

Resumen de **Prensa** Sector Energético



Sindicato
Independiente
de la Energía

Nos importan
las **PERSONAS**

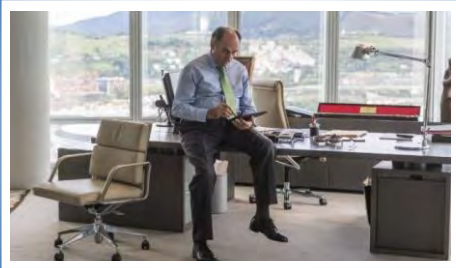
Creemos en la
NEGOCIACIÓN

Trabajamos para
construir un
FUTURO mejor

1.- COP29. Iberdrola pide más redes... que son el verdadero negocio y la nueva frontera de Galán.

hispanidad.com, 12 de noviembre de 2024.

La eléctrica destinó 4.400 millones (+25%) a inversiones en redes hasta septiembre y ya cuenta con una base de activos de redes eléctricas que alcanza los 47.600 millones. Eso sí, en España aún hay que fijar la regulación y retribución para 2026-2031.



Ha comenzado la **COP29**, a la que el 'ecológico' **Pedro Sánchez** ha viajado con ¡dos aviones!, mientras **Iberdrola** pide frenar la emergencia climática, acabar con los combustibles fósiles (pese a su **alianza ampliada con la petrolera BP** y justo cuando la Cumbre se celebra en la capital de Azerbaiyán, un país que cuenta con bastante gas natural) y más renovables, redes y almacenamiento. Eso sí, cabe destacar que por mucho que **Ignacio S. Galán** presuma de verde, el verdadero negocio... y su nueva frontera son las **redes**.

Recuerden que al presentar los resultados de los nueve primeros meses, la eléctrica subrayó que destinó 4.400 millones de euros (+25%) a **inversiones en redes** y que ya cuenta con una base de redes eléctricas que alcanza los 47.600 millones (y de los que el 60% se concentra en **EEUU y Reino Unido**), tras comprar la británica **ENW**; mientras que en generación y clientes invirtió 4.000 millones. Asimismo, Iberdrola refirió que en los últimos doce meses, las inversiones (a costa de más y más deuda, naturalmente, que se situaba en 46.697 millones) habían alcanzado el récord de 12.300 millones, que principalmente se destinaron a redes y renovables en EEUU y Reino Unido, dos países de los que Galán destacó que "hay **mucho apetito inversor**" y "donde hay **seguridad y predictibilidad en la regulación**".

No hay que olvidar que el presidente ejecutivo de Iberdrola ha hecho un gran negocio con las **renovables**, sobre todo, eólicas y solares, que antaño criticaba y tildaba de "**producto financiero**", y que sigue sacando una jugosa tajada del chollo que tiene con la **hidráulica**. No se puede perder de vista que el negocio de renovables crece en gran medida vía subvenciones, pero después hay que afrontar la normalización y ver si son rentables por sí mismas... o no. Además, en el caso de las redes en España hay que tener en cuenta que **Teresa Ribera** no ha apostado por la inversión, ni tampoco la presidenta de Redeia, la exministra y amiga de Sánchez, **Beatriz Corredor**, a pesar de lo mucho que lo ha venido reclamando el sector. Y ojo, porque hace poco más de un mes, **la Agencia Internacional de la Energía (AIE)** advirtió que **o se invierte en redes, o habrá apagones**.

Endesa, Iberdrola, Naturgy y EDP exigen retribuciones similares a las de otros países europeos y que alcanzarían los 10.000 millones anuales, por encima de la que baraja Gobierno y CNMC (la cual rondaría el 6,5%, es decir, 7.400 millones anuales)

Tras resolverse la incógnita del impuestazo energético (el cual no se prorrogará), ahora a las empresas del sector sólo les queda la intranquilidad por **la revisión de la regulación y la retribución de las actividades eléctricas (transporte y distribución)** para el periodo 2026-2031. El tema es tarea de la **CNMC**, que el mes pasado abrió una **consulta específica sobre la circular de peajes eléctricos** (en los que se prevé una revisión a la baja del 4,4%), y recientemente, el Ministerio para la Transición Ecológica ha publicado una orden en el BOE que marca los criterios con los que el regulador de la Competencia deberá fijar la nueva rentabilidad de las redes eléctricas. Para evitar colapsos (algo que ya ha sucedido en algunos casos... y en otros **se ha evitado cortando el suministro a la gran industria**), **Endesa, Iberdrola, Naturgy y EDP** exigen retribuciones similares a las de otros países europeos y que alcanzarían los 10.000 millones anuales, por encima de la que baraja Gobierno y CNMC (la cual rondaría el 6,5%, es decir, 7.400 millones anuales).

Recientemente, a la luz de los **últimos resultados de Endesa**, su CEO, **José Bogas**, ha confiado en que los reguladores mejoren la retribución, pues las redes serán aún de mayor importancia, no sólo por el despliegue de renovables, sino por el **creciente negocio de los centros de datos**. Meses atrás, el ingeniero industrial madrileño insistió en que para aumentar la inversión en redes “es necesario que la regulación mejore”, y lo concretó en “que **se eliminen los topes a la inversión** (ahora es del 0,13% para las distribuidoras -supone 2.000 millones- y del 0,065% del PIB para las redes de transporte -algo menos de 1.000 millones-) y que la **remuneración sea adecuada** para que la inversión tenga una rentabilidad razonable”. Por su parte, **Francisco Reynés**, presidente y CEO de **Naturgy**, también ha pedido en varias ocasiones aumentar el límite anual a la inversión en redes de distribución de electricidad. Y hasta **Arturo Gonzalo**, CEO de **Enagás**, ante los analistas tras los últimos resultados de la compañía, ha referido que “aunque las circulares propias del sistema gasista aún van a demorarse un año”, una tasa de retribución financiera “razonable” se situaría en torno al 7%.

