nuevo CEO en sustitución de Marcelino Oreja.

- **Enagás y Telefónica reinan en dividendos**
- **Fitch mejora la perspectiva de rating de Enagás a 'estable'**



Reorganizará tanto su cúpula como sus negocios y nombrará a Arturo Gonzalo como nuevo CEO en sustitución de Marcelino Oreja. Llardén permanecerá como presidente no ejecutivo. Enagás ultima una **amplia remodelación de su cúpula** y también de la **estructura de sus negocios** para adaptarse a la nueva era de la transición energética.

El primer paso será la **renovación de su consejo** de administración y del primer nivel de su cúpula directiva.

Está previsto, en principio, que el consejo del próximo **lunes 21 de febrero**, que será el que apruebe las cuentas anuales de la compañía, aproveche para convocar la próxima **junta general** y también para introducir **cambios en el consejo** de administración.

Marcelino Oreja, hasta ahora consejero de la compañía, saldrá del grupo y en su lugar se nombrará a **Arturo Gonzalo**, hasta ahora director de Comunicación, Relaciones Institucionales y Presidencia, y miembro del comité ejecutivo de **Repsol**. La compañía ha declinado hacer comentarios al respecto.

Según ha confirmado EXPANSIÓN, también se aprobará la **no renovación de varios cargos del consejo** que hasta ahora figuraban como independientes. Este año vencía el mandato de **Gonzalo Solana, Ignacio Grangel, Isabel Tocino, Antonio Hernández-Mancha** y Ana Palacio. Según fuentes empresariales, de estos consejeros, **la única que permanecerá en Enagás será Ana Palacio**. El resto serán sustituidos por otros consejeros.

Otro de los cambios relevantes será la distribución de funciones ejecutivas entre el presidente, Antonio Llardén, y el nuevo consejero delegado. **Llardén permanecerá como presidente de Enagás, pero sin funciones ejecutivas** y todas ellas serán asumidas por el nuevo consejero delegado.

Hasta ahora, había un reparto de funciones entre Llardén y Oreja. **El relevo de Oreja** se produce tras la petición de renuncia que le ha planteado Llardén para adaptar la compañía a una nueva era enfocada hacia la transición energética y nuevos negocios verdes, como el hidrógeno.

Una vez que se nombre oficialmente al consejero delegado, **habrá más cambios** en los siguientes niveles que afectarán no solamente a los directivos, sino también a la forma de estructura de los actuales negocios de Enagás.

6.- Repsol dará 600 millones extra de dividendo tras el récord de beneficios

expansion.com, 17 de febrero de 2022.

Repsol prepara una mejora del dividendo

Repsol pisa el acelerador en la venta de su filial verde

Repsol desata en España una gran batalla energética por el hidrógeno

Naturgy y Repsol retan a Iberdrola y Endesa con una batalla comercial

Repsol, la primera petrolera en España, obtuvo el pasado año un resultado neto de 2.499 millones de euros, lo que le permitirá subir el dividendo a partir de la próxima junta más de lo inicialmente previsto.

Esa cifra **contrasta con las pérdidas de 3.289 millones de euros en 2020**, cuando la compañía sufrió de lleno el impacto de la crisis económica provocada por la pandemia del Covid y el hundimiento del precio de los hidrocarburos. **Ahora, la situación es justo la inversa**. El precio del petróleo está disparado, con precios en 2021 que casi duplicaron los de 2020. Y la economía mundial está repuntando a gran velocidad. Repsol no solo supera la situación preCovid que tenía en 2019, cuando ganó 2.341 millones. Bate récords de ganancias de los últimos 13 años. **Hay que remontarse a 2008, cuando batió los 2.700 millones para encontrar un ejercicio superior**. En 2010 ganó 4.693 millones, pero por las plusvalías multimillonarias extraordinarias obtenidas con una **operación corporativa en Brasil con Sinopec**.

Josu Jon Imaz, consejero delegado de Repsol, con Antonio Brufau, presidente. JMCadenas EXPANSIÓN



El resultado ahora es consistente. El **resultado neto ajustado, que mide específicamente la marcha de los negocios**, descontando el efecto de la volatilidad de los precios de los hidrocarburos en los inventarios de la compañía, alcanzó los 2.454 millones de euros en 2021, frente a los 600 millones de euros del año anterior.

El resultado bruto operativo (ebitda) se triplicó, hasta sumar 8.170 millones de euros. **La gran estrella, en pleno aumento de los precios del barril de petróleo, ha sido el área de upstream** (exploración y producción de hidrocarburos), cuyo resultado se situó en 1.687 millones de euros. El área Industrial, por otra parte, sumó un resultado de 606 millones de euros, en un entorno de paulatina recuperación de la demanda. El área Comercial y Renovables alcanzó los 542 millones de euros.

Plan 2021-2025

Este es el **primer año completo de vigencia del Plan Estratégico 2021-2025**, que mantenía el ajuste de costes y la revisión de activos como uno de los pilares. **Se ha reducido el número de países en los que Repsol está presente a quince**, con el objetivo de concentrar la actividad en las áreas en las que la compañía tiene ventajas competitivas.

