

Resumen de **Prensa** Sector Energético



Sindicato
Independiente
de la Energía

Nos importan
las **PERSONAS**

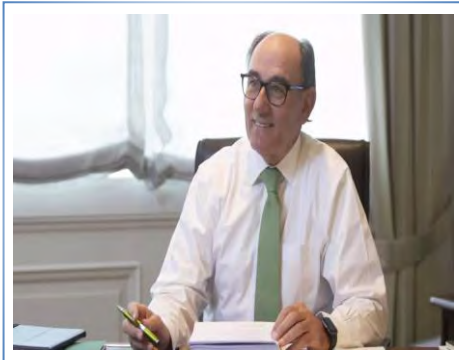
Creemos en la
NEGOCIACIÓN

Trabajamos para
construir un
FUTURO mejor

1.- Iberdrola coloca en el consejo de Wallbox al hombre de confianza de Sánchez Galán.

20minutos.es, 11 de octubre de 2024.

David Mesonero, jefe global de desarrollo corporativo, toma el testigo de César Ruipérez en el órgano de decisión del fabricante de cargadores, en el que perdió la condición de máximo accionista tras la irrupción de Generac.



Iberdrola coloca en su sillón en el **consejo de administración** de **Wallbox** al hombre de confianza del presidente ejecutivo, Ignacio Sánchez Galán. **David Mesonero**, jefe global de desarrollo corporativo de la energética, toma el testigo de **César Ruipérez** en el órgano de decisión del fabricante de cargadores de vehículos eléctricos, donde perdió recientemente la condición de **máximo accionista** tras la irrupción del grupo estadounidense **Generac**. El ejecutivo es también consejero de la 'joint venture' que la cotizada del Ibex tiene con BP para la construcción de cargadores públicos en la península ibérica.

Ruipérez Cassinello dimitió este martes, según confirmó Wallbox a la SEC estadounidense. La Comisión de Nombramientos y Gobierno Corporativo de la compañía aprobó el miércoles la designación de David José Mesonero, que ocupará el mismo puesto de **consejero no ejecutivo**. Se le nombró hasta la junta general de accionistas del año 2025, en la que en teoría debería ser ratificado. Mesonero, **verno de Sánchez Galán**, ocupa desde el año 2022 la jefatura global de desarrollo corporativo del grupo español de energía.

Wallbox destaca que Mesonero también ocupa un puesto de consejero en **Avangrid Renewables** (en su división estadounidense), en Iberdrola Energía Internacional y en **Windar Renovables**. Antes de su aterrizaje en la energética, el ejecutivo ha sido el responsable financiero de Grupo Prisa y también de **Siemens Gamesa Renewable Energy** -donde también lideró el proceso de fusión entre Gamesa y Siemens Wind Power-. El fabricante explica que tiene una "experiencia amplia" en la gestión financiera y estratégica de compañías en el sector de la energía. Compartirá órgano de decisión con **Beatriz González** (Seaya), **Francisco Riberas** (Gestamp) y **Pol Soler** (Quadis) en el núcleo duro de accionistas españoles.

Mesonero **ha ido ganando enteros en las filas de la compañía presidida por Sánchez Galán**. Y también tiene presencia en otra compañía que opera también en el mismo segmento que Wallbox y que está participada por la energética y por BP. Es **consejero** de la **joint venture** que ha creado con **BP** para invertir hasta 1.000 millones de euros en la construcción de la **red de carga pública rápida y ultrarrápida** en la península ibérica, con el objetivo de alcanzar 11.700 puntos en el ejercicio 2030.

Precisamente Iberdrola se había erigido antes de este movimiento en uno de los grandes compradores de los cargadores y diferentes soluciones fabricadas por la compañía con sede en Barcelona. El año pasado la empresa **apenas había adquirido 93 instalaciones públicas fabricadas por la catalana de las 10.000 que tenía previstas** en los próximos años. En la presentación del nombramiento del nuevo consejero se refiere a la firma como "partner" sin más. El peso en los ingresos de esta alianza pasó del 6% en 2021, al 3% en 2022 y al 4,9% en 2023.

Menor peso accionarial

La tecnológica dirigida por Enric Asunción **ha tenido desde hace años en Iberdrola un socio relevante**. Pero las dos últimas operaciones de ampliación de capital para financiar el crecimiento de la compañía han hecho que esa posición de accionista de referencia haya sido cedida a **Generac**, la empresa estadounidense de soluciones de energía y productos eléctricos que **ostenta el 17% de los títulos** -y un acuerdo comercial para ofrecer las soluciones de carga a sus clientes en el mercado americano-.

Iberdrola **no acudió a la última ampliación de capital** a la que sí que se sumaron Francisco Riberas (Gestamp), la familia Puig y el empresario Pedro Alonso Agüera (AM Gestió). Con esta ronda se superaron los 500 millones de euros de inversión, entre lo captado en su salida a bolsa a través de una empresa de 'cheque en blanco' (SPAC) hace ahora justo tres años, como en las diferentes rondas posteriores. Lo desembolsado por la energética española es muy relevante y las **minusvalías que acumula son significativas** ante el importante ajuste en el parqué por la menor velocidad de la prevista en la implantación de los vehículos eléctricos.

Antes de la ronda de diciembre de 2023, a la que sí que acudió, y del verano pasado, Iberdrola **se mantenía en el 9,94% de los títulos**, según el último reporte entregado al regulador bursátil estadounidense. Casi a la par se había situado **Riberas**, que ha escalado hasta superar la barrera del 9%. No hay datos de 2023, pero la sociedad Inversiones Financieras Perseo, con la que la energética había invertido en esta y en otras startups, se había apuntado en 2022 -cuando la caída en bolsa no era tan acuciante- unos **deteriores superiores al millón de euros**.

Wallbox cerró el primer semestre del año con unas **pérdidas netas de algo más de 58 millones de euros**, con un descenso del 17%. El fabricante de cargadores para vehículos eléctricos español espera que **estos 'números rojos' totales en la cuenta de resultados se mantengan al menos hasta mediados de 2025** pese a los diferentes ajustes de costes. La compañía coloca a finales de este año el objetivo de lograr el primer 'break even' operativo con un Ebitda positivo, algo que se había previsto inicialmente para la segunda parte de 2023.

2.- El plan de Iberdrola para valer 100.000 millones: las redes de Reino Unido y EEUU.

economiadigital.es, 14 de octubre de 2024.

La compañía eléctrica redobla su apuesta por las redes, activos muy rentables para los inversores.

Iberdrola tiene un plan para seguir siendo una de las compañías más valiosas del mercado y pasa por las redes eléctricas. Su valor sigue aumentando a cada paso estratégico que da y algunas firmas de análisis dan potencial para alcanzar los 100.000 millones de euros de capitalización.

La compañía que preside Ignacio Sánchez Galán está redoblando sus apuestas por las redes en los países donde ha puesto el foco inversor para los próximos años. Tanto **Estados Unidos como en Reino Unido se han convertido en sus mercados clave para seguir aumentando su tamaño**.

En el caso del país británico, Iberdrola ha anunciado recientemente que duplicará la inversión prevista en su último plan estratégico, pasando de 12.000 millones a 24.000 millones de libras hasta 2028.