Y no hay que olvidar que ante el desastre de Redeia en redes eléctricas, hasta **Iberdrola ha pedido que las desarrollen operadores privados**. Lo hizo el CEO de Iberdrola España, **Mario Ruiz-Tagle**, a finales de junio, subrayando que lo que se debe “hacer es **ir rompiendo ciertas barreras regulatorias** que son muy eficaces y eficientes para determinados momentos del desarrollo del país y adaptarnos a la realidad que estamos viviendo en estos momentos, en donde lo que se nos pide es acelerar”. Al hilo de esto, se centró en que la inversión en redes “es fundamental” y sería “el peor error” perder la oportunidad por “no tener transporte y distribución y no reforzar las redes”. “**O despertamos o nos van a despertar**. El problema es que cuando uno se despierta sin despertador, normalmente despierta tarde y con el cuerpo cansado”, advirtió, recordando el ejemplo del **vehículo eléctrico**, donde estimó que España ha “perdido diez años en discusiones tecnológicas, con una industria automotriz española potentísima y puntera”.

2.- Principales compañías eléctricas reclaman compensación de 10.000 millones por infraestructuras.

diariopetrolero.es, 11 de noviembre de 2024.

Las principales empresas eléctricas de España, Endesa, Iberdrola, Naturgy y EDP, han puesto sobre la mesa una exigencia millonaria: quieren ser compensadas con 10.000 millones de euros por el uso de sus redes. Esta demanda incluye además un incremento de 4.000 millones de euros anuales en concepto de peajes por el uso de las líneas de luz. Esta petición ha desatado una gran batalla en el sector energético, ya que de ella depende el lucrativo negocio de los centros de datos, cuya operatividad se vería directamente afectada por un eventual aumento en los costos de suministro eléctrico. La resolución de esta disputa tendrá un impacto significativo en el mercado energético y en la economía del país, ya que las decisiones que se tomen en torno a estos reclamos podrían tener repercusiones a largo plazo en la competitividad y el desarrollo de diversas industrias.

3.- Las grandes eléctricas presionan “in extremis” a la CNMC para subir lo que cobran por sus redes.

epe.es, 11 de noviembre de 2024.

- **Competencia ultima su propuesta de nueva retribución financiera para el próximo sexenio con una consulta pública formal que lanzará antes de fin de año.**
- **Las energéticas aceleran las negociaciones porque temen un alza de la rentabilidad de sus inversiones hasta sólo el 6,5%, frente a su reclamación de elevarla hasta superar el 8% como en otros países de Europa.**



La expansión y modernización de las **redes eléctricas** se han convertido en imprescindibles para hacer posible la **transición energética** e impulsar la electrificación del consumo. La columna vertebral del sistema eléctrico resulta vital para integrar el **despliegue masivo de nuevas energías renovables** y para conectar los grandes proyectos industriales, por el ‘boom’ en ciernes de nuevos centros de datos o a la espera de las futuras plantas de hidrógeno verde.

Harán falta más y mejores redes eléctricas. Harán falta inversiones millonarias en los próximos años para desplegarlas.

Y las compañías encargadas de construirlas y gestionarlas están ahora en **un tira y afloja con el Gobierno (para poder aumentar esas inversiones levantando los topes legales vigentes)** y con la **Comisión Nacional de los Mercados y la Competencia (para elevar lo que cobran por sus redes)**.

El negocio de las redes de **distribución (en manos fundamentalmente de las grandes eléctricas, aunque hay 300 compañías operativas en el sector)** y de **transporte (controlado por Red Eléctrica de España)** se trata de una actividad regulada, en la que las compañías ejecutan las inversiones en sus infraestructuras con un tope fijado por ley y por las que **se les retribuye fundamentalmente a través de los peajes de acceso que se cargan en la factura eléctrica de todos los clientes**. Según la orden de peajes de este año, REE cobrará 1.250 millones y el conjunto de distribuidoras percibirán 5.609 millones con cargo al recibo de luz.

La Comisión Nacional de los Mercados y de la Competencia (CNMC) tiene en marcha el proceso para actualizar el cálculo de la retribución financiera que perciben las compañías de distribución y de transporte, que debe revisarse en 2026 para el siguiente periodo regulatorio de seis años. Actualmente esa retribución financiera está diseñada para garantizar una rentabilidad del 5,58% a las compañías.

Tira y afloja de CNMC y eléctricas

La **CNMC ultima la consulta pública en la que desvelará su propuesta formal con los nuevos cálculos**. La apertura del proceso de participación pública está prevista para antes de fin de año. Así que las **grandes eléctricas presionan ‘in extremis’ para mejorar las condiciones** de la propuesta del organismo dirigido por Cani Fernández antes de que la haga pública.