Durante el ejercicio, Repsol aumentó sus inversiones en un 30%, hasta los 2.994 millones de euros, de los que 829 millones se destinaron al negocio de Comercial y Renovables. El grupo también redujo su deuda en 1.016 millones de euros, un 15% respecto a 2020, situándose en 5.762 millones de euros. **El nivel de apalancamiento de la compañía (deuda neta/capital empleado) se encuentra en un 20%**, mejorando ampliamente el objetivo previsto en el Plan Estratégico. La liquidez al cierre del ejercicio ascendía a 10.606 millones de euros, suficiente para cubrir 2,95 veces los vencimientos de deuda a corto plazo.

Efectivo y recompra de títulos

Tal como se anunció hace meses, en la presentación de resultados trimestrales, cuando ya apuntaba el repunte de precios de las materias primas, **Repsol va a aumentar la retribución a los accionistas más allá de lo previsto inicialmente**. En concreto, **el consejo de administración propondrá** a la próxima junta general ordinaria, aun por convocar, una mejora del dividendo en efectivo de un 5%, hasta los 0,63 euros por acción, junto con una reducción del capital social, mediante amortización de 75 millones de acciones propias, representativas aproximadamente del 4,91% del capital social de Repsol a 31 de diciembre de 2021.

Adicionalmente, el grupo ha anunciado hoy, además, que va a recomprar y amortizar otros 50 millones de acciones este año o principios del que viene, lo que en la práctica supone una retribución extra de 600 millones de euros adicional a lo que ya había planteado.

7.- Endesa invirtió 46 millones en la digitalización de la red en Catalunya.

elperiodico.com, 18 de febrero del 2022.

Un total de 2,6 millones de clientes se benefician del control remoto del suministro eléctrico.

Endesa invirtió del orden de 46 millones de euros el pasado año en la **digitalización de centros de transformación en Catalunya** con la instalación de 1.817 **telemandos para el control remoto de la gestión de la red**. En total, son 9.943 los telemandos instalados en la red de media tensión en Catalunya, y benefician a más de 2,6 millones de clientes de todo el territorio. La compañía prevé 1.600 instalaciones nuevas en 2022, de manera que el balance total del periodo 2021-2023 será superior a los 5.600. Así, este año se superará la cifra de 11.500 instalaciones automatizadas en Catalunya y en 2023 esta cifra se elevará hasta las cerca de 14.000.

La instalación de automatismos de red permite, según la compañía, reducir en un 20% el tiempo de interrupción del servicio en caso de incidencias y asegurar así la continuidad del suministro. Con esta inversión, Endesa pretende reducir el desplazamiento de los operarios y se ahorra tiempo en la localización de averías, con la consecuente reducción del tiempo de interrupción del suministro eléctrico a los clientes.

Las denominadas 'smart grids' o redes de suministro inteligentes son básicas en la mejora del suministro eléctrico en el futuro. Los dispositivos instalados aportan información y controles adicionales a los técnicos de los Centros de Mando de la Red, incrementando la capacidad de ejecución de maniobras automáticas aplicando algoritmos de inteligencia artificial y al mismo tiempo mejora la información de apoyo que reciben los técnicos que operan las redes.



El pasado año se realizaron 514.000 maniobras por telecontrol desde el Centro de Control de la Compañía, tanto en los telemandos de media tensión como en las instalaciones telecontroladas que se encuentran en las subestaciones, es decir, operaciones realizadas en tiempo real ya distancia con la voluntad de mantener la seguridad y la calidad del suministro eléctrico mediante turnos continuos las 24 horas del día y los 365 días del año.

8.- Acciona Energía invertirá 158 M€ en su primer proyecto en Perú: un parque eólico de 131 MW.

consensodelmercado.com, 18 de febrero de 2022.



Norbolsa | Acciona Energía (ANE), la filial verde de Acciona (ANA), **entra por primera vez en el mercado peruano** con un proyecto eólico de **131,1 MW de potencia**. El parque eólico supondrá una inversión c. 158 millones de euros y se espera que entre en operación para finales de 2023.

El parque eólico **comenzará los trabajos de construcción en abril de 2022** y estará plenamente operativo a finales de 2023. La nueva instalación renovable de Acciona Energía estará formada por **23 aerogeneradores** con una potencia prevista de 5,7MW que anualmente producirán energía equivalente a 608 GWh, capaces de suministrar energía a 478.000 hogares peruanos.

Desde el punto de vista medioambiental, el parque de San Juan de Marcona evitará la emisión de unas 275.000 toneladas anuales de CO2. Además, el proyecto formará parte del programa de Gestión del Impacto Social de Acciona Energía, que reinvierte una parte de los ingresos anuales de sus instalaciones para mejorar la formación, el bienestar y la gestión medioambiental de las comunidades donde opera.

9.- Endesa logrará impulsar su beneficio más de un 26%, según los analistas.

eleconomista.es, 21 de febrero de 2022.