El desembolso de capital que realizará se da en un momento en el que Reino Unido necesita el mayor despliegue de redes de su historia. Por ello, del montante anunciado por Iberdrola, dos tercios (16.000 millones) irán destinados a las redes eléctricas del país.

Teniendo en cuenta que el operador del sistema eléctrico estimó en 58.000 millones la inversión necesaria en redes durante la próxima década para garantizar el suministro energético del país, sólo el capital de Iberdrola supondría casi una tercera parte.

Reino Unido y EE.UU. principales destinos de inversión

La inversión de la compañía se suma a la compra de **Electricity North West (ENW) por 5.000 millones** (incluyendo la deuda) realizada este verano, convirtiendo a Reino Unido en su principal destino de inversión.

Una operación por la que la firma española creará un gigante de la distribución de energía y sumará millones de usuarios hasta convertir este mercado en el segundo mayor por número de clientes, solo por detrás de España.

El idilio de la compañía con Reino Unido continúa, pese a los diferentes cambios de Gobierno que ha habido en los últimos años. Ya en su plan estratégico destacó el atractivo del país por su buena calificación crediticia, del mismo modo que Estados Unidos.

En este caso, de la inversión anunciada de los 41.000 millones de euros en su plan hasta 2026, Estados Unidos recibirá el 35%, lo que supone un total de 14.350 millones.

Asimismo, con la compra de la parte que aún no controla de Avangrid, el grupo está obligado a destinar casi 29.000 millones de euros hasta 2030, buena parte de ellos en activos regulados. La operación está previsto que se cierre a finales de este año.

Uno activo muy rentable para los inversores de Iberdrola

Las diferencias con España son notables. **El grupo destinará unos 6.000 millones entre nuestro país y Portugal** en los próximos dos años, misma cantidad que Latinoamérica.

En cualquier caso, la clave del éxito de Iberdrola para llegar a ser una compañía de más de 100.000 millones de capitalización (actualmente vale 86.600 millones) está en las redes.

Las redes son activos regulados por los Estados que proporcionan ingresos recurrentes a las eléctricas a través de la factura de la luz y, por tanto, **un negocio estable que tranquiliza a los accionistas e inversores** al tener un horizonte definido.

En definitiva, crea una situación económica que compensa la inestabilidad de los precios energéticos que pueden hacer caer los ingresos en periodos determinados. Es por ello que Iberdrola está echando el resto en este segmento del mercado.

3.- Iberdrola y Endesa aprietan la carrera por fidelizar clientes con más de un millón y medio de “suscriptores”.

20minutos.es, 11 de octubre de 2024.

Las eléctricas ofrecen descuentos en viajes, festivales y otras experiencias de ocio -y en las facturas de la luz-, a través de sus programas de fidelización. Repsol fue pionera con Waylet y suma más de ocho millones de usuarios.

Fidelizar mediante **descuentos en la factura de la luz o el gas y compras por internet**. Es la vía que han encontrado las energéticas para **evitar la fuga de clientes en un mercado cada vez más apretado** y en el que uno de cada cuatro hogares cambió de oferta de electricidad en los últimos dos años.

La crisis de precios ha provocado una competencia feroz y a las compañías ya no les vale sólo con bajar los precios de la luz, sino que se ven obligadas a seducir con extras como el canje de puntos o sorteos de experiencias si no quieren ver como los clientes se marchan a otra comercializadora.



A principios de año Iberdrola lanzó el programa de fidelización **Mi Iberdrola** y ya alcanza el millón de usuarios. Para adherirse hay que tener contratado con la compañía la tarifa de la luz, el gas o una de las soluciones que ofrece en los segmentos de movilidad para el coche eléctrico y autoconsumo solar fotovoltaico. Asimismo, si el cliente contrata con posterioridad nuevos productos o servicios que se puedan incluir, serán integrados automáticamente. La dinámica consiste en acumular saldo en un **monedero digital** por realizar diferentes acciones para luego rebajar los recibos de los diferentes suministros que se tenga contratado con la empresa. Hay que matizar que en ningún caso el cliente recibirá el importe en dinero efectivo u otra forma de pago.

Hay hasta **cuatro niveles** (básico, plata, oro y plus) en función de los contratos firmados -como máximo un total de diez entre luz y gas- y la antigüedad. Los saldos se generan trimestralmente: hasta diez euros por contratos de electricidad o gas y un euro por cada producto 'Smart' o de la categoría productos y servicios. Dependiendo de los años como cliente, se pueden conseguir hasta 40 euros por vivienda. Además, se obtiene saldo por cada recarga de coche eléctrico -hasta un 20%- en la red de puntos que opera la compañía y por traer a un conocido a Iberdrola -como vienen haciendo los bancos-. Como se ha dicho al principio, el extra que ofrece Iberdrola por inscribirse en su programa de fidelización viene a través de experiencias como invitaciones para los **conciertos de Karol G, Metallica o el MadCool**. También gracias a los teatros 'verdes' de la empresa con pases exclusivos. Adicionalmente, ofrece sorteos como el de un coche eléctrico antes de verano o viajes durante cinco años -activo ahora mismo-. Los clientes de Mi Iberdrola pueden acceder también a una serie de descuentos en electrodomésticos, tecnología, entretenimiento, etc.

Premios por bajar el consumo

De su lado, **Endesa** puso en marcha su primer programa de fidelización en diciembre de 2023 y en menos de un año son 600.000 clientes los adheridos. En su caso, bajo el nombre 'Para Ti', los clientes pueden ir acumulando puntos y canjearlos por descuentos en sus facturas de luz y/o gas manteniendo activa la factura digital, contratando un nuevo suministro o por permanecer en la compañía. Además, la eléctrica también propone retos de ahorro consumo por cada trimestre natural y, si se superan, permiten conseguir más puntos -180.000 clientes ya están inscritos en estos desafíos-. Está disponible para todos los clientes domésticos y pequeños negocios que tengan contrato en el mercado libre y también aquellos que decidan darse de alta.

Por su parte, el registro en el programa da acceso a otros beneficios ajenos a Endesa, como descuentos en empresas colaboradoras. Por ejemplo, con Iberia, se acumulan 'avios' de forma recurrente; **rebajas de hasta el 40% en Parques Reunidos como Warner, Faunia, Aquopolis, etc.**; 15% de descuento en NH Hotels; 15% de descuento para el Festival Cruilla; 20% de descuento en flores y regalos a domicilio con Colvin, 20 euros de descuento para nuevos usuarios en la plataforma de reservas 'online' de restaurantes TheFork... Los clientes también pueden participar en diferentes sorteos para conseguir entradas dobles para conciertos en el palco VIP del Wizink Center, en Madrid.

Naturgy y su batería virtual

De su lado, Naturgy no ofrece un programa de fidelización al uso, sino que a finales de agosto del año pasado puso en marcha un servicio de batería virtual. Consiste en que los clientes que tienen una instalación fotovoltaica en su hogar pueden acumular el importe correspondiente a los **excedentes energéticos** no compensados en factura como saldo en la denominada batería virtual y utilizarlo para reducir el coste de sus facturas. Según la empresa, ofrece la ventaja de que el consumidor puede acumular el importe no compensado para utilizarlo en cualquier momento del año en la misma vivienda en la que se ha generado ese saldo o incluso en otras propiedades en las que tenga contrato de energía con Naturgy. El ahorro final dependerá en cada caso de la correlación entre la cantidad de energía vertida a la red y el consumo realizado por el punto de suministro.