Desde el sector eléctrico se espera (se teme) que la CNMC ofrezca elevar la retribución sólo hasta el entorno del 6,5%, en línea con la que estuvo vigente en el periodo regulatorio previo al actual, de 2015 a 2019 -el último en que fue calculada por el Gobierno antes de ceder esa función a Competencia-, pero **muy por debajo de las aspiraciones de los grupos energéticos**.

4.- HSBC mejora la recomendación de Endesa a “comprar” y sube su potencial al 24%.

eleconomista.com, 13 de noviembre de 2024.

- **La entidad venía dándole un “mantener” desde, al menos, marzo de 2023.**
- **Se sitúa ahora como la cuarta entidad más optimista con la “utility”.**

El banco británico **HSBC ha mejorado este miércoles su recomendación para las acciones de Endesa** desde mantener a comprar, y ha elevado su precio objetivo desde los 21,60 hasta los 24,20 euros. Teniendo en cuenta que la eléctrica cotiza actualmente cerca de los 19,40 euros, esa valoración -que es la cuarta más elevada entre las 23 casas de análisis que siguen a la compañía- implica **un potencial alcista del 24%**. HSBC venía dándole a Endesa un mantener de forma ininterrumpida desde, al menos, marzo de 2023 (la fecha más antigua desde la que *Bloomberg* ofrece datos).

También Bernstein y CaixaBank han actualizado sus recomendaciones y precios objetivos para la *utility* este miércoles, pero ellas no han realizado cambios: han reiterado los consejos de compra que ya emitían para ella, y mantenido sus valoraciones previas (Bernstein la ve en 24 euros, y Caixa en 23,30).



Al igual que la inmensa mayoría de empresas del Ibex 35, **Endesa** sufrió un llamativo descenso en bolsa el pasado 6 de noviembre, cuando casi todos los miembros del índice vivieron una corrección tras conocerse la victoria de Donald Trump en las elecciones en EEUU: **la eléctrica se dejó un 3,6% ese miércoles**, en el que el Ibex 35 retrocedió un 2,90%. No fue una de las cotizadas más bajistas esa sesión. Desde entonces, recupera un 1,25%, y en el conjunto del año sube un 5,7%. Cotiza a solo un 3% de su máximo anual, que tocó en septiembre al filo de los 19,99 euros. Y lleva sin alcanzar la barrera psicológica de los 20 euros desde septiembre de 2023.

La media de analistas que recoge Bloomberg da a la compañía un precio objetivo medio de 21,92 euros, hasta los que la compañía tiene **un recorrido del 13%**. Por delante de HSBC, las casas más optimistas respecto al potencial de la compañía son Oddo BHF (que la ve cotizando un 30,4% más arriba, en los 25,30 euros), Alantra Equities (la sitúa en 25,19 euros, un 30% más) y JB Capital Markets (que la valora en 24,70 euros, con un potencial del 27%).

5.- Las superganancias de las energéticas quintuplicaron el gasto anti-cambio climático.

epe.es, 14 de noviembre de 2024.

Tras la invasión rusa de Ucrania en 2022, los precios internacionales de la energía se dispararon.



Los **superbeneficios inesperados** de las **empresas de petróleo** y gas por la crisis energética de 2022 **quintuplicaron los compromisos anuales globales de financiación** para combatir el cambio climático.

El estudio, publicado en Climate Policy, analizó los **ingresos que las principales empresas de petróleo y gas declararon en 2022**. Tras la invasión rusa de Ucrania en febrero de ese año, los precios internacionales de la energía se dispararon y las empresas de combustibles fósiles obtuvieron enormes beneficios como resultado.

Los investigadores recopilaron las ganancias declaradas durante 2022 de **93 de las mayores empresas de combustibles fósiles del mundo** y restaron las ganancias previstas declaradas a principios de año de sus ganancias reales al final del año.

Descubrieron que, en todas las empresas estudiadas, las empresas de combustibles fósiles obtuvieron casi **medio billón de dólares estadounidenses** (490.000 millones de dólares) en beneficios superiores a sus expectativas, lo que el equipo denominó 'superbeneficios'.



Casi 300.000 millones de dólares se destinaron a empresas privadas, predominantemente con sede en países desarrollados, que se comprometieron a movilizar 100.000 millones de dólares anuales a partir de 2020 para **ayudar a los países en desarrollo a mitigar las emisiones y adaptarse al cambio climático**; el resto se destinó a empresas, predominantemente de otros lugares, con control mayoritario del gobierno.

Formar parte de las discusiones internacionales

Los investigadores dicen que la escala y la estructura de las ganancias de los combustibles fósiles deberían formar parte de las **discusiones internacionales sobre financiación climática** en la **COP29 del clima** y la reunión del G20 de este año, incluida la consideración de una mayor tributación de las futuras superganancias de las empresas de combustibles fósiles.

Las empresas petroleras obtuvieron 490.000 millones de dólares en beneficios superiores a sus propias expectativas

"Nuestra investigación muestra que hay mucho potencial de financiación en manos de las empresas de combustibles fósiles que ayudaron a crear esta situación e instamos a los gobiernos de todo el mundo a utilizar su poder para **utilizar esos superbeneficios en beneficio de los más afectados por el cambio climático** en la próxima COP29 en Bakú y en las próximas reuniones del G20", afirmó en un comunicado el coautor, el profesor Michael Grubb, del UCL (University College London), uno de los autores del estudio.



Los investigadores señalan que estos superbeneficios, que surgen de actividades que impulsan el cambio climático, **ascienden a cinco veces el compromiso de 100.000 millones de dólares al año** para apoyar las acciones climáticas de los países en desarrollo establecidos en la Cumbre del Clima de Copenhague de 2009.