- **Obtendrá sus mayores ganancias desde 2014 y aumentará su deuda un 43%.**
- **El mercado calcula un crecimiento del 35,6% en su beneficio durante 2020-2023.**



Pese al impacto negativo de la escalada de los precios de la electricidad y las nuevas medidas regulatorias del Gobierno, los bancos de inversión que siguen la evolución de **Endesa** desde FactSet esperan que la compañía gane en 2021 unos 1.761 millones de euros, su mayor **beneficio neto** desde el año 2014, cuando obtuvo 3.327 millones.

A un solo día de conocerse las cuentas finales de la eléctrica, los analistas anticipan un **incremento del 26,3%** con respecto a las ganancias obtenidas el año anterior, cuando el deterioro contable por el cierre de las centrales de carbón y la revisión de activos en los territorios no peninsulares arrastraron sus cifras.

Hasta el mes de septiembre la firma capitaneada por José Bogas acumula unas ganancias de 1.459 millones de euros, eso sí, un 3,4% inferiores al mismo periodo del ejercicio 2020.

El **resultado bruto de explotación (ebitda)**, que en los 9 primeros meses del año se mantuvo sin cambios significativos con una reducción 0,4%, terminará creciendo un 7%. Si se cumplen las estimaciones del mercado, Endesa alcanzará los 4.049 millones de euros, desde los 3.783 millones del año anterior que se vieron lastrados por la menor demanda a raíz de la pandemia y por las deudas incobrables.

Si tenemos en cuenta el **resultado neto de explotación (ebit)**, el crecimiento ascendería incluso al 28,5%, desde los 1.886 millones hasta los 2.424 millones que los expertos estiman que figurarán en los resultados del martes.

En total, sus **ventas** aumentarán un 14,7% hasta 20.169 millones de euros. Según los últimos datos de septiembre, mantiene unas ventas de 18.603 millones de euros (un 43,6% más que en el mismo periodo del año anterior).



Se sabe que, en este tiempo, la compañía eléctrica incrementa su **deuda neta** un 45%, hasta los 10.000 millones, por el pago del dividendo con cargo a los resultados de 2020 abonado durante el ejercicio pasado y el descenso del flujo de caja operativo. Sin embargo, contabilizado el último trimestre, el mercado espera que su deuda termine quedándose en los 9.865 euros (un 43% más).

Vista a futuro

El 25 de noviembre Endesa presentó al mercado la **actualización de su hoja de ruta**, en la que aumentará el volumen de sus inversiones hasta 2030 un 22% (hasta 31.000 millones de euros) respecto a su anterior plan, apoyada en previsiones de mayores beneficios, y un pago menor de dividendos.

En este sentido, las firmas de inversión calculan un aumento de las **ganancias** de la compañía del 35,6% en el trienio 2020-2023, cuando prevé que se acerquen a los 1.890 millones de euros. "Los principales motores serán la **nueva capacidad en renovables** y las mejoras en **comercialización y servicios**, mientras que la contribución de los negocios regulados (distribución de electricidad y generación extra-peninsular) y de generación convencional se mantendrá estable en el periodo", argumentan los analistas que siguen su evolución desde Bankinter.

10.- CE destaca el papel estratégico de la innovación en su visita a Red Eléctrica.

es.investing.com, 21 de Febrero de 2022.

La comisaria de Energía de la Comisión Europea (CE), Kadri Simson, ha destacado el papel estratégico que tiene la innovación durante su visita a las instalaciones del Grupo Red Eléctrica (MC:REE) en Tres Cantos (Madrid), en donde ha conocido la plataforma tecnológica de la compañía, Elewit.



Según ha informado Red Eléctrica en un comunicado, la titular europea de Energía ha asegurado que la transición energética no es solo un reto, sino que también "representa oportunidades para las empresas de la Unión Europea (UE) y para promover el liderazgo de Europa en tecnologías limpias y sostenibles".

Durante su visita, Kadri Simson ha podido conocer de primera mano algunas de las iniciativas de innovación que promueve Red Eléctrica a través de Elewit, la plataforma del grupo creada en 2019 para desarrollar soluciones que impulsen la transición ecológica y la transformación digital.

En concreto, las empresas tecnológicas Heleros, Hesstec y Nearby han presentado los proyectos en los que trabajan junto a Red Eléctrica.

En el caso de Zeleros, la compañía valenciana trabaja en una versión de Hyperloop -proyecto de medio de transporte consistente en una cápsula que levita y se desplaza dentro de un tubo-, que permitirá rutas de larga distancia a gran velocidad de forma eficiente y sostenible.

Por su parte, la compañía sevillana Hesstec es pionera en el desarrollo de sistemas de gestión energética y soluciones de almacenamiento híbrido, mientras que la catalana Nearby Computing ha creado una plataforma de computación en la frontera para los sistemas automáticos de subestaciones eléctricas.

Simson también ha visitado el centro de control eléctrico de respaldo (Cecore) que tiene Red Eléctrica para la operación del sistema eléctrico, cuya actividad, junto con la del centro de control de sistema eléctrico (Cecoel), es fundamental para garantizar el suministro en España.