El impulso de estos planes se enmarca en la **presión de Repsol por captar contratos de luz**. La compañía es la **cuarta 'eléctrica' del país** y aspira a alcanzar los cuatro millones de clientes para 2027. Para lograr dicha meta será clave su aplicación móvil de fidelización Waylet, que ya cuenta con ocho millones de usuarios y a través de la cual el descuento en el repostaje de combustible es mayor si se contrata cualquiera de sus tarifas de luz, gas y/o autoconsumo. La rebaja puede llegar hasta los 20 céntimos por litro. Pero los clientes no sólo generan saldo echando gasolina, sino que, por ejemplo, reciben automáticamente dinero canjeable comprando en **Decathlon, Destinia, Parques Reunidos, Europcar, Ikea o MediaMarkt**, entre otros establecimientos. También pueden conseguir euros adquiriendo una freidora de aire y luego canjearlos al pagar la zona azul.

En abril del curso pasado, después de casi 20 años con 'Porque TU vuelves', **Cepsa transformó su programa de fidelización con el lanzamiento de 'Cepsa Gow'**. Cuenta con más de 3,4 millones de usuarios y permite a sus miembros conseguir saldo tanto al comprar en las gasolineras de la compañía como en sus compras del día a día para canjear por combustible, recargas eléctricas, lavados o productos de las tiendas de Cepsa. Ha creado un ecosistema de alianzas con cerca de 40 empresas colaboradoras, entre las que destacan **Amazon, eDreams, Pangea y Sprinter**, entre otras. Así, los clientes de la energética podrán acumular hasta un 10% de saldo con sus compras y conseguir un ahorro anual de más de 300 euros.

4.- Redeia, entre el riesgo regulatorio y el brillo de su negocio defensivo.

diariodenoticias.org, 12 de octubre de 2024.

Redeia ha visto tambalearse esta semana su condición de valor estable y atractivo en el **momento de incertidumbre actual, dado el carácter defensivo de su negocio**. La acción, que en el año acumula un alza de más del 12%, sufrió el jueves un recorte del 3,9%. El riesgo regulatorio fue una vez más el verdugo para la cotización de una compañía que disfruta de una apreciada visibilidad en sus resultados gracias precisamente al carácter regulado de su negocio, la distribución de la energía eléctrica en España.

La posibilidad de que **el impuesto extraordinario que grava al sector sea fijo** penalizó al conjunto del sector eléctrico, con especial dureza sobre Redeia. Sobre la acción también pesaron los rumores sobre la remuneración del sector de redes para el periodo 2026-31, que debería publicarse a finales de este año y que es una cuestión clave para la compañía. Existe la posibilidad de que esa remuneración sea inferior al 7%, "lo que podría comprometer las futuras inversiones en redes, muy necesarias para toda la capacidad que entrará con las nuevas renovables y otras tecnologías", según apunta Ignacio cantos, director de inversiones de Atl Capital.



Redeia es, junto con Endesa, **la compañía con más exposición al negocio de redes**. Ambas se vieron castigadas el jueves, pero pasaron página a las pérdidas en la sesión del viernes. Para los analistas de Banco Sabadell, los retrocesos del sector energético fueron "excesivos". "En todo caso, y a falta de conocer finalmente si la retribución financiera se sitúa algo por debajo del 7%, sería bastante superior al 5,58% actual", añaden. Para Ignacio Albizuri, director de mercados de Miraltabank, la fuerte caída de Redeia es incluso "una oportunidad para comprar más". Redeia cuenta de hecho con una recomendación mayoritaria de compra, según el consenso de analistas de Bloomberg.

Un 51,9% del total aconseja compra, frente a un 40,7% que recomienda mantener y un 7,4%, vender. El precio objetivo de consenso, de 18,43 euros, encierra un potencial alcista del 10%.

“La fuerte expansión de las redes de transporte de electricidad prevista debería implicar una regulación más favorable que la actual, ya que consideramos que la tasa de retribución financiera (TRF) actualmente no está generando valor”, comenta Ángel Pérez, de Renta 4. El analista ha elevado la recomendación de infraponderar a mantener y el precio objetivo a 19 euros.

Deutsche Bank también ha mejorado la recomendación de vender a mantener. “Los inversores podrían empezar a fijarse en la próxima revisión regulatoria y en un tiempo potencialmente mejor. Las empresas esperan que el valor nominal antes de impuestos del rendimiento del capital permitido aumente al 6,5% o más, desde el actual 5,6% para transmisión de electricidad”. La clave para el banco alemán es “cuánto de esto está recogido en precio”, y sobre este aspecto considera que Redeia “parece tener un valor razonable en términos generales”.

De cara al próximo periodo regulatorio que se abrirá entre 2026 y 2031, Bankinter comenta que “los ingresos regulados podrían volver a la senda de crecimiento”. “Esto sería consecuencia de dos motores: un posible crecimiento en la base de activos regulados, gracias a las inversiones relacionadas con las interconexiones con Francia y con las islas, la integración de la nueva capacidad en renovables y la necesidad de modernizar la red existente, y una probable mejora en el retorno financiero sobre los activos tras el recorte en el periodo regulatorio 2020-2025”. Tras estas expectativas, mantiene el consejo de compra en Redeia e incrementa el objetivo a 19 euros. Para Albizuri, pese a la incertidumbre regulatoria, “el atractivo diferencial de la compañía está en su combinación de estabilidad en los ingresos regulados y su enfoque en la modernización de sus infraestructuras”.

Una rentabilidad por dividendo por encima del 6%

Dividendo. El pasado junio distribuyó entre sus accionistas un dividendo complementario con cargo a los resultados de 2023 de 0,72 euros. El importe total del ejercicio ha ascendido a 1 euro, igual que en los tres años anteriores. Con la cotización actual ofrece un cupón del 6%, de los más altos del mercado. “Un dividendo que suele rondar el 5% de rentabilidad, suele darle siempre atractivo a un valor con un negocio estable y más aún con el escenario de tipos de interés más bajos. Los precios actuales son elevados por el ritmo de subidas en 2024, pero una corrección hacia la zona de los 16 euros podría animar a mucho inversor”, comenta Ignacio Albizuri.

Negocio. El negocio está siendo algo más elevado; ya supone el 76% del registrado en 2023. La próxima cita para los inversores será el 30 de octubre, día que presentará los resultados de los nueve primeros meses.

5.- Duelo entre Brufau (Repsol) y Galán (Iberdrola) por el liderazgo energético.

hispanidad.com, 12 de octubre de 2024.

El universo Galán contara el universo Brufau. La electrificación conlleva el mismo problema que Internet: exige vivir en red, mucho más que los hidrocarburos. Por ahora, la electrificación no admite reservas (baterías).



Ocurrió en la misma jornada, el miércoles 9 de octubre. **En la petrolera Repsol, su presidente Antonio Brufau, el CEO Josu Jon Imaz y el ministro de Industria, Jordi Hereu, defendían la necesidad de reindustrializar Europa**, siguiendo las directrices de don Mario Draghi.