6.- Iberdrola se queda sola en la puja por las renovables de Neoen en Australia tras la retirada de HMC.

eleconomista.com, 13 de noviembre de 2024.

- **Bank of America, asesor de la firma francesa, rechaza la oferta del fondo australiano.**
- **Se subasta una cartera de más de 600 MW en activos renovables.**

A Iberdrola se le despeja el carril de aceleración para crecer en Australia. Los asesores de Bank of America para la compañía francesa de renovables **Neoen han tumbado la oferta del fondo de inversión australiano HMC** para hacerse con los más de 600 megavatios (MW) puestos a la venta por la compañía francesa de renovables en el país oceánico.

Según ha informado el medio local *Financial Review*, aún no está claro que a Iberdrola haya obtenido exclusividad, aunque fue citada una de las empresas que habían acudido a la **puja por los activos de Neoen con más fuerza**.

No obstante, el medio cita fuentes que aseguran que el fondo australiano **se habría retirado del concurso**, que incluye **parques eólicos, fotovoltaicos y almacenamiento por batería** en la región de Victoria, al sur del país.

La cartera de Neoen incluye el parque solar Numurkah, **de 128 MW** y en funcionamiento desde 2019; el **Bulgana Green Power Hub**, que contiene un **parque eólico de 194 MW** y un sistema de **almacenamiento de energía en baterías (BESS) de 20 MW**; y una **gigabatería de 300 MW** en Geelong, apodada *Victorian Big Battery*. **También hay seis activos de gasoductos dentro del paquete.**



Según indica el medio australiano, además de los activos en operación la subasta incluye otros seis en distintas fases de desarrollo, entre ellos un parque híbrido de energía eólica junto a baterías de 400 MW denominado **Navarre Green Power Hub** y otro proyecto similar denominado **Kentbruck Green Power Hub**, que se situaría entre Portland y Nelson, también en la región sur del país donde se encuentra la ciudad de Melbourne.

Neoen puso en venta dicha cartera de activos tras la oferta de compra de Brookfield y el fondo de Singapur Temasek, **que valoró a la francesa en 6.100 millones de euros.**

Esto desencadenó en que la firma francesa, para **evitar infringir reglas anticompetencia** en el país, se haya visto obligada a llevar a cabo un proceso de desinversión. En total, Neoen posee unos **1.800 MW en plantas renovables** en Australia y desarrolla 48 proyectos adicionales.

De llegar a un acuerdo, Iberdrola tendría que superar las aprobaciones de las autoridades australianas. Una de las ventajas con las que, eventualmente, hubiera contado HMC es que, al ser una sociedad australiana, **no necesitaría la aprobación de la Autoridad de Inversión Extranjera australiana** (FIRC, por sus siglas en inglés), a diferencia de la compañía que dirige Ignacio Sánchez Galán.

En caso de que Iberdrola gane la subasta, añadiría los activos de Neoen a una cartera australiana que incluye **Infigen**, que en su día fue uno de los mayores generadores de energías renovables de Australia, y que la eléctrica española **adquirió por 893 millones de dólares en 2020 (unos 553 millones de euros en aquel momento).**

1.753,15 megavatios

Es la **potencia instalada en renovables de Iberdrola en Australia**, principalmente a través de activos fotovoltaicos y eólicos, por lo que una eventual adquisición de los 600 MW de Neoen haría crecer un 34% sus activos en propiedad. El mayor activo en explotación es el parque **Broadsound Solar**, aun en construcción, en la zona central de Australia en Queensland. El complejo contará, además, con un sistema de baterías de **180 MW.**

Además de Iberdrola, otras grandes energéticas españolas como **Naturgy o Acciona Energía** cuentan con diversas inversiones y proyectos en territorio australiano. Por ejemplo, la **gasista** prevé cerrar el año con **1.000 MW operando en el país.**

7.- Acciona Energía lanza una ofensiva de 20.000 millones en Brasil en eólica marina.

eleconomista.com, 11 de noviembre de 2024.

- **Se suma a los proyectos en estudio de Iberdrola en la región, valorados en 29.000 millones.**
- **Promueve 6.080 MW en parques 'offshore' en la costa sur, centro y norte del país latinoamericano.**
- **La energética se halla en proceso de desinversiones y recorte de deuda a nivel global.**

Acciona tiene en mente uno de los mayores proyectos energéticos de la compañía. Según se desprende de documentos del Gobierno de **Brasil** consultados por *eEconomista.es*, la filial brasileña de la energética se encuentra en fase inicial de licitación de **cuatro parques eólicos** marinos en el país de **1.520 megavatios (MW)** cada uno, hasta un total de **6.080 MW en total**, en distintas áreas en la costa de Brasil en las que compartirá aguas con **Neoenergía** -filial de **Iberdrola**- que también desarrolla 9.000 MW.

Los desarrollos de eólica *offshore* son, hasta cierto punto, hechos a medida para **adaptarse a cada región en la que prevén instalarse**, por lo que es difícil ofrecer una estimación exacta del precio de los mismos.