Durante su visita, la comisaria de Energía de la CE ha estado acompañada por la presidenta de Red Eléctrica, Beatriz Corredor; el consejero delegado de la compañía, Roberto García; y la directora de Elewit, Silvia Bruno.

11.- La CNMC pide a la distribuidora de Endesa que mande una oferta de fraccionamiento de las facturas atrasadas.

elperiodicodelaenergia.com, 21 de febrero de 2022.

La Comisión Nacional de los Mercados y la Competencia (CNMC) **ha requerido** a Edistribución Redes Digitales, **distribuidora del grupo Endesa, que en diez días envíe a los comercializadores afectados por retrasos en la facturación desde el pasado 1 de junio una oferta de fraccionamiento o aplazamiento del pago.**

El Boletín Oficial del Estado (BOE) ha publicado este lunes un anuncio de la CNMC que hace pública una resolución adoptada este mes sobre el procedimiento para adoptar una decisión jurídicamente vinculante en relación con el retraso en la lectura y facturación de los suministros de energía eléctrica de Edistribución Redes Digitales.

En noviembre pasado, la CNMC confirmó que estaba trabajando, junto con las **comunidades autónomas y el Ministerio de Consumo**, para conocer las distribuidoras (empresas que distribuyen por sus infraestructuras la electricidad hasta los puntos de consumo, pero que no tienen por qué ser con quién se tenga contratado el suministro) que no estaban facturando a las comercializadoras.



Estos retrasos de algunas distribuidoras han demorado la facturación de las comercializadoras (compañías con las que el cliente tiene contratada la luz) a algunos clientes desde junio de 2021, cuando entraron en vigor las nuevas tarifas eléctricas.

Según el anuncio que publica el BOE este lunes, la distribuidora de Endesa dispone ahora de diez días hábiles a contar desde la publicación en el BOE de la parte dispositiva de la resolución para enviar, mediante burofax, a todos los comercializadores afectados por retrasos en la facturación desde el 1 de junio de 2021 una oferta de acuerdo de fraccionamiento o aplazamiento del pago.

En la oferta deberá constar el importe económico de las facturas retrasadas desde el 1 de junio de 2021 que puede ser objeto de aplazamiento o fraccionamiento, así como el plazo propuesto, que no puede ser inferior al tiempo medio de retraso calculado para cada comercializador.

Además, la distribuidora debería proporcionar una flexibilidad superior a la hora de fraccionar el pago, facilitando planes de pago del triple de ese tiempo.

La resolución de la CNMC dice que, para agilizar la operativa y siempre que la comercializadora esté de acuerdo, también podrá fijarse un importe y plazo mínimos, a fin de evitar el aplazamiento de pagos muy reducidos.

La CNMC requiere también a Edistribución a informar de la creación de una dirección de correo electrónico específica para el contacto entre el comercializador y el distribuidor.

También se advertirá de que, en el caso de que trascorra un plazo de 30 días hábiles a partir de la recepción del burofax sin que haya respuesta o sin que la comercializadora manifieste interés, se entenderá que la oferta de la distribuidora ha sido rechazada.

La distribuidora del grupo Endesa también deberá remitir a la CNMC, en el plazo de 20 días hábiles desde la publicación hoy de la resolución en el BOE, un informe detallado sobre la realización de la oferta de acuerdo de aplazamiento o fraccionamiento, así como el contenido de los acuerdos que haya firmado.

El informe deberá remitirse cada dos meses hasta que finalice el último hito de aplazamiento de pago con cualquiera de las comercializadoras afectadas, cuando la distribuidora tendrá que remitir un informe de cierre que resuma todas las actuaciones realizadas en ejecución de la decisión de la CNMC.

El acuerdo de la CNMC puede ser recurrido ante la Sala de lo Contencioso-Administrativo de la Audiencia Nacional en dos meses.

Los retrasos de algunas distribuidoras en la facturación a las comercializadoras, que también provocaron demoras en la que hacen éstas últimas al cliente final, han sido objeto de preocupación por parte de consumidores que veían que no les llegaban las facturas y que temían que se les acumularan atrasos o que pudieran cortarles el suministro.

La Asociación de Comercializadoras Independientes de Energía (ACIE) volvía a alertar este mes de retrasos en la facturación de peajes y otros procesos realizados por los distribuidores, así como de errores en la emisión de facturas y retrasos en la atención de las reclamaciones de los clientes.

Asimismo, este mes la Generalitat de Cataluña abrió un expediente sancionador a EDistribución Redes Digitales por falta de emisión de facturas a empresas y particulares desde el 1 de junio de 2021, y propuso sancionarla con 600.000 euros.

Según la Generalitat, el retraso afectó a más de 2 millones de usuarios en Cataluña, casi el 50 % de los suministros de la empresa en ese territorio.

Endesa achacó los retrasos al cambio en la estructura tarifaria, que entró en vigor el 1 de junio y que dice que tuvo un gran impacto en sus sistemas informáticos y de ahí los retrasos en facilitar lecturas, una situación que espera que se resuelva completamente a finales de marzo.