Esa es la prioridad. Por tanto, la transición climática debe ser lenta y ordenada, con el petróleo y el gas hay que contar, para ser exactos, hay que contar con todo tipo de energías.

A la misma hora, en Iberdrola -concretamente en el ICAI de los jesuitas-, centro en el que estudió y del que se ha convertido en el principal patrocinador, **Ignacio Sánchez Galán, presidente de Iberdrola, defendió la electrificación del España, de Europa y del mundo mundial**, pero, curiosamente, se trataba de una electrificación que coincide con el mix de Iberdrola: hidráulica, eólica y solar.

Sí, ya sé que Iberdrola es también nuclear, pero Ignacio Sánchez Galán se ha convertido al cambio climático con furor de catecúmeno. La nuclear es casi renovable y más intensiva que ninguna renovable, pero Iberdrola sólo piensa en el bien del planeta, naturalmente, en cerrar sus reactores nucleares... y en negociar una generosa indemnización del Estado por ello.

”La religión climática contradice el mandato bíblico de 'henchid la tierra y sometedla'. Al final, el tejido industrial sigue siendo la clave de una economía”

En cualquier caso, asistimos al duelo entre Iberdrola y Repsol, ambas intentando convertirse en el gigante energético español. Sí, ya sé que la bolsa ama cinco veces más a Iberdrola que a Repsol, pero recuerden que los mercados están compuestos por señores que trabajan por consenso: se equivocan todos juntos, una y otra vez, en la misma dirección.

En cualquier caso, Iberdrola opera en un mercado hiperregulado, donde Galán lo ha hecho muy bien, mientras que Repsol opera tanto en mercados regulados como no regulados. La industria puede tener menos margen, pero es más estable. Y, sobre todo, tal industria no depende de la tecnología sino la tecnología de la industria. Dicho de otro modo: lo industrial dura más que lo eléctrico.

Por último, Ignacio Galán con su pretensión de electrificar el mundo ha contribuido a la religión climática, esa doctrina que, a su vez, contradice la doctrina de "henchid la tierra y sometedla".

6.- El Gobierno tantea a IFM y Repsol para que compren el 40% que tienen los fondos de inversión en Naturgy.

okdiario.com, 14 de octubre de 2024.

El Gobierno autoriza la compra del fondo GIP, accionista de Naturgy, por BlackRock.

El Gobierno sigue buscando una solución para **Naturgy** tras el **fiasco de la OPA conjunta de la emiratí Taqa y Critería** (el holding industrial de **La Caixa**). Según fuentes conocedoras de la situación, el Ejecutivo ha tanteado al fondo **IFM** y a **Repsol** -entre otras firmas- para que adquieran el 41% del capital de Naturgy en manos de **CVC** y **BlackRock**. Desde Repsol aseguran que «no ha habido ningún acercamiento del Gobierno sobre este tema».



Como es bien conocido, estos dos **fondos de inversión (BlackRock ha heredado la participación del 21% de GIP)** llevan años intentando vender sus **acciones** en la gasista, que es para lo que se montó la operación de Taqa. Esta compañía **se echó atrás** porque tenía que pagar un **precio** elevado, asumir una posterior ampliación de capital y todo ello sin disponer de mando en el **consejo**.

Estos problemas se mantienen tras esa operación fallida, lo que dificulta enormemente encontrar a otro **inversor** capaz de asumir esas condiciones.

Los fondos han planteado alternativas como un **dividendo extraordinario** a cambio de rebajar sus exigencias de precio, como adelantó OKDIARIO, pero Naturgy ya destina el **85% de su beneficio** a pagar dividendo (*pay-out*) y no puede elevarlo más.

De ahí que el Gobierno se haya implicado al máximo en esta operación -incluso ha lanzado el globo sonda de la posible entrada de la **SEPI**- y esté buscando alternativas que puedan resolver la crisis.

Según las fuentes, el australiano IFM sí estaría dispuesto a elevar su porcentaje puesto que siempre lo ha pretendido: en la OPA que lanzó en 2021, pretendía llegar al 22,69% y puso un umbral mínimo del 17%, pero se tuvo que conformar con el 10,83%. Posteriormente, ha seguido comprando hasta alcanzar el 16% actual.

Ahora bien, IFM **no puede pasarse del 30%**, porque en ese caso la Ley le obligaría a lanzar una OPA sobre el 100% de la compañía; es decir, podría comprar como mucho un 14%. Por esa razón, Critería tampoco puede adquirir el 27% que quedaría en manos de CVC y BlackRock (el 41% que poseen menos el 14% que podría comprar IFM), puesto que el holding de La Caixa ya tiene el 26,7% del capital.

La complicada opción Repsol

En consecuencia, hace falta otros **inversores** para completar la operación. Y para ello el Gobierno ha tanteado a Repsol entre otras compañías **energéticas** y fondos de inversión, siempre según las fuentes. La petrolera fue accionista de la entonces **Gas Natural** durante 30 años, hasta 2018. Ese mismo año, La Caixa también vendió sus acciones en Repsol, con lo que ambas firmas dejaron de tener intereses cruzados.

No obstante, está lejos de definirse qué porcentaje compraría la petrolera en caso de aceptar, ni si lo hiciera en solitario o con otros nuevos accionistas. Algunos rumores que circulan por el mercado hablan incluso de una posible **fusión** de las dos compañías.

En caso de que Repsol aceptara la propuesta gubernamental, volverían a unir sus destinos en Naturgy. No obstante, es muy complicado que esta operación salga adelante. Para empezar, Repsol vaya a admitir las mismas **condiciones** que rechazó Taqa, por lo que habría que plantear otras; entre ellas, que los fondos acepten vender a un precio más bajo.

En segundo lugar, Repsol se ha enfrentado frontalmente al Gobierno, en especial a la ministra **Teresa Ribera**, por su política energética, que se basa sólo en la **sostenibilidad** sin tener en cuenta el impacto en la economía, especialmente en la industria. El presidente de la petrolera, **Antonio Brufau**, volvió a criticar con dureza esta visión este miércoles y pidió que **Europa «se apague y se vuelva a encender»** como un ordenador. Precisamente, entrar en una empresa cuyo principal negocio es el gas iría en contra de los objetivos de **descarbonización** de Repsol.

Por último, es conocido que no hay demasiada buena sintonía entre Brufau y el presidente de Critería, **Isidro Fainé**, una situación que viene desde la sucesión de **Josep Vilarasau** al frente de La Caixa en 2004 (entonces, Fainé y Brufau eran los dos directores generales de la entidad). Por ello, algunas de las fuentes consultadas aseguran que Critería rechaza la eventual entrada de Repsol en Naturgy.

En todo caso, tras la fallida operación de Taqa, Critería anunció que iba a «explorar todas las opciones posibles» y que «mantiene normalmente conversaciones para explorar posibles socios que pudieran permitir a Naturgy profundizar en su transformación y acelerar su transición energética».

7.- Las grandes energéticas calientan el “boom” del gas renovable en España con proyectos por 12.000 millones.

epe.es, 14 de octubre de 2024.

La avalancha de casi 700 planas de biometano planeadas por grupos como Naturgy, Repsol, Cepsa o Redexis y fondos como Goldman Sachs o Macquarie desbordan ya los objetivos del nuevo plan verde del Gobierno hasta 2030.