No obstante, también son de los proyectos que requieren un mayor esfuerzo inversor por su complejidad. La Agencia Internacional de la Energía (AIE) calcula que el coste de despliegue de los molinos acuáticos se situó en 2023 en una horquilla entre los **4.060 dólares/KW en EEUU** a los **2.380 dólares/KW en China**, por lo que ante esta estimación la puesta en marcha de 6 millones de KW por parte de la firma que dirige José Manuel Entrecanales requeriría de un esfuerzo inversor que oscila entre los **14.200 millones de dólares** y los **24.360 millones de dólares**, o lo que es lo mismo, alrededor de 20.000 millones de dólares (**18.550 millones de euros**).

Los parques, de nombre **Mares do Sul I y II, Redentor dos Mares y Mares do Norte**, sumarán 304 molinos y se ubicarán frente a las costas de Río Grande del Sur; Río de Janeiro y del Estado de Piauí, al norte de Brasil.

Estos planes fueron lanzados en 2023 y, en el momento actual por el que transita la compañía, **semejantes inversiones parece lejana**. La cotizada se encuentra en un proceso de rotación de activos para recortar su deuda y financiar las futuras inversiones del grupo. Merced a esta realidad, para desplegar los parques en Brasil debería **acelerar dichas desinversiones** o entrar en un periodo de fuerte crecimiento para ejecutarlas -en el primer trimestre de este año la firma **recortó en un 84% su beneficio**, hasta los 65 millones de euros-.

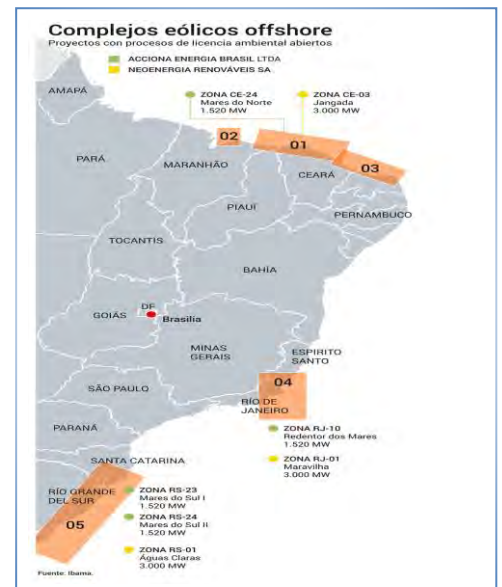
Además, el país ha dejado de ser una de las prioridades de Acciona, ya que en el primer trimestre uno de los documentos de la compañía detalla que la filial energética decidió **"reorganizar"** sus operaciones en Brasil para adaptarse a las condiciones actuales de mercado, **"reduciendo su estructura en el país, así como su pipeline [proyectos en desarrollo]"**. En cualquier caso, las licitaciones marinas de Acciona Energía no han abandonado los registros oficiales del Gobierno brasileño, que datan de este mayo.

No es el único gran desarrollo en la mente de la Acciona Energía en este campo. La compañía de Entrecanales también presentó en 2022 sendos documentos para desarrollar y explotar al menos **seis parques de energía eólica marina flotante en Italia** que, según los documentos que presentó la propia firma en aquel momento, sumaban una inversión conjunta **superior a los 14.750 millones de euros**. En conjunto, los seis parques contemplan una capacidad instalada de 4.995 megavatios (MW) a través de 333 aerogeneradores de 15 MW cada uno.

El gran mercado de América

Las propuestas de la compañía española se encuadran en los 97 procesos abiertos en Brasil en eólica marina, **que suman una potencia conjunta superior a los 234 GW**. Con la ofensiva en offshore, Acciona Energía se posiciona como uno de los posibles grandes promotores del país y competirá de tú a tú con Iberdrola, que a través de su filial **Neoenergía trabaja en el desarrollo de 9.000 MW** en tres parques: Águas Claras, Maravilha y Jangada, en las mismas regiones en las que Acciona Energía está trabajando para poner en funcionamiento sus activos.

Con base en la misma lógica de las estimaciones de precio de Acciona, los planes de Neoenergía en Brasil ascenderían a un coste total de entre 21.400 millones de dólares y 36.540 millones de dólares, lo que arroja un promedio de **alrededor de 29.000 millones de dólares** (26.908 millones de euros) para la puesta en operación de los tres parques que proyecta la eléctrica española en Brasil.



Las autoridades brasileñas no especifican la tipología de las instalaciones. Sin embargo, **casi el 90% de los proyectos se prevén en zonas con una profundidad media inferior a 50 metros**, lo que permite poner en funcionamiento instalaciones de fondo fijo que, a diferencia de los molinos con tecnología flotante, tienen despliegue más maduro y, por lo tanto, más eficiente en costes.

Además de los desarrolladores españoles, entre los potenciales operadores *offshore* figuran un abanico de grandes firmas internacionales como **Shell, Equinor, TotalEnergies, Petrobras o Bluefloat**.

Mercado en espera

Brasil es uno de los mercados de mayor potencial para los activos de eólica marina del mundo. De hecho, Iberdrola dispone de más capacidad prevista en Brasil que en EEUU, **uno de sus mercados clave**.

No obstante, el país ha venido enfrentando serias dificultades para poner en marcha la avalancha de proyectos que han **venido notificando los diferentes desarrolladores**.

Brasil no cuenta aún con una **legislación que regule las instalaciones**, y ha venido retrasando las subastas para avanzar con los proyectos de eólica marina, lo que, según destaca la prensa local, ha hecho perder el interés a muchas energéticas con sus ojos puestos en las costas brasileñas. En este sentido, el Ejecutivo de Lula da Silva espera dar los primeros anuncios sobre estas subastas en las referidas áreas durante la **COP30**, que se celebrará en la ciudad brasileña de Belém **a finales de noviembre de 2025**.