13.- El beneficio de Enagás cae un 9% por el nuevo marco regulatorio, pero bate sus objetivos.

elconfidencial.com, 22 de febrero de 2022.

GANAN 403,8 MILLONES EN 2021

Propondrá a su próxima junta general de accionistas el pago de un dividendo de 1,70 euros brutos por acción, lo que supone un aumento del 1% anual, en línea con su estrategia.

Enagás ha presentado resultados este martes. La compañía energética logró un beneficio neto de 403,8 millones de euros en 2021, lo que representa una caída del 9% con respecto al ejercicio anterior, pero **le permite superar ampliamente el objetivo establecido para el año de 380 millones de euros**, informó la compañía a la Comisión Nacional del Mercado de Valores (CNMV).

Los ingresos totales del operador de la red gasista en España alcanzaron los 991,2 millones de euros el año pasado, con una caída del 8,6% respecto a 2020 debido, principalmente, **a la entrada en vigor desde principios de 2021 del nuevo marco regulatorio 2021-2026** aprobado por la Comisión Nacional de los Mercados y la Competencia (CNMC) y de la finalización del contrato de Al-Ándalus y Extremadura. El resultado bruto de explotación (ebitda) de la compañía presidida por Antonio Llardén se situó en 2021 en los 895,3 millones de euros, con un descenso del 5,1%.

Enagás propondrá a su próxima junta general de accionistas el pago de un dividendo correspondiente a 2021 de 1,70 euros brutos por acción, **lo que supone un aumento del 1% anual, en línea con la estrategia de la compañía.**

Enagás elige a Aizpiri como CEO y ficha nuevos consejeros afines al PSOE

El resultado de las sociedades participadas a cierre del año pasado ascendió a 217,6 millones de euros, frente a los 174,8 millones de euros en 2020, lo que supone una contribución al beneficio después de impuestos de un 40,4% en 2021. Mientras, la cifra de los flujos procedentes de operaciones (FFO) al pasado 31 de diciembre fue de 700,7 millones de euros, un 1,9% más que en el año anterior. Este incremento se debió, entre otros efectos, por los dividendos recibidos de las sociedades participadas, que ascendió el año pasado a 161,1 millones de euros. De este importe, 22,8 millones correspondieron a la distribución de un dividendo por parte de la energética estadounidense Tallgrass Energy con cargo al ejercicio 2020 y cobrado en 2021.



Adicionalmente, en la generación de flujos de caja se incluye el 'true-up' realizado en **Trans Adriatic Pipeline (TAP)** —el proyecto del gasoducto que une Turquía con Italia— tras alcanzar el 'Financial Completion Date' el pasado 31 de marzo, por importe de 38,1 millones de euros, así como 13,2 millones como devolución de deuda y capital por parte de las sociedades participadas.

Asimismo, la compañía destacó que la **fuerte generación de caja libre durante el año pasado, con 680,5 millones de euros**, ha permitido realizar en julio el pago del dividendo complementario del ejercicio 2020 —por importe de 265,3 millones de euros— y en diciembre el pago del dividendo a cuenta del ejercicio 2021 —por importe de 178,7 millones de euros—.

Además, **el grupo ha reducido la deuda neta al pasado 31 de diciembre hasta los 4.277 millones de euros**, desde los 4.288 millones de euros un año antes, mientras que el coste financiero de esta deuda se situó en el 1,7%. La ratio FFO/DN a cierre de 2021 se situó en el 16,4%. Así, a cierre de 2021 la situación de liquidez de Enagás ascendía a 3.300 millones de euros entre tesorería y líneas de crédito no dispuestas.

En lo que respecta a la **demanda de gas natural en 2021, registró un incremento del 5,1%** con respecto a 2021 debido, principalmente, al incremento de la demanda convencional, que subió un 6,2% en el ejercicio.

14.- Ardian se alía a Enagás en la batalla del hidrógeno con mil millones de munición.

expansion.com, 22 de febrero de 2022.

- **España lidera la gran revolución energética europea del hidrógeno.**
- **Repsol desata en España una gran batalla energética por el hidrógeno.**
- **España desata la fiebre europea del hidrógeno.**
-

Ardian, uno de los mayores fondos de inversión europeo, y Enagás han anunciado una alianza para ir juntos a proyectos de renovables en España, fundamentalmente hidrógeno.

Agitan así hasta el extremo la carrera que se ha desatado en este país por esta nueva fuente de energía. En la actualidad, decenas de grupos compiten por tomar posiciones en el nuevo mercado del hidrógeno, que se considera el maná de la nueva transición ecológica. Esta batalla empresarial ha derivado en una **puja por forjar alianzas**. Todas las grandes energéticas como **Repsol, Iberdrola, Endesa, Naturgy y Cepsa** tratan de crear grandes consorcios, lo que está componiendo un nuevo mapa empresarial de alianzas. Enagás ha sido **uno de los grupos más activos y participa en numerosos proyectos**. Pero hasta ahora no tenía un gran socio definitivo para abordar todo tipo de proyectos a largo plazo.