Grandes grupos energéticos y colosos financieros quieren entrar en la carrera por controlar la **revolución de los gases renovables en España**. Grandes de la energía como **Naturgy, Repsol, Cepsa y Redexis**, fondos financieros como **Goldman Sachs o Macquarie** y otro pelotón de compañías han confirmado su apuesta por ser protagonistas en la **expansión del biometano** -obtenido a partir de biogás generado reciclando residuos orgánicos- y acumulan en cartera cientos de proyectos para levantar plantas de producción en España.



Energéticas y fondos tienen **en proyecto un aluvión de 685 plantas de generación de biometano** por todo el país, que requerirán la **movilización de inversiones en torno a 12.000 millones de euros** para su puesta en marcha, según los datos que maneja la **patronal gasista Sedigás** a los que ha accedido EL PERIÓDICO DE ESPAÑA. Cientos de proyectos para los que las compañías ya han trasladado expresiones de **interés para conectarse a las grandes redes de gasoductos de transporte y distribución españolas**, y que ya desbordan con mucho los objetivos marcados por el Gobierno para toda esta década.

El **nuevo Plan Nacional Integrado de Energía y Clima (PNIEC)** recién aprobado por el Gobierno contempla un objetivo de producción de biogás en 2030 de 20 teravatios hora (TWh) cada año (lo que equivaldría a **un mínimo de en torno a 6,5 TWh de biometano**). Las casi 700 plantas de producción de biometano que las compañías tienen en cartera en España sumarían en conjunto **una generación potencial de 29 TWh al año**, según las estimaciones que se manejan en el sector gasista, por lo que los proyectos **cuadruplican de sobra las metas marcadas por el Ministerio para la Transición Ecológica**, aún comandado por la vicepresidenta Teresa Ribera a la espera de su marcha a la Comisión Europea.

Desde la patronal Sedigás se subraya que el hecho de que los proyectos que tienen las compañías ya superen con mucho los objetivos del Gobierno para final de la década demuestra que **las metas fijadas en el nuevo PNIEC para los gases renovables resultan “limitadas” y “poco ambiciosas”**, y que queda claro que “no están alineadas con el potencial de producción identificado [para España] ni con el apetito inversor existente”.

Un potencial desorbitado

El biometano es un biogás obtenido mediante un proceso de descomposición de residuos de la agricultura, ganadería o aguas residuales y al que se somete a un proceso de limpieza para hacerlo compatible con el actual gas natural, con el que se puede mezclar, y con los equipos domésticos e industriales que hoy utilizan gas y también con las redes gasistas actuales. Es pues una producción de energía local, con impacto industrial y de economía circular al reutilizar los residuos orgánicos, y que ayuda a la descarbonización.

Según un informe de la **Asociación Española del Gas (Sedigás)**, España tiene un **potencial de producción de biometano de 163 TWh al año, con lo que conseguiría cubrir el 50% de toda la demanda española de gas natural** y con lo que se ahorrarían cada año miles de millones de euros a los consumidores en su factura energética por la reducción de compras de gas a países terceros gracias a la producción autóctona de biometano.

La materialización de todo el potencial nacional de generación de este gas renovable, según las estimaciones de Sedigás en el ‘Estudio de la capacidad de producción de biometano de España’, conllevaría la puesta en marcha de **2.326 plantas especializadas en todo el país, frente a la docena que actualmente están operativas y los casi 700 proyectos que las compañías tienen en cartera**. La construcción de estos más de dos millares de instalaciones implicaría ejecutar inversiones de unos 40.500 millones de euros hasta 2030 y la generación de 62.000 empleos entre directos e indirectos asociados a su operación y mantenimiento, según los cálculos de la asociación gasista.

Hoy sólo un 0,1% de la demanda de gas

El lento despliegue de plantas de biometano hasta ahora -con sólo once plantas operativas- hace que el protagonismo real de este sector energético sea escasísimo en el mercado español. Frente a ese enorme potencial de poder cubrir la mitad de todo el consumo, en los últimos doce meses (con datos entre septiembre de 2023 y agosto de 2024) la **inyección de biometano en las redes de gasoductos españoles fue de 302 gigavatios hora (GWh), menos de un 0,1% de la demanda total de gas** de más de 308.562 GWh registrada en ese mismo periodo, según los datos que manejan las compañías del sector.

En la hoja de ruta REPowerEU para frenar la crisis energética y acelerar la desconexión de Rusia, la Unión Europea otorgó una relevancia estratégica al impulso de los gases renovables como alternativa para un futuro más verde y con una mayor soberanía energética. El plan europeo marca como objetivo ampliar hasta los 35.000 millones de metros cúbicos la producción de biometano para conseguir cubrir el 10% del consumo de gas. La Comisión Europea señaló en un informe de análisis económicos a España como un país crucial para alcanzar los objetivos europeos, marcando un potencial de producción de biometano de hasta 4.100 millones de metros cúbicos (4,1 bcm) al año en 2030, lo que permitiría sustituir hasta 47,7 TWh del consumo actual de gas natural del mercado español, en torno a un 13% de la demanda (con los datos de consumo de 2022).

La patronal de las gasistas se queja del enorme desfase existente **entre, por un lado, el potencial de producción de biometano del país y el interés de las compañías en desplegar nuevas plantas frente, por otro, a los tímidos objetivos marcados en el nuevo PNIEC.** “Atendiendo a los objetivos conocidos para el biometano, este documento no refleja la oportunidad que representa para el país en términos de mejora de nuestra autonomía energética, reducción de emisiones y de nuevas oportunidades de empleo y desarrollo industrial”, se lamenta el **presidente de Sedigás, Joan Batalla.** “El biometano es una tecnología madura, probada y segura que nos ofrece una solución para la problemática de la gestión de los residuos y además puede integrarse de manera directa y eficiente en las infraestructuras de transporte y distribución de gas existentes”.

8.- La electricidad distribuida por Iberdrola alcanza máximos históricos a septiembre.

cincodias.elpais.com, 11 de octubre de 2024.

La energética incrementó un 24,8% la generación renovable en los nueve primeros meses del año.



La electricidad distribuida por Iberdrola en todo el mundo se ha situado en máximos históricos, hasta alcanzar los 177.943 gigavatios hora (GWh) en los nueve primeros meses, tras registrar un incremento del 2,5%, según los datos del balance energético del grupo. Este crecimiento se ha debido, principalmente, a la recuperación de la demanda eléctrica en todos los mercados donde la compañía está presente.

Asimismo, la energética ha registrado una nueva cota histórica de generación renovable, al alcanzar los 63.300 gigavatios hora (GWh) en los nueve primeros meses, lo que representa un incremento del 7,4% respecto al mismo periodo del año anterior. La eólica marina lidera el crecimiento, con un aumento del 18%.

Estas cifras están impulsadas por las inversiones realizadas para seguir acelerando el despliegue de las energías renovables y a la mayor producción y gestión de energías limpias, especialmente de las tecnologías gestionables como el almacenamiento por bombeo.

En concreto, la eléctrica ha instalado más de 2.800 megavatios (MW) renovables en los últimos doce meses, lo que supone un incremento del 7% frente del mismo periodo del año anterior. Destaca la expansión de la eólica marina, con un crecimiento del 47,5% en el periodo, hasta rozar los 2.400 MW de capacidad, gracias principalmente, a los nuevos parques ‘offshore’ en Francia y Alemania. Así, la capacidad renovable total del grupo supera los 44.100 MW. Por tecnologías renovables, la eólica supera el 41% del ‘mix’ energético total de la compañía, seguida de la hidroeléctrica, que representa un 23,3%.