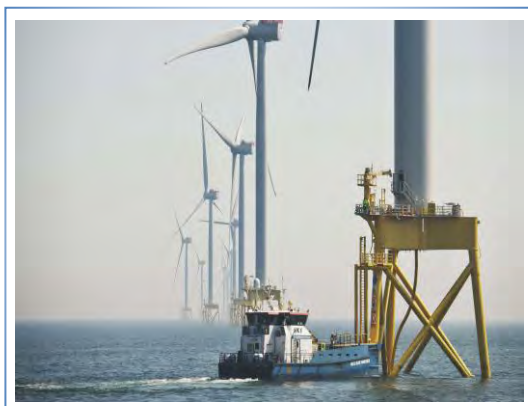
Esta historia es paralela a la de España, en la que la aprobación del Real Decreto que regula la *offshore* ha tenido un retraso de más de un año hasta que, finalmente, fue **notificada en el BOE el pasado septiembre**, aunque las subastas aún están pendientes de ser publicadas por parte del Ministerio de Transición Ecológica.

8.- Iberdrola oxigena las cuentas de Gamesa y cierra una compra de 1.200 millones para Reino Unido.

eleconomista.com, 12 de noviembre de 2024.

- **Adquirirá 64 aerogeneradores para el parque 'offshore' East Anglia TWO.**
- **Gamesa refuerza su posición en su planta de Hull, que en julio amenazó con huelgas.**

Soplo de aire fresco de Iberdrola a Siemens Gamesa. La eléctrica, a través de su filial británica ScottishPower, ha licitado con Siemens Energy un contrato de 1.000 millones de libras (**1.200 millones de euros**) para la compra de turbinas de la marca con raíces españolas Gamesa. Con esta inversión, **la compañía que dirige Ignacio Sánchez Galán da oxígeno a la fabricante de molinos**, que en su tercer trimestre fiscal **recortó por cinco sus pérdidas**, aunque se mantuvo en *números rojos*.



Gamesa suministrará **64 aerogeneradores marinos** del modelo SG 14-236 DD*, con un rotor de 236 metros de diámetro para el tercer proyecto eólico marino de ScottishPower **en el sur del Mar del Norte**, llamado East Anglia TWO.

Los molinos para el complejo *offshore* serán construidos en la **planta de Siemens Gamesa en la ciudad de Hull**, la cual vivió el pasado julio un **conato de revueltas sindicales** debido a disputas salariales.

Una vez terminado, el parque de la eléctrica en aguas británicas, valorado en 4.800 millones de euros, tendrá una capacidad de **960 megavatios (MW)**, suficiente para abastecer a casi un millón de hogares.

El uso de los molinos de Gamesa en la filial de la española es habitual y la cooperación entre ambas compañías en Reino Unido, donde los parques **East Anglia ONE y THREE, de 714 MW y 1.400 MW**, respectivamente; utilizan aerogeneradores de la marca Gamesa.

Además, ambas firmas remontan sus orígenes al **País Vasco**, donde Galán anunció la semana pasada que realizaría pedidos por valor de **3.000 millones de euros a empresas locales**.

Refuerzo industrial

Este pedido supondrá una **importante inyección para las cuentas de Siemens Energy** que, además, también refuerza la posición de la planta de Hull, en Reino Unido.

El pasado julio, el sindicato de esa misma factoría, que emplea a unas 1.300 personas y ha contratado a más de 600 en los últimos 12 meses; anunció que unos 300 trabajadores de Siemens Gamesa se habían **declarado en huelga por motivos salariales**.

Sin embargo, gracias a las negociaciones con Gamesa, el sindicato consiguió un acuerdo salarial con el que estaban de acuerdo la mayoría de los trabajadores de la fábrica de Hull, **que incluye un aumento del 4,5% para 2024 y del 3,9% para 2025**.

9.- Acciona Energía completa la venta de 175MW de activos hidroeléctricos en España.

energetica21.com, 13 de noviembre de 2024.

Acciona Energía anunciaba el pasado martes 12 de noviembre el cierre de la venta de **175 MW hidroeléctricos** en España a **Elawan Energy**, filial de **ORIX Corporation**, tras cumplir con la condición en materia de inversión extranjera a la que estaba sujeta la operación.



Acciona Energía ha recibido **293 millones de euros** por la venta, generando una **plusvalía de 180 millones**.

Los 175 MW objeto de la transacción se corresponden con el **100% del grupo Acciona Saltos de Agua, S.L. (ASA)**, formado por 23 centrales hidroeléctricas de embalse (77% de la capacidad) y fluyentes (23% de la capacidad) de tamaño pequeño y medio, situadas en Aragón, Cantabria y Cataluña. Los proyectos tienen **acuerdos de concesión a largo plazo** con una vida media restante de 23 años.

Esta operación forma parte de la **estrategia de rotación de activos** de la compañía y pone de relieve su valor en el mercado.

10.- El Periódico de España' analiza los desafíos que plantea el camino hacia la descarbonización.

epe.es, 8 de noviembre de 2024.

En el encuentro con expertos que tendrá lugar los días 13 y 14 de noviembre en Madrid se debatirá acerca del presente y el futuro de la energía en nuestro país,

La **transición energética** hacia una producción más sostenible es un proceso que no solo busca mitigar el **impacto ambiental** sino también fomentar la innovación tecnológica y la creación de nuevos empleos.