La alianza de Ardian y Enagás se ha materializado a través de Hy24. Esta sociedad pasa por ser **"la mayor plataforma de inversión en infraestructuras de hidrógeno limpio del mundo"**. Es una sociedad conjunta (joint venture) de Ardian y FiveT Hydrogen.

Hy24 va a convertirse en accionista de Enagás Renovable, la filial que ha creado Enagás para proyectos de energías limpias, sobre todo de hidrógeno.

La inversión de Hy24 se llevará a cabo a través del fondo Clean H2 Infra Fund mediante una ampliación de capital en Enagás Renovable, obteniendo de este modo **una participación del 30%**. Enagás conserva el 70% restante.

Plusvalía de 46,9 millones

No han trascendido datos aun del volumen de la ampliación de capital, aunque lo relevante es que el presupuesto se irá adaptando a medida que surjan y se implementen proyectos. Enagás sí que ha comunicado que la operación le va a generar una plusvalía de 46,9 millones, lo que levantará la cuenta de resultados en 2022. Este año prevé ganar 430 millones, 6,5% más, gracias a esa plusvalía. Si ella, el beneficio sería de 360 millones, menos que los 403 millones de 2021.

Enagás Renovable se fundó en 2019 y cuenta con una cartera de más de 50 proyectos concretos en España en el ámbito de los gases renovables y la descarbonización, lo que la convierte en una de las mayores plataformas europeas de proyectos de gases renovables.

Los proyectos más avanzados representan en conjunto más de 750 megavatios de electrólisis, que tienen como fecha de operación comercial estimada entre 2023 y 2026, y suponen en torno al 20% del objetivo de hidrógeno de España en términos de capacidad instalada para 2030. Se espera que esta plataforma actúe como un agregador de los principales proyectos españoles de hidrógeno verde.

El presidente de Enagás, Antonio Llardén, ha declarado que este acuerdo con Hy24 **"es un hito en el camino que emprendimos en Enagás en 2017 para impulsar y desarrollar iniciativas de gases renovables"**.

El fondo Clean H2 Infra Fund ya ha recaudado 1.000 millones de euros de fondos comprometidos y espera movilizar entre 10 y 15 veces dicha inversión en la industria del hidrógeno, por medio de asociaciones como la existente con Enagás Renovable.

Esta operación se suma a **la primera inversión realizada a principios de este mes con otros socios** en una participación en la captación de fondos de 200 millones de euros de la empresa alemana Hy2gen AG.

15.- Endesa dispara dividendos tras ganar más de lo previsto.

expansion.com, 22 de febrero de 2022.

- **El resultado de Endesa cae el 14% pero reafirma sus objetivos**
- **Endesa dispara beneficios e inversión y mantendrá dividendo**
- **Cepsa se alía a Endesa en la batalla del coche eléctrico contra Iberdrola y Repsol**
- **El caos energético desbarata los planes estratégicos de Iberdrola y Endesa**

La compañía ha ganado 1.435 millones de euros, un 3% más y elevará su dividendo un 11% sobre el previsto por la buena marcha del grupo.

Endesa alcanzó un beneficio neto de 1.435 millones de euros en 2021, frente a los 1.394 millones de 2020, es decir, en torno a un 3% más. Medido en resultado neto ordinario, que es el parámetro que usa el grupo para sus proyecciones estratégicas, **la empresa alcanzó un resultado de 1.902 millones de euros**, frente a los 2.132 millones de 2020. Aunque es un descenso, este resultado está por encima de los pronósticos para un ejercicio marcado aun por la pandemia del Covid y la volatilidad de los precios energéticos. El resultado bruto operativo (ebitda) ha sido de 4.278 millones, frente a los 3.809 millones de 2020, es decir, un 12% más.

La buena marcha del grupo le llevará a **disparar un 11% el dividendo por encima de lo inicialmente anunciado hace apenas dos meses**. En concreto, el dividendo se situará en 1,44 euros por acción, frente a los 1,3 euros que se comunicó en noviembre.

En el último trimestre, Endesa **ha conseguido amortiguar la caída que venía experimentando a lo largo del año** y que le supuso cerrar los nueve primeros meses con una caída del 14% de la cuenta de resultados. Entonces ya dijo que mantenía su objetivo de alcanzar los beneficios previstos en su plan estratégico. Estos objetivos se han cumplido con creces.



El plan estratégico de Endesa comunicado el pasado mes de noviembre contemplaba un resultado bruto operativo (ebitda) de unos 4.000 millones para el conjunto de 2021 y un beneficio neto ordinario de unos 1.700 millones.

12% más de lo previsto

En su conjunto, el resultado neto ordinario de Endesa ha superado en un 12% el previsto en el plan estratégico, y el ebitda ha sido un 7% superior.

"Esta mejora permitirá repartir a los accionistas un dividendo de 1,44 euros por acción, **un 11% superior al comunicado en el pasado Capital Markets Day**", ha anunciado el grupo. Endesa está entregando en la actualidad el 80% de su beneficio neto ordinario (pay out). Al dispararse el beneficio, también se dispara el dividendo.