En España, Iberdrola consiguió superar los 25.600 GWh renovables en los nueve primeros meses de 2024, lo que supone un incremento del 24,8% respecto al mismo periodo del año anterior, a pesar de la menor producción de la eólica terrestre, que se vio compensada con el incremento de la generación hidroeléctrica gracias al almacenamiento por bombeo.

En la actualidad, el 84% de la producción de la compañía es libre de emisiones. Incluso el grupo genera energía 100% libre de emisiones en países como el Reino Unido, Francia, Italia, Alemania, Polonia, Portugal, Grecia y Bulgaria. En España este porcentaje se sitúa en el 91%. La producción total de la compañía se sitúa en los más de 100.000 GWh (-19%), teniendo en cuenta que la compañía vendió 8.500 MW de ciclos combinados en México en el primer trimestre de 2024.

9.- Iberdrola y Masdar finalizan la instalación de aerogeneradores del parque eólico marino Baltic Eagle.

okdiario.com, 16 de octubre de 2024.

El parque eólico marino ya está conectado a la red nacional alemana.



Iberdrola informa de que se ha completado con éxito la instalación de las 50 turbinas en el **parque eólico marino Baltic Eagle** de 476 MW, un proyecto forma parte del acuerdo estratégico entre Iberdrola y Abu Dhabi Future Energy Company – Masdar.

Cuando esté en pleno funcionamiento, Baltic Eagle, que ya está conectado a la red, suministrará energía renovable a unas 475.000 familias y **reducirá las emisiones de CO₂ en unas 800.000 toneladas al año.**

Cada uno de los 50 **aerogeneradores** cuentan con una capacidad unitaria de 9,53 MW y han sido suministrados por **Vestas** e instalados por la naviera Fred Olsen Windcarrier.

Baltic Eagle es el segundo de los tres grandes parques eólicos de Iberdrola en Alemania, junto con Wikinger (350 MW, en operación) y Windanker (315 MW, en planificación). En conjunto, estos parques eólicos marinos forman el **Baltic Hub de Iberdrola**. Baltic Eagle es el primer proyecto de Masdar con Iberdrola, su primero en Alemania y el que ha supuesto la mayor financiación para la compañía.

«La finalización de la instalación de turbinas en el parque eólico Baltic Eagle es un hito importante en un año **récord para la actividad eólica marina de Iberdrola**. Con este proyecto, Iberdrola está cerca de alcanzar los 5.000 MW de capacidad de eólica marina a nivel mundial para finales de 2026», ha afirmado **Ignacio Galán**, presidente de Iberdrola.

«Una vez que esté en pleno funcionamiento, Baltic Eagle, el segundo parque eólico marino del complejo Baltic Hub, supondrá una importante contribución a la transición energética de Alemania, proporcionando energía limpia a casi medio millón de hogares, al mismo tiempo que reducirá las emisiones de CO₂», ha añadido.

Hito histórico

El presidente ha resaltado que «este hito histórico se ha alcanzado gracias a la sólida relación con Masdar, que comparte nuestra visión de apoyarse en la energía eólica marina para **acelerar la independencia energética en Europa**. También ha sido posible gracias a la experiencia y el compromiso incansable del equipo humano que ha trabajado en el proyecto»

Su Excelencia Sultán Al Jaber, ministro de Industria y Tecnología Avanzada de los Emiratos Árabes Unidos, presidente de **Masdar** y presidente de la COP28, ha asegurado que «la instalación de la última turbina del parque eólico marino Baltic Eagle marca un hito emocionante».

Al Jaber también ha señalado que «con el proyecto avanzando según lo previsto, Baltic Eagle suministrará energía limpia y renovable a 475.000 hogares alemanes. Este logro también **refuerza la asociación de Masdar con Iberdrola**, impulsando una importante expansión de nuestra cartera de energía eólica marina y avanzando en la transición energética global».

Acuerdo de la COP28

«Nuestra colaboración, acentuada por el acuerdo de 15.000 millones de euros firmado en la COP28 en los Emiratos Árabes Unidos, reafirma nuestro compromiso conjunto de ayudar a **triplicar la capacidad mundial de energía renovable para 2030**», ha concluido el sultán.

El consejero delegado de Masdar, Mohamed Jameel Al Ramahi, ha declarado: que «el anuncio de hoy es un hito importante en el progreso de Baltic Eagle, el proyecto que lanzó **nuestra asociación con Iberdrola** en julio del año pasado y que reunió a dos empresas líderes en energías limpias».

«La energía eólica marina es una tecnología vital para la transición energética y Masdar espera que la relación con **Iberdrola ofrezca proyectos más transformadores**, apoyando el viaje hacia las cero emisiones en Europa», ha apuntado Al Ramahi.

Pieza clave en Alemania



En 2026, Baltic Hub contará con una capacidad total de más de 1.100 MW y generará **inversiones en torno a los 3.700 millones de euros**. El parque eólico marino Baltic Eagle es una pieza importante en la estrategia de crecimiento que Iberdrola está llevando a cabo en Alemania. Iberdrola trabaja con los principales actores de la economía alemana para ayudarles a alcanzar sus objetivos climáticos.

Un elemento clave para ello es la asociación estratégica de Iberdrola con Masdar. Ambas compañías firmaron **una alianza para invertir conjuntamente en Baltic Eagle** en julio de 2023.

Acuerdo de 15.000 millones

En la COP28, anunciaron un acuerdo adicional de **15.000 millones de euros para explorar el desarrollo conjunto de proyectos eólicos marinos** y de hidrógeno verde en mercados clave como Alemania, Reino Unido y Estados Unidos.

Masdar tiene un compromiso a largo plazo para impulsar proyectos eólicos marinos en todo el mundo. Su objetivo es alcanzar una **cartera de energía renovable de 100 GW** para 2030 con el fin de triplicar la capacidad mundial de energías renovables para finales de esta década.

10.- Reynés (Naturgy) cree que “no hay incentivos” para que las empresas avancen en la transición energética.

elperiodicodelaenergia.com, 15 de octubre de 2024.

El directivo ha considerado que un riesgo en el abastecimiento energético “puede tener consecuencias que no siempre se están tomando en consideración.”



El presidente ejecutivo de Naturgy, **Francisco Reynés**, ha lamentado que **“no hay incentivos”** para que empresas avancen en la transición energética y, mientras que ha situado la inversión en infraestructuras en la base del crecimiento, ha advertido de que **hace falta un tiempo de maduración.**

“En la electricidad vamos a seguir teniendo esta brecha entre lo que pide la población y lo que podemos ofrecer”, ha advertido en un diálogo con la profesora de la University College London **Mariana Mazzucato**, en la segunda jornada 'World in Progress Barcelona'.

Ha afirmado que, **sin la visión de "un Estado empresarial" que favorezca el desarrollo de las diferentes áreas, la electricidad se va a centrar en las grandes ciudades y no llegará ahí donde puede vivir la mayoría de la población.**

En esta línea, Mazzucato ha opinado que "en nombre de la innovación" se han impulsado políticas que ha calificado de malas, entre las que ha enumerado reducciones de impuestos y las patentes del sector farmacéutico.