El camino hacia la descarbonización presenta numerosos retos entre los que se encuentran, entre otros, la importancia de mejorar las **infraestructuras energéticas**, la garantía del **suministro** necesario y, por supuesto, la puesta en marcha de **colaboraciones** tanto entre agentes públicos y privados como hacia los ciudadanos.



Bajo el título *Energía y descarbonización*, *El Periódico de España* y ‘activos’, el vertical de economía y empresa de Prensa Ibérica, organizan un encuentro los días 13 y 14 de noviembre en Espacio 23 de Madrid. El evento cuenta con el patrocinio de **Axpo, CIP, Engie, FI Group, Magnon Green Energy (Grupo Ence), Octopus, Recyclia, Redexis Renovable, Schneider Electric y Naturgy**; la colaboración de **AeH2, Aepibal, Ciemat, Ecoasimelec, Ecopilas, Imdea y Sedigas** y con **EOI** como *partner* académico.

Los interesados en acudir de manera presencial pueden inscribirse en [este enlace](#).

Miércoles, 13 de noviembre

La primera jornada arrancará con un diálogo sobre ‘Generación Eléctrica’, moderado por **Milan Prodanovic**, jefe de la Unidad de Sistemas Eléctricos de Imdea Energía, y en la que participarán **Daniel Fernández Alonso**, director de Regulación y Relaciones Institucionales de Engie, y **Blanca Losada**, presidenta de Fortia Energía.

A continuación, **Raquel Iglesias**, responsable de la Unidad de Biocarburantes Avanzados y Bioproductos de Ciemat, será la encargada de moderar la mesa de expertos ‘Combustibles y gases renovables’. En ella estarán presentes **José Ángel Castro**, director de Gestión de Energía y Regulación del Grupo Ence; **Jacobo Canseco**, director de Green Energy de Axpo, y **Joan Batalla**, presidente de Sedigas.

La mesa ‘Hidrógeno y sus derivadas’ contará con las intervenciones de **Alberto Andrés**, director de Desarrollo de Proyectos de Hidrógeno en Redexis Renovables; **Javier Dufour**, jefe de la Unidad de Análisis de Sistemas en Imdea Energía; **Carlos Tarrío de la Rosa**, director de la Unidad de Power to X en Ingenostrum, y **Franz Bechtold**, director comercial de Lhyfe, y la moderación de **Javier Brey**, presidente de la AeH2.

Moderada por **Francisco Javier López**, vicepresidente de Aseme, la mesa ‘Marco regulatorio, inversiones y precios’ contará con la participación de **Anna Armengol**, consejera económica de la Comisión Europea en España; **Javier Prados Mateos**, director de CIP en España, y **Eduardo González**, socio de Energía y Recursos Naturales en KPMG.

Jueves, 14 de noviembre

La segunda sesión abrirá con la mesa de expertos sobre ‘Almacenamiento energético y baterías’, que moderará **Roberto Giner**, CEO de Octopus Energy España. En este espacio de debate estarán presentes **Gonzalo Torralbo**, director de Relaciones Institucionales de Recyclia, y **David Santiago**, fundador y CEO de Tera.

Manuel Romero, director adjunto de Imdea Energía, moderará la mesa ‘Aplicaciones en la industria’ en la que participará **Óscar Balseiro**, secretario general de Protermosolar.

Seguidamente **Ramón Gurriarán**, director de Postgrado y Executive Education de EOI, intervendrá para hablar sobre el ‘Talento para la transformación energética’.

Tras una breve pausa para el café, la sesión volverá con una mesa redonda para hablar sobre ‘La influencia de los PPA’s (*Power Purchase Agreement*) en la financiación de un proyecto’. Guiada por **Juan Carlos**



Martínez Amago, presidente ejecutivo de Edibel Capital, el diálogo contará con la presencia de **Javier Barrenechea**, managing director Debts Capital Markets en Beka Finance, y **José María Arzac**, socio director de Q Energy.

Bajo el mando de **María Luisa Castaño**, asesora en la Dirección General del Centro de Investigaciones Energéticas, Medioambientales y Tecnológicas (Ciemat) se desarrollará la mesa 'Proyectos de innovación en energía'. En ella participarán **Carlos Fernández**, sectorial leader de Industria en FI Group; **Isabel Jiménez**, presidenta de la Fundación Energía Responsable; **Cristina Corchero**, CTO y fundadora de Bamboo Energy, y **Martina Luz Moreno**, analista de Política y Regulación de Nuevos Modelos de Negocios Energéticos de Olivo Energy.

José Ángel Alonso, presidente de la Comisión de Transición Ecológica del Senado, será el encargado de clausurar el evento.

11.- Esta es la propuesta de Donald Trump con el petróleo y el gas.

epe.es, 7 de noviembre de 2024.

Estados Unidos se ha consolidado como el mayor productor mundial de petróleo y gas natural del mundo y Donald Trump pretende acelerar las exportaciones.

Estados Unidos se ha consolidado como el mayor productor mundial de petróleo y gas natural, y la **administración de Donald Trump aspira a reforzar aún más esta posición** mediante políticas destinadas a eliminar las barreras que aún limitan el crecimiento del sector.