Covid y precios

Endesa supera así un año especialmente complicado por el impacto de la gran subida de los precios mayoristas de la electricidad a escala europea: más de un 200% de aumento en promedio en países como España, Alemania, Francia o Reino Unido. Por otra parte, el grupo recupera la senda de crecimiento de la cartera de clientes en el mercado liberalizado situándola en 5,9 millones, un 3% más.

16.- Red Eléctrica eleva casi un 10% su beneficio en 2021, hasta los 680,6 millones.

cincodias.elpais.com, 23 de Febrero de 2022.

La compañía abonará un dividendo complementario de 0,7273 el próximo 1 de julio.

Red Eléctrica obtuvo un beneficio neto de 680,62 millones de euros en 2021, lo que representa un incremento del 9,57% con respecto al ejercicio anterior, impulsado por el buen desempeño del negocio satelital tras la integración por parte de Hispasat del negocio de servicios gestionados de vídeo en Latinoamérica.

El resultado bruto de explotación (ebitda) de la compañía se situó en 1.498,6 millones de euros a cierre de 2021, un 4,5% por debajo del obtenido en el ejercicio anterior.

La ingresos del grupo presidido por Beatriz Corredor, que recogen la cifra de negocio y la participación en beneficios de sociedades valoradas por el método de la participación, a lo largo del año pasado alcanzó los 1.982,5 millones de euros, un 1,6% por debajo de la registrada en el ejercicio anterior, condicionado por el descenso de los ingresos del negocio regulado en España -debido a la aplicación de los anunciados ajustes retributivos- y compensado, en parte, por un incremento de los ingresos del 18,7% en el negocio satelital y la mejor contribución de la sociedad brasileña Argo.



La deuda financiera neta a 31 de diciembre de 2021 se situó en los 5.647,9 millones de euros, un 7,6% inferior a los 6.113,3 millones de euros de finales de 2020.

Además, el operador del sistema eléctrico redujo el coste financiero del 1,74% en 2020 hasta el 1,52% en este 2021. Al finalizar el año, el 35% de la financiación del grupo incorporaba criterios ESG, frente al 23% del año anterior, con el objetivo de alcanzar el 100% en 2030.

Retribución

Con estas cifras, el consejo de administración de la compañía ha propuesto a la Junta General de Accionistas el reparto de un dividendo de un 1 euro por acción con cargo a los resultados de 2021; importe del que ya se abonaron 0,2727 euros por acción pagados a cuenta el pasado 7 de enero.

Asimismo, la compañía tiene previsto el pago del dividendo complementario de 0,7273 el próximo 1 de julio, una vez se haya aprobado en la Junta General.

Inversiones

Las inversiones vinculadas a la actividad de gestión y operación de infraestructuras eléctricas en España alcanzaron los 425,8 millones de euros, un 5,1% más que en el ejercicio precedente.

Destacaron el lanzamiento de los trabajos relacionados con el almacenamiento en Canarias y la buena marcha de la interconexión Ibiza-Formentera.

En el ámbito de las telecomunicaciones, en el negocio satelital se invirtieron 73,2 millones de euros, de los que el 81,5% corresponde a la fabricación del satélite Amazonas Nexus. Por su parte, la inversión en el negocio de fibra óptica ascendió a 1,6 millones, en línea con la del ejercicio anterior.

En cuanto a la inversión en la gestión y operación de infraestructuras eléctricas en el ámbito internacional, la compañía alcanzó los 44,5 millones de euros, destinando un 80% a los proyectos de Redenor y Redenor 2 de Chile y el resto al desarrollo del proyecto Tesur 4 en Perú.

El año pasado Red Eléctrica vendió el 49% del capital social de Reintel al fondo KKR por un importe de 971 millones de euros, lo que valora la filial de fibra óptica del Grupo en 2.300 millones de euros.

El cierre de la operación, previsto para el segundo trimestre de 2022, está sujeto al cumplimiento de las condiciones habituales, como la obtención de las preceptivas aprobaciones regulatorias.

17.- Iberdrola gana 3.885 millones en 2021, un 8% más.

eleconomista.es, 23 de febrero de 2022.

- **La eléctrica bate su récord de inversión con 9.940 millones.**

- **La compañía incrementa su dividendo un 5% y pagará 0,44 euros por acción.**



Iberdrola ha logrado un beneficio neto de 3.885 millones de euros, lo que supone un aumento del 8% en 2021. La eléctrica que preside Ignacio Galán, ha visto como el crecimiento registrado en Estados Unidos y Brasil ha permitido compensar el comportamiento negativo de los negocios de España y Reino Unido.

La eléctrica además dentro de su apuesta por el crecimiento ha invertido una cifra récord de 9.940 millones, lo que supone un 3% más que el ejercicio anterior. Este esfuerzo inversor se ha focalizado en el negocio de redes inteligentes (45% del total) y renovables (44%) para acelerar la transición energética.