La transición energética para Naturgy

Reynés ha considerado que un riesgo en el abastecimiento energético "puede tener consecuencias que no siempre se están tomando en consideración" en el planteamiento de la transición energética, y ha criticado basarla únicamente en la descarbonización.

Mazzucato ha advertido de que el reto ecológico "no solo tiene que ver con energía" y ha insistido en abordar la alimentación, el transporte y la construcción, entre otras cuestiones.

El presidente ejecutivo de **Naturgy** ha aplaudido que **Europa** tiene "una visión desde arriba" en materia climática y ha abogado por que sea una realidad, mientras que ha dicho que el poder soberano los hace --textualmente-- reticentes.

Mazzucato ha detectado en los estados "muy poca capacidad" para abordar el cambio climático y ha insistido en impulsar la colaboración público-privada.

Ha considerado "importante que los **sindicatos** estén al frente de esto, trabajando con las empresas, con el Gobierno", puesto que cree que las organizaciones de trabajadores han sido relevantes para avanzar en la historia del capitalismo.

Ha llamado a construir estructuras de gobernanza "funcionales" para evitar que la transición energética genere burbujas económicas, y también ha abogado por impulsar políticas económicas holísticas.

11.- Reunión con Red Eléctrica para el desmantelamiento del antiguo tendido de 66 Kv.

ondafuerteventura.es, 16 de octubre de 2024.

El Cabildo de Fuerteventura ha mantenido un encuentro con representantes de Red Eléctrica, empresa responsable del transporte y la operación del **sistema eléctrico**. El objetivo, concretar el desmantelamiento de la antigua línea eléctrica de 66Kv. La presidenta de la Corporación insular, Lola García, se reunió con el director general de Transporte de Red Eléctrica, Ángel Luis Mahou. También con el director de Infraestructuras en Canarias, Daniel Santiago Pérez, y la delegada de la empresa matriz de Red Eléctrica, Redeia en Canarias, Ainara Irigoyen. Estuvieron presentes, además, la consejera insular de Ordenación del Territorio, Nereida Calero, y el consejero de Política Territorial, Cohesión Territorial y Aguas del Gobierno de Canarias, Manuel Miranda. Reunión con Red Eléctrica para el desmantelamiento del antiguo tendido de 66 Kv.



Lola García apuntó que, "nada más incorporarnos al grupo de gobierno insular, lo primero que hicimos fue solicitar a Transición Ecológica del Gobierno de Canarias que ordenara la **retirada de inmediato de la línea de 66Kv**". "Este era uno de los requisitos a exigir como condicionante de su declaración de impacto ambiental y, por este motivo, hemos solicitado esta reunión directa con Red Eléctrica para pedirles que procedan con lo establecido para la retirada del antiguo tendido eléctrico".

En la misma reunión, desde el Cabildo se recalcó a los responsables de Red Eléctrica la necesidad de devolver el suelo ocupado por el antiguo tendido eléctrico a su estado natural, con la intención de **mantener el espacio en el mejor estado posible y retirar cualquier componente externo que pueda alterar el paisaje mayorero.**

Por su parte, los representantes de Red Eléctrica manifestaron la importancia de iniciar el desmantelamiento de la red y su disposición de trabajar coordinadamente para hacer realidad esta demanda prioritaria de la Corporación insular y la sociedad mayorera. Red Eléctrica informó al [Cabildo de Fuerteventura](#) de que la línea de 132 Kv estará en funcionamiento, en su totalidad, antes de finalizar el año y que, paralelamente, tramita el proyecto de desmantelamiento de la antigua línea. Para ello, se comprometieron a trabajar de manera coordinada con la Corporación insular para decidir en qué orden se realizará el desmantelamiento, teniendo en cuenta los criterios medioambientales de cada zona.

12.- El Gobierno quiere hacer permanente el impuesto a las energéticas y pone en peligro miles de millones en inversiones.

elperiodicodelaenergia.com, 16 de octubre de 2024.

Los grandes planes de renovables, redes, hidrógeno y baterías de las empresas energéticas españolas quedarían en entredicho de llevar a cabo la medida.



El sector energético español está cansado de la política fiscal del Gobierno. Este martes el Ministerio de Economía dio a conocer las cifras con las que está pactando con la Unión Europea para cumplir las reglas fiscales comunes, y no traen buenas noticias para los intereses de los españoles, y más concretamente para el sector energético español.

El Gobierno calcula que España tendrá que hacer un esfuerzo fiscal anual de cuatro décimas del PIB de media en un periodo de siete años --unos 6.000 millones anuales-- para cumplir con las reglas fiscales europeas, según han explicado fuentes del Ministerio de Economía.

Para ello necesita incrementar o mantener impuestos, y he aquí dónde ha anunciado hacer permanente el impuesto a la banca y a las energéticas, con los que pretende recaudar aproximadamente unos 2.000 millones de euros anuales.

Una medida de este tipo pone en peligro miles de millones de euros de inversiones que las grandes energéticas tienen que realizar en España en los próximos años ya sea en desarrollar energías renovables, nuevas y mejores redes, almacenamiento energético, descarbonización de los polos industriales, transformación de las refinerías, desarrollo del hidrógeno renovable, etc.

Inversiones paralizadas

Algunas de las empresas afectadas como Repsol ya han anunciado que si se mantiene este impuesto la empresa no podrá llevar a cabo la transformación de sus refinerías en Bilbao, Cartagena y Tarragona con la fuerte inversión que debería hacer para poner 350 MW en electrolizadores en estos tres sitios.

Pero otras empresas, como puede ser Iberdrola, podría dedicar más inversiones en otros mercados como Reino Unido o EEUU o que Cepsa no pueda desarrollar en tiempo y forma sus planes de expansión de la mano del hidrógeno.

No las tienes del todo consigo el Gobierno porque para que eso se produzca tendría que tener el visto bueno de sus socios, y de momento, el PNV niega la mayor para hacer permanente dicho impuesto a las energéticas. Hay muchos millones en juego en Euskadi.

Aun así, el Gobierno lo va a intentar a toda costa porque necesita de esos millones para cumplir la senda de déficit.

Un momento distinto con unos precios mucho más bajos

El impuesto permanente debería ser distinto si el Gobierno español quiere que llegue a buen puerto. En Bruselas no gusta que el impuesto se haga sobre las ventas y no sobre los beneficios tal y como han hecho otros socios.

Por otro lado, cabe recordar que el impuesto, que era de carácter extraordinario, finaliza el próximo 31 de diciembre de 2024 y si no se aprueban unos nuevos PGE es complicado ver esa nueva figura.

Este martes comenzaron a sonar campanas en el sector político de que el PSOE podría lograr un acuerdo con sus socios para sacar unos nuevos PGE para 2025, lo que dejaría al PP en fuera de juego y sacaría adelante el impuesto, pero de hacerlo, sería en otro formato si quiere contar con el apoyo del PNV.

Se supone que es un gravamen que **se estableció en un momento de crisis energética** y elevados precios en la que (supuestamente) había beneficios extraordinarios. El petróleo a 100 dólares por barril, el gas a 300 €/MWh, la seguridad de suministro en juego, pero la energía más cara de la historia.