Entre estas medidas se incluye la reactivación de los permisos de exportación de gas natural licuado (GNL), un área en la que Estados Unidos busca aumentar su presencia global, especialmente en los mercados europeos y asiáticos, donde la demanda de GNL está en auge. La expansión de las exportaciones de GNL podría posicionar a EE.UU. como una alternativa clave frente a otros grandes exportadores, reduciendo la dependencia de Europa del gas ruso, algo que tiene profundas implicaciones geopolíticas.

Además, Trump pretende intensificar las subastas de terrenos federales para la exploración y extracción de petróleo y gas, lo que proporcionaría a las compañías energéticas estadounidenses acceso a nuevos recursos en tierras públicas. Este acceso ampliado responde a la **estrategia de "dominancia energética" de EE.UU.**, que busca asegurar el abastecimiento interno, mantener bajos los precios de la energía y reducir la dependencia de importaciones.

La administración también busca agilizar los permisos de construcción de infraestructuras críticas, como oleoductos y gasoductos, necesarios para el transporte y la exportación de estos recursos energéticos. Los **nuevos proyectos de infraestructura permitirían conectar los campos de producción** nacionales con puertos y puntos de distribución clave, optimizando la capacidad exportadora del país y ampliando su red de influencia.

Un **aspecto fundamental de la política de Trump** en el sector energético es la flexibilización de las regulaciones ambientales que afectan a la industria de combustibles fósiles. Su administración propone debilitar las normativas que limitan las emisiones de dióxido de carbono de las centrales eléctricas y que regulan las emisiones de los automóviles, argumentando que estas regulaciones suponen una carga excesiva para las empresas y frenan la competitividad de la industria. Aunque esta postura ha sido criticada por grupos ecologistas y científicos por sus posibles efectos en el cambio climático y la salud pública, los defensores de la medida aseguran que podría dar un impulso significativo a la economía energética de EE.UU.

La expansión de la industria energética de EE.UU. bajo Trump plantea también interrogantes sobre cómo se manejarán las relaciones con otros grandes exportadores de petróleo y gas, como **Rusia, Arabia Saudita e Irán**. Según Ed Hirs, experto en energía de la Universidad de Houston, es probable que Trump suavice las sanciones a Rusia, facilitando su participación en el mercado energético global, especialmente en Europa. Esto podría reflejar un interés estratégico en fomentar la competencia y dividir el mercado entre los exportadores, evitando que un solo país, como Irán, aumente su influencia.

La situación con Irán es distinta. La **administración Trump ha implementado una política de "máxima presión" sobre el país**, que incluye severas sanciones dirigidas a reducir significativamente las exportaciones de crudo iraní, fuente principal de ingresos para el país. Según Jesse Jones, analista de la consultora Energy Aspects, esta presión podría llevar a una reducción de hasta un millón de barriles diarios en las exportaciones iraníes, lo cual podría afectar al mercado mundial del petróleo y beneficiar indirectamente a los productores estadounidenses y sus aliados en la OPEP, como Arabia Saudita, al elevar o estabilizar los precios del petróleo.

En resumen, la política energética de **Trump persigue una visión de "dominancia energética"** en la que Estados Unidos se posiciona como líder mundial en la producción y exportación de petróleo y gas. Para lograrlo, su administración está dispuesta a eliminar barreras regulatorias, facilitar la infraestructura y reforzar alianzas estratégicas, mientras mantiene una postura firme hacia competidores que considera hostiles, como Irán. Este enfoque no solo pretende consolidar el rol de EE.UU. en el mercado energético, sino también proyectar su influencia geopolítica mediante la energía, un recurso estratégico que define relaciones y equilibrios de poder globales.

OTRAS NOTICIAS DE INTERES DEL SECTOR ENERGETICO: (CLICAR EN EL TITULAR):

- 1.- **Fundación Endesa lanza una nueva edición de Endesa Educa Digital para enseñar a jóvenes sobre energía y uso responsable.**
- 2.- **Endesa condonará la próxima factura de luz y gas a clientes de C-LM afectados por la DANA.**
- 3.- **Endesa lanza un fondo de ayuda de un millón para los damnificados por la DANA y condona facturas.**
- 4.- **El IIT celebra sus 40 años analizando los retos de la descarbonización energética.**
- 5.- **El apagón nuclear pone en riesgo el suministro eléctrico en España.**
- 6.- **El nuevo Real Decreto de autoconsumo, una oportunidad para que España sea líder en energía distribuida.**
- 7.- **Expertos alemanes y españoles destacan el papel del almacenamiento en el futuro energético.**
- 8.- **Un informe analiza los nuevos sistemas de almacenamiento de energía en la Unión Europea.**
- 9.- **Cara y cruz de la inteligencia artificial en la transición ambiental.**

Nos importan las PERSONAS,
Igualdad, Solidaridad, Conciliación, Salud, Pensiones

Creemos en la NEGOCIACIÓN,
Ideas, Propuestas, Alternativas, Soluciones, Garantías

Trabajamos por un FUTURO mejor.
Empleo, Trabajo, Seguridad, Formación, Desarrollo



SIE_Iberdrola + SIE_Endesa + SIE_Naturgy + SIE_REE + SIE_Viesgo + SIE_CNAT + SIE_Engie + SIE_Nuclenor + SIE_Acciona Energía

SIE SINDICATO FUERTE E INDEPENDIENTE DEL SECTOR ENERGETICO
SIEMPRE CON LOS TRABAJADORES, EN DEFENSA DE SUS DERECHOS

 **mpre adelante**