Por regiones, Estados Unidos (2.736 millones de euros) y España (2.386 millones) concentran más de la mitad de la inversión, así como Brasil, donde ha destinado 1.892 millones de euros y 1.566 millones en otros países europeos.

Iberdrola formará a sus técnicos de renovables en EEUU en el metaverso.



Con estos resultados, la compañía incrementa en un 5% la remuneración al accionista y la sitúa en 0,44 euros por acción. El Consejo de Administración propondrá a la Junta General de Accionistas un dividendo complementario de 0,27 euros brutos por acción, a los que hay que sumar el dividendo a cuenta de 0,17 euros brutos por acción abonado en febrero.

Los buenos resultados de 2021 y las perspectivas de futuro en el negocio renovable permiten a Iberdrola reafirmar sus previsiones de crecimiento para 2022, año en el que espera alcanzar un beneficio de entre 4.000 y 4.200 millones de euros.

El presidente de Iberdrola, Ignacio Galán, ha afirmado que "la aceleración de las inversiones nos permite crecer a un ritmo superior al previsto. Estos resultados reflejan el éxito de un modelo sostenible y nos animan a seguir trabajando hacia una economía baja en carbono".

La compañía ha destinado más de 4.300 millones de euros de las inversiones en renovables. Este impulso ha permitido que el grupo instale 3.500 MW en los últimos 12 meses y alcanzar los 38.000 MW de capacidad renovable en todo el mundo. La capacidad en construcción supera los 7.800 MW, de los cuales 2.600 MW son eólicos marinos.

En lo que respecta al negocio de redes, Iberdrola ha destinado más de 4.400 millones de euros de inversión, lo que supone un crecimiento del 23% respecto al mismo periodo del año anterior, en línea con la estrategia del grupo de reforzar una infraestructura clave para la transición energética. De esta forma, la compañía ya cuenta con 33.000 millones de euros en activos regulados.

El Ebitda de la compañía se ha situado en los 12.006 millones de euros en 2021 -lo que supone un crecimiento de 20% respecto al año anterior-. Con esta cifra, la eléctrica adelanta un año su estimación de beneficio bruto prevista para 2022.

El negocio de redes ha mostrado una sólida evolución en todos los países gracias a los marcos regulatorios en vigor y las mayores inversiones, a pesar de los impactos negativos del tipo de cambio y del covid.

El negocio de producción de electricidad y clientes se ha visto impulsado por el aumento de la capacidad instalada renovable, que ha conducido a un incremento de la producción del 7,9%, con una contribución destacada de la tecnología offshore por la entrada en operación de East Anglia 1.

Durante el ejercicio, la eólica marina se ha confirmado como uno de los vectores de crecimiento del grupo: cuenta con 1.258 MW instalados y triplicará con la construcción de 2.600 MW a 2025. La cartera actual de esta tecnología suma 33.400 MW. La eléctrica sigue analizando su realiza una operación corporativa con este negocio para poder acelerar su crecimiento.

En 2021, la compañía ha vuelto a reafirmar su liderazgo en financiación verde, con 38.800 millones de euros disponibles bajo formatos verdes o sostenibles. Además, la empresa cuenta con más de un 70% de los ingresos generados en países con una solvencia crediticia A.

La liquidez alcanza los 19.500 millones de euros, que cubren las necesidades de financiación de 24 meses, y la compañía demostró su capacidad de acceso a los mercados. En un contexto inflacionista, la compañía cuenta con el 80% de su deuda financiada a tipo fijo y una vida media superior a los 6 años.



desde 1977, manteniendo nuestra esencia

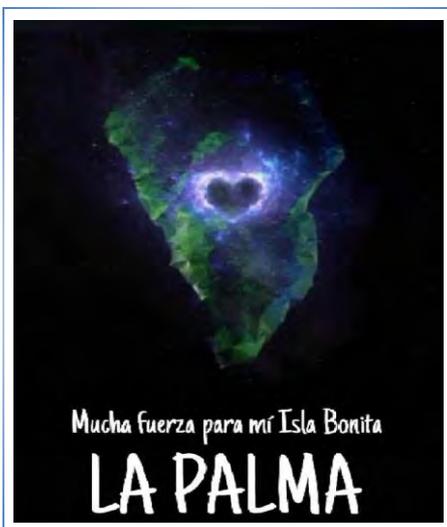
Sindicato Independiente de la Energía



Nos importan las PERSONAS
Igualdad, Solidaridad, Conciliación, Salud, Seguridad, Desarrollo, ...

Creemos en la NEGOCIACIÓN
Formación, Salario, Jornada, Competencias, Propuestas, Alternativas, ...

Trabajamos por UN FUTURO MEJOR
Empleo, Trabajo, Protección, Pensiones, Soluciones, Garantías...



Unidos somos más fuertes-MUCHA FUERZAPARA MI ISLA BONITA LA PALMA

SIE SINDICATO FUERTE E INDEPENDIENTE DEL SECTOR ENERGETICO SIEMPRE CON LOS TRABAJADORES, EN DEFENSA DE SUS DERECHOS