Hoy la situación es totalmente distinta, el petróleo roza los 70 dólares y el gas en 30, por tanto los ingresos y beneficios son bastante menores y por tanto imposibilita a las empresas poder seguir creciendo e invirtiendo en España.

13.- Iberdrola pulveriza máximos históricos en bolsa y...en beneficios. Tres razones para la subida.

estrategiasdeinversion.com, 16 de octubre de 2024.

Iberdrola supera máximos, no solo anuales sino históricos. Si ayer martes rebasó por primera vez la cota de los 14 euros, situando la capitalización del grupo casi en los 90.000 millones de euros, la energética consolida dicho nivel en la bolsa hoy.

Si a cierre de ayer martes las acciones de **Iberdrola** superaban por primera vez la cota de los 14 euros (terminando la jornada en 14,07) y establecían un **nuevo récord bursátil**, los títulos de la empresa presidida por Ignacio Galán consolidan dicha cota en la apertura de la bolsa hoy.

En concreto, los títulos de Iberdrola se sitúan entre los más alcistas del Ibx 35 esta mañana, con **subidas del 0,57% que llevan su cotización a los 14,16 euros, tocando nuevos máximos históricos**. Además, estas alzas sirven también para llevar la **capitalización del grupo a rozar los 90.000 millones de euros**.



Tres razones para tres meses de subida

La cotización de Iberdrola lleva inmersa en una **espiral bursátil alcista desde finales de julio**, cuando la compañía presentó unas **ganancias de 4.134 millones de euros en el primer semestre del año**, un 64% más que en el mismo periodo de 2023, y apuntó a unas ganancias récord para el conjunto de 2024.



Asimismo, se vieron impulsados más al alza con el **acuerdo para la adquisición de la británica Electricity North West (ENW)**, alcanzando a principios de agosto, y las adjudicaciones de los parques eólicos marinos en Estados Unidos y en Reino Unido, con contratos valorados en unos 10.000 millones.

Además, desde el lado fundamental, los **analistas ven con "bueno ojos" la estrategia de la compañía**, lo que se ha traducido en mejoras en sus recomendaciones en bolsa y aumentos en sus sus precios objetivos.

Así, **Renta 4** le otorga una valoración de 16,3 euros por título, al señalar que el modelo de negocio de Iberdrola, que recomienda sobreponderar en cartera, muestra "gran resiliencia respecto al entorno macro".

También le ha subido el precio objetivo **Goldman Sachs**, desde los 15 hasta los 16 euros, al considerar que las operaciones de ENW y de Avangrid -los accionistas de la filial estadounidense de Iberdrola dieron luz verde a la fusión con la matriz el pasado 26 de septiembre-han sido un revulsivo para la compañía. "Seguirá superando a sus pares", señala la firma.

Otras casas de análisis también han movido ficha en el mismo sentido y han elevado el precio objetivo de Iberdrola, entre ellas, **Alantra** (15,8 euros por acción), **Morgan Stanley** (15,5), **Oddo** (15,3), **Banco Sabadell** (15,05), **HSBC** (15) o **Santander** (14,5).

Y previsiones de seguir ganando mucho más...

Por otro lado, las previsiones de más beneficios en el negocio continúan. Iberdrola presentará sus **resultados 9M24** el próximo 23 de octubre, y las previsiones son más que halagüeñas.

Este miércoles, los analistas de Renta 4 han publicado un informe en el que auguran un **aumento del beneficio neto del 45,7% en los nueve primeros meses del año, junto con un +21,8% del EBITDA**.

"Si excluimos los efectos extraordinarios, tanto los de este año como los de 2023, el beneficio neto esperamos que crezca en el entorno de +20%, lo que permitiría situarse por encima de la senda de crecimiento de doble dígito que la compañía tiene como objetivo para final de este año. Aunque de cara al final de año, nuestra previsión es que el beneficio neto recurrente crezca cerca de +15% vs 2023, si solo excluimos la plusvalía de la venta en México, estimamos que el beneficio neto crezca +10% vs 2023, totalmente alineado con el objetivo, ante una menor producción hidráulica estimada en 4T principalmente", detallan.

"Los resultados 9M24 de Iberdrola seguirán condicionados por la fuerte producción hidráulica en España, así como la mayor capacidad renovable instalada y la mayor base de activos regulados. Además, de los factores recogidos en 1S (la venta de los ciclos combinados de México, la recuperación del canon hidroeléctrico y del bono social en España), en 3T esperamos que, en positivo, se vean los efectos del "céntimo verde" en España por alrededor de 100 mln eur y de los mayores precios de los PPAs en Estados Unidos, frente a los efectos negativos de una menor demanda eléctrica en Brasil, la estacionalidad del área comercial en Reino Unido, junto con la menor contribución de East Anglia 1 por avería (vista ya en 2T, y que en 4T vuelve a estar operativa)", añaden desde Renta 4.

IBERDROLA		Sobreponderar	
(mln de euros)	9M23	9M24 R4e	Var % R4e
EBITDA	10.783	13.138	21,8%
Redes	4.397	4.825	9,7%
Producción y clientes	6.374	8.256	29,5%
EBIT	6.813	8.955	31,4%
Beneficio neto	3.637	5.300	45,7%
Deuda Neta*	47.832	46.631	-2,5%
DN/EBITDA 12m (x)	3,3x	2,8x	

*Deuda neta a cierre de 2023.

OTRAS NOTICIAS DE INTERES DEL SECTOR ENERGETICO: (CLICAR EN EL TITULAR):

- 1.- ¿Fin del petróleo? Esto es lo que dice la AIE, la organización internacional de la energía.
- 2.- Bill Gates señala las tres profesiones que sobrevivirán a la Inteligencia Artificial.
- 3.- Conoce las ayudas a proyectos piloto singulares de comunidades energéticas 2024.
- 4.- El gran agujero de la red eléctrica: España frena miles de proyectos industriales por no poder enchufarlos.
- 5.- La nueva tecnología de baterías de litio revolucionará el mercado del almacenamiento.
- 6.- La AIE augura una rebaja en los precios de la energía a partir de 2026.
- 7.- World Energy Outlook 2024: la AIE avisa de la inestabilidad en los mercados a pesar de la abundancia de petróleo, GNL y fotovoltaica.
- 8.- Redexis impulsa la transformación energética con biometano e hidrógeno verde.
- 9.- La AIE vaticina la llegada de la 'Era de la Electricidad'.

Nos importan las PERSONAS,
Igualdad, Solidaridad, Conciliación, Salud, Pensiones

Creemos en la NEGOCIACIÓN,
Ideas, Propuestas, Alternativas, Soluciones, Garantías

Trabajamos por un FUTURO mejor.
Empleo, Trabajo, Seguridad, Formación, Desarrollo



SIE_Iberdrola + SIE_Endesa + SIE_Naturgy + SIE_REE + SIE_Viesgo + SIE_CNAT + SIE_Engie + SIE_Nuclenor + SIE_Acciona Energía

SIE SINDICATO FUERTE E INDEPENDIENTE DEL SECTOR ENERGETICO
SIEMPRE CON LOS TRABAJADORES, EN DEFENSA DE SUS DERECHOS

 **siempre adelante**